

Stärkt marknadsposition och resultat

Oktober-december

- Orderingången ökade organiskt med +82%, med stark tillväxt inom Data Center Technologies (DCT) och FoodTech, medan AirTech hade en lägre tillväxt jämfört med föregående år. Inom DCT noterades fortsatt stark efterfrågan, i Nordamerika mottogs två stora ordrar på cirka 2,2 miljarder SEK under kvartalet samt flera mindre ordrar i Americas och Europa.
- Nettoomsättningen ökade organiskt med +16%, främst genom mycket stark tillväxt inom DCT. I FoodTech bidrog alla regioner till ökad nettoomsättning, särskilt Americas. Airtech hade en utveckling av nettoomsättning i nivå med föregående år.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades främst på grund av ökad nettoomsättning inom DCT, effektivitetsförbättringar i alla affärsområden, samt bidrag från nettoprisjusteringar.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning var SEK 0,3 (0,7) under fjärde kvartalet.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades, huvudsakligen till följd av förbättrat rörelseresultat och en minskning av det operativa rörelsekapitalet.

Januari-december

- Orderingången minskade organiskt med -21%, främst eftersom kunderna under 2022 lade ordrar längre i förväg på grund av tidigare utmaningar i leveranskedjan, det vill säga ledtiderna har förkortats under 2023.
- Nettoomsättningen ökade organiskt med +27%, med särskilt stark tillväxt inom DCT, drivet av hög aktivitet i projektleveranser. AirTech visade också god tillväxt medan FoodTech hade en utveckling i nivå med förra året.
- Den starka förbättringen av den justerade EBITA marginalen berodde främst på öknings av nettoomsättningen inom AirTech och DCT, nettoprisökningar samt effektivitetsförbättringar inom alla affärsområden.
- Resultat per aktie för helåret, före utspädning, var 4,30 (3,18) och efter utspädning SEK 4,30 (3,17).
- Nettoskuden i relation till justerad EBITDA var 2,1x jämfört med 2,2x vid slutet av september 2023 och 2,9x vid slutet av december 2022.
- I juli inleddes en strategisk översyn av utrustningsverksamheten inom FoodTech. Översynen pågår och förväntas vara avslutad under första halvåret 2024.

Nettoomsättning
organisk tillväxt

+16%

Just. EBITA-marginal

12,8%

Operativt rörelsekapital/
nettoomsättning

14,2%

Händelser efter periodens utgång

- Den 22 januari släppte Munters preliminära resultat för fjärde kvartalet och helåret 2023 i förväg på grund av en ransomware-attack hos en hostingleverantör, Tietoevry, eftersom det inte kunde säkerställas att informationen förblivit konfidentiell. Munters uppskattar att händelsen inte kommer ha en påverkan på 2024.
- Styrelsen föreslår en utdelning på 1,30 SEK (0,95) per aktie, totalt en utdelning på MSEK 237 (173) att betalas ut i två lika stora utbetalningar. Detta motsvarar 30% (30%) av nettovinsten för 2023.

Finansiell sammanställning

MSEK	Q4			jan-dec		
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%
Orderingång	5 651	3 143	80	14 116	16 830	-16
Nettoomsättning	3 659	3 011	22	13 930	10 386	34
Tillväxt	22%	46%		34%	41%	
varav organisk tillväxt	16%	26%		27%	23%	
varav förvärv och avyttringar	4%	4%		3%	4%	
varav valutakurseffekt	1%	16%		5%	15%	
Rörelseresultat (EBIT)	375	255	47	1 586	881	80
<i>Rörelsemarginal</i>	<i>10,3</i>	<i>8,5</i>		<i>11,4</i>	<i>8,5</i>	
Justerad EBITA	467	304	54	1 839	1 070	72
<i>Justerad EBITA marginal, %</i>	<i>12,8</i>	<i>10,1</i>		<i>13,2</i>	<i>10,3</i>	
Periodens resultat	58	131	-56	792	577	37
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,30	0,70		4,30	3,18	
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,30	0,70		4,30	3,17	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	670	427		1 066	772	
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning	14,2%	12,7%		14,2%	12,7%	
Nettoskuld	4 620	3 825		4 620	3 825	
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,1	2,9		2,1	2,9	



Klas Forsström

VD och koncernchef

”Prestationer under 2023 positionerar oss för en fortsatt framgångsresa under kommande år”

VD kommentar

Prestationer under 2023 positionerar oss för en fortsatt framgångsresa under kommande år

De strategiska åtgärder vi har tagit under de senaste åren, med fokus på tillväxt i prioriterade områden, optimering av vår globala närvaro och förbättrad effektivitet, resulterade i mycket stora framsteg 2023. Sammanfattningsvis uppnådde vi en mycket stark nettoomsättningsstillväxt, förbättrad lönsamhet och vi förstärkte vår marknadsposition avsevärt i alla affärsområden.

Stark nettoomsättning och robust förbättring av lönsamhet

I fjärde kvartalet förbättrades orderingsgången, drivet av stora ordrar i USA för DCT, vilket understryker vår stärkta position på denna marknad. FoodTech utvecklades positivt främst drivet av en återhämtning på den europeiska marknaden för Climate solutions. AirTech hade en lägre nivå av orderingsgång, främst då inga stora beställningar mottogs under kvartalet. Vi noterade även en fortsatt förskjutning i kundefterfrågan mot mindre ordrar med kortare ledtider, främst i Americas. Netto-omsättningen ökade starkt, med en positiv utveckling inom DCT och FoodTech, medan AirTech hade en utveckling i nivå med förra året. Digital solutions inom FoodTech fortsatte att se stark tillväxt i SaaS-intäkter (ARR) med en ökning på 69% under kvartalet. Justerad EBITA förbättrades till följd av nettoomsättningsökning i DCT, effektivitetsförbättringsinsatser i alla affärsområden samt bidrag från nettoprisjusteringar. I AirTech minskade marginalen på grund av en förändrad affärsmix, med lägre andel komponent- och serviceförsäljning. Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades, främst drivet av högre resultat vilket ledde till en lägre skuldsättningsgrad. Vi har fortsatt starkt fokus på att öka vår motståndskraft genom att förbättra kassaflödet och minska rörelsekapitalet.

Navigering i en värld av geopolitisk osäkerhet och komplexitet är avgörande för fortsatt framgång

Den fortsatta digitala transformationen och elektrifieringen ledde till en underliggande stark tillväxt på våra huvudmarknader under hela året. Samtidigt har affärslandskapet präglats av ökad geopolitisk instabilitet och ökad komplexitet. Jag är mycket stolt över våra anställda som lyckats navigera i detta landskap och leverera på våra långsiktiga strategiska ambitioner samtidigt som de dagligen hanterar utmaningar och levererar starka resultat. Under fjärde kvartalet stärkte vi vår position i Asien genom förvärvet av ZECO, en indisk tillverkare av luftbehandlingslösningar. Detta ger oss en andra stark hub i regionen tillsammans med Kina. Som svar på den växande marknadsefterfrågan på de lösningar vi tillhandahåller inom AirTech påbörjade vi också under det fjärde kvartalet byggnationen av en helt ny anläggning för den nordamerikanska marknaden. Anläggningen kommer vara vår största och är utformad för att stödja Munters mål att vara Net Zero från verksamheten till 2030. Den inkluderar elektrifiering av processer och utrustning, implementering av betydande energieffektivitetsåtgärder och inköp av elektricitet från förnybara energikällor. Denna investering är en viktig hörnsten i Munters transformativa resa för att öka vår effektivitet och snabbriklighet. Den strategiska översynen av produkterbjudandet inom FoodTech pågår och jag förväntar mig att den kommer att slutföras under första halvåret av 2024.

Under 2024 kommer vi att fortsätta att investera för tillväxt

Jag är väldigt trygg i att vi är väl positionerade gentemot framtida tillväxtområden. I det nuvarande marknadsklimatet är det viktigt att vi ständigt ligger steget före och investerar för framtida tillväxt. Därför förblir vi under 2024 fortsatt engagerade i att kontinuerligt utforska förvärvsmöjligheter som bidrar till expansion och förstärkning av vår teknologi och marknadsnärvaro. Vi kommer också att fortsätta investera i vår globala närvaro och innovation för att säkerställa att vi fortsätter att överträffa våra kunders förväntningar och öka vår marknadsposition.

Jag vill tacka alla anställda för deras engagemang och bidrag till vårt starka resultat.

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättnings-tillväxt:	Årlig organisk nettoomsättningsstillväxt på 10% Utfall Q4 2023: 16% (26)
Justerad EBITA - marginal:	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q4 2023: 12,8% (10,1)
OWC/netto-omsättning	Genomsnittligt operativt rörelsekapital senaste 12 månaderna i intervallet 13-10% av nettoomsättningen. Utfall Q4 2023: 14,2% (12,7)
Utdelningspolicy:	Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30-50% av årets resultat efter skatt. Utdelningsförslag 2023: 30% (SEK 1,30 per aktie, totalt MSEK 237)

Hållbarhetsmål*

Förnybar electricitet¹:	80% till 2026, på sikt 100%, Utfall Q4 2023: 80% (72)
TRIR²:	Noll olyckor i produktion Utfall Q4 2023: 1,2 (1,8)
Medarbetare som är kvinnor:	30% till 2025 Utfall Q4 2023: 22% (21)
Chefer som är kvinnor:	30% till 2025 Utfall Q4 2023: 21% (22)
Andel service:	Andel service 30% av nettoomsättningen på lång sikt. Utfall Q4 2023, R12: 13,1% (14,9)

Se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2022, sidorna 48-80, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com. För en beskrivning av hela utdelningspolicyn, se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2022 sid 9 eller www.munters.com.

* Rullande 12 månaderna

¹ I produktionsanläggningar

² Total Recordable Incident Rate (antalet olyckor där den anställda var tvungen att söka medicinsk hjälp multiplicerat med 200 000/antal arbetade timmar)

Finansiellt resultat

MSEK	Q4			jan-dec		
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%
Orderingång	5 651	3 143	80	14 116	16 830	-16
AirTech	1 922	2 642	-27	6 796	8 399	-19
DCT	3 184	30	n.m.	4 948	6 245	-21
FoodTech	555	483	15	2 433	2 242	9
Corporate & elim.	-10	-12	-	-61	-56	-
Nettoomsättning	3 659	3 011	22	13 930	10 386	34
AirTech	2 136	2 013	6	8 226	6 830	20
DCT	925	500	85	3 408	1 401	143
FoodTech	617	514	20	2 363	2 211	7
Corporate & elim.	-20	-16	-	-67	-56	-
Justerad EBITA	467	304	54	1 839	1 070	72
AirTech	305	329	-7	1 278	1 014	26
DCT	144	36	305	519	84	520
FoodTech	60	4	n.m.	222	128	73
Corporate & elim.	-41	-65	-	-181	-156	-
Justerad EBITA marginal, %	12,8	10,1		13,2	10,3	
AirTech	14,3	16,3		15,5	14,8	
DCT	15,6	7,1		15,2	6,0	
FoodTech	9,7	0,7		9,4	5,8	

Orderingång

Oktober-december 2023

Orderingången uppgick till MSEK 5 651 (3 143), (organisk tillväxt +82%, förvärv och avyttringar +4%, valutakurseffekter -7%), med stark tillväxt i DCT och FoodTech medan AirTech hade lägre tillväxt än förra året.

Inom AirTech mottogs inga stora under kvartalet, jämfört med föregående år då två stora ordrar med ett sammanlagt värde om cirka MSEK 560 mottogs inom undersegmentet batteri i Nordamerika. På kort sikt lägger kunder ordrar närmre till leverans, delvis drivet av ett mer instabilt makroekonomiskt läge. De långsiktiga underliggande tillväxtdrivarna för våra huvudmarknader inom AirTech är fortsatt starka. Orderingången i DCT fortsatte att se stark efterfrågan, i Nordamerika togs två ordrar på cirka 2,2 miljarder SEK emot under kvartalet samt flera mindre beställningar i Americas och Europa. Orderingången i FoodTech var positiv, främst driven av EMEA där en återhämtning i marknaden sågs. I APAC fortsatte en viss återhämtning under kvartalet, medan Americas visade stabil utveckling.

För mer information angående orderingången, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

Januari-december 2023

Orderingången under året uppgick till MSEK 14 116 (16 830), (organisk utveckling -21%, förvärv och avyttringar +2%, valutakurseffekter +3%), huvudsakligen då kunder föregående år beställde längre tid innan leverans till följd av de störningar som fanns i försörjningskedjan.

Orderstocken var i nivå med föregående år och uppgick till MSEK 11 333 jämfört med MSEK 11 463 i fjärde kvartalet 2022. Majoriteten av orderstocken kan tillskrivas stora ordrar som tagits emot inom DCT och AirTech som ska levereras genom hela 2025.

Nettoomsättning

Oktober-december 2023

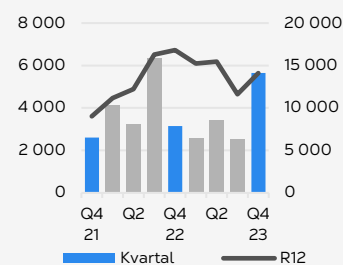
Nettoomsättningen ökade till MSEK 3 659 (3 011) (organisk tillväxt +16%, förvärv och avyttringar +4%, valutakurseffekter +1%). Tillväxten i DCT fortsatte genom starka leveranser på stora ordrar. AirTech hade en utveckling i nivå med föregående år med tillväxt främst i Americas motverkat av en svagare utveckling i APAC och en stabil utveckling i EMEA. Inom FoodTech bidrog alla regioner till ökad nettoomsättning, särskilt Americas. Nettoomsättningen för service uppgick till MSEK 539 (493) vilket representerade 15% (16) av den totala nettoomsättningen, med en organisk tillväxt på -9%.

För mer information angående nettoomsättningen, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

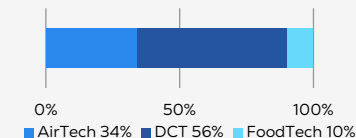
Januari-december 2023

Nettoomsättningen ökade till MSEK 13 930 (10 386) (organisk tillväxt +27%, förvärv och avyttringar +3%, valutakurseffekter +5%). Nettoomsättningen ökade starkt inom framförallt DCT drivet av hög aktivitet i projektleveranser. AirTech visade också god tillväxt samtidigt som FoodTech var i nivå med föregående år. Nettoomsättningen för service uppgick till 1 821 (1 548) vilket representerade 13% (15) av totala nettoomsättning med en organisk tillväxt om 4%.

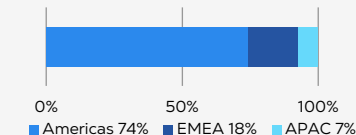
Orderingång, per kvartal (MSEK)



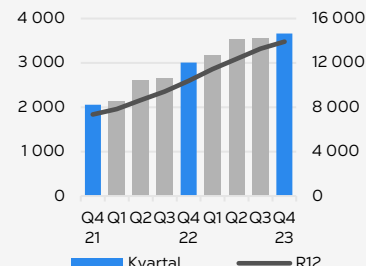
Orderingång per affärsområde, Q4, 2023 (MSEK)



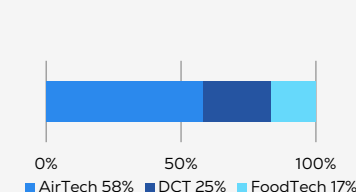
Orderingång per region Q4, 2023 (MSEK)



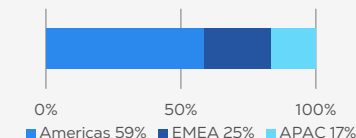
Nettoomsättning per kvartal, (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q4, 2023 (MSEK)



Nettoomsättning per region Q4, 2023 (MSEK)



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster, se sidan 18 för upplysning om dessa.

Oktober–december 2023

Bruttomarginalen uppgick till 32,6% (29,2). Marginalen förbättrades främst som ett resultat av den starka nettoomsättningstillväxten inom DCT, nettoprisökningar samt positiva effekter från effektiviseringsåtgärder.

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 556 (381), motsvarande en justerad EBITDA marginal om 15,2% (12,7). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -88 (-78), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till MSEK -47 (-44).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 467 (304), motsvarande en justerad EBITA-marginal om 12,8% (10,1). Marginalen förbättrades huvudsakligen genom en ökning av nettoomsättning inom DCT, effektivitetsförbättringar i alla affärsområden samt bidrag från nettoprisjusteringar. Detta motverkades dock av en svagare marginal inom AirTech, främst som ett resultat av lägre nettoförsäljning och en förändrad affärsmix, med en mindre andel komponent- och serviceförsäljning.

Justerad EBITA för Corporate uppgick till MSEK -41 (-65).

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till MSEK 375 (255), motsvarande en rörelsemarginal på 10,3% (8,5). Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -44 (-39), där MSEK -7 (-8) var hänförlig till avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

För mer information angående resultat, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

Januari–december 2023

Bruttomarginalen uppgick till 31,7% (29,1).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 2 166 (1 333), vilket motsvarar en justerad EBITDA-marginal på 15,5% (12,8). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -327 (-263), varav avskrivningar på leasade tillgångar uppgick till MSEK -183 (-136).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 1 839 (1 070), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal om 13,2% (10,3). Den starka förbättringen är främst kopplad till ökad nettoomsättning inom AirTech och DCT, nettoprisökningar samt effektivitetsförbättringsinsatser i samtliga affärsområden.

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till MSEK 1 586 (881), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 11,4% (8,5). Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar för året var MSEK -156 (-114), där MSEK -45 (-36) avsåg avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -49 (-9) under fjärde kvartalet, inkluderande kostnader för omstruktureringsaktiviteter om MSEK -22 (1) och kostnader för M&A-aktiviteter om MSEK -15 (-10). Övriga jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -12 (0) och avser kostnader för den pågående strategiska översynen av produkterbjudandet inom FoodTech.

För helåret uppgick jämförelsestörande poster till MSEK -96 (-75), inklusive kostnader för omstruktureringsåtgärder om MSEK -34 (-35) och kostnader för M&A-aktiviteter om MSEK -29 (-19). Övriga jämförelsestörande poster om MSEK -32 (-21) redovisades under året och omfattar kostnader relaterade till den strategiska översynen av produkterbjudandet inom FoodTech. Under 2022 uppkom kostnader relaterade till beslutet att avveckla all affärsverksamhet i Ryssland om MSEK -27, vilka inkluderats i Övriga IAC-kostnader.

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader för fjärde kvartalet uppgick till MSEK -99 (-64). Jämfört med samma period föregående har räntekostnader ökat till följd av högre räntor i kombination med högre belåning. Räntekostnader för leasingskulder uppgick till MSEK -11 (-10) under fjärde kvartalet.

Finansiella intäkter och kostnader för helåret uppgick till MSEK -331 (-142) huvudsakligen på grund av ökade räntekostnader.

Skatt

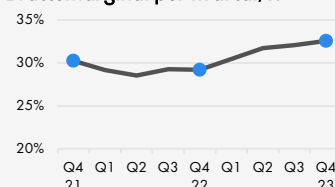
Inkomstskatten för fjärde kvartalet uppgick till MSEK -218 (-61). Den effektiva skattesatsen uppgick till 79% (32). Inkomstskatten för helåret uppgick till MSEK -463 (-162). Den effektiva skattesatsen för helåret var 37% (22).

I det fjärde kvartalet har en uppskjuten skattekostnad om MSEK 80 redovisats till följd av nedskrivning av uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag, vilket förklarar den höga effektiva skattesatsen för kvartalet och helåret. Nedskrivningen är ej kassaflödespåverkande.

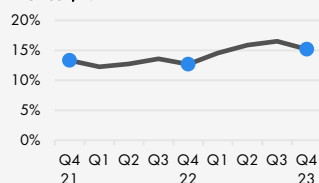
Resultat per aktie

Nettoresultatet för moderbolaget uppgick till MSEK 58 (131) under fjärde kvartalet och för helåret 2023 uppgick nettoresultatet till MSEK 792 (577). Nettoresultatet i fjärde kvartalet minskade till MSEK 58 (131), främst på grund av ökade finansiella och skattekostnader samt ytterligare jämförelsestörande poster från omstruktureringar och M&A-aktiviteter. En uppskjuten skattekostnad på MSEK 80 bokfördes under kvartalet relaterad till nedskrivning av uppskjutna skattefordringar på förlustavdrag. Nedskrivningen har ingen effekt på kassaflödet.

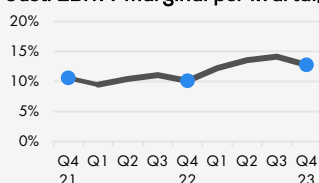
Bruttomarginal per kvartal, %



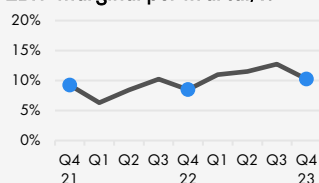
Just. EBITDA-marginal, per kvartal, %



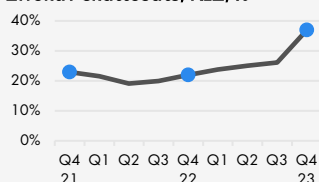
Just. EBITA-marginal per kvartal, %



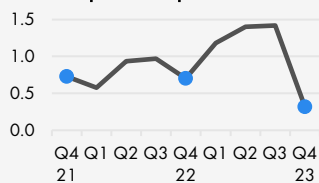
EBIT-marginal per kvartal, %



Effektiv skattesats, R12, %



Resultat per aktie per kvartal, SEK



Resultat per aktie, före och efter utspädning, var SEK 0,3 (0,7) under fjärde kvartalet. Resultat per aktie, före utspädning, var 4,30 (3,18) och efter utspädning, var SEK 4,30 (3,17).

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under fjärde kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, var 182 512 107 före utspädning och 182 523 285 efter utspädning. Den genomsnittliga mängden utestående stamaktier för helåret, för beräkning av resultat per aktie, var 182 274 370 före utspädning och 182 284 750 efter utspädning.

Finansiell ställning

Nettoskulden uppgick per den 31 december till MSEK 4 620 jämfört med MSEK 4 399 vid slutet av september 2023 och MSEK 3 825 vid slutet av december 2022. Under det fjärde kvartalet ökade nettoskulden främst på grund av förvärvet av det indiska luftbehandlingsföretaget ZECO som finansierades med lån. Nettoskuld i relation till justerad EBITDA per 31 december var 2.1x jämfört med 2.2x per sista september 2023 och 2.9 per sista december 2022.

Räntebärande skulder inklusive leasingkulder ökade med MSEK 1 355 jämfört med samma period föregående år och uppgick till MSEK 5 850 (4 495). Ökningen är främst hänförlig till skuldfinansierade förvärv genomförda under det senaste året samt ökat operativt rörelsekapital under de senaste tolv månaderna. Gruppens räntebärande skulder har en genomsnittlig förfallotid som uppgår till 2,7 år.

Under 2023 slutförde Munters förvärvet av den svenska komponenttillverkaren Tobo Components, det franska servicebolaget SIFT, förvärvet av en majoritetsandel i InoBram, brasiliansk tillverkare av styrenheter och tillbehör för broiler- och svinsegmenten, samt det indiska luftbehandlingsföretaget ZECO.

Likvida medel uppgick till MSEK 1 532 (914) per den 31 december vilket är en ökning med MSEK 618.

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna uppgick till MSEK 11 230 (8 969). Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna ökade till 14,4% (9,9) på grund av förbättrat rörelseresultat.

Kassaflöde

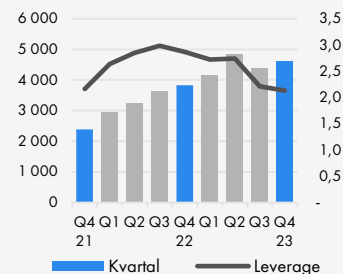
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 670 (427) under fjärde kvartalet och MSEK 1 066 (772) för helåret 2023. Kassaflödet från förändringar i rörelsekapitalet hade en positiv inverkan på MSEK 389 (189) under fjärde kvartalet och en negativ inverkan på MSEK -335 (-84) för helåret 2023.

Det totala kassaflödet för fjärde kvartalet uppgick till MSEK 405 (192) och MSEK 658 (184) för helåret 2023. Det totala kassaflödet under året påverkades av förvärv totalt uppgående till MSEK -744, investeringar i materiella och immateriella tillgångar uppgående till MSEK -670, utbetalning av utdelning i maj om MSEK -173 samt en ökning av externa lån motsvarande MSEK 1 382.

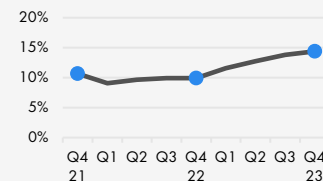
Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. I moderbolaget sker ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens slut till MSEK 3 (0).

Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområdet AirTech är globalt ledande inom energieffektiv luftbehandling för industriella och kommersiella applikationer. Vi erbjuder lösningar för verksamhetskritiska processer som kräver exakt kontroll av fukt och temperatur, med energieffektivitet och hållbara klimatsystem i fokus. Våra system ger förbättrad inomhusluftkvalité och komfort samt ökad produktionskapacitet.

MSEK	Q4			jan-dec		
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%
Extern orderstock	3 250	4 698	-31	3 250	4 698	-31
Orderingång	1 922	2 642	-27	6 796	8 399	-19
Tillväxt	-27%	51%		-19%	44%	
Nettoomsättning	2 136	2 013	6	8 226	6 830	20
Tillväxt	6%	46%		20%	46%	
varav organisk tillväxt	0%	29%		13%	31%	
varav förvärv och avyttr.	5%	2%		3%	0%	
varav valutakurseffekt	1%	15%		4%	15%	
Rörelseresultat (EBIT)	264	319	-17	1 190	976	22
Rörelsemarginal, %	12,4	15,9		14,5	14,3	
Avskr. immateriella tillg.	-4	-11		-39	-29	
Jämförelsestörande poster	-36	-1		-49	-9	
Omallokering av int. tjänster	-	3		-	-	
Justerad EBITA	305	329	-7	1 278	1 014	26
Justerad EBITA marginal, %	14,3	16,3		15,5	14,8	

Oktober-december 2023

Orderingång

Orderingången minskade organiskt med -31%, med en lägre nivå i APAC och Americas medan EMEA såg en svag ökning. Under fjärde kvartalet föregående år mottogs två stora ordrar inom undersegmentet batteri i Americas från en multinationell fordonstillverkare med ett sammanlagt värde på cirka MSEK 560. Exklusive dessa ordrar minskade AirTechs rapporterade orderingång med -8%. Inga stora ordrar mottogs under fjärde kvartalet.

- Industrisegmentet (exkl. batteri) visade en liten ökning av efterfrågan, främst i Americas och EMEA. Undersegmentet batteri hade en svagare utveckling i alla regioner. I APAC var den svagare utvecklingen främst relaterad till Kina där konsolideringen av batterimarknaden fortsätter. Marknaden i EMEA och Americas var svagare främst eftersom kunderna placerar ordrar närmare leverans, dvs. ledtiderna förkortas, delvis drivet av ett mer instabilt makroekonomiskt klimat.
- Orderingången i commercial segmentet ökade som en följd av Zeco-integrationen.
- Clean Technologies (CT) minskade i alla regioner främst på grund av förseningar i kundbeslut relaterade till större investeringar.
- Komponenter utvecklades i nivå med föregående år, främst eftersom den svagare utvecklingen på den kinesiska batterimarknaden också påverkade efterfrågan på komponenter. Tillväxten var god i Americas, där förvärvet av Hygromedia och Rotorsource under 2022 fortsatte att bidra positivt. Service minskade på grund av svagare marknader i APAC och Americas, något motverkat av EMEA.

Nettoomsättning

Organisk nettoomsättning hade en utveckling i nivå med föregående år, med tillväxt främst i Americas som motverkades av svagare utveckling i APAC och stabil utveckling i EMEA. Service stod för 20% (24) av nettoomsättningen med en organisk minskning på -12%, främst drivet av en lägre nivå av försäljning av reservdelar i Americas.

- Industrisegmentet (exkl. batteri) visade tillväxt i alla regioner, drivet av livsmedels- och läkemedels undersegmenten i Americas och APAC. Undersegmentet batteri visade stark tillväxt i Americas, medan EMEA och APAC utvecklades svagare.
- Clean Technologies hade stabil utveckling i APAC och EMEA, med en svagare utveckling i Americas.
- Komponentsegmentet visade god tillväxt i Amerika och EMEA, medan APAC hade en negativ utveckling. Service segmentet hade en svagare utveckling, med tillväxt främst i APAC och EMEA.

Justerad EBITA

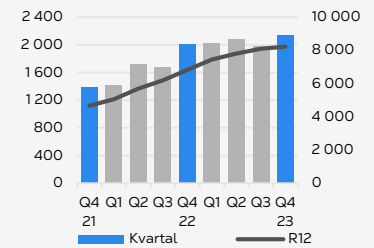
Den justerade EBITA marginalen minskade främst genom en förändrad affärsmix, med mindre andel komponent- och serviceförsäljning.

- Effektivitetsförbättringar fortsatte att ha en positiv inverkan på marginalen, något motverkat av en lägre produktionsutnyttjandegrad i EMEA och APAC.

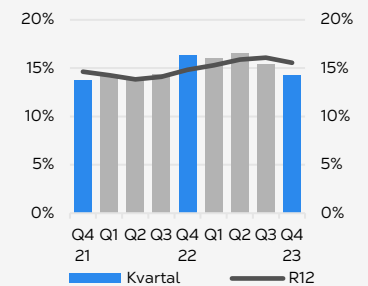
Januari-december 2023

- Orderingången minskade -24% organiskt. Komponentsegmentet hade god tillväxt, motverkat av svagare utveckling inom industrisegmentet. Service segmentet visade stabil utveckling.
- Nettoomsättningen ökade +13% organiskt, främst genom stark utveckling för industrisegmentet i samtliga regioner, framför allt inom undersegmentet batteri. Komponenter visade god tillväxt i samtliga regioner och service växte i EMEA och APAC och utvecklades i nivå med föregående år i Americas. Service stod för 19% (21) av nettoomsättningen med en organisk tillväxt på +3%.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades på grund av ökad volym kombinerat med positiva bidrag från effektivitetsförbättringar och nettoprisökningar.

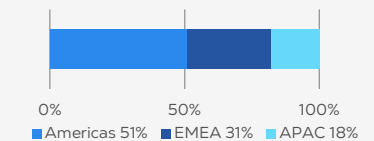
Nettoomsättning per kvartal, - AirTech, (MSEK)



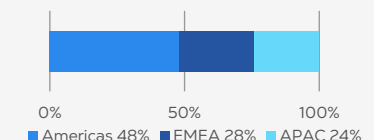
Just. EBITA-marginal per kvartal, % - AirTech



Orderingång per region Q4, 2023 - AirTech (MSEK)



Nettoomsättning per region Q4, 2023 - AirTech (MSEK)



Data Center Technologies

Data Center Technologies (DCT) är en ledande leverantör av avancerade klimatlösningar för kylning som använder flera olika värmeavvisande teknologier. Våra lösningar ger betydande energibesparingar för datacenter jämfört med traditionella kylsystem. Med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen. DCT har verksamhet i Virginia och Texas, USA samt på Irland.

MSEK	Q4			jan-dec		
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%
Extern orderstock	7 206	5 937	21	7 206	5 937	21
Orderingång	3 184	30	n.m.	4 948	6 245	-21
Tillväxt	n.m.	-92%		-21%	494%	
Nettoomsättning	925	500	85	3 408	1 401	143
Tillväxt	85%	173%		143%	100%	
varav organisk tillväxt	81%	106%		131%	35%	
varav förvärv och avyttr.	-	26%		-	35%	
varav valutakurseffekt	4%	41%		12%	30%	
Rörelseresultat (EBIT)	139	30	360	497	71	597
Rörelsemarginal, %	15,0	6,0		14,6	5,1	
Avskr. immateriella tillg.	-5	-5		-22	-20	
Jämförelsestörande poster	-	0		-	8	
Justerad EBITA	144	36	305	519	84	520
Justerad EBITA marginal, %	15,6	7,1		15,2	6,0	

Oktober-december 2023

Orderingång

Orderingången ökade avsevärt med två ordrar på ungefär 2,2 miljarder SEK mottagna under kvartalet. Dessutom mottogs flera ordrar från samlokaliseringssoperatörer och hyperscaler-kunder i Americas samt samlokaliseringssoperatörer i EMEA. Exklusive cancelleringarna på MSEK 465 som mottogs under fjärde kvartalet förra året, ökade orderingången organiskt med +713%.

- Under kvartalet mottogs två stora ordrar från ledande samlokaliseringssoperatörer i USA. Den första ordern med ett värde på cirka MSEK 655 och den andra ordern med ett värde på cirka 1,5 miljarder SEK. Leveranser av dessa ordrar kommer att äga rum under hela 2025.
- Underliggande efterfrågan fortsatte att vara god, drivet av starka långsiktiga trender som fortsatt digitalisering och ökat fokus på energieffektiva kylsystem för datacenter. Hyperscalers driver en ökad marknadsaktivitet genom att hyra utrymme hos samlokaliseringsspartners.
- Orderingången i EMEA var bra under kvartalet, främst för Direct Evaporative Air Handlers.

Nettoomsättning

Nettoomsättning ökade organiskt med 81%, drivet av bra leveranser på stora projekt.

- Utförandet av stora ordrar som meddelades förra året fortsätter enligt plan.
- Produktionsupptrappningen i Europa av Munters produkter fortskrider, det vill säga försäljningen av Munters Packaged Evaporative Economizers startade under 2023 och SyCool Split planeras vara tillgänglig för försäljning i Europa under 2024.

Justerad EBITA

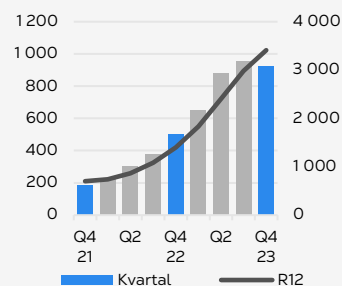
Den justerade EBITA-marginalen förbättrades avsevärt främst relaterat till en kraftig volymtillväxt, kombinerat med en hög utnyttjandegrad i produktionen.

- Indirekta kostnader i förhållande till nettoförsäljningen planeras öka eftersom investeringar i resurser och kompetens behövs för att ta vara på framtida tillväxtpotentialer.

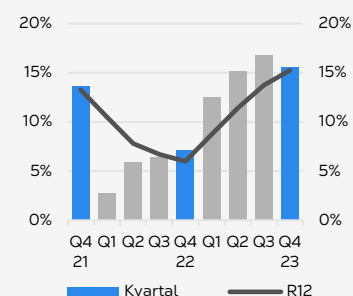
Januari-december 2023

- Orderingången minskade organiskt med -24%, främst då kunder lade ordrar i förväg föregående år på grund av tidigare problem i värdekedjan.
- Nettoomsättningen ökade organiskt med +131%, drivet av hög aktivitet i stora projekt och upptrappning i produktionen.
- En stark förbättring av justerad EBITA realiserades genom en betydande volymtillväxt, nettoprisökningar och effektivitetsförbättringar.

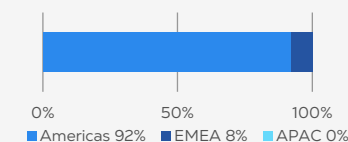
Nettoomsättning per kvartal, - DCT, (MSEK)



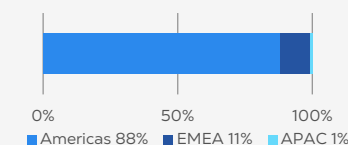
Just. EBITA-marginal per kvartal, % - DCT



Orderingång per region Q4, 2023 - DCT (MSEK)



Nettoomsättning per region Q4, 2023 - DCT (MSEK)



FoodTech

Affärsområdet FoodTech är en av världens ledande leverantörer av innovativa och energieffektiva klimatsystem för djuruppfödning och växthus, samt mjukvara för att styra och optimera hela värdekedjan vid produktion av livsmedel. Våra lösningar ökar produktiviteten, samtidigt som de bidrar till en hållbar livsmedelsproduktion där höga krav ställs på kvalitet, djurhälsa och livsmedelssäkerhet. I juli 2023 meddelade Munters att en strategisk översyn av produkt erbjudandet inom FoodTech initierats.

MSEK	Q4			jan-dec		
	2023	2022	Δ%	2023	2022	Δ%
Extern orderstock	877	828	6	877	828	6
Orderingång	555	483	15	2 433	2 242	9
Tillväxt	15%	-5%		9%	4%	
Nettoomsättning	617	514	20	2 363	2 211	7
varav SaaS	56	33	69	183	119	53
SaaS ARR	226	133	69	226	133	69
Tillväxt	20%	1%		7%	9%	
varav organisk tillväxt	16%	-11%		1%	-2%	
varav förvärv och avyttr.	6%	-		3%	-	
varav valutakurseffekt	-1%	12%		4%	11%	
Rörelseresultat (EBIT)	21	-23	n.m	107	5	n.m
Rörelsemarginal, %	3,5	-4,4		4,5	0,2	
Avskr. immateriella tillg.	-26	-20		-80	-59	
Jämförelsestörande poster	-12	-7		-35	-64	
Omallokering av int. tjänster	-	1		-	-	
Justerad EBITA	60	4	n.m	222	128	73
Justerad EBITA marginal, %	9,7	0,7		9,4	5,8	

Oktober-december 2023

Orderingång

Orderingången ökade +12% organiskt, främst drivet av EMEA där marknaden såg en återhämtning. Den lätta återhämtningen i APAC fortsatte under kvartalet, medan Americas visade en stabil utveckling.

- Climate solutions i Americas visade en lätt ökning, med stark tillväxt i svin och äggsegmenten, motverkat av svagare utveckling i kycklingsegmentet. Digital Solutions i Americas minskade, då förra året inkluderade ett stort Software-as-a-Service (SaaS)-kontrakt med en av Nordamerikas största kycklingproducenter till ett värde av ungefär MSEK 46. Exklusive den stora ordern var utvecklingen stabil.
- Region EMEA visade återhämtning i samtliga segment, framför allt inom kycklingsegmentet. Styrenheter bidrog också till den goda utvecklingen.
- Region APAC visade lätt återhämtning, med ökad efterfrågan inom både svin- och äggsegmenten.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +16% organiskt, med bidrag från samtliga regioner.

- Climate solutions i Americas visade stark tillväxt, främst inom kyckling- och äggsegmenten. Digital solutions i USA växte med ökade återkommande mjukvaruintäkter (SaaS) +69% till MSEK 56, med en ARR (Annualized Recurring software Revenue) uppgående till MSEK 226.
- Region EMEA förbättrades och visade god utveckling i samtliga segment förutom svin.
- APAC visade en stabil utveckling, med en fortsatt svag marknad för svin i Kina medan äggsegmentet visade god tillväxt.

Justerad EBITA

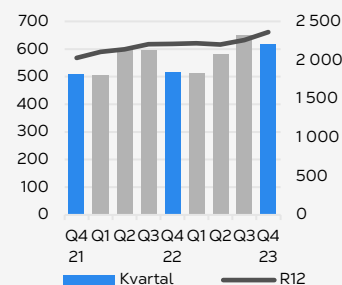
Den justerade EBITA-marginalen ökade betydligt med bidrag från alla regioner, särskilt EMEA.

- Ökad nettoomsättning kombinerat med nettoprisökningar hade en positiv effekt.
- Positiva effekter från commercial excellence åtgärder ledde till en förbättrad marginal med åtgärder som tagits de senaste åren för att motverka negativa effekter som uppkommit av lägre nettoomsättning i både EMEA och APAC som haft stor positiv påverkan.
- Fortsatta goda lönsamhetsförbättringar inom Digitala solutions främst eftersom ARR hade en god tillväxt, samtidigt som investeringarna förblev på en hög nivå.

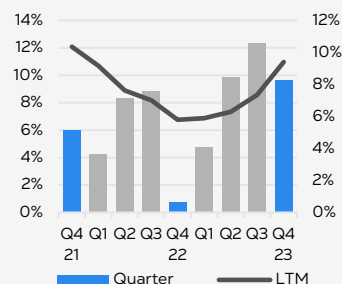
Januari-december 2023

- Viss ökningen av orderingång med positiv utveckling i samtliga regioner, framför allt Americas.
- Organisk nettoomsättning utvecklades i nivå med föregående år, främst genom god utveckling i Americas. Motverkat av svaga marknader i APAC och EMEA under första delen av året.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades betydligt till följd av positiva effekter från nettoprisökningar och effektivitetsåtgärder.

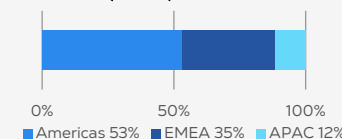
Nettoomsättning per kvartal, - FoodTech, (MSEK)



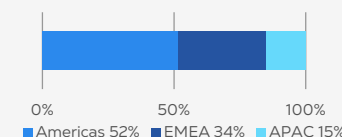
Just. EBITA-marginal per kvartal, % - FoodTech



Orderingång per region Q4, 2023 - FoodTech (MSEK)



Nettoomsättning per region Q4, 2023 - FoodTech (MSEK)

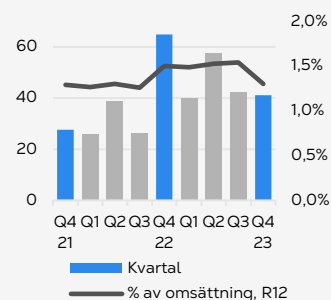


Corporate

Corporate-funktionen rapporterade en justerad EBITA på MSEK -41 (-65) under fjärde kvartalet. År 2023 rapporterades en justerat EBITA på MSEK -181 (-156). Inom Corporate redovisas såväl koncernstabsfunktioner som minoritetsinvesteringar.

För att ytterligare stärka Munters strategiska resa har Munters börjat göra finansiella investeringar i start-ups med mål att stödja vårt innovationsarbete för koncernen inom digitalisering, teknologi och hållbarhet. Under 2022 gjordes fem minoritetsinvesteringar. Även om inga nya minoritetsinvesteringar gjordes under 2023, deltog Munters i kapitalökningar i tre investeringar under året. Två av dessa kapitalökningar gjordes under fjärde kvartalet.

Corporate kostnader per kvartal, (MSEK)



Övrig information

Anställda

Antalet permanenta heltidsanställda, per 31 december, 2023 var 4 981 (3 940). Antalet heltidsanställda per den 31 december, 2023 i affärsområdet AirTech var 3 345 (2 693), i DCT 615 (355), i FoodTech 870 (791) samt inom koncernfunktioner 150 (99).

Utestående aktier

Munters höll 1 933 033 aktier i eget förvar per den 31 december av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen uppgick således till 182 524 784.

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning på SEK 1,30 (0,95) per aktie om totalt MSEK 237 (173) baserat på det totala antalet utestående aktier att betalas i två lika stora utbetalningar. Detta representerar 30 procent av årets resultat 2023.

Övriga händelser under året

Flaggskeppsanläggning byggs i Amesbury, Massachusetts – I oktober offentliggjordes det att Munters påbörjat bygget av en toppmodern anläggning i USA. Den nya anläggningen på 40 000 m² kommer hysa avfuktningssystem och tjänster för den nordamerikanska marknaden och fungera som arbetsplats för Munters lokala personal. Målsättningen är att anläggningen ska vara helt operativ i början av 2025.



Munters vinner omfattande datacenterorder för SyCool Split – I oktober meddelade Munters att de fått en order värd MUSD 137 (cirka 1,5 miljarder SEK) från en ledande samlokaliseringsspecialiserad operatör av datacenters i USA. Ordern inkluderar Munters SyCool Split system samt installationstjänster och kommer levereras under 2025.

Munters Data Center Technologies vinner order för Computer Room Air Handlers – I december fick Munters en beställning till ett värde av MUSD 65 (cirka MSEK 655), från en ledande operatör av samlokaliseringstjänster för datacenter i USA. Leveranserna kommer ske under första halvåret 2025.

Händelser efter periodens slut

Preliminära resultat för fjärde kvartalet och helåret 2023 offentliggjorda i förväg – Den 22 januari släppte Munters preliminära resultat för fjärde kvartalet och helåret 2023 i förväg på grund av en ransomware-attack hos en hostingleverantör, Tietoevry, eftersom det inte kunde garanteras att informationen hade förblivit konfidentiell.

Tio största aktieägare

Per den 31 dec 2023	%
FAM AB	28,0
Swedbank Robur fonder	6,1
Första AP-fonden	5,7
ODIN Fonder	5,6
Fjärde AP-fonden	5,1
Capital Group	3,3
Vanguard	2,1
Columbia Threadneedle	1,7
Janus Henderson Investors	1,6
Norges Bank	1,5

Källa: Modular Finance AB

Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Lösningarna säkerställer temperatur och kontroll av luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för kunderna. Munters erbjuder innovativa, effektiva och hållbara lösningar till kunder inom många olika branscher, där kontroll av fukthalt och temperatur inomhus är verksamhetskritiskt. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom en minskad resursförbrukning. Därmed bidrar våra lösningar till renare luft, ökad effektivitet samt minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~4 981 anställda (FTEs)
- >30 countries with sales and manufacturing
- 22 fabriker
- 21% andel kvinnor i ledande positioner
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech

I Q4 genererade Airtech 58%, Data Center Technologies 25% och FoodTech 17% av Munters nettoomsättning.

Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de flesta marknader där vi finns. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition och för att uppnå våra finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar på väg mot målen. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar på vilka områden som vi ser som viktiga för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner med vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare: Medarbetarna är navet i vår verksamhet och vi lägger stor vikt vid att säkerställa våra anställdas säkerhet och hälsa. Mångfald och inkludering är viktiga områden för oss eftersom vi är övertygade om att mångfald leder till starkare innovationskraft. Genom samarbete och en passion för att skapa energieffektiva lösningar för våra kunder och partners bidrar vi till våra kunders framgång och en bättre värld.

Kunder Vi bidrar till våra kunders framgång genom att leverera högkvalitativa klimatlösningar som gör kunderna mer hållbara. Vår framgång bygger på nära och långa kundrelationer liksom djup förståelse om kundernas verksamheter och deras framtida behov. Vår strategi är att fortsätta utveckla våra kundinsikter och att utnyttja vårt breda kunnande om applikationer, teknik och komponenter för att leverera attraktiva lösningar och tjänster.

Innovation: Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta ligga i framkant av industrins utveckling och bidra till en mer hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vårt fokus ligger på fortsatta satsningar inom våra kärnteknologier, lösningar och digitalisering, att optimera vår produktportfölj och vår innovations- och produktionsteknologi.

Marknad: Munters är verksamt över hela världen och klimatförändringen, ökad digitalisering och befolkningstillväxten är viktiga drivkrafter på våra marknader. Vi fokuserar våra resurser på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och att öka andelen service. Med våra högkvalitativa resurseffektiva lösningar och vårt målmedvetna arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en mer hållbar utveckling.

Effektivitet i allt vi gör: Vi strävar kontinuerligt efter ökad effektivitet och kvalitet samt att minska vår miljöpåverkan. Munters verksamhet genomsyras av ansvarsfullt företagande med hög etik och respekt för mänskliga rättigheter, strävan efter ökad mångfald, god hälsa och hög säkerhet på arbetsplatsen.



Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

MSEK	2023				2022				2021
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Orderstock	11 333	10 025	11 153	10 783	11 463	11 866	7 515	6 367	4 198
Orderingång	5 651	2 494	3 427	2 544	3 143	6 354	3 200	4 133	2 605
Nettoomsättning	3 659	3 560	3 536	3 175	3 011	2 644	2 610	2 121	2 057
Justerad EBITDA	556	587	561	462	381	359	332	260	274
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-88	-84	-82	-73	-78	-66	-60	-59	-56
Justerad EBITA	467	503	479	389	304	293	272	201	217
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-7	-13	-13	-12	-8	-9	-9	-9	-8
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-36	-29	-25	-22	-30	-19	-15	-14	-10
Jämförelsestörande poster	-49	-7	-34	-6	-9	6	-28	-44	-9
Rörelseresultat (EBIT)	375	454	408	349	255	271	220	134	190
Finansiella intäkter och kostnader	-99	-93	-66	-73	-64	-41	-14	-23	-14
Skatt	-218	-98	-85	-62	-61	-53	-39	-10	-43
Periodens resultat	58	264	257	214	131	178	166	102	133
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	55	260	256	214	128	176	169	104	133

Nyckeltal

MSEK	2023				2022				2021
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Organisk tillväxt, Nettomsättning	16%	28%	27%	38%	26%	22%	25%	16%	10%
Justerad EBITA marginal, %	12,8	14,1	13,5	12,3	10,1	11,1	10,4	9,5	10,6
Rörelsemarginal, %	10,3	12,8	11,5	11,0	8,5	10,3	8,4	6,3	9,2
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,30	1,42	1,40	1,18	0,70	0,97	0,93	0,57	0,73
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,30	1,42	1,40	1,18	0,70	0,97	0,93	0,57	0,73
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	14,2	13,7	13,2	12,7	12,7	13,1	13,3	13,4	13,1
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,1	2,2	2,7	2,7	2,9	3,0	2,9	2,6	2,2

Nettoskuld

MSEK	2023				2022				2021
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Likvida medel	-1 532	-1 165	-710	-618	-914	-698	-459	-565	-674
Räntebärande skulder	5 131	4 575	4 518	3 772	3 721	3 424	3 101	2 830	2 374
Leasingskulder	719	770	801	781	774	731	367	370	376
Avsättningar för pensioner	280	197	209	217	227	187	226	298	308
Upplupna finansiella kostnader	22	21	15	24	16	10	6	5	5
Nettoskuld	4 620	4 399	4 833	4 175	3 825	3 654	3 241	2 938	2 389

Operativt rörelsekapital

MSEK	2023				2022				2021
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Varulager	1 726	1 965	2 153	2 071	1 956	1 765	1 521	1 316	1 073
Kundfordringar	2 038	2 245	2 167	2 035	2 020	1 570	1 407	1 263	1 182
Leverantörsskulder	-1 294	-1 156	-1 277	-1 159	-1 288	-932	-910	-802	-771
Förskott från kunder	-1 355	-1 725	-1 592	-1 576	-1 715	-1 428	-1 105	-804	-648
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	640	741	782	466	418	484	493	231	169
Operativt rörelsekapital	1 755	2 071	2 233	1 837	1 390	1 460	1 407	1 204	1 005

Rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Q4		jan-dec	
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning	3 659	3 011	13 930	10 386
Kostnad för sålda varor	-2 467	-2 131	-9 508	-7 368
Bruttoresultat	1 191	879	4 422	3 017
Försäljningskostnader	-342	-307	-1 281	-1 079
Administrationskostnader	-300	-234	-1 106	-800
Forsknings- och utvecklingskostnader	-115	-68	-360	-236
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-56	-12	-82	-19
Resultatandel i intressebolag	-3	-2	-8	-2
Rörelseresultat	375	255	1 586	881
Finansiella intäkter och kostnader	-99	-64	-331	-142
Resultat efter finansiella poster	276	192	1 255	739
Skatt	-218	-61	-463	-162
Periodens resultat	58	131	792	577
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	55	128	784	577
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	3	3	8	-0
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 512 107	182 180 695	182 274 370	181 752 465
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 523 285	182 437 327	182 284 750	181 932 090
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,30	0,70	4,30	3,18
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,30	0,70	4,30	3,17
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-424	-160	-274	483
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>				
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	-11	-40	-46	91
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	2	8	9	-18
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-433	-192	-311	555
Periodens totalresultat	-375	-61	481	1 132
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	-376	-63	478	1 133
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	2	4	-1

Rapport över finansiell ställning i sammanslagning

MSEK	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
Goodwill	5 822	5 359
Övriga immateriella tillgångar	2 259	2 027
Materiella anläggningstillgångar	1 097	825
Nyttjanderättstillgångar	672	751
Andelar i intressebolag	25	34
Övriga finansiella tillgångar	95	83
Uppskjutna skattefordringar	292	298
Summa anläggningstillgångar	10 262	9 376
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Varulager	1 726	1 956
Kundfordringar	2 038	2 020
Derivatinstrument	0	2
Aktuella skattefordringar	84	93
Övriga fordringar	135	159
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	954	684
Likvida medel	1 532	914
Summa omsättningstillgångar	6 469	5 828
SUMMA TILLGÅNGAR	16 731	15 204
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 257	5 303
Innehav utan bestämmande inflytande	1	3
Totalt eget kapital	5 258	5 307
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	4 151	3 721
Leasingskulder	553	640
Avsättningar för pensioner	280	227
Övriga avsättningar	62	65
Övriga långfristiga skulder	636	223
Uppskjutna skatteskulder	455	442
Summa långfristiga skulder	6 135	5 318
KORTFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	980	-
Leasingskulder	167	135
Övriga avsättningar	145	150
Leverantörsskulder	1 294	1 288
Derivatinstrument	33	-
Aktuella skatteskulder	78	55
Förskott från kunder	1 355	1 715
Övriga kortfristiga skulder	92	257
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 193	980
Summa kortfristiga skulder	5 337	4 580
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	16 731	15 204

Förändring i eget kapital i sammanslagning

MSEK	2023-12-31	2022-12-31
Ingående balans	5 307	4 363
Periodens totalresultat	481	1 132
Utnyttjade personaloptioner	21	25
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-377	-58
Utdelning	-175	-156
Personaloptioner inkl. uppskjuten skatt	1	0
Övrigt	-	0
Utgående balans	5 258	5 307
Totalt eget kapital hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare	5 257	5 303
Innehav utan bestämmande inflytande	1	3

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Q4		jan-dec	
	2023	2022	2023	2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	375	255	1 586	881
Justering för:				
Av- och nedskrivningar	132	116	484	377
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	28	-12	43	-24
Förändringar i avsättningar	-22	-2	-11	-24
Kassaflöde före räntor och skatt	514	358	2 102	1 210
Betalda finansiella poster netto	-97	-57	-312	-121
Betald skatt	-136	-62	-390	-233
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	281	238	1 400	856
Förändring kundfordringar	149	-484	-11	-635
Förändring varulager	188	-252	271	-706
Förändring upplupna intäkter	11	-3	-267	-236
Förändring leventörsskulder	111	364	-60	397
Förändring förskott från kunder	-126	403	-299	977
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	333	29	-366	-203
Förändring övrigt rörelsekapital	56	159	31	119
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	389	189	-335	-84
Kassaflöde från den löpande verksamheten	670	427	1 066	772
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av verksamheter	-596	-420	-744	-721
Investeringar i intressebolag	-	-1	-	-34
Investeringar i andra aktier och andelar	-1	-23	-4	-62
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	1	8	0	27
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-109	-89	-323	-222
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-105	-95	-347	-317
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-811	-620	-1 418	-1 330
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Utnyttjade personaloptioner	7	11	21	25
Upptagna lån	814	450	2 268	1 503
Amortering av låneskulder	-175	-36	-887	-504
Återbetalning av leasingkulder	-39	-33	-156	-122
Utdelning	-	-	-175	-156
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	-60	-5	-60	-5
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	546	386	1 011	743
Periodens kassaflöde	405	192	658	184
Likvida medel vid periodens början	1 165	698	914	674
Omräkningsdifferens i likvida medel	-38	22	-40	56
Likvida medel vid periodens utgång	1 532	914	1 532	914

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q4		jan-dec	
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-
Administrationskostnader	-0	-5	-11	-8
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	3	3	32	8
Rörelseresultat	3	-1	21	1
Finansiella intäkter och kostnader	-6	-2	-18	-5
Resultat efter finansiella poster	-3	-3	3	-4
Koncernbidrag	-	7	-	7
Resultat före skatt	-3	4	3	3
Skatt	-0	1	-0	1
Periodens resultat	-3	5	3	4

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-3	5	3	4
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-3	5	3	4

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
Andelar i dotterbolag	4 098	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	4
Summa anläggningstillgångar	4 102	4 103
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Övriga kortfristiga fordringar	1	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1	1
Aktuella skattefordringar	1	1
Fordringar hos dotterbolag	10	14
Likvida medel	3	0
Summa omsättningstillgångar	15	15
SUMMA TILLGÅNGAR	4 118	4 118
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	6	6
Överkursfond	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-394	-246
Periodens resultat	3	4
Summa eget kapital	3 750	3 899
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	1	3
Summa långfristiga skulder	1	3
KORTFRISTIGA SKULDER		
Leverantörsskulder	3	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	32	16
Skulder till dotterbolag	327	192
Övriga skulder	4	6
Summa kortfristiga skulder	366	215
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 118	4 118

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 *Delårsrapportering*, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen.

De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2022 (Not 1) med undantag för redovisning av fakturerade men ej erhållna förskott från kunder. I rapporten över finansiell ställning har dessa historiskt redovisats brutto som tillgångar i *Kundfordringar* och som skulder i *Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader*. Från Q4 2023 rapporteras balanserna netto i rapporten över finansiell ställning med effekten att totala *Kundfordringar* och totala *Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader* minskar. Denna förändring i redovisningsprinciper har tillämpats retroaktivt i alla perioder som presenteras i denna kvartalsrapport.

Information om miljöpåverkan och miljöpolicy

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

Risker och osäkerheter

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor.

Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav.

I början av oktober 2023 förklarade Israel att de befinner sig i krig med Hamas. Inom affärsområdet FoodTech har Munters tillverkning av kontrollenheter i Israel, söder om Tel Aviv med cirka 140 anställda. Munters verksamhet har hittills inte påverkats av situationen, och vi fortsätter att noga övervaka situationen för att kunna snabbt agera vid eventuella störningar.

Munters presenterade preliminära resultat för 2023 den 22 januari 2024 på grund av en ransomware-attack mot sin hostingleverantör Tietoevry. Munters finansiella konsolideringssystem och en del av våra affärssystem påverkades av attacken. Munters uppskattar att händelsen inte kommer ha en påverkan på 2024.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras återfinns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2022 på sidorna 91-96.

Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen avser finansiella investeringar och derivat. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 65 (62) och derivat till netto MSEK -33 (2) per balansdagen.

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av MTEch Systems under 2017 redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Optionen värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Inlösenperioden löper från 1 januari 2025 till 31 december 2025. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 562.

I juni slutförde Munters förvärvet av en majoritetsandel av InoBram. Munters förvärvade 60% av bolaget men avtalet innefattar en sälj-/köpoption för Munters att förvärva återstående 40% av bolaget under 2027. Inlösenperioden för säljarnas säljoption löper från 1 januari 2026.

Optionen värderades till verkligt värde på transaktionsdagen. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 37.

MSEK	2023-12-31	2022-12-31
Belopp vid periodens ingång	217	137
Värdering förvärvsoptioner	37	-
Innehållna köpeskillingar	37	-
Omvärderingar	352	57
Diskontering	25	-
Valutakursdifferenser	-35	23
Utgående balans	632	217

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 31 december 2023 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q4

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Americas	1 059	874	816	441	312	229	0	-4	2 188	1 540
EMEA	660	725	102	57	249	226	-12	-8	999	1 001
APAC	522	584	6	1	101	96	-5	-4	624	678
Försäljning mellan regioner	-104	-170	0	0	-46	-38	-2	0	-152	-208
TOTALT	2 136	2 013	925	500	617	514	-20	-16	3 659	3 011

Nettoomsättning per affärsområde och region jan-dec

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Americas	3 759	2 859	3 104	1 110	1 209	953	-1	-7	8 072	4 914
EMEA	2 630	2 287	349	285	954	1 024	-38	-21	3 894	3 575
APAC	2 357	2 241	9	8	350	399	-18	-22	2 699	2 626
Försäljning mellan regioner	-520	-557	-54	-2	-151	-165	-10	-6	-734	-729
TOTALT	8 226	6 830	3 408	1 401	2 363	2 211	-67	-56	13 930	10 386

Avstämning av alternativa nyckeltal om jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars resultat effekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som

inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvävsrelaterade transaktionskostnader såväl som kostnader för andra väsentliga händelser, såsom Covid-19 pandemin och kriget i Ukraina, som har en betydande påverkan på jämförbarheten. Under 2022 uppkom kostnader relaterade till beslutet att avveckla all affärsverksamhet i Ryssland om MSEK -27, vilka inkluderats i Övriga IAC-kostnader.

Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period.

MSEK	Q4		jan-dec	
	2023	2022	2023	2022
Omstruktureringskostnader	-22	1	-34	-35
Förvävskostnader	-15	-10	-29	-19
Övriga jämförelsestörande poster	-12	0	-32	-21
Totalt	-49	-9	-96	-75

Företagsförvärv

Konsoliderade förvärv 2023

Företag (Land)	Affärsområde	Förvärvs månad	Antal anställda	Omsättning	Andel (%)
Tobo Component (SE)	AirTech	Maj	14	MSEK 76	100
SIFT (FR)	AirTech	Jun	17	MEUR 3	100
InoBram (BR)	FoodTech	Jun	~150	MBRL 53	60
ZECO (IN)	AirTech	Okt	~600	MSEK 510	100

Tabellen visar antal permanenta anställda omräknat till heltidstjänster per förvärvsdagen. Med omsättning avses uppskattad årsomsättning året innan förvärvet.

I maj förvärvade Munters 100% av Tobo Component, en svensk tillverkare av komponenter till luftbefeuktning. Bolaget är baserat i Tobo och har varit en underleverantör av dynor, kassetter, och moduler till Munters sedan flera år tillbaka.

I juni förvärvades 100% av SIFT, ett franskt servicebolag inom klimatkontroll och kyl- och fryslager, främst aktiva i norra Frankrike. Förvärvet stärker Munters marknadsandel inom service och bygger en lokal servicenärvaro i strategiska områden.

I juni stängdes förvärvet av en majoritetsandel av InoBram. InoBram är en Brasiliansk tillverkare av kontrollenheter och kompletterande tillbehör för kyckling- och grissegmenten. Med hjälp av innovativ mjukvara, sensorer och uppkopplade lösningar får lantbrukare och livsmedelsproducenter de verktyg de behöver för att förbättra djurhälsan och öka energieffektiviteten i sin verksamhet.

Munters har förvärvat 60% av InoBram och har en option att förvärva resterande 40% av bolaget under 2027. Förvärvet stödjer Munters strategi att växa inom digitala lösningar för livsmedels- och jordbruksindustrin och koppla samman hela livsmedelsproduktionens värdekedja.

Den 16 oktober stängde Munters förvärvet av ZECO, en indisk tillverkare av lösningar för luftbehandling. Förvärvet stärker Munters erbjudande av avfuktninglösningar för den indiska marknaden.

Tabellen nedan visar en sammanställning av erlagd köpeskillning och verkligt värde på av förvärvade nettotillgångar för företagsförvärv under 2023. Per balansdagen baseras köpeskillningar och verkligt värde på förvärvade nettotillgångar på preliminära förvärvsbalanser.

MSEK	jan-dec 2023
Förvärvspris	
Kontant erlagd köpeskillning	901
Innehållna & villkorade köpeskillningar	37
Förvärvsoption	37
Sammanlagd köpeskillning	974
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	-295
Goodwill	679
Kassaflöde	
Kontant erlagd köpeskillning	901
Likvida medel i förvärvade bolag	-156
Förändring av koncernens likvida medel	744

Definitioner av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultat effekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvävsrelaterade transaktionskostnader.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingskulder, pensionsskulder och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel.

Antal anställda

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättningen

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier.

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a-Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i det senaste kvartalet med fyra.

Soliditet

Eget kapital (inklusive innehav utan bestämmande inflytande) dividerat med summa tillgångar.

Americas

Avser Nord-, Central-, och Sydamerika.

Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 1 februari klockan 9:00 CET, då VD och koncernchef Klas Forström tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

Webcast

<https://ir.financialhearings.com/munters-q4-report-2023>

Telefonkonferensen

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5002920>

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängligt på

<https://www.munters.com/en/investor-relations/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 1 februari 2024 kl. 07.30 CET.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framåtblickande uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antyts i sådana framåtblickande uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmissbruksförordning, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framåtblickande uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Ann-Sofi Jönsson

Vice President, Investor Relations & Enterprise Risk Management

Tel: +46 (0)730 251 005

Email: ann-sofi.jonsson@munters.com

Line Dovärn

Director, Investor Relations

Tel: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Finansiell kalender:

Publicering av Års- och Hållbarhetsrapport 2023	Vecka 8, 2024
Årsstämma, Stockholm	21 mars, 2024
Delårsrapport första kvartalet 2024	24 april, 2024
Kapitalmarknadsdag, Stockholm	21 maj, 2024
Delårsrapport januari-juni 2024	17 juli, 2024
Delårsrapport januari-september 2024	22 oktober, 2024