

Stark tillväxt och marginalförbättring inom alla affärsområden

April-juni

- Orderingsgången var oförändrad organiskt, med god utveckling inom affärsområdena FoodTech och Data Center Technologies (DCT) och en stabil utveckling inom AirTech.
- Nettoomsättningen ökade organiskt med +27%, främst drivet av en mycket stark tillväxt inom DCT och undersegmentet batteri inom AirTech. FoodTech hade en stark utveckling i Americas, inom både Climate och Digital Solutions, som motverkades av en svag utveckling i EMEA och APAC.
- Den starka förbättringen av just. EBITA-marginalen var främst relaterad till ökad nettoomsättning inom DCT och AirTech, samt effektivitetsförbättringar inom alla affärsområden. Den betydande marginalförbättringen inom DCT drevs främst av ökad produktion i USA.
- Vinsten per aktie ökade med +50% drivet av den starka nettoomsättningen och förbättrade lönsamheten.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten påverkades negativt av en uppbyggnad av operativt rörelsekapital, främst relaterat till DCT där produktionen fortsatte att öka för framtida leveranser under kvartalet. Leveranserna till kunder förväntas öka under andra halvåret.

Händelser efter periodens utgång

- Munters meddelade att en strategisk översyn av produkterbjudandet inom FoodTech har inletts. Det inkluderar att utforska olika alternativ och kan leda till delavyttringar, även om inga sådana beslut har fattats ännu.

Finansiell sammanställning	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	jul-jun	2022
MSEK								
Orderingsgång	3 427	3 200	7	5 972	7 333	-19	15 469	16 830
Nettoomsättning	3 536	2 610	35	6 711	4 731	42	12 365	10 386
Tillväxt	35%	43%		42%	38%		43%	41%
varav organisk tillväxt	27%	25%		32%	21%		-	23%
varav förvärv och avyttringar	1%	4%		2%	4%		-	4%
varav valutakurseffekt	7%	14%		8%	12%		-	15%
Rörelseresultat (EBIT)	408	220	85	756	354	114	1 283	881
<i>Rörelsemarginal</i>	<i>11,5</i>	<i>8,4</i>		<i>11,3</i>	<i>7,5</i>		<i>10,4</i>	<i>8,5</i>
Justerad EBITA	479	272	76	868	473	84	1 465	1 070
<i>Justerad EBITA marginal, %</i>	<i>13,5</i>	<i>10,4</i>		<i>12,9</i>	<i>10,0</i>		<i>11,8</i>	<i>10,3</i>
Periodens resultat	257	166	54	470	268	75	779	577
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,40	0,93		2,58	1,51		4,25	3,18
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,40	0,93		2,58	1,51		4,25	3,17
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10	105		-158	79		535	772
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning	13,2%	13,3%		13,2%	13,3%		13,2%	12,7%
Nettoskuld	4 833	3 241		4 833	3 241		4 833	3 825
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,7	2,9		2,7	2,9		2,7	2,9

Nettoomsättning
organisk tillväxt

+27%

Just. EBITA-marginal

13,5%

Operativt rörelsekapital/
nettoomsättning

13,2%



Klas Forsström

VD och koncernchef

”Ett kvartal med bra framsteg på vår strategiska resa som resulterade i stark nettoomsättningstillväxt och mycket förbättrade marginaler.”

VD kommentar

Ett kvartal med starkt resultat och framsteg på den strategiska resan

Under andra kvartalet fortsatte vår strategiska resa med stark nettoomsättningstillväxt, förbättrade marginaler inom alla affärsområden och mycket goda operationella framsteg. Vi utvärderar kontinuerligt såväl den strategiska inriktningen som vårt erbjudande som en del av vår resa för att uppnå långsiktigt värdeskapande. Under kvartalet slutfördes tre förvärv som stärker våra prioriterade områden, två inom AirTech och ett inom Foodtech. Vi tillkännagav att en strategisk översyn av produkterbjudandet inom FoodTech har inletts i syfte att ge de bästa framtida möjligheterna både för den digitala verksamheten och för produktverksamheten, till förmån för anställda, kunder och aktieägare.

Vi fortsatte också att göra mycket goda framsteg med att minska våra Scope 1 och 2 utsläpp mot vårt mål att ha noll nettoutsläpp från vår verksamhet 2030. Våra ansträngningar att hjälpa våra kunder att minska sina utsläpp är kärnan i vad vi gör varje dag. Som ett steg för att säkerställa att vi förbättrar våra produkters energieffektivitet invigde vi ett nytt labb i Kista, Sverige, fokuserat på kontroll och modellering för att förutsäga effekten från våra enheter inom AirTech.

Stor order tecknad inom Data Center Technologies

Andra kvartalet visade god orderingång inom FoodTech och DCT, med en stabil utveckling inom AirTech. DCT fick en stor order på ett vattenbaserat kylsystem (chilled water air handlers) från en USA-baserad samlokaliseringssoperatör för datacenter, vilket framhäver vår starka position som en pålitlig partner på den växande och transformerande marknaden för datacenterkyllning.

Under resten av året förväntar vi oss en fortsatt god marknadsaktivitet drivet av digitalisering, elektrifiering och ett starkt fokus på energieffektiva lösningar.

Initiativ inom operational excellence ger resultat

Den organiska nettoomsättningen ökade kraftigt inom AirTech och DCT, medan FoodTech hade en svagare utveckling. Vår serviceverksamhet fortsatte att utvecklas väl, med ett utökat serviceutbud samt ett ökat antal anställda som bidrog till tillväxten.

Vår justerade EBITA växte med 76% och den justerade EBITA-marginalen förbättrades inom alla affärsområden. Ökningen drevs delvis av högre nettoomsättning inom DCT och AirTech, DCT fortsatte att ha en utmärkt utveckling av utnyttjandegraden i produktionen. Dessutom visade alla affärsområden goda resultat från operational excellence initiativ.

Det operativa kassaflödet var svagare under kvartalet, främst som en konsekvens av uppbyggnad av rörelsekapital relaterat till större ordrar i DCT under 2022 och i år. I takt med att leveranstakten för dessa ordrar ökar under andra halvåret kommer rörelsekapitalet att minska.

Våra anställda är den största tillgången för vår affärsframgång

Jag är stolt över våra team runt om i världen som ständigt driver förändring och förbättringar i vårt erbjudande, vilket bidrar till våra kunders framgång.

Jag vill hälsa alla nyanställda välkomna till Munters och tacka alla anställda för deras hårda arbete för att göra vår resa till en framgång.

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättnings-tillväxt:	Årlig organisk nettoomsättningstillväxt på 10% Utfall Q2 2023: 27% (25)
Justerad EBITA-marginal:	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q2 2023: 13,5% (10,4)
OWC/nettoomsättning:	Genomsnittligt operativt rörelsekapital senaste 12 månaderna i intervallet 13–10% av nettoomsättningen. Utfall Q2 2023: 13,2% (13,3)
Utdelningspolicy:	Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30–50% av årets resultat efter skatt. För 2022 lämnades en utdelning på 0,95 SEK (30% av resultatet efter skatt) under andra kvartalet, totalt MSEK 173.

Se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2022, sidorna 48–80, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com. För en beskrivning av hela utdelningspolicyen, se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2022 sid 9 eller www.munters.com.

Hållbarhetsmål*

Förnybar elektricitet¹:	80% till 2026, så småningom 100%. Utfall Q2 2023: 81% (66)
TRIR²:	Eliminera olyckor i produktionen Utfall Q2 2023: 1,5 (1,7)
Medarbetare som är kvinnor:	30% till 2025 Utfall Q2 2023: 23% (21)
Chefer som är kvinnor:	30% till 2025 Utfall Q2 2023: 21% (22)
Andel services:	Services 30% av nettoomsättningen på lång sikt Utfall Q2 2023, R12: 13,6% (15,6)

* Rullande 12 månader

¹ I produktionsanläggningar

² Total Recordable Incident Rate (antalet olyckor där den anställda var tvungen att söka medicinsk hjälp multiplicerat med 200 000/antal arbetade timmar)

Finansiellt resultat

MSEK	Q2			jan-jun			R12		Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	jul-jun	2022	
Orderingång	3 427	3 200	7	5 972	7 333	-19	15 469	16 830	
AirTech	1 726	1 727	-0	3 412	3 305	3	8 506	8 399	
DCT	1 067	939	14	1 360	2 809	-52	4 796	6 245	
FoodTech	646	554	17	1 227	1 252	-2	2 216	2 242	
Corporate & elim.	-11	-20	-	-26	-33	-	-49	-56	
Nettoomsättning	3 536	2 610	35	6 711	4 731	42	12 365	10 386	
AirTech	2 088	1 723	21	4 111	3 133	31	7 808	6 830	
DCT	878	303	190	1 530	523	193	2 408	1 401	
FoodTech	583	599	-3	1 095	1 104	-1	2 203	2 211	
Corporate & elim.	-13	-15	-	-26	-28	-	-54	-56	
Justerad EBITA	479	272	76	868	473	84	1 465	1 070	
AirTech	346	242	43	668	442	51	1 240	1 014	
DCT	133	18	641	215	24	799	275	84	
FoodTech	58	50	15	82	72	14	138	128	
Corporate & elim.	-57	-39	-	-97	-65	-	-189	-156	
Justerad EBITA marginal, %	13,5	10,4		12,9	10,0		11,8	10,3	
AirTech	16,6	14,1		16,3	14,1		15,9	14,8	
DCT	15,2	5,9		14,1	4,6		11,4	6,0	
FoodTech	9,9	8,4		7,5	6,5		6,3	5,8	

Orderingång

April-juni 2023

Orderingången uppgick till MSEK 3 427 (3 200), (organisk tillväxt på +1%, förvärv och avyttringar +1%, valutakurseffekter +5%), med god tillväxt inom FoodTech och DCT. Den underliggande efterfrågan i Munters prioriterade tillväxtområden var fortsatt solid. AirTech rapporterade minskad orderingång, med god tillväxt inom undersegmentet batteri i Americas men oförändrad utveckling APAC och en svagare utveckling i EMEA. Orderingången ökade inom DCT, med god underliggande efterfrågan och starka långsiktiga utsikter drivna av fortsatt digitalisering och ett ökat fokus på energieffektiva kyllosningar för datacenter. Stora ordrar under andra kvartalet inkluderade en order på MUSD 88 som erhöles i DCT från en ledande samlokaliseringsoperatör för datacenter i USA för ett vattenbaserat kylsystem (chilled water air handlers). FoodTech hade en stark utveckling av orderingången driven av god tillväxt inom både Climate och Digital Solutions i USA.

För mer information om orderingången, se kommentarer för affärsområdena på sidorna 6, 7 och 8.

Januari-juni 2023

Orderingången under första halvåret uppgick till MSEK 5 972 (7 333), (organisk minskning med -25%, förvärv och avyttringar +1%, valutakurseffekter +5%).

Orderstocken vid periodens slut uppgick till MSEK 11 153 jämfört med MSEK 7 515 under andra kvartalet 2022, motsvarande en ökning med 48%. Merparten av orderstocken är hänförlig till stora ordrar som tecknats i DCT och AirTech under 2022 för att levereras fram till 2025.

Nettoomsättning

April-juni 2023

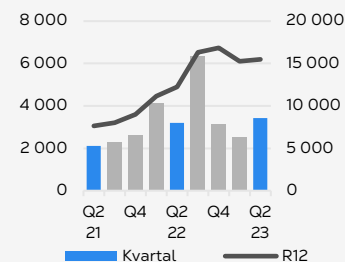
Nettoomsättningen växte till MSEK 3 536 (2 610) (organisk tillväxt på +27%, förvärv och avyttringar +1%, valutakurseffekter +7%). Tillväxten drevs främst av undersegmentet batteri i AirTech och region Americas i DCT. FoodTech visade en oförändrad utveckling, med god tillväxt i Americas motverkad av en svagare utveckling i EMEA. Service nettoomsättning uppgick till 11% (14) av den totala nettoomsättningen med en organisk tillväxt om +5%.

För mer information om nettoomsättningen, se kommentarer för affärsområdena på sidorna 6, 7 och 8.

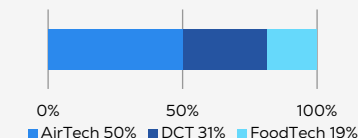
Januari-juni 2023

Nettoomsättningen växte till MSEK 6 711 (4 731) (organisk tillväxt på +32%, förvärv och avyttringar +2%, valutakurseffekter +8%). AirTech och DCT rapporterade stark försäljningstillväxt driven av hög aktivitet i projekt och leveranser, medan FoodTech var oförändrad. Service nettoomsättning för året uppgick till 12% (14) av den totala nettoomsättningen med en organisk tillväxt om +12%.

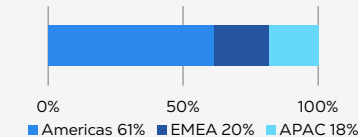
Orderingång, per Q (MSEK)



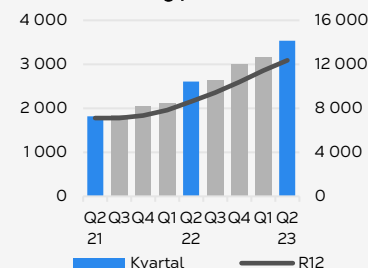
Orderingång per affärsområde, Q2 (MSEK)



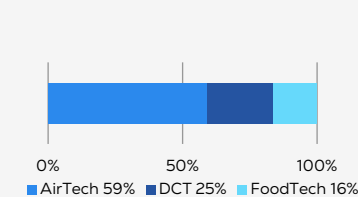
Orderingång per region, Q2 (MSEK)



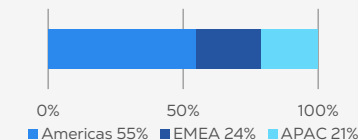
Nettoomsättning per Q, (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q2, 2023 (MSEK)



Nettoomsättning per region Q2, 2023 (MSEK)



Resultat

Justerad EBITA exkluderar jämförelsestörande poster, se sidan 18 för upplysning om dessa.

April-juni 2023

Bruttomarginalen uppgick till 31,7% (28,5). Marginalen förbättrades främst som ett resultat av stark nettoomsättningstillväxt inom AirTech och DCT, samt positiva effekter från effektivitetsförbättringar.

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 561 (332), vilket motsvarar en justerad EBITDA-marginal på 15,9% (12,7). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -82 (-60), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till MSEK -48 (-30).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 479 (272), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 13,5% (10,4). Marginalen förbättrades främst på grund av ökad nettoomsättning inom AirTech och DCT samt kombinerade effektivitetsförbättringar inom alla affärsområden.

Justerad EBITA för Corporate uppgick till MSEK -57 (-39). Den främsta orsaken till ökade kostnader är relaterad till en uppbyggnad av koncernfunktionerna.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 408 (220), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 11,5% (8,4). Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -37 (-24), där MSEK -13 (-9) var hänförlig till avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

Januari-juni 2023

Bruttomarginalen uppgick till 31,1% (29,2).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 1 023 (592), vilket motsvarar en justerad EBITDA-marginal på 15,2% (12,5). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -155 (-119), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till MSEK -88 (-58).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 868 (473), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 12,9% (10,0). Marginalen förbättrades främst på grund av ökad nettoomsättning inom AirTech och DCT samt våra kombinerade effektivitetsförbättringar inom alla affärsområden.

Justerad EBITA för Corporate uppgick till MSEK -97 (-65).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 756 (354), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 11,3% (7,5). Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar under första halvåret var MSEK -72 (-47), där MSEK -25 (-18) var hänförlig till avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -34 (-28) i det andra kvartalet, av vilket kostnader relaterade till omstruktureringensåtgärder uppgick till MSEK -8 (-16). Övriga jämförelsestörande poster om MSEK -26 (-3) redovisades i kvartalet och omfattar kostnader avseende förvävsaktiviteter samt kostnader relaterade till den strategiska översyn av produkt erbjudandet inom FoodTech som meddelats.

Under det första halvåret uppgick jämförelsestörande poster till -40 (-72), inklusive kostnader för omstruktureringensåtgärder om MSEK -28 (-1) och övriga jämförelsestörande poster om -28 (-1). Under första halvåret 2022 uppkom kostnader relaterade till beslutet att avveckla all affärsverksamhet i Ryssland om MSEK -27.

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader för det andra kvartalet uppgick till MSEK -66 (-14). Räntekostnader ökade främst till följd av ökade räntor kombinerat med högre belåning per slutet av juni 2023 samt negativa valutakurseffekter då SEK försvagades mot flera valutor. Räntekostnaderna på leasingskulder uppgick till MSEK -11 (-4) under andra kvartalet.

Finansiella intäkter och kostnader för första halvåret uppgick till MSEK -139 (-37).

Skatt

Inkomstskatten för andra kvartalet uppgick till MSEK -85 (-39). Den effektiva skattesatsen för andra kvartalet uppgick till 25% (19). Inkomstskatten för de första sex månaderna uppgick till MSEK -147 (-49). Den effektiva skattesatsen för de första sex månaderna var 24% (15).

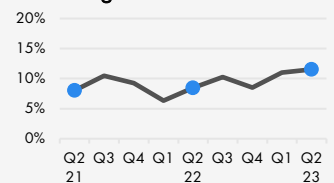
Den lägre inkomstskatten för 2022 drevs huvudsakligen av skatt relaterad till tidigare år, samt en omvärderingseffekt på uppskjutna skatter i Sverige.

Resultat per aktie

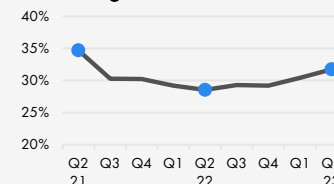
Nettoresultatet hänförligt till moderbolagets ordinarie aktieägare uppgick till MSEK 256 (169) för det andra kvartalet. Nettoresultatet per aktie, före utspädning, var SEK 1,40 (0,93). Nettoresultatet per aktie, efter utspädning, var SEK 1,40 (0,93).

Det genomsnittliga antalet utestående aktier under andra kvartalet, för beräkning av vinst per aktie, var 182 123 383 före utspädning och 182 395 834 efter utspädning.

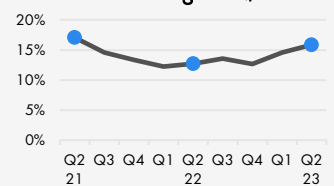
EBIT-marginal Q, %



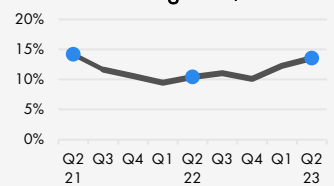
Bruttomarginal Q, %



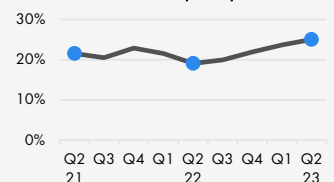
Just. EBITDA-marginal Q, %



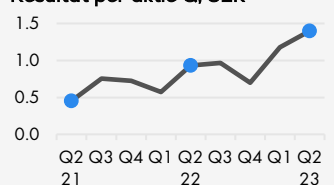
Just. EBITA-marginal Q, %



Effektiv skattesats, R12, %



Resultat per aktie Q, SEK



Finansiell ställning

Räntebärande skulder inklusive leasingskulder uppgick till MSEK 5 319 (3 468) per slutet av juni. Ökningen kommer fram för allt från skuldfinansierade förvärv genomförda under det första halvåret. Likvida medel uppgick till MSEK 710 (459) vid slutet av juni.

Nettoskulden uppgick per den 30 juni till MSEK 4 833 jämfört med MSEK 3 241 vid slutet av juni 2022 och MSEK 4 175 per slutet av mars 2023.

Nettoskuld i relation till justerad EBITDA per 30 juni var 2.7x vilket är oförändrat per sista mars 2023. Gruppens räntebärande skulder har en genomsnittlig förfallotid som uppgår till 3 år.

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna var MSEK 10 145 (7 699). Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna ökade till 12,7% (9,6) till följd av ett förbättrat rörelseresultat.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 10 (105) under andra kvartalet och MSEK -158 (79) de första sex månaderna av 2023.

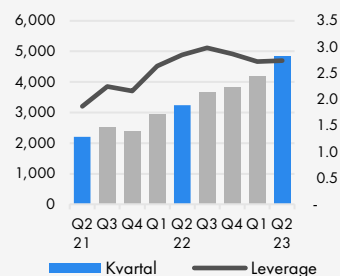
Kassaflödet från förändringar i rörelsekapital hade en negativ påverkan med MSEK -321 (-101) under andra kvartalet och MSEK -834 (-303) för de första sex månaderna av 2023. Den negativa påverkan drevs främst av stark orderingång av stora projekt i DCT under 2022. Under första halvåret fortsatte produktionstakten att öka, leveranser till kunder ökade där betalningar är förväntade under kommande kvartal. Detta ledde till ökat rörelsekapital.

Det totala kassaflödet för andra kvartalet uppgick till MSEK 90 (-115) och MSEK -205 (-235) för de första sex månaderna av 2023. Det totala kassaflödet under de första sex månaderna påverkades av förvärv uppgående till MSEK -149, investeringar i materiella tillgångar uppgående till MSEK -325, en aktieägarutdelning i maj om MSEK -175 samt en ökning av externa lån motsvarande MSEK 675.

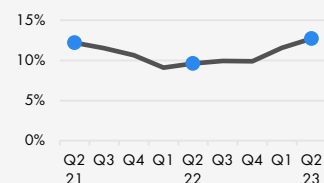
Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. I moderbolaget sker ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens slut till MSEK 0 (-).

Nettoskuld per Q



ROCE, %



AirTech

Affärsområdet AirTech är globalt ledande inom energieffektiv luftbehandling för industriella och kommersiella applikationer. Vi erbjuder lösningar för verksamhetskritiska processer som kräver exakt kontroll av fukt och temperatur, med energieffektivitet och hållbara klimatsystem i fokus. Våra system ger förbättrad inomhusluftkvalité och komfort samt ökad produktionskapacitet.

MSEK	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	jul-jun	2022
Extern orderstock	4 124	3 204	29	4 124	3 204	29	4 124	4 698
Orderingång	1 726	1 727	-0	3 412	3 305	3	8 506	8 399
Tillväxt	-0%	31%		3%	28%		30%	44%
Nettoomsättning	2 088	1 723	21	4 111	3 133	31	7 808	6 830
Tillväxt	21%	58%		31%	49%		37%	46%
varav organisk tillväxt	13%	43%		22%	36%		-	31%
varav förvärv och avyttr.	2%	-		2%	-		-	0%
varav valutakurseffekt	6%	15%		7%	13%		-	15%
Rörelseresultat (EBIT)	327	228	43	636	409	55	1 203	976
Rörelsemarginal, %	15,7	13,3		15,5	13,1		15,4	14,3
Avskr. immateriella tillg.	-11	-6		-21	-11		-38	-29
Jämförelsestörande poster	-8	-9		-12	-22		1	-9
Omlokering av int. tjänster	-	-		-	-1		1	-
Justerad EBITA	346	242	43	668	442	51	1 240	1 014
Justerad EBITA marginal, %	16,6	14,1		16,3	14,1		15,9	14,8

April-juni 2023

Orderingång

Orderingången minskade -7% organiskt, med en oförändrad utveckling i APAC och Americas, samt en svagare utveckling i EMEA.

- Undersegmentet batteri hade god tillväxt i Americas, dock en svagare utveckling i APAC och EMEA. Undersegmentet livsmedel hade en svag utveckling i USA, delvis uppvägd av en positiv utveckling i APAC och EMEA.
- Clean Technologies (CT) minskade något, främst på grund av en svagare marknad i EMEA och Americas inom processindustrin. Under kvartalet togs ett beslut om att lämna den marina marknaden inom detta segment.
- Komponenter hade god tillväxt, främst i EMEA och Americas drivet av förvärven av Hygromedia och Rotorsource 2022. Service hade god tillväxt i EMEA, motverkat av en svagare marknad i Americas.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt med +13%, med stark tillväxt i alla regioner främst drivet av undersegmentet batteri och service. Service stod för 18% (20) av nettoomsättningen med en organisk tillväxt om +5%.

- Undersegmentet batteri var den främsta drivkraften för stark tillväxt i alla regioner. Undersegmentet livsmedel hade en oförändrad utveckling med tillväxt i Americas, motverkad av en svagare utveckling i EMEA.
- Clean Technologies hade en svagare utveckling i alla regioner.
- Komponentsegmentet visade god tillväxt i alla regioner. Service hade god tillväxt i EMEA och en oförändrad utveckling i Americas och APAC.

Justerad EBITA

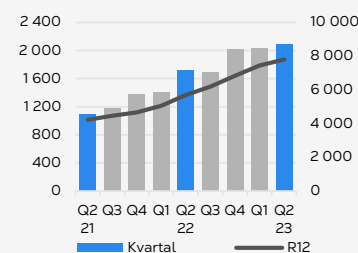
Den justerade EBITA-marginalen förbättrades markant främst på grund av ökad nettoomsättning.

- Bidrag från effektiviseringar hade en positiv inverkan på marginalen.
- Nettoprisökningar bidrog till att stärka marginalen.

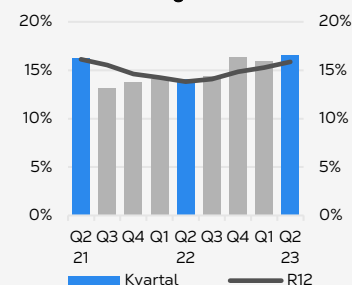
Januari-juni 2023

- Orderingången minskade -4% organiskt, med tillväxt inom komponenter motverkad av en svagare utveckling inom industri.
- Nettoomsättningen ökade organiskt med 22%, främst på grund av en stark utveckling inom industrisegmentet i alla regioner. Komponenter hade god tillväxt i alla regioner och service växte i Americas och EMEA med en oförändrad utveckling i APAC. Service stod för 19% (20) av nettoomsättningen med en organisk tillväxt om +14%.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades till följd av volymökning i kombination med positiva bidrag från effektiviseringar och prisökningar.

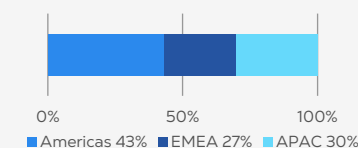
Nettoomsättning Q - AirTech, (MSEK)



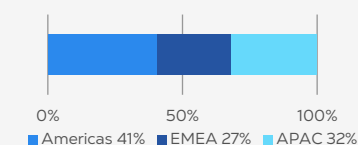
Just. EBITA-marginal Q, % - AirTech



Orderingång per region Q2, 2023 - AirTech (MSEK)



Nettoomsättning per region Q2, 2023 - AirTech (MSEK)



Data Center Technologies

Data Center Technologies (DCT) är en ledande leverantör av avancerade klimatlösningar för kylning som använder flera olika värmeavvisande teknologier. Våra lösningar ger betydande energibesparingar för datacenter jämfört med traditionella kylsystem. Med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen. Under 2022 förvärvades Edpac, en Irlandsbaserad tillverkare av kylutrustning för datacenter och luftbehandlingssystem. Förvärvet stärker närvaron i Europa.

MSEK	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	jul-jun	2022
Extern orderstock	6 037	3 369	79	6 037	3 369	79	6 037	5 937
Orderingång	1 067	939	14	1 360	2 809	-52	4 796	6 245
Tillväxt	14%	421%		-52%	621%		38%	494%
Nettoomsättning	878	303	190	1 530	523	193	2 408	1 401
Tillväxt	190%	72%		193%	46%		178%	100%
varav organisk tillväxt	168%	10%		170%	-13%		-	35%
varav förvärv och avyttr.	-	39%		-	41%		-	35%
varav valutakurseffekt	22%	23%		23%	18%		-	30%
Rörelseresultat (EBIT)	127	13	883	204	22	817	253	71
Rörelsemarginal, %	14,5	4,3		13,3	4,3		10,5	5,1
Avskr. immateriella tillg.	-6	-5		-11	-10		-22	-20
Jämförelsestörande poster	-	-0		-	8		0	8
Justerad EBITA	133	18	641	215	24	799	275	84
Justerad EBITA marginal, %	15,2	5,9		14,1	4,6		11,4	6,0

April-juni 2023

Orderingång

Orderingången ökade +10% organiskt, med god underliggande efterfrågan och starka långsiktiga utsikter drivna av fortsatt digitalisering och ett ökat fokus på energieffektiva kylsystem för datacenter.

- Stora ordrar som erhöles under kvartalet inkluderar en order på MUSD 88 (MSEK 955) från en ledande samlokaliseringsspecialist för datacenter i USA för ett vattenbaserat kylsystem (chilled water air handlers). Det ska installeras vid flera datacenter i USA. Leveranser beräknas påbörjas under fjärde kvartalet 2024 och pågå fram till fjärde kvartalet 2025.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade +168% organiskt, drivet av hög aktivitet i stora projekt och ökade leveranser.

- Nuvarande ökande leveranser möjliggörs främst av en upptrappning av produktionen i både Virginia- och Texas-fabrikerna i USA. Leveranserna på de stora ordererna som annonserades under förra året går enligt plan.
- Produktionsuppbyggnaden i Europa av Munters produkter fortskrider enligt plan. Under kvartalet startade produktionen av Oasis-produkten på Irland. Förberedelser för att introducera SyCool split-lösningen på den europeiska marknaden pågår.

Justerad EBITA

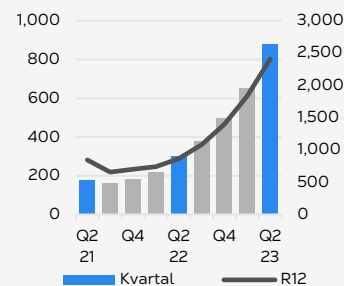
Den justerade EBITA-marginalen ökade främst på grund av en kraftig volymökning.

- Upptrappningen av produktionen vid anläggningen i Virginia, USA, fortsatte under hela kvartalet, vilket resulterade i högre nettoomsättning. I kombination med ökad produktionseffektivitet förbättrades marginalen signifikant.
- Nettoprishöjningar mer än kompenserade för material- och fraktkostnader.
- Investeringarna i Capex i förhållande till nettoomsättningen låg på en låg nivå och förväntas öka något under återstoden av året.

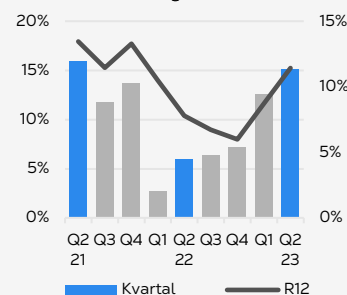
Januari-juni 2023

- Orderingången minskade -56% organiskt främst som en konsekvens av att kunder har beställt lösningar i förväg under tidigare kvartal på grund av tidigare utmaningar i leveranskedjan.
- Nettoomsättningen ökade med +170% organiskt, drivet av hög aktivitet i stora projekt och en upptrappning av leveranser.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades kraftigt till följd av volymökningar, prisökningar och effektivitetsförbättringar.

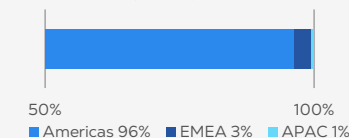
Nettoomsättning Q - DCT, (MSEK)



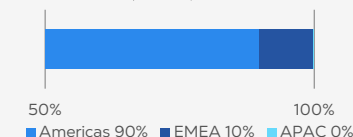
Just. EBITA-marginal Q, % - DCT



Orderingång per region Q2, 2023 - DCT (MSEK)



Nettoomsättning per region Q2, 2023 - DCT (MSEK)



FoodTech

Affärsområdet FoodTech är en av världens ledande leverantörer av innovativa och energieffektiva klimatsystem för djuruppfödning och växthus, samt mjukvara för att styra och optimera hela värdekedjan vid produktion av livsmedel. Våra lösningar ökar produktiviteten, samtidigt som de bidrar till en hållbar livsmedelsproduktion där höga krav ställs på kvalitet, djurhälsa och livsmedelssäkerhet.

MSEK	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%	jul-jun	2022
Extern orderstock	992	942	5	992	942	5	992	828
Orderingång	646	554	17	1 227	1 252	-2	2 216	2 242
Tillväxt	17%	-13%		-2%	8%		-2%	4%
Nettoomsättning	583	599	-3	1 095	1 104	-1	2 203	2 211
varav SaaS	42	28	48	78	54	44	143	119
SaaS ARR	166	112	48	166	112	48	166	133
Tillväxt	-3%	6%		-1%	11%		3%	9%
varav organisk tillväxt	-8%	-5%		-6%	2%		-	-2%
varav valutakurseffekt	5%	10%		6%	10%		-	11%
Rörelseresultat (EBIT)	19	22	-14	25	-3	-960	33	5
Rörelsemarginal, %	3,2	3,7		2,3	-0,3		1,5	0,2
Avskr. immateriella tillg.	-18	-12		-34	-24		-70	-59
Jämförelsestörande poster	-21	-16		-23	-50		-36	-64
Justerad EBITA	58	50	15	82	72	14	138	128
Justerad EBITA marginal, %	9,9	8,4		7,5	6,5		6,3	5,8

April-juni 2023

Orderingång

Orderingången ökade med +11% organiskt, främst drivet av stark orderingång i USA.

- Americas-regionen visade en stabil utveckling inom både Digital och Climate Solutions. Climate Solutions i USA visade god tillväxt, främst inom mjölk-, kyckling- och äggsegmenten.
- I region EMEA var marknaden svag till följd av en fortsatt låg investeringsnivå med tillväxt inom växthus- och mejerisegmenten.
- I region APAC var svinmarknaden i Kina fortsatt svag, medan segmenten ägg, växthus och mejeri visade en positiv utveckling.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen minskade -8% organiskt, främst på grund av fortsatt svaga marknader i APAC och EMEA.

- Climate Solutions i Americas visade tillväxt, främst inom kycklingsegmentet. Digital Solutions i Americas växte med ökade återkommande mjukvaruintäkter +48% till MSEK 42, med en ARR (Annualized Recurring Software Revenue) på MSEK 166.
- EMEA minskade på grund av den generellt svaga marknadsefterfrågan i alla segment utom mjölkprodukter som hade god tillväxt.
- Climate Solutions i APAC minskade främst på grund av en fortsatt svag svinmarknad i Kina. Växthus- och äggsegmenten visade god tillväxt.

Justerad EBITA

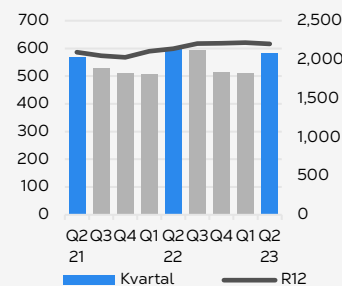
Den justerade EBITA-marginalen förbättrades trots minskande nettoomsättning.

- Positiva effekter från operational excellence med åtgärder som vidtagits för att mildra negativa effekter från lägre nettoomsättning i EMEA och APAC.
- Förbättrad lönsamhet inom Digital Solutions trots fortsatt höga investeringar för tillväxt.
- Commercial excellence initiativ, inklusive nettoprishöjningar, bidrog till att stärka marginalen.

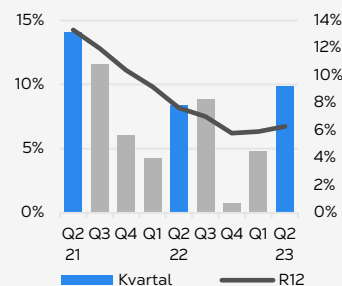
Januari-juni 2023

- Orderingången minskade -8% organiskt, främst på grund av en svag marknad i APAC och EMEA, delvis uppvägt av en god utveckling i Americas.
- Nettoomsättningen minskade -6% organiskt, främst på grund av en svag marknad i APAC och EMEA, delvis uppvägt av en god utveckling i Americas.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades något på grund av nettoprisökningar och positiva effekter från effektivitetsåtgärder.

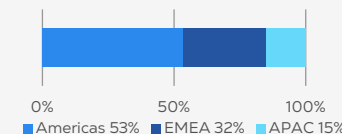
Nettoomsättning Q - FoodTech, (MSEK)



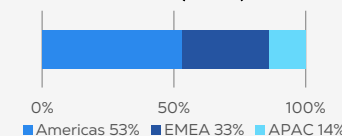
Just. EBITA-marginal Q, % - FoodTech



Orderingång per region Q2, 2023 - FoodTech (MSEK)



Nettoomsättning per region Q2, 2023 - FoodTech (MSEK)

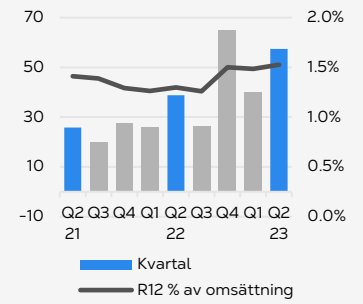


Corporate

Corporate-funktionen redovisade en justerad EBITA på MSEK -57 (-39) under andra kvartalet. Inom Corporate redovisas såväl koncernstabsfunktioner som minoritetsinvesteringar.

För att ytterligare stärka Munters strategiska resa har Munters börjat göra finansiella investeringar i start-ups med mål att stödja vårt innovationsarbete för koncernen inom digitalisering, teknologi och hållbarhet. 2022 gjordes fem minoritetsinvesteringar. Inga investeringar gjordes under första halvåret 2023.

Corporate kostnader Q (MSEK)



Övrig information

Anställda

Antalet permanenta heltidsanställda (heltidskvivalenter) var, per 30 juni, 2023 4 294 (3 654). Antalet heltidsansällda per den 30 juni, 2023 i affärsområdet AirTech var 2 690 (2 403), i DCT 562 (340) i FoodTech 917 (826) samt inom koncernfunktioner 125 (85).

Utestående aktier

Munters höll 2 332 359 aktier i eget förvar per den 30 juni av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen uppgick således till 182 125 458.

Utdelning

En utdelning uppgående till SEK 0,95 (0,85) per aktie betalades i maj 2023, totalt MSEK 173 (154). Detta representerar 30 procent av årets resultat 2022. Under andra kvartalet har en utdelning om MSEK 2 (2) betalats till innehav utan bestämmande inflytande.

Övriga händelser under kvartalet

Förvärv av Swedish Tobo Component – I maj 2023 förvärvades den svenska tillverkaren av komponenter av AirTech. Tobo Components har tillverkat komponenter till oss sedan 2005 och har cirka 14 heltidsanställda. Förvärvet följer strategin att expandera vår kärnverksamhet och ger oss full processkontroll, vilket ger ytterligare tillväxtpotentialer.



Årsstämma 2023 – Årsstämman hölls i Munters huvudkontor i Kista, Stockholm onsdagen den 17 maj. Mer information om huvudsakliga beslut som fattades på årsstämman finns på www.munters.com.



Förvärv av franska SIFT – I juni 2023 förvärvades den franska serviceverksamheten, SIFT, av AirTech. SIFT är verksam inom klimatkontroll & kylförvaring i norra Frankrike och sysselsätter cirka 17 heltidsanställda. Förvärvet följer AirTechs strategi att öka marknadsandelar inom services-verksamheten i Europa.

Webinarium fokuserat på Clean Technologies – Den 16 juni höll Investor Relations ett webinarium med fokus på ren teknologi inom AirTech. Clean Technologies är ett prioriterat tillväxtområde inom Munters och webinariet gav en överblick över såväl marknaden som vår strategi och verksamhet. Evenemanget finns tillgängligt för visning on-demand på Munters Investor Relations webbplats.

Stororder för samlokaliseringsdatacenter – Den sista juni fick Munters en order på cirka MUSD 88 (MSEK cirka 955) från en USA-baserad samlokaliseringsoperatör för datacenter för ett vattenbaserat kylsystem (chilled water air handlers som ska installeras vid flera datacenter i USA. Leveranser beräknas påbörjas under fjärde kvartalet 2024 och slutföras under fjärde kvartalet 2025.

InoBram förvärv stängt – I oktober 2022 undertecknade Munters ett avtal om att förvärva 60% av den brasilianska InoBram Automação. Den 1 juli 2023 blev förvärvet officiellt som ett resultat av en positiv revision från den brasilianska antitrustmyndigheten. InoBram är ett teknikbaserat företag specialiserat på utveckling av innovativa automations- och teknologilösningar för jordbrukssektorn, fokuserat på gårdar för djuruppfödning. Förvärvet stöder FoodTechs strategi att växa sina digitala lösningar för livsmedels- och jordbruksindustrin och koppla samman hela värdekedjan för livsmedelsproduktion, samtidigt som Munters närvaro stärks på de brasilianska och sydamerikanska marknaderna.



Händelser efter periodens slut

Strategisk översyn av FoodTechs utrustningserbjudande – Den 18 juli meddelade Munters att en strategisk översyn av produkterbjudandet inom FoodTech har inletts. Bolaget har beslutat att accelerera fokus på digital tillväxt (mjukvara, IoT, sensorer och kontrollsystem) och den strategiska översynen inkluderar att utforska olika alternativ och kan leda till delavyttringar, även om inga sådana beslut har fattats ännu. Munters nettoomsättning för 2022 uppgick till cirka 10,4 miljarder kronor, varav produkterbjudandet inom FoodTech stod för cirka 16%.

Tio största aktieägare

Per den 30 jun	%
FAM AB	28,0
Första AP-fonden	7,2
ODIN Fonder	6,7
Swedbank Robur fonder	6,4
Fjärde AP-fonden	5,4
Capital Group	3,3
Vanguard	2,0
Schroders	2,0
C WorldWide Asset Management	1,8
Columbia Threadneedle	1,8

Källa: Modular Finance AB

Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Lösningarna säkerställer temperatur och kontroll av luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för kunderna. Munters erbjuder innovativa, effektiva och hållbara lösningar till kunder inom många olika branscher, där kontroll av fukthalt och temperatur inomhus är verksamhetskritiskt. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom en minskad resursförbrukning. Därmed bidrar våra lösningar till renare luft, ökad effektivitet samt minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~4 294 anställda (FTEs)
- >30 länder med försäljning och tillverkning
- 19 fabriker
- 21% andel kvinnor i ledande positioner
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech

I Q2, genererade AirTech 59%, och Data Center Technologies 25% och FoodTech 16% av Munters nettoomsättning

Purpose

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de flesta marknader där vi finns. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition och för att uppnå våra finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar på väg mot målen. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar på vilka områden som vi ser som viktiga för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner med vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

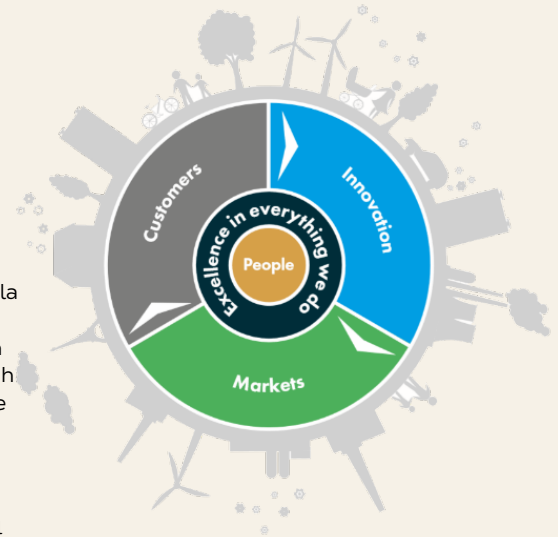
Medarbetare: Medarbetarna på Munters är navet i vår verksamhet. Genom samarbete och en passion för att skapa hållbara lösningar för våra kunder och partners bidrar vi till våra kunders framgång och en bättre värld.

Kunder: Vi jobbar i nära samarbete med våra kunder. Vi strävar efter att förstå inte bara kundernas behov idag utan även de framtida behoven. Vår expertis byggs genom stor och unik insikt i våra kunders verksamheter och produktionsprocesser. Varje dag strävar Munters efter att leverera värde utöver våra kunders förväntningar.

Innovation: Inom Munters jobbar vi på ett strukturerat sätt med ambitionen att optimera organisationens innovationskraft. Vi följer konstant den externa marknadens teknologitveckling och har nära samarbete med våra kunder för att förstå deras behov. Vi jobbar även med andra institutioner som kan stärka och bygga vår kompetens och värdeskapande för kunderna. Genom att ständigt ifrågasätta och förbättra hur vi jobbar skapar vi hållbara lösningar, teknologier och affärsmodeller för framtiden.

Marknad: Munters är verksamt över hela världen på en marknad som drivs av starka trender inom hållbarhet och digitalisering. Vi fokuserar våra resurser på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare. På Munters är ett marknadsledande företag inte bara ett företag som har den ledande marknadspositionen utan även en högre lönsam tillväxt än övriga industrin.

Excellence in everything we do: Vi strävar efter kvalitet och effektivitet i allting vi gör. Vi jobbar med ständiga förbättringar inom alla områden. Vi prioriterar och fokuserar på valda satsnings- och förbättringsområden. Vi följer upp, lär oss, korrigerar och förbättrar.



Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

MSEK	2023		2022				2021		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Orderstock	11 153	10 783	11 463	11 866	7 515	6 367	4 198	3 525	3 018
Orderingång	3 427	2 544	3 143	6 354	3 200	4 133	2 605	2 295	2 118
Nettoomsättning	3 536	3 175	3 011	2 644	2 610	2 121	2 057	1 857	1 822
Justerad EBITDA	561	462	381	359	332	260	274	270	311
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-82	-73	-78	-66	-60	-59	-56	-55	-53
Justerad EBITA	479	389	304	293	272	201	217	215	259
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-13	-12	-8	-9	-9	-9	-8	-8	-7
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-25	-22	-30	-19	-15	-14	-10	-10	-14
Jämförelsestörande poster	-34	-6	-9	6	-28	-44	-9	-4	-91
Rörelseresultat (EBIT)	408	349	255	271	220	134	190	194	147
Finansiella intäkter och kostnader	-66	-73	-64	-41	-14	-23	-14	-20	-25
Skatt	-85	-62	-61	-53	-39	-10	-43	-35	-37
Periodens resultat	257	214	131	178	166	102	133	138	84
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	256	214	128	176	169	104	133	138	83

Nyckeltal

MSEK	2023		2022				2021		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Organisk tillväxt, Nettoomsättning	27%	38%	26%	22%	25%	16%	10%	3%	13%
Justerad EBITA marginal, %	13,5	12,3	10,1	11,1	10,4	9,5	10,6	11,6	14,2
Rörelsemarginal, %	11,5	11,0	8,5	10,3	8,4	6,3	9,2	10,5	8,0
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,40	1,18	0,70	0,97	0,93	0,57	0,73	0,75	0,46
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,40	1,18	0,70	0,97	0,93	0,57	0,73	0,75	0,45
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	13,2	12,7	12,7	13,1	13,3	13,4	13,1	12,5	12,1
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,7	2,7	2,9	3,0	2,9	2,6	2,2	2,2	1,9

Nettoskuld

MSEK	2023		2022				2021		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Likvida medel	-710	-618	-914	-698	-459	-565	-674	-440	-680
Räntebärande skulder	4 518	3 772	3 721	3 424	3 101	2 830	2 374	2 324	2 263
Leasingskulder	801	781	774	731	367	370	376	369	366
Avsättningar för pensioner	209	217	227	187	226	298	308	279	255
Upplupna finansiella kostnader	15	24	16	10	6	5	5	4	4
Nettoskuld	4 833	4 175	3 825	3 654	3 241	2 938	2 389	2 536	2 209

Rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Q2		jan-jun		R12	Helår
	2023	2022	2023	2022	jul-jun	2022
Nettoomsättning	3 536	2 610	6 711	4 731	12 365	10 386
Kostnad för sålda varor	-2 414	-1 865	-4 622	-3 367	-8 623	-7 368
Bruttoresultat	1 122	745	2 088	1 364	3 742	3 017
Försäljningskostnader	-327	-263	-625	-501	-1 203	-1 079
Administrationskostnader	-284	-198	-527	-361	-966	-800
Forsknings- och utvecklingskostnader	-80	-52	-151	-110	-277	-236
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-21	-12	-26	-37	-8	-19
Resultatandel i intressebolag	-2	-	-2	-	-4	-2
Rörelseresultat	408	220	756	354	1 283	881
Finansiella intäkter och kostnader	-66	-14	-139	-37	-244	-142
Resultat efter finansiella poster	342	205	617	317	1 039	739
Skatt	-85	-39	-147	-49	-260	-162
Periodens resultat	257	166	470	268	779	577
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	256	169	470	274	774	577
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	-3	0	-5	6	-0
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 123 383	181 619 912	182 106 082	181 613 506	181 998 343	181 752 465
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 395 834	181 760 257	182 368 487	181 781 139	182 234 850	181 932 090
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,40	0,93	2,58	1,51	4,25	3,18
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,40	0,93	2,58	1,51	4,25	3,17
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	238	292	238	354	367	483
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>						
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	10	74	23	87	27	91
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	-2	-15	-5	-18	-5	-18
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	246	350	256	423	389	555
Periodens totalresultat	503	517	727	691	1 168	1 132
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	504	519	726	697	1 162	1 133
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-1	-3	1	-6	6	-1

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	5 756	4 855	5 359
Övriga immateriella tillgångar	2 198	1 889	2 027
Materiella anläggningstillgångar	953	736	825
Nyttjanderättstillgångar	768	350	751
Andelar i intressebolag	33	0	34
Övriga finansiella tillgångar	82	21	83
Uppskjutna skattefordringar	346	292	298
Summa anläggningstillgångar	10 136	8 143	9 376
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	2 153	1 521	1 956
Kundfordringar	2 379	1 526	2 235
Derivatinstrument	8	3	2
Aktuella skattefordringar	87	74	93
Övriga fordringar	131	98	159
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 166	817	684
Likvida medel	710	459	914
Summa omsättningstillgångar	6 634	4 499	6 042
SUMMA TILLGÅNGAR	16 770	12 641	15 419
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 820	4 898	5 303
Innehav utan bestämmande inflytande	1	2	3
Totalt eget kapital	5 821	4 901	5 307
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	4 511	3 077	3 721
Leasingskulder	620	263	640
Avsättningar för pensioner	209	226	227
Övriga avsättningar	63	69	65
Övriga långfristiga skulder	347	157	223
Uppskjutna skatteskulder	453	438	442
Summa långfristiga skulder	6 204	4 230	5 318
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	6	24	-
Leasingskulder	181	104	135
Övriga avsättningar	166	172	150
Leverantörsskulder	1 277	910	1 288
Derivatinstrument	3	1	-
Aktuella skatteskulder	74	36	55
Förskott från kunder	1 592	1 105	1 715
Övriga kortfristiga skulder	118	119	257
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 327	1 039	1 194
Summa kortfristiga skulder	4 745	3 511	4 794
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	16 770	12 641	15 419

Förändring i eget kapital i sammandrag

MSEK	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
Ingående balans	5 307	4 363	4 363
Periodens totalresultat	727	691	1 132
Utnyttjade personaloptioner	3	4	25
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-41	-	-58
Utdelning	-175	-156	-156
Personaloptioner inkl. uppskjuten skatt	1	-1	0
Övrigt	-	-	0
Utgående balans	5 821	4 901	5 307
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	5 820	4 898	5 303
Innehav utan bestämmande inflytande	1	2	3

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Q2		jan-jun		R12	Helår
	2023	2022	2023	2022	jul-jun	2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	408	220	756	354	1 283	881
Återföring av ej likviditetspåverkande poster						
Av- och nedskrivningar	119	85	227	166	437	377
Övriga ej likviditetspåverkande resultatposter	8	-2	-0	-8	-16	-24
Förändringar i avsättningar						
Avsättningar	19	-4	8	6	-22	-24
Kassaflöde före räntor och skatt	553	298	991	519	1 682	1 210
Betalda finansiella poster	-74	-11	-141	-30	-233	-121
Betald skatt	-148	-82	-173	-107	-299	-233
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	331	206	676	382	1 150	856
Förändring kundfordringar	-25	-72	-38	-57	-616	-635
Förändring varulager	43	-127	-77	-305	-478	-706
Förändring upplupna intäkter	-295	-246	-338	-295	-279	-236
Förändring leverörsskulder	60	65	-67	55	275	397
Förändring förskott från kunder	-143	235	-281	369	326	977
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	-360	-144	-802	-233	-772	-203
Förändring övrigt rörelsekapital	39	44	-32	-70	157	119
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-321	-101	-834	-303	-615	-84
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10	105	-158	79	535	772
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Förvärv av verksamheter	-147	-2	-149	-302	-569	-721
Investeringar i intressebolag	-0	-	-0	-	-34	-34
Investeringar i andra aktier och andelar	0	0	0	-3	-59	-62
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-1	-0	-1	1	26	27
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-78	-49	-149	-89	-282	-222
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-91	-74	-176	-149	-344	-317
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-316	-125	-474	-542	-1 262	-1 330
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Utnyttjade personaloptioner	0	2	3	4	24	25
Upptagna lån	608	205	1 079	785	1 797	1 503
Amortering av låneskulder	-0	-122	-404	-348	-559	-504
Återbetalning av leasingkulder	-39	-29	-76	-56	-141	-122
Utdelning	-175	-156	-175	-156	-175	-156
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	3	4	1	-0	-5	-5
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	396	-95	427	228	941	743
Periodens kassaflöde	90	-115	-205	-235	214	184
Likvida medel vid periodens början	616	565	911	674	457	674
Omräkningsdifferens i likvida medel	4	9	4	20	39	56
Likvida medel vid periodens utgång	710	459	710	459	710	914

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q2		jan-jun		R12	Helår
	2023	2022	2023	2022	jul-jun	2022
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
Bruttoresultat	-0	0	0	0	0	-
Administrationskostnader	-3	-2	-6	-4	-14	-8
Övriga rörelsekostnader	0	0	2	1	10	8
Rörelseresultat	-3	-2	-4	-3	1	1
Finansiella intäkter och kostnader	-4	-1	-6	-1	-10	-5
Resultat efter finansiella poster	-7	-2	-10	-4	-9	-4
Koncernbidrag	-	-	-	-	7	7
Resultat före skatt	-7	-2	-10	-4	-3	3
Skatt	-	0	-	0	1	1
Periodens resultat	-7	-2	-10	-4	-2	4

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-7	-2	-10	-4	-2	4
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-7	-2	-10	-4	-2	4

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 096	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	3	4
Summa anläggningstillgångar	4 103	4 099	4 103
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Förtutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1	1	1
Aktuella skattefordringar	1	1	1
Fordringar hos dotterbolag	27	18	14
Likvida medel	0	-	0
Summa omsättningstillgångar	29	20	15
SUMMA TILLGÅNGAR	4 132	4 119	4 118
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-412	-270	-246
Periodens resultat	-10	-4	4
Summa eget kapital	3 719	3 867	3 899
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	3	2	3
Summa långfristiga skulder	3	2	3
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder	13	7	1
Upplupna kostnader och förtutbetalda intäkter	15	13	16
Skulder till dotterbolag	372	224	192
Övriga skulder	9	5	6
Summa kortfristiga skulder	409	250	215
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 132	4 119	4 118

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2022 (Not 1).

Information om miljöpåverkan och miljöpolicy

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor.

Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras återfinns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2022 på sidorna 91-96.

Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen avser finansiella investeringar och derivat. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 62 (3) och derivat till netto MSEK 5 (2) per balansdagen.

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av MTech Systems under 2017 redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Optionen värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Inlösenperioden löper från 1 januari 2025 till 31 december 2025. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 267.

I juni slutförde Munters förvärvet av InoBram. Munters förvärvade 60% av bolaget men avtalet innefattar en sälj-/köpoption för Munters att förvärva återstående 40% av bolaget under 2027. Optionen värderades till verkligt värde på transaktionsdagen. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 63.

MSEK	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
Belopp vid periodens ingång	217	137	137
Värdering förvärvsoption	63	-	-
Omvärderingar	31	-	57
Diskontering	10	-	-
Valutakursdifferenser	9	18	23
Utgående balans	330	155	217

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 30 juni 2023 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q2

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Americas	885	722	792	223	304	252	0	0	1 981	1 197
EMEA	702	561	89	79	233	285	-8	-6	1 017	920
APAC	669	583	1	2	86	105	-3	-7	753	683
Försäljning mellan regioner	-168	-144	-4	-1	-41	-43	-2	-2	-215	-190
TOTALT	2 088	1 723	878	303	583	599	-13	-15	3 536	2 610

Nettoomsättning per affärsområde och region jan-jun

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Americas	1 721	1 258	1 374	353	544	465	-1	-3	3 639	2 074
EMEA	1 351	1 063	159	168	466	530	-13	-9	1 962	1 752
APAC	1 363	1 081	2	3	154	192	-7	-12	1 512	1 264
Försäljning mellan regioner	-324	-269	-4	-1	-69	-84	-5	-4	-402	-358
TOTALT	4 111	3 133	1 530	523	1 095	1 104	-26	-28	6 711	4 731

Avstämning av alternativa nyckeltal och jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars

resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader såväl som kostnader för andra väsentliga händelser, såsom Covid-19 pandemin och kriget i Ukraina, som har en betydande påverkan på jämförbarheten.

Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period

MSEK	Q2		jan-jun		R12	Helår
	2023	2022	2023	2022	jul-jun	2022
Omstruktureringskostnader	-8	-16	-12	-44	-3	-35
Avveckling Rysslandsverksamhet	-	-9	-	-27	-	-27
Övriga jämförelsestörande poster	-26	-3	-28	-1	-40	-12
Total	-34	-28	-40	-72	-43	-75

Företagsförvärv

Konsoliderade förvärv 2023

Företag (Land)	Affärsområde	Förvärvs månad	Antal anställda	Omsättning	Andel (%)
Tobo Component (SE)	AirTech	maj	14	MSEK 76	100
SIFT (FR)	AirTech	juni	17	MEUR 3	100
InoBram (BR)	FoodTech	juni	~150	MBRL 53	60

Tabellen visar antal heltidstjänster per förvärvsdagen. Med omsättning avses uppskattad årsomsättning 2022.

I maj förvärvade Munters 100% av Tobo Component, en svensk tillverkare av komponenter till luftbefuktning. Bolaget är baserat i Tobo och har varit en underleverantör av dynor, kassetter, och moduler till Munters sedan flera år tillbaka.

I juni förvärvades 100% av SIFT, ett franskt servicebolag inom klimatkontroll och kyl- och fryslager, främst aktiva i norra Frankrike. Förvärvet stärker Munters marknadsandel inom service och bygger en lokal servicenärvaro i strategiska områden.

I juni godkände brasilianska myndigheter Munters avtal om att förvärva InoBram, vilket meddelades i november 2022, och transaktionen färdigställdes i slutet av juni 2023. InoBram tillverkar kontrollenheter och kompletterande tillbehör för kyckling- och grissegmenten. Med hjälp av innovativ mjukvara, sensorer och uppkopplade lösningar får lantbrukare och livsmedelsproducenter de verktyg de behöver för att förbättra djurhälsan och öka energieffektiviteten i sin verksamhet. Munters har

förvärvat 60% av InoBram och har en option att förvärva resterande 40% av bolaget under 2027. Förvärvet stödjer Munters strategi att växa inom digitala lösningar för livsmedels- och jordbruksindustrin och koppla samman hela livsmedelsproduktionens värdekedja.

Tabellen nedan visar en sammanställning av erlagd köpeskilling och verkligt värde på av förvärvade nettotillgångar för företagsförvärv under 2023.

MSEK	jan-jun 2023
Förvärvspris	
Kontant erlagd köpeskilling	171
Innehållna & villkorade köpeskillingar	8
Förvärvsoption	63
Sammanlagd köpeskilling	242
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	-74
Goodwill	168
Kassaflöde	
Kontant erlagd köpeskilling	171
Likvida medel i förvärvade bolag	-22
Förändring av koncernens likvida medel	149

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att delårsrapporten ger en sann och rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamheter, deras finansiella ställning och resultat och beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och övriga företag i koncernen står inför.

Stockholm, 17 juli 2023

Magnus Nicolin
Styrelsens ordförande

Klas Forsström
VD och koncernchef

Anders Lindqvist
Styrelseledamot

Anna Westerberg
Styrelseledamot

Helen Fasth Gillstedt
Styrelseledamot

Kristian Sildeby
Styrelseledamot

Maria Håkansson
Styrelseledamot

Sabine Simeon-Aissaoui
Styrelseledamot

Robert Wahlgren
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Simon Henriksson
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer

Definitioner av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningsstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultat-effekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknad som räntebärande skulder och pensionskulder, med avdrag för likvida medel.

Antal anställda

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättningen

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier.

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i det senaste kvartalet med fyra.

Soliditet

Eget kapital (inklusive innehav utan bestämmande inflytande) dividerat med summa tillgångar.

Americas

Avser Nord-, Central-, och Sydamerika

Information och finansiell kalender

Du är välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 18 juli klockan 9:00 CEST, då VD och koncernchef Klas Forsström presenterar rapporten.

Webcast

<https://ir.financialhearings.com/munters-q2-2023>

Telefonkonferensen

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5003138>

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängligt på

<https://www.munters.com/investor-relations/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 18 juli 2023 kl. 07.30 CEST.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Ann-Sofi Jönsson

Vice President, Investor Relations & Enterprise Risk Management

Telefon: +46 (0)730 251 005

Email: ann-sofi.jonsson@munters.com

Line Dovärn

Director, Investor Relations

Telefon: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Finansiell kalender:

Delårsrapport januari-september 2023

24 oktober, 2023

Helårsrapport januari-december 2023

1 februari, 2024