

## Ett kvartal med signifikant tillväxt och stärkt marginal

### Januari-mars

- Ordergången minskade med -44% organiskt då inga större order erhöles under kvartalet. Exklusive den stora ordern på MUSD 115 Data Center Technologies (DCT) tecknade under första kvartalet 2022 och den stora ordern FoodTech tecknade för sin SaaS-lösning på MUSD 19, minskade ordergången -18% (valutajusterat).
- Nettoomsättningen ökade med +38% organiskt, drivet av en mycket stark tillväxt inom DCT och i undersegmentet batteri i AirTech. FoodTech hade en oförändrad utveckling med tillväxt i USA, motverkad av svag utveckling i EMEA och Kina.
- Den starka förbättringen av justerade EBITA-marginalen var främst relaterad till ökad nettoomsättning i AirTech och DCT, samt effektivitetsförbättringar i AirTech och en betydande marginalförbättring inom DCT främst drivet av produktionsupprättningen av SyCool Split lösningar i USA. Strategiska investeringar för skalbarhet inom digitalisering och automatisering ökade under kvartalet.
- Operativt rörelsekapital/nettoomsättningen förbättrades till följd av en mycket stark omsättningsutveckling. Operativt rörelsekapital ökade på grund av förberedelser för leveranser i större projekt under de kommande kvartalen.
- Skuldsättningsgraden minskade från 2,9x i slutet av december till 2,7x främst på grund av ökat rörelseresultat.

Nettoomsättning  
organisk tillväxt

**+38%**

Just. EBITA-marginal

**12,3%**

Operativt rörelsekapital/  
nettoomsättning

**12,7%**

### Finansiell sammanställning

MSEK	Q1			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	apr-mar	2022
Ordergång	2 544	4 133	-38	15 242	16 830
Nettoomsättning	3 175	2 121	50	11 439	10 386
Tillväxt	50%	32%		46%	41%
varav organisk tillväxt	38%	16%		-	23%
varav förvärv och avyttringar	2%	5%		-	4%
varav valutakurseffekt	9%	10%		-	15%
Rörelseresultat (EBIT)	349	134	160	1 095	881
Justerad EBITA	389	201	93	1 257	1 070
Justerad EBITA marginal, %	12,3	9,5		11,0	10,3
Periodens resultat	214	102	110	689	577
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,18	0,57		3,78	3,18
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,18	0,57		3,77	3,17
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-168	-26		629	772
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning	12,7%	13,4%		12,7%	12,7%
Nettoskuld	4 175	2 938		4 175	3 825
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12				2,7	2,9



## Klas Forsström

VD och koncernchef

*”Vi har en solid rapport där Munters redovisar en stark tillväxt i omsättning och ökad marginal. Detta tack vare våra strategiska investeringar, fokus på innovation samt effektiviseringar och prioriterade marknader.”*

# VD kommentar

## Ett kvartal med signifikant tillväxt och stärkt marginal

Vi uppnådde stora strategiska framsteg under första kvartalet med stark nettoomsättningstillväxt och en betydande förbättring av den justerade EBITA-marginalen. Vår tillväxtresa fortsätter längs den väg vi förväntade oss med de pågående digitaliserings- och elektrifieringstrenderna som viktiga drivkrafter. Munters lösningar är affärskritiska för våra kunders verksamheter och bidrar till förbättrad energieffektivitet och mindre avfall. De senaste åren har vi ökat investeringarna i forskning och utveckling vilket har resulterat i innovationer som idag i allt högre grad bidrar till vår starka tillväxt. Ett exempel på detta är SyCool Split-systemet utvecklat för kylning av datacenter utan användning av vatten och ett annat är lanseringen av mjukvaran Amino i FoodTechs Digital Solutions. Investeringar i innovation har varit avgörande för vår förmåga att skapa den starka position vi har idag på våra prioriterade marknader.

Under första kvartalet var den underliggande efterfrågan fortsatt god inom AirTech och DCT. Inom AirTech såg vi en stabil utveckling av orderingsgången i alla regioner. I DCT, trots en positiv långsiktig underliggande efterfrågan, dämpades den nuvarande orderingsgången något då många kunder har ökat kapaciteten och gjort beställningar av lösningar i förväg under tidigare kvartal. Inom FoodTech var orderingsgången stabil med god tillväxt i USA, delvis motverkad av en fortsatt svag svinmarknad i Kina. Dessutom var marknaden i Europa svagare präglad av lägre kundinvesteringar.

Som ett resultat av en fortsatt god underliggande efterfrågan och vår stora orderstock ökade den organiska nettoomsättningen med 38 procent. Detta drevs främst av mycket stark tillväxt inom DCT och undersegmentet batteri inom AirTech. De årliga återkommande intäkterna från mjukvara från vår SaaS-verksamhet inom FoodTech fortsatte sin tillväxtresa och ökade med 40 procent under kvartalet.

## Stark förbättring av lönsamheten

Under kvartalet fortsatte aktiviteterna för att digitalisera vår verksamhet och erbjuda. Även våra effektiviseringsinitiativ fortskred. Prishöjningar som genomförts under de senaste kvartalen har nu mer än kompensert material- och fraktkostnaderna inom alla affärsområden. Försörjningskedjans begränsningar lättade under kvartalet med kortare ledtider för kritiska komponenter. Vi fortsätter att ha ett starkt fokus på försörjningskedjan för att säkerställa att vi kan leverera på kundernas förväntningar. Som ett resultat av våra samlade ansträngningar förbättrades den justerade EBITA-marginalen inom alla affärsområden. Inom AirTech hade volymökningar i kombination med effektivitetsförbättringar en positiv påverkan på marginalen. DCT bidrog med en betydande marginalförbättring främst drivet av produktionsupptrappningen av SyCool Split lösningar i USA. Lönsamheten inom Digital Solutions inom FoodTech förbättrades och motverkande åtgärder för att kompensera för de lägre volymerna i Europa för FoodTechs klimatlösningar påverkade marginalen positivt.

Kassaflödet från den löpande verksamheten var negativt under kvartalet främst beroende på en ökning av rörelsekapitalet till följd av förberedelser för leveranser i större projekt under de kommande kvartalen.

## Fortsatt stora strategiska investeringar för tillväxt

Våra fokuserade strategiska investeringar för skalbarhet inom digitalisering och automatisering kommer att fortsätta under hela året, med syftet att skapa den starka plattform som behövs för att fånga framtida marknadsmöjligheter och säkerställa lönsam tillväxt. Dessa strategiska investeringar, tillsammans med vårt fokus på innovation, effektivitetsförbättringar och prioriterade marknader, har resulterat i en solid start på året.

Jag vill tacka alla medarbetare för era engagerade och fokuserade insatser under kvartalet, som varit avgörande för vår starka utveckling.

## Medelsiktiga finansiella mål

**Nettoomsättningstillväxt:** Årlig organisk nettoomsättningstillväxt på 10%  
Utfall Kv1 2023: 38% (16)

**Justerad EBITA-marginal:** En justerad EBITA-marginal över 14%.  
Utfall Kv1 2023: 12.3% (9.5)

**OWC/nettoomsättning:** Genomsnittligt operativt rörelsekapital senaste 12 månaderna i intervallet 13-10 % av nettoomsättningen.  
Utfall Kv1 2023: 12.7% (13.4)

**Utdelningspolicy:** Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30-50% av årets resultat efter skatt.

Utdelningsförslag 2022: 30% (0,95 SEK per aktie, totalt MSEK 175)

## Hållbarhetsmål\*

**Förnybar elektricitet<sup>1</sup>:** 80% till 2026, så småningom 100 %  
Utfall Kv1 2023: 79% (62)

**TRIR<sup>2</sup>:** Eliminera olyckor i produktionen  
Utfall Kv1 2023: 2.0 (1.5)

**Medarbetare som är kvinnor:** 30 procent till 2025  
Utfall Kv1 2023: 23% (21)

**Chefer som är kvinnor:** 30 procent till 2025  
Utfall Kv1 2023: 22% (22)

**Andel Services:** Services 30% andel av nettoomsättningen på lång sikt  
Utfall Kv1 2023: 14% (16)

Se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2022, sidorna 48-80, för ytterligare information om mål och utfall eller på [www.munters.com](http://www.munters.com). För en beskrivning av hela utdelningspolicyen, se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2022 sid 9 eller [www.munters.com](http://www.munters.com).

\* Rullande 12 månader

<sup>1</sup> I produktionsanläggningar

<sup>2</sup> Total Recordable Incident Rate (antal olyckor där den anställde var tvungen att söka medicinsk hjälp multiplicerat med 200 000/antal arbetade timmar)

# Finansiellt resultat

MSEK	Q1			R12	
	2023	2022	Δ%	apr-mar	2022
Orderingång	2 544	4 133	-38	15 242	16 830
AirTech	1 686	1 577	7	8 508	8 399
DCT	293	1 870	-84	4 668	6 245
FoodTech	581	698	-17	2 124	2 242
Corporate & elim.	-15	-13	-	-58	-56
Nettoomsättning	3 175	2 121	50	11 439	10 386
AirTech	2 023	1 410	43	7 442	6 830
DCT	653	220	197	1 834	1 401
FoodTech	512	505	1	2 219	2 211
Corporate & elim.	-13	-13	-	-56	-56
Justerad EBITA	389	201	93	1 257	1 070
AirTech	323	200	62	1 137	1 014
DCT	82	6	1 276	160	84
FoodTech	24	21	13	131	128
Corporate & elim.	-40	-26	-	-170	-156
Justerad EBITA marginal, %	12,3	9,5		11,0	10,3
AirTech	16,0	14,2		15,3	14,8
DCT	12,6	2,7		8,7	6,0
FoodTech	4,7	4,3		5,9	5,8

## Orderingång

### Januari-mars 2023

Orderingången minskade med -43% valutajusterat (organiskt -44%, förvärv och avyttringar +1%, valutakurseffekt +5%) eftersom inga större ordrar tecknades under kvartalet. Exklusive den stora ordern på MUSD 115 som DCT tecknade med en ledande datacenter samlokaliseringssoperatör i USA och den stora order FoodTech tecknade avseende sin SaaS-lösning på MUSD 19 under första kvartalet 2022, minskade orderingången med -18% (valutajusterat). Den underliggande efterfrågan var fortsatt god inom AirTech och DCT.

AirTech hade stabil utveckling i alla regioner. I DCT dämpades den nuvarande marknadsaktiviteten något då många kunder har ökat kapaciteten och gjort beställningar av lösningar i förväg under tidigare kvartal. Inom FoodTech var orderingången stabil med god tillväxt i USA, delvis motverkad av en fortsatt svag svinmarknad i Kina. Dessutom var marknaden i Europa svagare präglad av lägre kundinvesteringar.

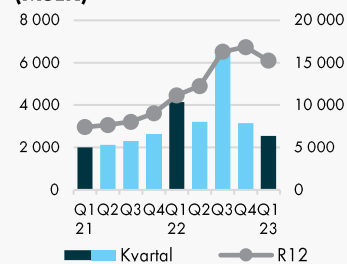
Orderstocken ökade med +55% valutajusterat till MSEK 10 783 (6 350) (organiskt +55%, valutakurseffekt +15%) jämfört med slutet av mars 2022. Orderstocken har minskat med -5% valutajusterat (organiskt -5%, valutakurseffekt -1%) sedan slutet av december 2022.

## Nettoomsättning

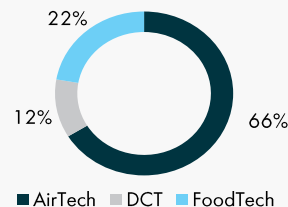
### Januari-mars 2023

Nettoomsättningen ökade med +40% valutajusterat (organiskt +38%, förvärv och avyttringar +2%, valutakurseffekter +9%) drivet av stark tillväxt inom undersegmentet batteri i AirTech och region Americas i DCT. Services nettoomsättning uppgick till 13% (14) av den totala nettoomsättningen.

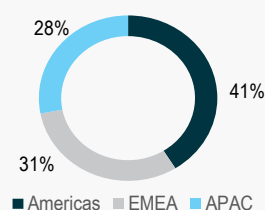
### Orderingång, per kvartal (MSEK)



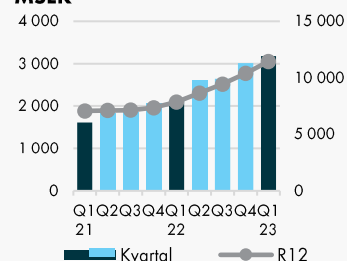
### Orderingång per affärsområde Kv1, 2023 (MSEK)



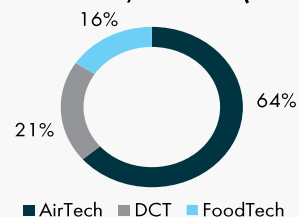
### Orderingång, per region Kv1, 2023 (MSEK)



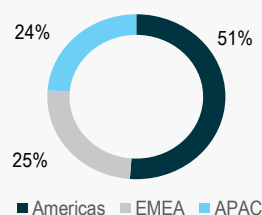
### Nettoomsättning per kvartal, MSEK



### Nettoomsättning per affärsområde, Kv1 2023 (MSEK)



### Nettoomsättning per region, Kv1 2023 (MSEK)



## Resultat

Justerad EBITA exkluderar jämförelsestörande poster, se sidan 19 för upplysning om dessa.

### Januari-mars 2023

Bruttomarginalen uppgick till 30,4% (29,2). Justerad EBITDA uppgick till MSEK 462 (260), vilket motsvarar en justerad EBITDA-marginal på 14,6% (12,3). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -73 (-59), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till MSEK -41 (-29).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 389 (201), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 12,3% (9,5). Marginalen förbättrades främst på grund av ökad nettoomsättning inom AirTech och DCT samt våra kombinerade aktiviteter för business excellence inom alla affärsområden.

Justerad EBITA för Corporate uppgick till MSEK -40 (-26). Under första kvartalet ökade strategiska investeringar för skalbarhet inom digitalisering och automatisering.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till MSEK 349 (134), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 11,0% (6,3). Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar under första kvartalet uppgick till MSEK -34 (-23), där MSEK -12 (-9) var hänförlig till avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

### Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -6 (-44) i det första kvartalet, av vilket kostnader relaterade till de pågående omstruktureringsaktiviteterna inom AirTech och FoodTech uppgick till MSEK -4 (-28). Övriga jämförelsestörande poster, huvudsakligen förvärvsrelaterade kostnader, om MSEK -2 (2) redovisades också i kvartalet.

### Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader för första kvartalet uppgick till MSEK -73 (-23). Räntekostnaderna ökade som ett resultat av högre räntor samt högre upplåning i mars 2023 jämfört med 2022. Dessutom försvagades SEK mot flera valutor vilket negativt påverkade finansnettot. Räntekostnader på leasingskulder uppgick till MSEK -10 (-4) under första kvartalet.

### Skatt

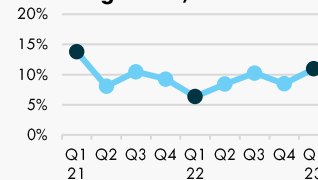
Inkomstskatten för det första kvartalet uppgick till MSEK -62 (-10). Den effektiva skattesatsen i kvartalet var 22,5% (9).

### Resultat per aktie

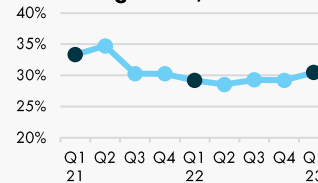
Nettoresultatet hänförligt till moderbolagets ordinarie aktieägare uppgick till MSEK 214 (104) för det första kvartalet. Nettoresultatet per aktie, före utspädning, var SEK 1,18 (0,57). Nettoresultatet per aktie, efter utspädning, var SEK 1,18 (0,57).

Det genomsnittliga antalet utestående aktier under första kvartalet, för beräkning av vinst per aktie, var 182 088 972 före utspädning och 182 335 596 efter utspädning.

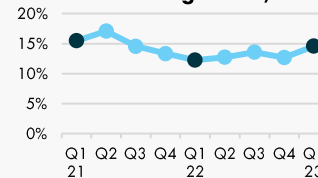
EBIT-marginal Kv, %



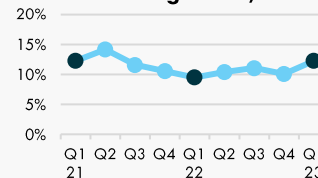
Bruttomarginal Kv, %



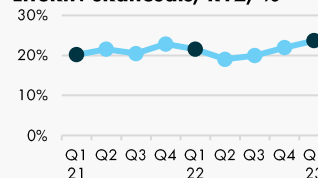
Just. EBITDA-marginal Kv, %



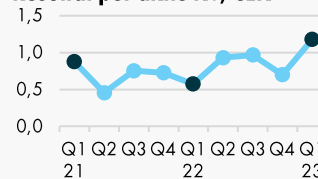
Just. EBITA-marginal Kv, %



Effektiv skattesats, R12, %



Resultat per aktie Kv, SEK



## Finansiell ställning

Räntebärande skulder inklusive leasingkulder ökade med MSEK 1 352 jämfört med första kvartalet 2022 och uppgick till MSEK 4 552 (3 200) per den 31 mars. Ökningen beror främst på företagsförvärv under 2022 som finansierats via upplåning. Likvida medel ökade under kvartalet med MSEK 53 och uppgick till MSEK 618 (565) per den 31 mars. Koncernens räntebärande skulder har en genomsnittlig löptid uppgående till 3,6 år.

Nettoskulden uppgick den 31 mars till MSEK 4 175 jämfört med MSEK 3 825 vid slutet av december 2022 och MSEK 2 938 vid slutet av mars 2022.

Nettoskuld i relation till justerad EBITDA per 31 mars var 2,7x, jämfört med 2,9x per sista december 2022. Ration förbättrades främst drivet av positiv EBITDA utveckling i kvartalet.

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna var MSEK 9 517 (7 345). Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna ökade till 11,6% (9,1) till följd av ett förbättrat rörelseresultat. Justerad ROCE, där EBIT plus finansiella intäkter justeras för jämförelsestörande poster och där genomsnittligt sysselsatt kapital justerat för goodwill, var de senaste tolv månaderna 25,7% (26,3).

## Kassaflöde

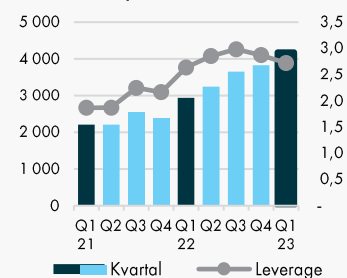
Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till MSEK -168 (-26). Det negativa kassaflödet var främst ett resultat av negativt kassaflöde från förändringar i rörelsekapital om MSEK -513 (-202). Den negativa påverkan drevs främst av stark orderingång av stora projekt i DCT under 2022. Under första kvartalet fortsatte produktionstakten att öka, leveranser till kunder ökade och fakturering till kunder för leveranserna påbörjades med betalningar förväntade under kommande kvartal. Detta ledde till ökat rörelsekapital.

Det totala kassaflödet för första kvartalet uppgick till MSEK -295 (-1 19). Det totala kassaflödet påverkades av investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar om MSEK -156 och ökad upplåning om MSEK +68.

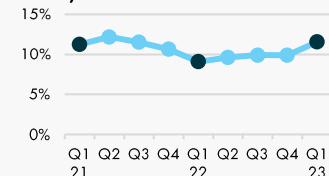
## Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. I moderbolaget sker ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens slut till MSEK 0 (0).

Nettoskuld, Kv



ROCE, %



# AirTech

Affärsområdet AirTech är globalt ledande inom energieffektiv luftbehandling för industriella och kommersiella applikationer. Vi erbjuder lösningar för verksamhetskritiska processer som kräver exakt kontroll av fukt och temperatur, med energieffektivitet och hållbara klimatsystem i fokus. Våra system ger förbättrad inomhusluftkvalité och komfort samt ökad produktionskapacitet.

MSEK	Q1			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	apr-mar	2022
Extern orderstock	4 341	3 014	44	4 341	4 698
Orderingång	1 686	1 577	7	8 508	8 399
Tillväxt	7%	24%		38%	44%
Nettoomsättning	2 023	1 410	43	7 442	6 830
Tillväxt	43%	39%		47%	46%
varav organisk tillväxt	32%	29%		-	31%
varav förvärv och avyttr.	3%	-		-	0%
varav valutakurseffekt	9%	10%		-	15%
Rörelseresultat (EBIT)	309	181	71	1 104	976
Avskr. immateriella tillg.	-10	-5		-33	-29
Jämförelsestörande poster	-4	-13		0	-9
Omallokering av int. tjänster	-	-1		1	-
Justerad EBITA	323	200	62	1 137	1 014
Justerad EBITA marginal, %	16,0	14,2		15,3	14,8

## Orderingång

### Januari-mars 2023

Orderingången inom AirTech ökade med +1% valutajusterat (organiskt -2%, förvärv och avyttringar +3%, valutakurseffekter +6%) med stabil utveckling i alla regioner. I APAC hade undersegmentet batteri god tillväxt och komponentsegmentet visade god tillväxt i alla regioner. Clean Technologies (CT) växte främst i Americas. Services hade god tillväxt i Americas och EMEA, något motverkat av en svagare utveckling i APAC.

## Nettoomsättning

### Januari-mars 2023

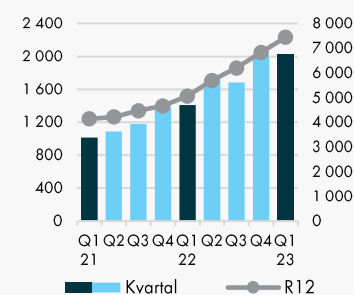
AirTech ökade med +35% valutajusterat (organiskt +32%, förvärv och avyttringar +3%, valutakurseffekter +9%) med stark tillväxt i alla regioner. Undersegmentet batteri hade god tillväxt driven av stark utveckling i APAC och god tillväxt i EMEA. Nettoomsättningen inom undersegmentet industri (exkl. batteri) ökade särskilt i Americas och EMEA. Komponenter visade god tillväxt i alla regioner främst driven av APAC. CT visade oförändrad utveckling. Services visade tillväxt i framför allt Americas och EMEA och uppgick till 24% (19%) av nettoomsättningen inom AirTech.

## Resultat

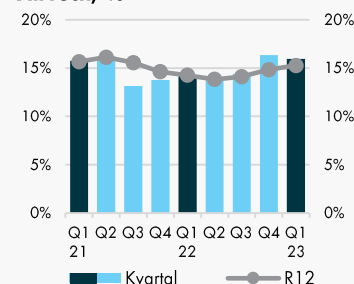
### Januari-mars 2023

Justerad EBITA för affärsområde AirTech uppgick till MSEK 323 (200), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 16,0% (14,2). Ökad volym i kombination med positiva bidrag från arbetet med att öka produktionseffektiviteten hade en positiv inverkan. Nettoprishöjningar mer än kompenserade högre material- och fraktkostnader.

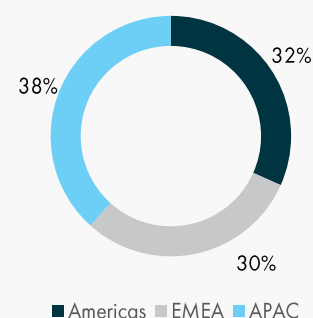
### Nettoomsättning per kvartal - AirTech, MSEK



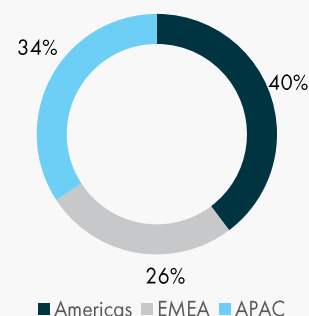
### Just. EBITA-marginal Kv - AirTech, %



### Orderingång per region Kv1, 2023 - AirTech (MSEK)



### Nettoomsättning per region Kv1, 2023 - AirTech (MSEK)



# Data Center Technologies

Data Center Technologies (DCT) är en ledande leverantör av avancerade klimatlösningar för kylning som använder flera olika värmeavvisande teknologier. Våra lösningar ger betydande energibesparingar för datacenter jämfört med traditionella kyllosningar. Med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen. Under 2022 förvärvades Edpac, en Irlandsbaserad tillverkare av kylutrustning för datacenter och luftbehandlingsystem. Förvärvet stärker närvaron i Europa.

MSEK	Q1			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	apr-mar	2022
Extern orderstock	5 564	2 452	127	5 564	5 937
Orderingång	293	1 870	-84	4 668	6 245
Tillväxt	-84%	795%		72%	494%
Nettoomsättning	653	220	197	1 834	1 401
Tillväxt	197%	22%		147%	100%
varav organisk tillväxt	173%	-35%		-	35%
varav förvärv och avyttr.	-	44%		-	35%
varav valutakurseffekt	24%	12%		-	30%
Rörelseresultat (EBIT)	77	9	725	139	71
Avskr. immateriella tillg.	-5	-5		-21	-20
Jämförelsestörande poster	-	8		-0	8
Justerad EBITA	82	6	1 276	160	84
Justerad EBITA marginal, %	12,6	2,7		8,7	6,0

## Orderingång

### Januari-mars 2023

Orderingången i DCT minskade med -86% valutajusterat (organiskt -86%, valutakurseffekter +2%). Exklusive den stora ordern på ca. MUSD 115 som tecknades under första kvartalet förra året minskade orderingången med -67% (valutajusterat) med lägre orderingång i både Americas och Europa. Den underliggande efterfrågan på marknaden var fortsatt positiv med starka långsiktiga utsikter drivet av fortsatt digitalisering och ett ökat fokus på energieffektiva kyllosningar för datacenter. Den nuvarande marknadsaktiviteten är något dämpad, trots en stark underliggande efterfrågan, då många kunder har ökat kapaciteten och gjort beställningar av lösningar i förväg under tidigare kvartal.

## Nettoomsättning

### Januari-mars 2023

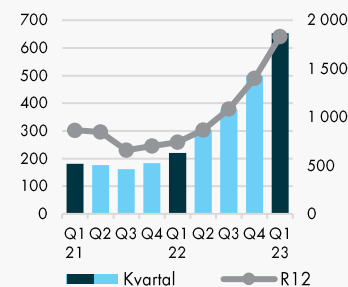
DCT ökade markant med +173% valutajusterat (organiskt +173%, valutakurseffekter +24%) drivet av leveranser till samlokaliseringsskunder i USA. Den ökade nettoomsättningen möjliggjordes främst av högre kapacitet i USA både på grund av upptrappningen av produktion i Virginia-fabriken, som invigdes hösten 2022, samt kapacitetsökningar i produktionsanläggningen i Texas.

## Resultat

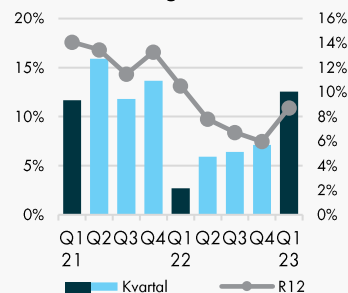
### Januari-mars 2023

Justerad EBITA för affärsområde DCT ökade markant till MSEK 82 (6), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 12,6% (2,7). Ökningen av produktionen på anläggningen i Virginia fortsatte under hela kvartalet och som ett resultat av detta förbättrades marginalen avsevärt på grund av en kombination av högre nettoförsäljning och ökad produktionseffektivitet. Nettoprishöjningar mer än kompenserade för material- och fraktkostnader. Ett högt fokus lades på att säkra komponenter för framtida leveranser, men begränsningarna i leveranskedjan lättade jämfört med förra kvartalet.

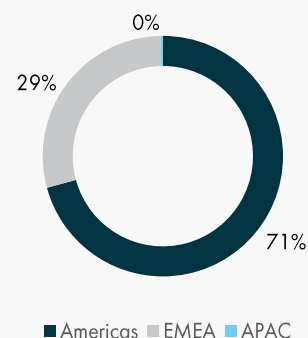
### Nettoomsättning per kvartal - DCT, MSEK



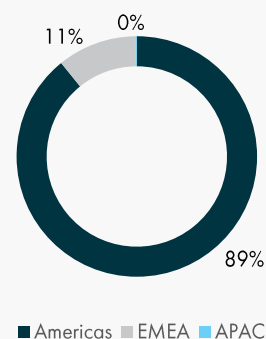
### Just. EBITA-marginal Kv - DCT, %



### Orderingång per region Kv1, 2023 - DCT (MSEK)



### Nettoomsättning per region Kv1, 2023 - DCT (MSEK)



# FoodTech

Affärsområdet FoodTech är en av världens ledande leverantörer av innovativa och energieffektiva klimatsystem för djuruppfödning och växthus, samt mjukvara för att styra och optimera hela värdekedjan vid produktion av livsmedel. Våra lösningar ökar produktiviteten, samtidigt som de bidrar till en hållbar livsmedelsproduktion där höga krav ställs på kvalitet, djurhälsa och livsmedelssäkerhet.

MSEK	Q1			R12	Helår
	2023	2022	Δ%	apr-mar	2022
Extern orderstock	878	901	-3	878	828
Orderingång	581	698	-17	2 124	2 242
Tillväxt	-17%	34%		-9%	4%
Nettoomsättning	512	505	1	2 219	2 211
varav SaaS	36	26	40	129	119
SaaS Annualized Recurring Revenue	145	104	40	145	133
Tillväxt	1%	19%		5%	9%
varav organisk tillväxt	-5%	10%		-	-2%
varav valutakurseffekt	7%	9%		-	11%
Rörelseresultat (EBIT)	6	-25	-124	36	5
Avskr. immateriella tillg.	-17	-12		-64	-59
Jämförelsestörande poster	-1	-35		-31	-64
Justerad EBITA	24	21	13	131	128
Justerad EBITA marginal, %	4,7	4,3		5,9	5,8

## Orderingång

### Januari-mars 2023

Orderingången inom FoodTech minskade med -23% valutajusterat (organiskt -23%, valutakurseffekter +6%). Exklusive den stora SaaS-ordern på MUSD 19 som tecknades under första kvartalet 2022 ökade orderingången med +4% (valutajusterat). I region APAC fortsatte Kina att ha en svag utveckling på svinmarknaden. I region EMEA var den underliggande marknadssituationen fortsatt svag till följd av lägre investeringar, särskilt inom kycklingsegmentet. I region Americas visade både Digital och Climate Solutions en stabil utveckling. Climate Solutions i USA visade god tillväxt, främst inom kyckling- och äggsegmenten.

## Nettoomsättning

### Januari-mars 2023

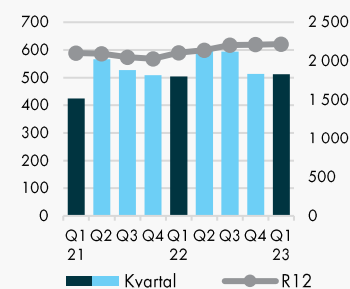
FoodTech minskade med -5% valutajusterat (organiskt -5%, valutakurseffekter +7%). Climate Solutions minskade främst på grund av en fortsatt svag svinmarknad i Kina. EMEA minskade på grund av den generellt svaga efterfrågan på marknaden. Climate Solutions i Americas var oförändrad med tillväxt inom kyckling-, växthus- och mejerisegmenten i USA medan svinmarknaden i Brasilien var svag. Digital Solutions växte med ökade återkommande intäkter inom mjukvara med +40% till MSEK 36, med en ARR (Annualized Recurring software Revenue) på MSEK 145.

## Resultat

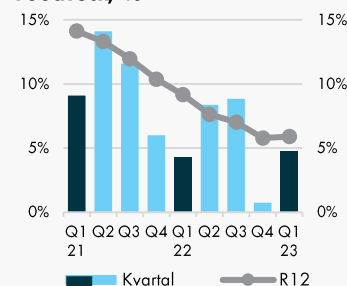
### Januari-mars 2023

Justerad EBITA i affärsområde FoodTech uppgick till MSEK 24 (21), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 4,7% (4,3). Marginalen ökade på grund av positiva effekter från vidtagna åtgärder för att mildra negativa effekter från lägre nettoomsättning i EMEA samt en starkare lönsamhet inom Digital Solutions. Detta motverkades delvis av fortsatt låga volymer på svinmarknaden i Kina samt en svag marknad i EMEA och fortsatt höga investeringar för tillväxt inom Digital Solutions. Nettoprisökningar mer än kompenenserade för ökade material- och fraktkostnader.

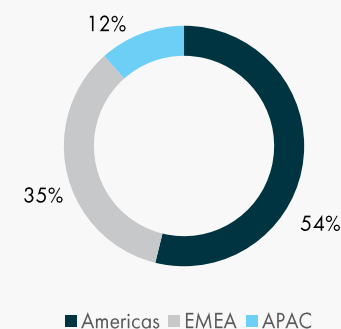
### Nettoomsättning per kvartal - FoodTech, MSEK



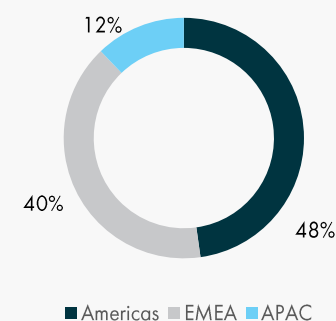
### Just. EBITA-marginal Kv - FoodTech, %



### Orderingång per region Kv1, 2023 - FoodTech (MSEK)



### Nettoomsättning per region Kv1, 2023 - FoodTech (MSEK)





# Corporate

Corporate-funktionen redovisade en justerad EBITA på MSEK -40 (-26) under första kvartalet. Inom Corporate redovisas såväl koncernstabsfunktioner som minoritetsinvesteringar. Förbättrade investeringar i digitalisering och automatisering för att skapa en skalbar verksamhet för att fånga marknadsmöjligheter pågår inom Munters. Under första kvartalet ökade dessa strategiska investeringar som ett resultat av tillförda resurser och ökade investeringar i digitalisering.

För att ytterligare stärka Munters strategiska resa har Munters börjat göra finansiella investeringar i start-ups med mål att stödja vårt innovationsarbete för koncernen inom digitalisering, teknologi och hållbarhet. Under 2022 gjordes fem minoritetsinvesteringar. Inga investeringar gjordes under första kvartalet 2023.

## Anställda

Antalet permanenta heltidsanställda (heltidsekvivalenter) var, per 31 mars, 2023 4 017 (3 545). Antalet heltidsanställda per den 31 mars, 2023 i affärsområdet AirTech var 2 745 (2 336), i DCT 376 (315), i FoodTech 776 (808) samt inom koncernfunktioner 119 (86).

## Utestående aktier

Munters höll 2 339 461 aktier i eget förvar per den 31 mars av totalt 184 457 817. Antalet utestående aktier per balansdagen uppgick således till 182 118 356.

## Utdelningsförslag

Styrelsen föreslår en utdelning om SEK 0,95 (0,85) per aktie, totalt MSEK 175 (157) räknat på samtliga aktier. Utdelningen motsvarar 30 (30) procent av årets resultat.

## Övriga händelser under kvartalet

**Munters Års- och Hållbarhetsredovisning 2022** – Den 3 mars publicerades Munters Års- och Hållbarhetsredovisning 2022 på [www.munters.com](http://www.munters.com) på engelska och svenska.

**Valberedningens förslag inför årsstämman 2023** – Den 22 mars presenterades förslaget från valberedningen till Munters Group AB:s årsstämma 2023. För mer information, se [munters.com/investerare](http://munters.com/investerare), pressmeddelanden och nyheter.

## Händelser efter periodens utgång

**Katharina Fischer ny CFO på Munters** – Munters har utsett Katharina Fischer till ny finanschef för koncernen och medlem av koncernledningen. Katharina Fischer har lång internationell erfarenhet inom Finance och Risk Management. Hon går till Munters efter flera år på Electrolux där hon haft en mängd ledande befattningar, senast som Head of Group Accounting and Global Finance Shared Services. Katharina tillträder sin nya tjänst senast den 3 oktober. Nuvarande CFO Annette Kumlien, som meddelade sin avgång i november, lämnar Munters i slutet av april 2023 för ett nytt uppdrag.

**Revolving Credit facility för M&A-aktiviteter** – I början av april tecknade Munters en revolverande kreditfacilitet om MEUR 100 avsedd för förvärv. Facilitetens löptid är 18 månader med en förlängningsoption om ytterligare 6 månader.

**Kallelse till årsstämma 2023 i Munters Group AB** – Den 5 april publicerades kallelsen till årsstämma 2023. För mer information, se [munters.com/investerare](http://munters.com/investerare), bolagsstyrning, årsstämma, årsstämma 2023.

### Tio största aktieägarna

Per den 31 mar	%
FAM AB	28,0
Första AP-fonden	7,2
ODIN Fonder	7,0
Swedbank Robur fonder	6,2
Fjärde AP-fonden	5,8
Capital Group	3,5
Vanguard	2,0
C WorldWide Asset Management	2,0
Columbia Threadneedle	1,8
Schroders	1,8

Källa: Modular Finance AB

## Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Lösningarna säkerställer temperatur och kontroll av luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för kunderna. Munters erbjuder innovativa, effektiva och hållbara lösningar till kunder inom många olika branscher, där kontroll av fukthalt och temperatur inomhus är verksamhetskritiskt. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom en minskad resursförbrukning. Därmed bidrar våra lösningar till renare luft, ökad effektivitet samt minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

### Fakta

- ~4 000 anställda (FTEs)
- >30 länder med försäljning och tillverkning
- 19 fabriker
- 22% andel kvinnor i ledande positioner
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech

I Kv1, genererade AirTech 64%, och Data Center Technologies 21% och FoodTech 16% av Munters nettoomsättning

### Purpose

*For customer success and a healthier planet*

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

## Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de flesta marknader där vi finns. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition och för att uppnå våra finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar på väg mot målen. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar på vilka områden som vi ser som viktiga för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner med vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

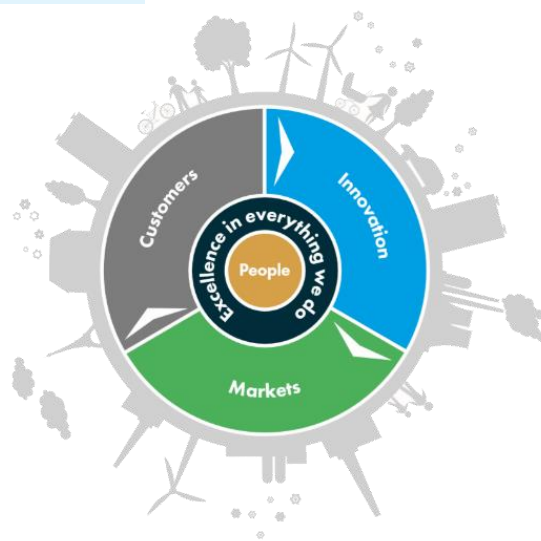
**Medarbetare:** Medarbetarna är navet i vår verksamhet och vi lägger stor vikt vid att säkerställa våra anställdas säkerhet och hälsa. Mångfald och inkludering är viktiga områden för oss eftersom vi är övertygade om att mångfald leder till starkare innovationskraft. Genom samarbete och en passion för att skapa energieffektiva lösningar för våra kunder och partners bidrar vi till våra kunders framgång och en bättre värld.

**Kunder:** Vi bidrar till våra kunders framgång genom att leverera högkvalitativa klimatlösningar som gör kunderna mer hållbara. Vår framgång bygger på nära och långa kundrelationer liksom djup förståelse om kundernas verksamheter och deras framtida behov. Vår strategi är att fortsätta utveckla våra kundinsikter och att utnyttja vårt breda kunnande om applikationer, teknik och komponenter för att leverera attraktiva lösningar och tjänster.

**Innovation:** Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta ligga i framkant av industrins utveckling och bidra till en mer hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vårt fokus ligger på fortsatta satsningar inom våra kärntechnologier, lösningar och digitalisering, att optimera vår produktportfölj och vår innovations- och produktionsteknologi.

**Marknad:** Munters är verksamt över hela världen och klimatförändringen, ökad digitalisering och befolkningstillväxten är viktiga drivkrafter på våra marknader. Vi fokuserar våra resurser på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och att öka andelen service. Med våra högkvalitativa resurseffektiva lösningar och vårt målmedvetna arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en mer hållbar utveckling.

**Excellence in everything we do:** Vi strävar kontinuerligt efter ökad effektivitet och kvalitet samt att minska vår miljöpåverkan. Munters verksamhet genomsyras av ansvarsfullt företagande med hög etik och respekt för mänskliga rättigheter, strävan efter ökad mångfald, god hälsa och hög säkerhet på arbetsplatsen.



# Kvartalsöversikt Koncernen

## Resultaträkning

MSEK	2023	2022				2021			
	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Orderstock	10 783	11 463	11 866	7 515	6 367	4 198	3 525	3 018	2 769
Orderingång	2 544	3 143	6 354	3 200	4 133	2 605	2 295	2 118	1 995
Nettoomsättning	3 175	3 011	2 644	2 610	2 121	2 057	1 857	1 822	1 612
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>462</b>	<b>381</b>	<b>359</b>	<b>332</b>	<b>260</b>	<b>274</b>	<b>270</b>	<b>311</b>	<b>250</b>
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-73	-78	-66	-60	-59	-56	-55	-53	-52
<b>Justerad EBITA</b>	<b>389</b>	<b>304</b>	<b>293</b>	<b>272</b>	<b>201</b>	<b>217</b>	<b>215</b>	<b>259</b>	<b>198</b>
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-12	-8	-9	-9	-9	-8	-8	-7	-7
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-22	-30	-19	-15	-14	-10	-10	-14	-10
Jämförelsestörande poster	-6	-9	6	-28	-44	-9	-3	-91	41
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>349</b>	<b>255</b>	<b>271</b>	<b>220</b>	<b>134</b>	<b>190</b>	<b>194</b>	<b>147</b>	<b>222</b>
Finansiella intäkter och kostnader	-73	-64	-41	-14	-23	-14	-20	-25	-25
Skatt	-62	-61	-53	-39	-10	-43	-35	-37	-38
<b>Periodens resultat</b>	<b>214</b>	<b>131</b>	<b>178</b>	<b>166</b>	<b>102</b>	<b>133</b>	<b>138</b>	<b>84</b>	<b>160</b>
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	214	128	176	169	104	133	138	83	160

## Nyckeltal

MSEK	2023	2022				2021			
	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Organisk tillväxt, Nettomsättning	38%	26%	22%	25%	16%	10%	3%	13%	14%
Justerad EBITA marginal, %	12,3	10,1	11,1	10,4	9,5	10,6	11,6	14,2	12,3
Rörelsemarginal, %	11,0	8,5	10,3	8,4	6,3	9,2	10,5	8,0	13,8
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,18	0,70	0,97	0,93	0,57	0,73	0,75	0,46	0,88
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,18	0,70	0,97	0,93	0,57	0,73	0,75	0,45	0,87
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	12,7	12,7	13,1	13,3	13,4	13,0	12,5	12,1	12,5
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,7	2,9	3,0	2,9	2,6	2,2	2,2	1,9	1,9

## Nettoskuld

MSEK	2023	2022				2021			
	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Likvida medel	-618	-914	-698	-459	-565	-674	-440	-680	-916
Räntebärande skulder	3 772	3 721	3 424	3 101	2 830	2 374	2 324	2 263	2 491
Leasingskulder	781	774	731	367	370	376	369	366	362
Avsättningar för pensioner	217	227	187	226	298	308	279	255	261
Upplupna finansiella kostnader	24	16	10	6	5	5	4	4	10
<b>Nettoskuld</b>	<b>4 175</b>	<b>3 825</b>	<b>3 654</b>	<b>3 241</b>	<b>2 938</b>	<b>2 389</b>	<b>2 536</b>	<b>2 209</b>	<b>2 208</b>

# Rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2023	2022	apr-mar	2022
Nettoomsättning	3 175	2 121	11 439	10 386
Kostnad för sålda varor	-2 208	-1 502	-8 074	-7 368
<b>Bruttoresultat</b>	<b>967</b>	<b>619</b>	<b>3 365</b>	<b>3 017</b>
Försäljningskostnader	-298	-238	-1 139	-1 079
Administrationskostnader	-243	-164	-879	-800
Forsknings- och utvecklingskostnader	-72	-58	-249	-236
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-5	-25	0	-19
Resultatandel i intressebolag	-0	-	-2	-2
<b>Rörelseresultat</b>	<b>349</b>	<b>134</b>	<b>1 095</b>	<b>881</b>
Finansiella intäkter och kostnader	-73	-23	-192	-142
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>276</b>	<b>112</b>	<b>903</b>	<b>739</b>
Skatt	-62	-10	-214	-162
<b>Periodens resultat</b>	<b>214</b>	<b>102</b>	<b>689</b>	<b>577</b>
<b>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>	214	104	687	577
<i>Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	-1	-3	2	-0
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 088 972	181 592 723	181 872 174	181 752 465
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 335 596	181 826 956	182 107 426	181 932 090
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,18	0,57	3,78	3,18
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,18	0,57	3,77	3,17
<b>Övrigt totalresultat</b>				
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	1	62	421	483
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>				
Aktuariella vinster och förluster på förmånsbestämda pensionsförpliktelser, inkl. löneskatt	12	13	90	91
Skatt hänförligt till poster som ej kommer att omklassificeras till årets resultat	-3	-3	-18	-18
<b>Övrigt totalresultat, netto efter skatt</b>	<b>10</b>	<b>73</b>	<b>493</b>	<b>555</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>224</b>	<b>174</b>	<b>1 182</b>	<b>1 132</b>
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	222	177	1 183	1 133
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2	-3	-1	-1

# Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Goodwill	5 351	4 511	5 359
Övriga immateriella tillgångar	2 071	1 728	2 027
Materiella anläggningstillgångar	863	678	825
Nyttjanderättstillgångar	758	355	751
Andelar i intressebolag	33	0	34
Övriga finansiella tillgångar	83	21	83
Uppskjutna skattefordringar	292	296	298
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>9 451</b>	<b>7 590</b>	<b>9 376</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Varulager	2 071	1 316	1 956
Kundfordringar	2 226	1 505	2 235
Derivatinstrument	11	3	2
Aktuella skattefordringar	51	48	93
Övriga fordringar	114	80	159
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	776	462	684
Likvida medel	618	565	914
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>5 866</b>	<b>3 979</b>	<b>6 042</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>15 316</b>	<b>11 569</b>	<b>15 419</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 526	4 536	5 303
Innehav utan bestämmande inflytande	4	4	3
<b>Totalt eget kapital</b>	<b>5 529</b>	<b>4 539</b>	<b>5 307</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>			
Räntebärande skulder	3 772	2 798	3 721
Leasingskulder	639	268	640
Avsättningar för pensioner	217	292	227
Övriga avsättningar	64	64	65
Övriga långfristiga skulder	224	143	223
Uppskjutna skatteskulder	436	408	442
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>5 352</b>	<b>3 974</b>	<b>5 318</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>			
Räntebärande skulder	–	32	–
Leasingskulder	141	102	135
Avsättningar för pensioner	–	6	–
Övriga avsättningar	140	167	150
Leverantörsskulder	1 159	802	1 288
Aktuella skatteskulder	53	56	55
Förskott från kunder	1 576	804	1 715
Övriga kortfristiga skulder	225	113	257
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 140	975	1 194
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>4 435</b>	<b>3 056</b>	<b>4 794</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>15 316</b>	<b>11 569</b>	<b>15 419</b>

# Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2023	2022	apr-mar	2022
<b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>				
<b>Rörelseresultat</b>	<b>349</b>	<b>134</b>	<b>1 095</b>	<b>881</b>
<b>Återföring av ej likviditetspåverkande poster</b>				
Av- och nedskrivningar	108	82	403	377
Övriga ej likviditetspåverkande resultatposter	-8	-6	-28	-24
<b>Förändringar i avsättningar</b>				
Avsättningar	-11	10	-43	-24
<b>Kassaflöde före räntor och skatt</b>	<b>437</b>	<b>220</b>	<b>1 427</b>	<b>1 210</b>
Betalda finansiella poster	-67	-19	-170	-121
Betald skatt	-25	-25	-232	-233
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>345</b>	<b>176</b>	<b>1 025</b>	<b>856</b>
Förändring kundfordringar	-13	15	-663	-635
Förändring varulager	-120	-178	-648	-706
Förändring upplupna intäkter	-43	-49	-230	-236
Förändring leverörsskulder	-128	-10	280	397
Förändring förskott från kunder	-138	134	704	977
<b>Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital</b>	<b>-442</b>	<b>-89</b>	<b>-557</b>	<b>-203</b>
Förändring övrigt rörelsekapital	-71	-113	162	119
<b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapital</b>	<b>-513</b>	<b>-202</b>	<b>-395</b>	<b>-84</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-168</b>	<b>-26</b>	<b>630</b>	<b>772</b>
<b>INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>				
Förvärv av verksamheter	-2	-300	-424	-721
Investeringar i intressebolag	-0	-	-34	-34
Investeringar i andra aktier och andelar	0	-3	-59	-62
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	0	1	26	27
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-71	-39	-253	-222
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-85	-75	-327	-317
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-158</b>	<b>-417</b>	<b>-1 071</b>	<b>-1 330</b>
<b>FINANSIERINGSVERKSAMHETEN</b>				
Utnyttjade personaloptioner	2	2	26	25
Upptagna lån	471	580	1 394	1 503
Amortering av låneskulder	-404	-227	-680	-504
Återbetalning av leasingskulder	-37	-27	-132	-122
Återköp av aktier	-	-	-	-
Utdelning	-	-	-156	-156
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	-2	-5	-2	-5
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>31</b>	<b>323</b>	<b>450</b>	<b>743</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-295</b>	<b>-119</b>	<b>8</b>	<b>184</b>
Likvida medel vid periodens början	914	674	565	674
Omräkningsdifferens i likvida medel	-1	11	44	56
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>618</b>	<b>565</b>	<b>618</b>	<b>914</b>

## Förändring i eget kapital i sammandrag

MSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
<b>Ingående balans</b>	<b>5 307</b>	<b>4 363</b>	<b>4 363</b>
Periodens totalresultat	224	174	1 132
Utnyttjade personaloptioner	2	2	25
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-5	-	-58
Utdelning	-	-	-156
Personaloptioner inkl. uppskjuten skatt	0	0	0
Övrigt	0	-	0
<b>Utgående balans</b>	<b>5 529</b>	<b>4 539</b>	<b>5 307</b>
<b>Totalt eget kapital hänförligt till:</b>			
Moderbolagets aktieägare	5 526	4 536	5 303
Innehav utan bestämmande inflytande	4	4	3



# Moderbolaget

## Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q1		R12	Helår
	2023	2022	apr-mar	2022
Nettoomsättning	-	-	-	-
<b>Bruttoresultat</b>	<b>0</b>	<b>-</b>	<b>0</b>	<b>-</b>
Administrationskostnader	-4	-2	-11	-8
Övriga rörelsekostnader	2	1	10	8
<b>Rörelseresultat</b>	<b>0</b>	<b>-1</b>	<b>3</b>	<b>1</b>
Finansiella intäkter och kostnader	-2	-0	-7	-5
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2</b>	<b>-2</b>	<b>-4</b>	<b>-4</b>
Koncernbidrag	-	-	7	7
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-2</b>	<b>-2</b>	<b>3</b>	<b>3</b>
Skatt	-	0	1	1
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2</b>	<b>-2</b>	<b>4</b>	<b>4</b>

## Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-2	-2	4	4
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-2</b>	<b>-2</b>	<b>4</b>	<b>4</b>

## Balansräkning i sammandrag

MSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 097	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	3	4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>4 103</b>	<b>4 100</b>	<b>4 103</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1	1	1
Aktuella skattefordringar	1	1	1
Fordringar hos dotterbolag	15	15	14
Likvida medel	0	-	0
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>18</b>	<b>17</b>	<b>15</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>4 121</b>	<b>4 118</b>	<b>4 118</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-239	-116	-246
Periodens resultat	-3	-2	4
<b>Summa eget kapital</b>	<b>3 899</b>	<b>4 023</b>	<b>3 899</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>			
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	3	2	3
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>3</b>	<b>2</b>	<b>3</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>			
Leverantörsskulder	2	3	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	18	15	16
Skulder till dotterbolag	191	68	192
Övriga skulder	8	7	6
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>219</b>	<b>92</b>	<b>215</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>4 121</b>	<b>4 118</b>	<b>4 118</b>

# Övriga upplysningar

## Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2022 (Not 1).

## Information om miljöpåverkan och miljöpolicy

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktståtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor.

Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras återfinns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2022 på sidorna 91-96.

## Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

## Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen avser finansiella investeringar och derivat. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 62 (-) och derivat till MSEK 11 (3) per balansdagen.

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av MTech Systems under 2017 redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Optionen värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Inlösenperioden löper från 1 januari 2025 till 31 december 2025. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 220.

MSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
Belopp vid periodens ingång	217	137	137
Omvärdering förvävsoption	-	-	57
Diskontering	5	-	-
Valutakursdifferenser	-2	3	23
<b>Utgående balans</b>	<b>220</b>	<b>141</b>	<b>217</b>

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 31 mars 2023 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

## Företagsförvärv

Inga företagsförvärv har genomförts under Q1 2023.

Under första kvartalet av 2022 förvärvade Munters 100% av aktierna i EDPAC en irländsk tillverkare av kylutrustning för datacenter och luftbehandlingssystem. Detaljerad information avseende förvärvet finns i not 30 av Års- och hållbarhetsredovisningen 2022

## Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q1

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Elimineringar		Koncernen	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Americas	836	536	582	130	240	213	0	-3	1 658	876
EMEA	649	502	69	89	233	244	-5	-3	946	832
APAC	695	498	1	1	67	88	-4	-6	759	581
Försäljning mellan regioner	-157	-125	0	0	-28	-41	-3	-2	-188	-168
<b>TOTALT</b>	<b>2 023</b>	<b>1 410</b>	<b>653</b>	<b>220</b>	<b>512</b>	<b>505</b>	<b>-13</b>	<b>-13</b>	<b>3 175</b>	<b>2 121</b>

## Avstämning av alternativa nyckeltal och jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras på sidan 20 i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 12.

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvävsrelaterade transaktionskostnader såväl som kostnader för andra väsentliga händelser, såsom Covid-19 pandemin och kriget i Ukraina, som har en betydande påverkan på jämförbarheten.

Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period.

MSEK	Q1		Helår	
	2023	2022	R12	jan-dec
Omstruktureringskostnader	-4	-28	-11	-35
Avveckling Rysslandsverksamhet	-	-18	-9	-27
Övriga jämförelsestörande poster	-2	2	-16	-12
<b>Total</b>	<b>-6</b>	<b>-44</b>	<b>-36</b>	<b>-75</b>

# Definitioner av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

## ORGANISK TILLVÄXT

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningsstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

## ORDERSTOCK

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

## ORDERINGÅNG

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

## RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

## JUSTERAD EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

## JUSTERAD EBITA-MARGINAL

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

## JUSTERAD EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

## JUSTERAD EBITDA-MARGINAL

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

## JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga

att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

## SYSSELSATT KAPITAL

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder

## AVKASTNING PÅ SYSSELSATT KAPITAL (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

## LIKVIDA MEDEL

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

## R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

## NETTOSKULD

Nettoskuld beräknad som räntebärande skulder och pensionskulder, med avdrag för likvida medel.

## ANTAL ANSTÄLLDA

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

## OPERATIVT RÖRELSEKAPITAL

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

## OPERATIVT RÖRELSEKAPITAL/NETTOOMSÄTTNING

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

## RESULTAT PER AKTIE

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier.

## SAAS RECURRING REVENUE

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i det senaste kvartalet med fyra.

## SOLIDITET

Eget kapital (inklusive innehav utan bestämmande inflytande) dividerat med summa tillgångar.

## AMERICAS

Avser Nord-, Central-, och Sydamerika.

# Information och finansiell kalender

## Kontaktperson:

### **Ann-Sofi Jönsson**

Vice President, Investor Relations & Enterprise Risk Management

Telefon: +46 (0)730 251 005

Email: [ann-sofi.jonsson@munters.com](mailto:ann-sofi.jonsson@munters.com)

Du är välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 21 april klockan 9:00 CEST, då VD och koncernchef Klas Forsström, tillsammans med Group Vice President och CFO Annette Kumlien, presenterar rapporten.

## Webcast

<https://ir.financialhearings.com/munters-q1-2023>

## Telefonkonferens

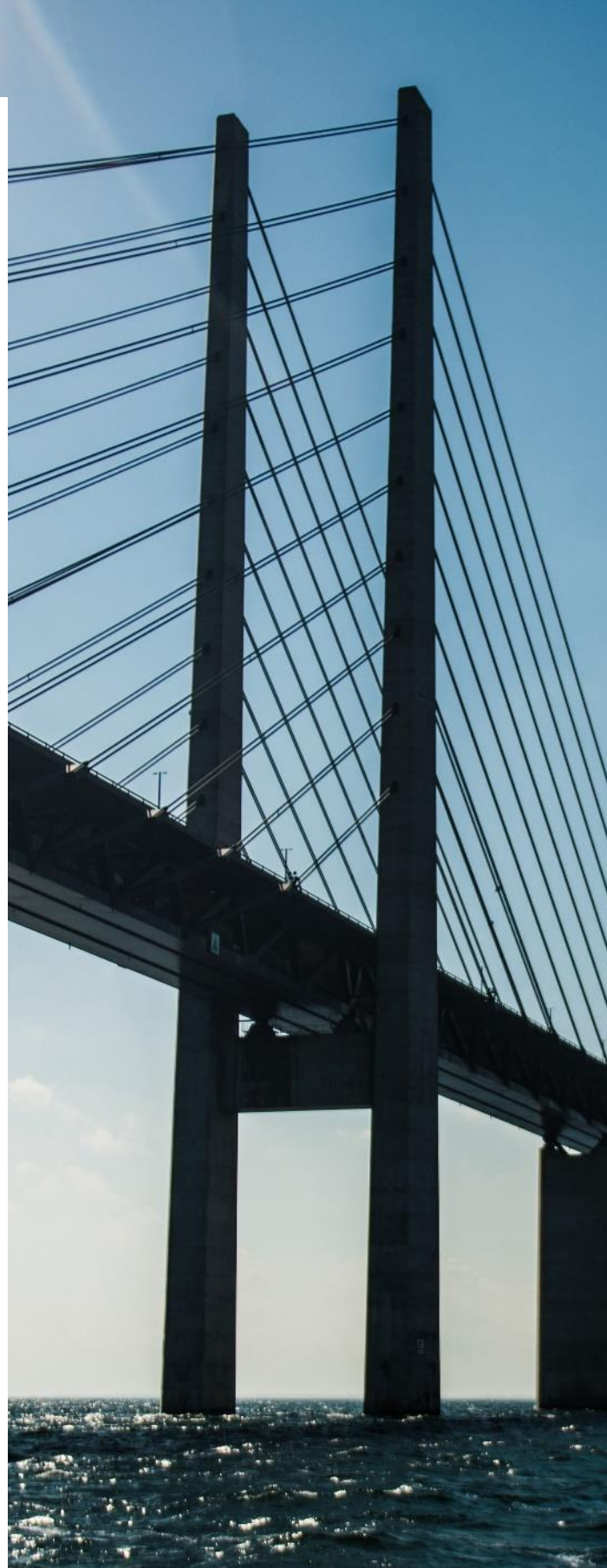
Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5007526>

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängligt på <https://www.munters.com/investor-relations/>

## Finansiell kalender:

Årsstämma 2023, Stockholm	17 maj, 2023
Delårsrapport januari-juni 2023	18 juli, 2023
Delårsrapport januari-september 2023	24 oktober, 2023
Helårsrapport januari-december 2023	1 februari, 2024



Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 21 april 2023 kl. 07.30 CEST.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321