

Stark tillväxt och resultat, men fortsatt svag batteriutsikt

Juli-september

- Orderingsgången ökade med +21% (+18% organiskt) med stark tillväxt i Data Center Technologies (DCT), motverkad av negativ organisk utveckling i AirTech och FoodTech. I AirTech var undersegmentet batteri svagare i alla regioner. DCT hade en god nivå av små- och medelstora ordrar i Nord- och Latinamerika. FoodTech var på en lägre nivå, främst drivet av svagare efterfrågan i Climate solutions.
- Nettoomsättningen ökade +6% (+5% organiskt). AirTech minskade organiskt, främst på grund av det fortsatt svagare undersegmentet batteri APAC och Americas. I DCT fortsatte framgångsrika leveranser på stora ordrar att bidra till stabil tillväxt. FoodTech växte starkt, med starka bidrag från både Climate och Digital solutions.
- Den justerade EBITA marginalen förbättrades drivet av stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech, samtidigt som marginalen i AirTech påverkades negativt av lägre nettoomsättning och lägre produktionsutnyttjandegrad i alla regioner.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten var på en lägre nivå, primärt på grund av negativ påverkan på det operativa rörelsekapitalet under kvartalet, drivet av förbrukning av förskott, främst relaterat till projektavslut inom AirTech. Operativt rörelsekapital/nettoomsättning förbättrades till 11,3%, inom vårt målintervall om 13–10%.
- Skuldsättningsgraden var 1,9x där den mindre ökningen under tredje kvartalet jämfört med slutet av juni främst berodde på förvärvet av AEI och inkluderade leasingsskulderna relaterade till en ny anläggning på Irland (DCT).
- Den andra delbetalningen av utdelningen betalades i september, uppgående till MSEK 119.
- Resultatet per aktie, före och efter utspädning, var SEK 1,44 (1,42) under tredje kvartalet.

Händelser efter periodens slut

- I början av oktober slutfördes förvärvet av Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat. Geoclimas produkterbjudande kompletterar DCT:s portfölj och förbättrar möjligheten att erbjuda helhetslösningar för den totala marknaden för kylning av datacenter.
- I oktober meddelade Munters att affärsområdet FoodTech tecknat ett avtal om att förvärva Hotraco, en holländsk utvecklare av styrsystem och sensorer för jordbrukssektorn. Förvärvet är i linje med strategin att skapa ett digitalt ekosystem för att stödja en mer effektiv och hållbar livsmedelsproduktion.

Finansiell sammanställning	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	okt-sep	2023
MSEK								
Orderingsgång	3 007	2 494	21	9 911	8 465	17	15 562	14 116
Nettoomsättning	3 761	3 560	6	11 089	10 271	8	14 748	13 930
Tillväxt	6%	35%		8%	39%		11%	34%
varav organisk tillväxt	5%	28%		5%	31%		-	27%
varav förvärv och avyttringar	5%	3%		5%	2%		-	3%
varav valutakurseffekt	-4%	4%		-2%	7%		-	5%
Rörelseresultat (EBIT)	509	454	12	1 499	1 211	24	1 874	1 586
Rörelsemarginal, %	13,5	12,8		13,5	11,8		12,7	11,4
Justerad EBITA	611	503	21	1 782	1 371	30	2 249	1 839
Justerad EBITA marginal, %	16,2	14,1		16,1	13,3		15,2	13,2
Periodens resultat	275	264	4	844	734	15	901	792
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,44	1,42		4,44	4,00		4,74	4,30
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,44	1,42		4,44	4,00		4,74	4,30
Kassaflöde från den löpande verksamheten	329	554		1 544	396		2 214	1 066
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning	11,3%	13,7%		11,3%	13,7%		11,3%	14,2%
Nettoskuld	4 968	4 399		4 968	4 399		4 968	4 620
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	1,9	2,2		1,9	2,2		1,9	2,1

Valutajusterad tillväxt

+10%

Justerad EBITA marginal

16,2%

Operativt rörelsekapital/
nettoomsättning

11,3%

VD kommentar



Klas Forsström

Vd och koncernchef

”Ett kvartal med stark tillväxt & vinst. Vi fortsatte se stark efterfrågan i de flesta av våra slutsegment, med svag utsikt för batterimarknaden.”

Stark efterfrågan i de flesta av våra slutanvändarsegment, men batterimarknaden fortsatte att visa svag utsikt och vår kapacitetsutbyggnad fortlöper enligt plan

För att sammanfatta våra prestationer under kvartalet vill jag först lyfta fram att vi fortsätter se en stark efterfrågan på vår kylteknik för datacenter, drivet av megatrenden digitalisering. Detta kommer kvarstå under överskådlig framtid. Den starka efterfrågan på marknaden resulterade i en betydande tillväxt i orderingsgången för DCT, där vi för andra kvartalet i rad noterade en robust orderingsgång av små- och medelstora ordrar. Expansionen av vår tillverkning i Europa genom byggandet av vår nya DCT-fabrik i Cork, Irland, kommer enligt plan att invigas under fjärde kvartalet.

Inom AirTech var den organiska orderingsgången negativ, främst drivet av den svagare batterimarknaden. Marknaden har sett förseningar i investeringar i alla regioner, vilket resulterat i en kraftigt minskad efterfrågan under det senaste kvartalet och en aggressiv prispress. Vi förväntar oss att dessa utmanande förhållanden kommer att bestå under 2025, men de långsiktiga utsikterna är fortsatt starka. Vår nybyggnation av produktionsanläggningen i Amesbury för AirTech går enligt plan. Vi planerar att starta inflyttning under början av 2025, och under de första månaderna av året kommer vi operera två anläggningar parallellt. Den nya anläggningen kommer öka kapaciteten avsevärt och vara Munters största. Denna anläggning, liksom DCT-anläggningen i Cork, är utformade för att stödja Munters mål att minska Scope 1 & 2.

Orderingsgången i FoodTech var svagare, främst drivet av Climate solutions där säsongseffekter och timing av ordrar gav en negativ effekt. Trots något lägre orderingsgång i Digital solutions fortsätter vi se stark efterfrågan för vår mjukvara och styrenheter, drivet av megatrenden hållbarhet där behovet av att optimera värdekedjan för livsmedelsproduktion och minska utsläpp och avfall är stor.

Stabil tillväxt & robust vinst drivet av stark nettoomsättning

För det andra ökade nettoomsättningen, med en betydande ökning i FoodTech, drivet av stark tillväxt av produktförsäljning över alla segment inom Climate solutions. Digital solutions i Americas såg stark tillväxt i både mjukvaruimplementeringar och SaaS-försäljning (ARR*), där den senare växte mer än 50 procent i kvartalet. DCT såg också en stark tillväxt drivet av bra utveckling av leveranserna till kunderna. AirTech hade lägre organisk nettoomsättning, främst relaterad till den svagare batterimarknaden, som delvis motverkades av tillväxt i resten av Industri segmentet i EMEA och APAC.

För det tredje är jag väldigt nöjd att vi fortsätter att leverera en stark EBITA marginal, med både DCT och FoodTech som bidrar med väldigt starka marginaler drivet av god nettoomsättningstillväxt. I AirTech hade lägre produktionsutnyttjandegrad på grund av en något lägre nettoomsättning en negativ påverkan, delvis motverkat av en positiv produktmix när en stor order slutleverades. Eftersom utsikterna för batterimarknaden 2025 är fortsatt svaga har vi vidtagit ytterligare åtgärder under kvartalet för att motverka framtida potentiella lägre volymer och underabsorption. Vi kommer fortsätta att följa situationen noga.

Alla affärsområden fortsatte att arbeta med initiativ för att effektivisera verksamheten, till exempel lean, vilket resulterade i ökad flexibilitet.

Starkt marknadsposition genom M&A och partnerskap

Under kvartalet slutförde vi förvärvet av en majoritetsandel i Automated Environments (AEI), vilket accelererar vår digitala resa inom FoodTech när vi lägger till styrsystem för äggproduktionsindustrin till vårt erbjudande. Efter kvartalets slut, i början av oktober, tillkännagav vi ett avtal om att förvärva det nederländska företaget Hotraco inom FoodTech, som erbjuder styrteknik för djurhållning-, grödlagring- och växthussektorer. Detta är i linje med vår strategi att bygga ett digitalt ekosystem för att stödja en mer hållbar och effektiv livsmedelsindustri. Efter kvartalets slut slutförde vi dessutom förvärvet av Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat och tillkännagav en strategisk allians för innovation inom datacenterkyllning med ZutaCore, med målet att hantera utmaningarna med att hantera AI-genererad värme mer effektivt och hållbart. Munters och ZutaCore kommer att integrera Munters SyCool-system med ZutaCores avancerade 2-fas vätskekyllningsteknik.

Jag vill uttrycka min uppriktiga uppskattning till alla våra dedikerade medarbetare för deras flitiga insatser och engagemang.

*ARR = Annualized Recurring software Revenues

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättnings-tillväxt:	Årlig valutajusterad nettoomsättningstillväxt över 14%. Utfall Q3 2024: 10% (31)
Justerad EBITA-marginal:	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q3 2024: 16,2% (14,1)
OWC/netto-omsättning:	Genomsnittligt operativt rörelsekapital senaste 12 månaderna i intervallet 13-10% av nettoomsättningen. Utfall Q3 2024: 11,3% (13,7)

Utdelningspolicy:	Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30-50% av årets resultat efter skatt. Utdelning 2024: 30% (SEK 1,30 per aktie, totalt MSEK 237) utbetalda vid två tillfällen.
--------------------------	---

Hållbarhetsresultat Q3 2024

Klimat	Mål: Minska CO₂-utsläpp Utfall Q3 2024, Förnybar elektricitet: 79 (80)
Socialt	Mål: Könsmåttlighet Utfall Q3 2024, Kvinnliga ledare: 22% (21)
Bolagsstyrning	Mål: Efterlevnad av Code of Conduct Utfall Q3 2024, Leverantörers CoC: 98%
Service & Komponenter:	Utfall Q3 2024: 23% (24)

Se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2023, sidorna 61-94, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com. För en beskrivning av hela utdelningspolicyen, se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2023 sid 10 eller www.munters.com.

Finansiellt resultat

MSEK	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	okt-sep	2023
Orderingång	3 007	2 494	21	9 911	8 465	17	15 562	14 116
AirTech	1 529	1 463	4	5 544	4 875	14	7 466	6 796
DCT	898	404	122	2 301	1 764	30	5 485	4 948
FoodTech	590	651	-9	2 117	1 878	13	2 673	2 433
Corporate & elim.	-10	-24	-	-52	-50	-	-63	-61
Nettoomsättning	3 761	3 560	6	11 089	10 271	8	14 748	13 930
AirTech	2 011	1 978	2	5 944	6 090	-2	8 080	8 226
DCT	1 012	953	6	3 077	2 483	24	4 002	3 408
FoodTech	758	650	16	2 117	1 745	21	2 734	2 363
Corporate & elim.	-19	-21	-	-48	-48	-	-68	-67
Justerad EBITA	611	503	21	1 782	1 371	30	2 249	1 839
AirTech	264	305	-13	901	974	-7	1 206	1 278
DCT	235	160	47	659	375	76	804	519
FoodTech	142	80	77	347	162	114	407	222
Corporate & elim.	-32	-42	-	-126	-140	-	-167	-181
Justerad EBITA marginal, %	16,2	14,1		16,1	13,3		15,2	13,2
AirTech	13,1	15,4		15,2	16,0		14,9	15,5
DCT	23,3	16,8		21,4	15,1		20,1	15,2
FoodTech	18,8	12,4		16,4	9,3		14,9	9,4

Orderingång

Juli-september 2024

Orderingången uppgick till MSEK 3 007 (2 494), (organisk tillväxt +18%, strukturell +8%, valutaeffekter -5%), med stark tillväxt i DCT, motverkad av negativ organisk tillväxt i AirTech och FoodTech.

I AirTech hade utvecklingen av orderingången en negativ organisk utveckling, främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i alla regioner. APAC och Americas hade en negativ utveckling och EMEA-regionen visade viss tillväxt. Orderingången i DCT var stark med en god nivå av små- och medelstora ordrar i Nord- och Latinamerika. Orderingången i FoodTech minskade, primärt på grund av en svagare efterfrågan för Climate solutions.

Januari-september 2024

Orderingången under de första nio månaderna av året uppgick till MSEK 9 911 (8 465) (organisk tillväxt +13%, strukturell +6%, valutaeffekter -2%) med god tillväxt i alla affärsområden, framför allt DCT.

Orderstocken vid periodens slut uppgick till MSEK 10 685 jämfört med MSEK 10 025 i tredje kvartalet 2023, motsvarande en ökning med 7%.

För mer information om orderingången, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

Nettoomsättning

Juli-september 2024

Nettoomsättningen ökade till MSEK 3 761 (3 560) (organisk tillväxt +5%, strukturell +5%, valutaeffekter -4%), i AirTech minskade omsättningen organiskt, primärt på grund av det fortsatt svagare undersegmentet batteri i APAC och Americas. I DCT bidrog framgångsrika leveranser på stora ordrar annonserade under föregående år till en stabil tillväxt. FoodTech växte starkt, med bidrag från både Climate och Digital solutions.

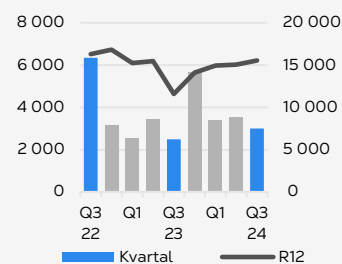
Munters har en ambition att service- och komponentnivån ska representera mer än en tredjedel av nettoomsättningen på lång sikt. Service definieras som eftermarknadsservice samt intäkter från Software-as-a-Service (SaaS). Service och komponenter utgjorde 23% av nettoomsättningen, med en organisk tillväxt på 2%. Service stod för 16% av den totala nettoomsättningen, med en organisk tillväxt på 9%.

Januari-september 2024

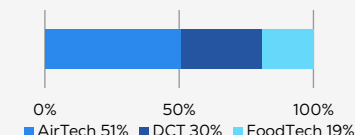
Nettoomsättningen ökade till MSEK 11 089 (10 271) (organisk tillväxt +5%, strukturell+5%, valutaeffekter -2%).

För mer information om nettoomsättning, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

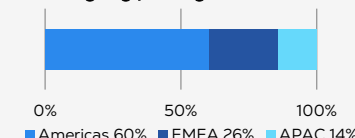
Orderingång, per kvartal (MSEK)



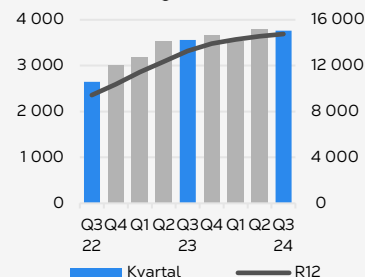
Orderingång per affärsområde Q3, 2024



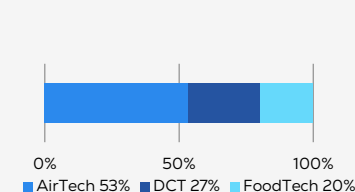
Orderingång per region Q3, 2024



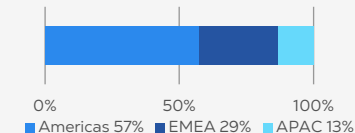
Nettoomsättning, per kvartal (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q3, 2024



Nettoomsättning per region Q3, 2024



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster, IAC, se sida 18 för upplysning om dessa.

Juli-september 2024

Bruttomarginalen uppgick till 35,1% (32,1).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 709 (587), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 18,9% (16,5). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -99 (-84), varav avskrivningar på leasade tillgångar var MSEK -53 (-48).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 611 (503), motsvarande en EBITA-marginal på 16,2% (14,1). Marginalen förbättrades på grund av stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech. I AirTech hade produktmixen en positiv påverkan då leveranser på en stor order slutfördes, motverkat av lägre produktionsutnyttjandegrad på grund av en lägre nettoomsättning. Alla affärsområden fortsatte att jobba med effektivitetsförbättringsinitiativ som lean-arbete och liknande initiativ, resulterande i ökad flexibilitet.

Rörelseresultatet (EBIT) var MSEK 509 (454), motsvarande en rörelsemarginal på 13,5% (12,8). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -65 (-41), varav MSEK -15 (-13) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

För mer information om resultaten, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7 och 8.

Januari-september 2024

Bruttomarginalen uppgick till 35,4% (31,5).

Justerad EBITDA uppgick till 2 062 (1 610), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 18,6% (15,7). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -281 (-239), varav avskrivningar på leasade tillgångar var MSEK -146 (-136).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 1 782 (1 371), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 16,1% (13,3). Marginalen förbättrades tack vare stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech tillsammans med en positiv effekt från produktmix i AirTech när leveranser på stora ordrar slutfördes. Dessutom hade alla affärsområden positiva effekter från lean-arbete och andra effektivitetsförbättringsinitiativ.

Rörelseresultatet (EBIT) var MSEK 1 499 (1 211), motsvarande en rörelsemarginal på 13,5% (11,8). Avskrivning av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -160 (-113), varav MSEK -41 (-38) avsåg avskrivning av immateriella tillgångar från förvärv.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -37 (-7) i det tredje kvartalet, inklusive kostnader för omstruktureringsaktiviteter om MSEK -4 (0) och förvärvskostnader om MSEK -11 (-7). Övriga jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -22 (0) och relaterar till den strategiska översynen av produkterbjudandet inom FoodTech.

För 9-månadersperioden uppgick jämförelsestörande poster till MSEK -122 (-47) inklusive kostnader för omstruktureringsaktiviteter om MSEK -27 (-12) och förvärvskostnader om MSEK -27 (-15). Övriga jämförelsestörande poster, huvudsakligen relaterade till den strategiska översynen, uppgick till MSEK -67 (-20).

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader för det tredje kvartalet uppgick till MSEK -99 (-93). Jämfört med samma period föregående år har räntekostnaderna ökat främst på grund av ökad utestående skuld. Räntekostnader på leasingförpliktelser uppgår till MSEK -14 (-11) under tredje kvartalet.

Finansiella intäkter och kostnader för de första nio månaderna uppgick till MSEK -276 (-232).

Skatt

Inkomstskatten för det tredje kvartalet var MSEK -135 (-98) med en effektiv skattesats på 33% (27). Inkomstskatten för de första nio månaderna var MSEK -379 (-245) med en effektiv skattesats på 31% (25).

Skattesatsen för tredje kvartalet och de första nio månaderna påverkades negativt av ej redovisade underskottsavdrag i Sverige och Tyskland.

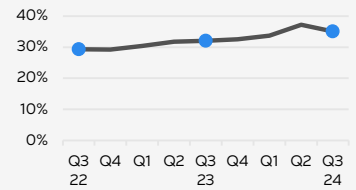
Resultat per aktie

Nettoreultatet som tillfaller moderbolagets aktieägare uppgick till MSEK 263 (260) under tredje kvartalet.

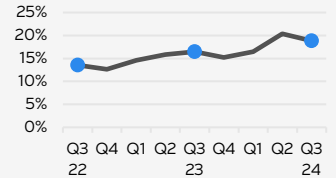
Resultat per aktie, före och efter utspädning, var SEK 1,44 (1,42) under tredje kvartalet och SEK 4,44 (4,00) för 9-månadersperioden.

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under tredje kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, var 182 541 440 före och efter utspädning.

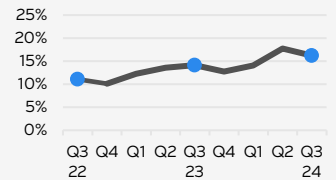
Bruttomarginal per kvartal, %



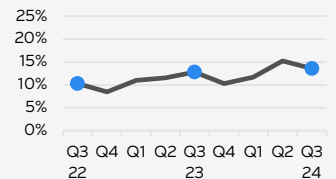
Just. EBITDA-marginal per kvartal, %



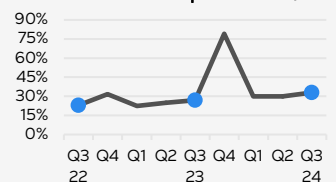
Justerad EBITA-marginal per kvartal, %



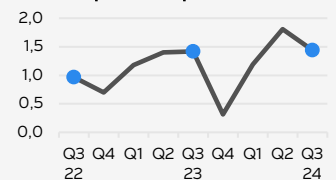
EBIT-marginal per kvartal, %



Effektiv skattesats per kvartal, %



Resultat per aktie per kvartal, SEK



Finansiell ställning

Nettoskulden per den 30 september uppgick till MSEK 4 968 jämfört med MSEK 4 447 vid slutet av juni 2024 och MSEK 4 399 vid slutet av september 2023. Den ökade nettoskulden i det tredje kvartalet relaterar främst till negativt kassaflöde och inkluderade leasingkulder relaterade till en ny anläggning i Irland (DCT). Nettoskuld i relation till justerad EBITDA var 1,9x jämfört med 1,8x vid slutet av juni 2024 och 2,2x vid slutet av september 2023.

Räntebärande skulder, inklusive leasingkulder, uppgick den 30 september till MSEK 6 028, jämfört med MSEK 5 937 i slutet av juni 2024 och MSEK 5 345 i slutet av september 2023. Ökningen jämfört med 30 september 2023 är främst driven av förvärv finansierade genom skulder som genomförts under det senaste året.

Koncernens räntebärande skulder har en genomsnittlig löptid på 2,2 år.

Under de senaste 12 månaderna har Munters slutfört förvärvet av ZECO, en indisk tillverkare av lösningar för luftbehandling, Airprotech, ett italienskt företag som tillverkar system för avlägsnande av Volatile Organic Compounds (VOC) och Automated Environments ett USA-baserat företag som specialiserar sig i automatiserade styrningssystem för äggindustrin. Dessutom deltog Munters i kapitalökningar i två minoritetsinvesteringar och gjorde två nya minoritetsinvesteringar och en investering i intresseföretag.

Kassa och likvida medel minskade MSEK -382 i det tredje kvartalet jämfört med 30 juni 2024, och uppgick till MSEK 1 393 (1 165).

Genomsnittligt sysselsatt kapital under de senaste tolv månaderna var MSEK 11 883 (10 737). Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna ökade till 16,1 % (13,8) främst på grund av en ökning av rörelseresultatet.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 329 (554) under tredje kvartalet och MSEK 1 544 (396) för de första nio månaderna av 2024.

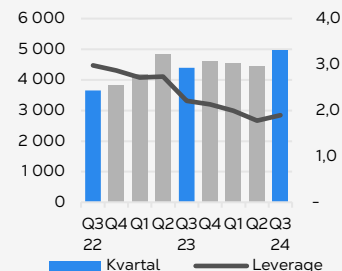
Kassaflödet från förändringar i rörelsekapitalet hade en positiv inverkan på MSEK -144 (110) under tredje kvartalet, där rörelsekapitalet ökade främst drivet av förbrukning av förskott, till stor del relaterat till projektavslut inom AirTech. För de första nio månaderna har kassaflödet från förändringar i rörelsekapitalet en positiv påverkan på MSEK 244 (-724), främst drivet av en ökning av kundförskott inom DCT samt en minskning av lager och upplupna intäkter.

Kassaflödet från investerings- och finansieringsaktiviteter för tredje kvartalet uppgick till MSEK -698 (-96) till följd av främst förvärv som slutfördes under perioden, ökade kapitalutgifter, främst relaterade till den nya DCT-anläggningen i Irland samt den nya AirTech-anläggningen i Amesbury, USA, och utbetalning av utdelning. Under de första nio månaderna uppgick det till MSEK -1 688 (-143) till följd av främst förvärv som slutfördes under perioden, ökade kapitalutgifter och utbetalning av två delbetalningar av utdelning till externa aktieägare i mars och september.

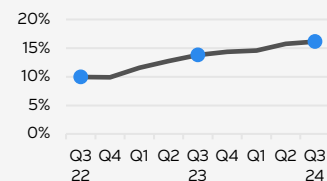
Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. Moderbolaget bedriver inte försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Kassa och likvida medel vid periodens slut uppgick till MSEK 0 (3).

Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområdet AirTech är globalt ledande inom energieffektiv luftbehandling för industriella och kommersiella applikationer. Vi erbjuder lösningar för verksamhetskritiska processer som kräver exakt kontroll av fukt och temperatur, med energieffektivitet och hållbara klimatsystem i fokus. Våra system ger förbättrad inomhusluftkvalité och komfort samt ökad produktionskapacitet.

MSEK	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	okt-sep	2023
Extern orderstock	3 327	3 572	-7	3 327	3 572	-7	3 327	3 250
Orderingång	1 529	1 463	4	5 544	4 875	14	7 466	6 796
Tillväxt	4%	-40%		14%	-15%		-1%	-19%
Nettoomsättning	2 011	1 978	2	5 944	6 090	-2	8 080	8 226
Tillväxt	2%	17%		-2%	26%		-0%	20%
varav organisk tillväxt	-3%	12%		-8%	19%		-	13%
varav förvärv och avyttr.	8%	3%		7%	2%		-	3%
varav valutakurseffekt	-4%	3%		-2%	5%		-	4%
Rörelseresultat (EBIT)	241	290	-17	828	926	-11	1 092	1 190
Rörelsemarginal, %	12,0	14,7		13,9	15,2		13,5	14,5
Avskr. immateriella tillg.	-15	-14		-37	-35		-41	-39
Jämförelsestörande poster	-9	-1		-37	-13		-73	-49
Justerad EBITA	264	305	-13	901	974	-7	1 206	1 278
Justerad EBITA marginal, %	13,1	15,4		15,2	16,0		14,9	15,5

Juli-september 2024

Orderingång

Organisk orderingång minskade (-4%), främst på grund av ett svagare undersegment batteri i alla regioner. APAC och Americas hade en negativ utveckling och EMEA-regionen visade en viss tillväxt.

- Industrisegmentet (exkl. batteri) visade god utveckling i Americas och EMEA, medan APAC-regionen var oförändrad. Inom undersegmentet batteri fortsatte APAC-regionen att visa svag efterfrågan, särskilt i Kina. I EMEA och Americas försenades greenfield-investeringar och kunder lade beställningar närmare leverans. Samtidigt har konkurrensmiljön och prispressen blivit mer aggressiv då flera nya aktörer har kommit in på marknaden de senaste åren.
- Det kommersiella segmentet visade god tillväxt drivet av stormarknadskunder i Americas, motverkat av svagare utveckling i APAC.
- Komponentsegmentet minskade i alla regioner, påverkat av färre komponentbyten på batterimarknaden.
- Service visade stabil tillväxt, främst drivet av EMEA-regionen.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen hade en negativ organisk utveckling (-3%), främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC och Americas. Service stod för 21% (21) av AirTechs nettoomsättning.

- Industrisegmentet (exkl. batteri) ökade, drivet av god tillväxt i EMEA samt positiv utveckling i APAC, något motverkat av Americas. Undersegmentet batteri visade tillväxt i EMEA, motverkat av svagare utveckling i APAC och Americas.
- Det kommersiella segmentet minskade främst i APAC-regionen, motverkat av tillväxt i Americas.
- Clean Technologies växte i EMEA, främst drivet av förvärvet av Airprotech.
- Komponentsegmentet minskade på grund av svagare efterfrågan i APAC, medan EMEA visade tillväxt, främst drivet av ökad försäljning av evaporativa pads till datacentermarknaden.
- Servicesegmentet växte, drivet av EMEA och Americas-regionerna.

Justerad EBITA

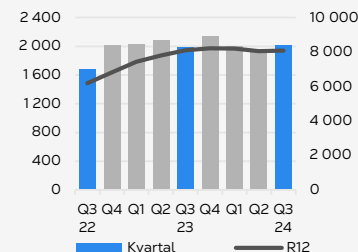
Den justerade EBITA marginalen var lägre, främst på grund av lägre nettoomsättning och genom det lägre produktionsutnyttjandegrad i alla regioner. Detta var delvis motverkat av en positiv påverkan från produktmixen i Americas, där en stor order avslutades under kvartalet.

- Initiativ inom effektivitetsförbättring gav goda resultat under kvartalet, med en positiv effekt på den justerade EBITA-marginalen från nettoprisökningar.

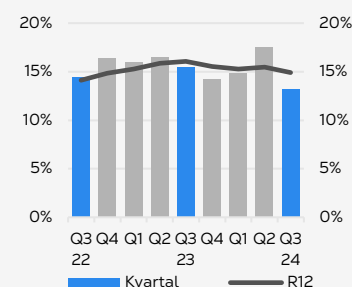
Januari-september 2024

- Orderingången ökade med +7% organiskt, med tillväxt främst inom segmentet industri i EMEA under början av året samt god tillväxt inom kommersiella segmentet i Americas.
- Nettoomsättningen minskade med -8% organiskt, främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC. I Americas har undersegmentet batteri visat tillväxt samt Service i EMEA.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade något, främst på grund av de lägre volymerna relaterade till det svagare undersegmentet batteri. Positivt påverkad av produktmix genom slutförande av leveranser på större ordrar och goda prisökningar.

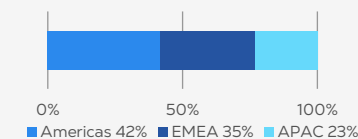
Nettoomsättning per kvartal - AirTech, (MSEK)



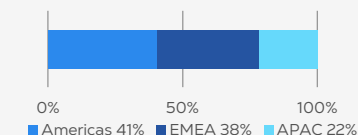
Justerad EBITA-marginal per kvartal % - AirTech



Orderingång per region Q3, 2024 - AirTech



Nettoomsättning per region Q3, 2024 - AirTech



Data Center Technologies

Data Center Technologies (DCT) är en ledande leverantör av avancerade klimatlösningar för kylning som använder flera olika värmeavvisande teknologier. Våra lösningar ger betydande energibesparingar för datacenter jämfört med traditionella kylsystem. Med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen. DCT har verksamhet i Virginia och Texas, USA samt på Irland.

MSEK	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	okt-sep	2023
Extern orderstock	6 464	5 453	19	6 464	5 453	19	6 464	7 206
Orderingång	898	404	122	2 301	1 764	30	5 485	4 948
Tillväxt	122%	-88%		30%	-72%		206%	-21%
Nettoomsättning	1 012	953	6	3 077	2 483	24	4 002	3 408
Tillväxt	6%	152%		24%	176%		34%	143%
varav organisk tillväxt	10%	140%		25%	157%		-	131%
varav förvärv och avyttr.	-	-		-	-		-	-
varav valutakurseffekt	-4%	13%		-1%	18%		-	12%
Rörelseresultat (EBIT)	225	154	46	638	358	78	778	497
Rörelsemarginal, %	22,2	16,2		20,8	14,4		19,4	14,6
Avskr. immateriella tillg.	-5	-6		-16	-17		-21	-22
Jämförelsestörande poster	-5	-		-5	-		-5	-
Justerad EBITA	235	160	47	659	375	76	804	519
Justerad EBITA marginal, %	23,3	16,8		21,4	15,1		20,1	15,2

Juli-september 2024

Orderingång

Orderingången ökade med +134% organiskt, främst på grund av en god nivå av mindre och medelstora beställningar i Nord- och Latinamerika. Tillväxten drivs huvudsakligen av tillväxten på samlokaliseringoperatörsmarknaden som i sin tur drivs av hyperscalers ökande efterfrågan på serverutrymme.

- Överlag ser branschen en långsammare utveckling av beställningar i EMEA än i Americas och APAC på grund av förändringar i datacenterdesign för att rymma högre densiteter och anpassa sig till nya marknadsregleringar.
- Digitalisering och den ökande efterfrågan på energieffektiva kylsystem fortsätter att driva stark underliggande efterfrågan, både på kort och lång sikt.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt med +10%, drivet av framgångsrika leveranser på stora ordrar offentliggjorda under föregående år. Utförandet av dessa ordrar fortskrider enligt plan. Service stod för 4 % (2) av DCTs nettoomsättning.

Justerad EBITA

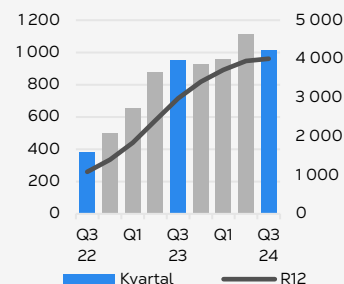
En kombination av positiva bidrag från stark volymtillväxt, god effekt av lean-initiativ, positiv produktmix, nettoprisökningar och högt kapacitetsutnyttjande fortsatte att förbättra den justerade EBITA marginalen avsevärt.

- Fortsatt god utveckling av leveranser till kunder enligt plan.
- Bygget av den nya anläggningen i Cork, Irland förväntas vara klart under året, med produktionsstart under första halvåret 2025.

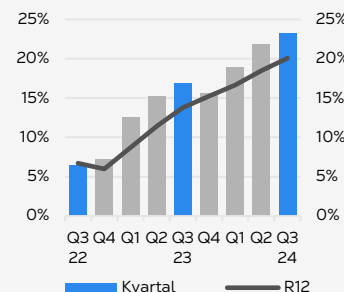
Januari-september 2024

- Orderingången ökade med +32% organiskt, främst drivet av samlokaliseringoperatörsmarknaden i Americas. Detta i sin tur drivs av ökad marknadsaktivitet från hyperscalers, då de hyr utrymme från samlokaliseringoperatörer.
- Nettoomsättningen ökade med +25% organiskt, drivet av goda leveranser på stora beställningar som tillkännagavs under tidigare år och en upptrappning av produktionen.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades kraftigt på grund av nettoomsättningsökningen, hög produktionsutnyttjandegrad, positiv produktmix, prisökningar och positiva effekter från lean-principer.

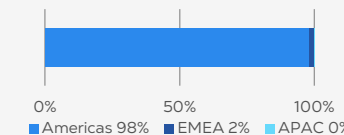
Nettoomsättning per kvartal - DCT, (MSEK)



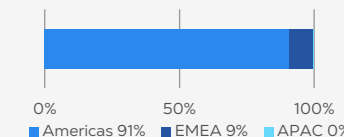
Justerad EBITA-marginal % - DCT



Orderingång per region Q3, 2024 - DCT



Nettoomsättning per region Q3, 2024 - DCT



FoodTech

Affärsområdet FoodTech är en av världens ledande leverantörer av innovativa och energieffektiva klimatsystem för djuruppfödning och växthus, samt mjukvara för att styra och optimera hela värdekedjan vid produktion av livsmedel. Våra lösningar ökar produktiviteten, samtidigt som de bidrar till en hållbar livsmedelsproduktion där höga krav ställs på kvalitet, djurhälsa och livsmedelssäkerhet. I juli 2023 meddelade Munters att en strategisk översyn av produkterbjudandet inom FoodTech initierats. Slutsatsen av denna översyn är vår intention att avyttra denna verksamhet.

MSEK	Q3			jan-sep			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	okt-sep	2023
Extern orderstock	894	999	-11	894	999	-11	894	877
Orderingång	590	651	-9	2 117	1 878	13	2 673	2 433
Tillväxt	-9%	28%		13%	7%		13%	9%
Nettoomsättning	758	650	16	2 117	1 745	21	2 734	2 363
varav SaaS	74	48	52	206	126	63	262	183
SaaS ARR	295	194	52	295	194	52	295	226
Tillväxt	16%	10%		21%	3%		21%	7%
varav organisk tillväxt	19%	1%		19%	-4%		-	1%
varav förvärv och avyttr.	2%	5%		5%	2%		-	3%
varav valutakurseffekt	-5%	3%		-2%	5%		-	4%
Rörelseresultat (EBIT)	92	61	52	196	86	129	217	107
Rörelsemarginal, %	12,1	9,3		9,2	4,9		7,9	4,5
Avskr. immateriella tillg.	-28	-19		-69	-53		-95	-80
Jämförelsestörande poster	-23	-1		-82	-24		-94	-35
Justerad EBITA	142	80	77	347	162	114	407	222
Justerad EBITA marginal, %	18,8	12,4		16,4	9,3		14,9	9,4

Juli-september 2024

Orderingång

Orderingången minskade med -8% organiskt, främst på grund av svagare efterfrågan inom Climate solutions.

- Minskningen inom Climate solutions är främst relaterad till tidpunkter och säsongseffekter, med större beställningar i huvudsak i EMEA och Americas som gjordes tidigare under året samt säsongsvariationer som påverkade den senare delen av kvartalet.
- Digital solutions i Americas minskade främst på grund av stark orderingång med flertalet stora ordrar under samma kvartal föregående år.
- Controllers såg stark tillväxt i Americas och EMEA.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med +19% organiskt, drivet av både Climate och Digital solutions. Service stod för 18% av FoodTechs nettoomsättning.

- I Americas visade Climate solutions stark tillväxt av produktförsäljning inom undersegmenten kyckling och ägg. Digital solutions i Americas såg tillväxt både i mjukvaruimplementeringar och SaaS-intäkter, där det senare ökade med +52% till MSEK 74 (48). Tillväxten i Digital solutions relaterar främst till undersegmenten kyckling- och svin.
- Region EMEA visade god tillväxt i Climate solutions inklusive både produkter och styrningssystem inom undersegmenten kyckling, växthus, svin och ägg.
- APAC-regionen såg en mindre nedgång, med tillväxt i undersegmentet ägg inom Climate solutions medan de andra undersegmenten visade svagare utveckling.

Justerad EBITA

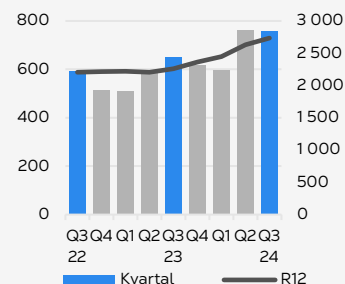
Den justerade EBITA marginalen ökade avsevärt med bidrag från alla regioner, framför allt EMEA och Americas.

- Marginalerna påverkades positivt av stark försäljningstillväxt inom både Climate och Digital solutions.
- Digital solutions fortsätter att visa god lönsamhet, drivet av ett växande antal mjukvaruimplementeringar och en stadig ökning av årliga återkommande intäkter (ARR - Annualized Recurring software Revenues).
- Prisökningar fortsätter att stödja förbättringar av marginal.
- Positiva effekter från integrationssynergier av brasilianska Inobram, förvärvat förra året, tillsammans med den pågående stödjande effekten av våra initiativ för operativa förbättringar.

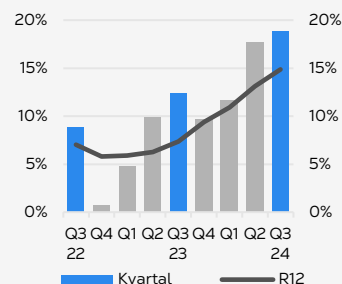
Januari-september 2024

- Orderingången ökade organiskt med +11%, främst som följd av god tillväxt i Americas och EMEA, delvis motverkat av fortsatt svag utveckling i APAC.
- Nettoomsättningen ökade med +19% organiskt, drivet av en fortsatt stark utveckling i Americas samt en återhämtning i EMEA, medan APAC-regionen visade en mjukare utveckling.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades avsevärt, tack vare positiva effekter från ökade volymer, nettoprisökningar och initiativ för operativa förbättringar.

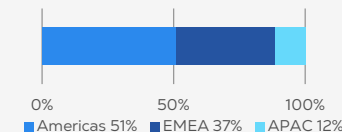
Nettoomsättning per kvartal - FoodTech, (MSEK)



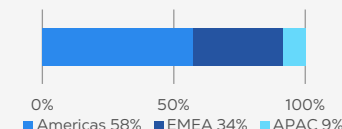
Justerad EBITA-marginal % - FoodTech



Orderingång per region Q3, 2024 - FoodTech



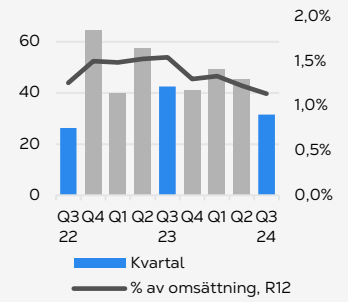
Nettoomsättning per region Q3, 2024 - FoodTech



Corporate

Koncernfunktionen rapporterade en justerad EBITA på MSEK -32 (-42) under tredje kvartalet och MSEK -126 (-140) under de första nio månaderna. Kostnadsminskningen är relaterad till tjänster som tidigare tillhandahölls av koncernfunktionerna men som från och med andra kvartalet tillhandahålls av affärsområdena.

Corporate kostnader per kvartal, (MSEK)



Övrig information

Anställda

Antalet fasta heltidsanställda (FTE) per den 30 september 2024 var 5 100 (4 370). Antalet FTE per den 30 september 2024 inom affärsområdet AirTech var 3 333 (2 720), inom DCT 747 (619), inom FoodTech 873 (892) och inom koncernfunktioner 147 (139).

Utestående aktier

Per den 30 september 2024 hade Munters 1 916 377 egna aktier av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen var således 182 541 440.

Utdelning

Årsstämman i mars beslutade att betala en total utdelning på 1,30 SEK (0,95), totalt MSEK 237 (173) att betalas i två lika stora delbetalningar. Detta motsvarade 30 % av nettoresultatet för 2023. Den första delbetalningen av utdelningen betalades ut i mars och den andra delen betalades ut i september. Detta motsvarar 30 (30) procent av nettoresultatet för 2023.

Övriga händelser under kvartalet

Munters förvärvar majoritetsandel i Automated Environments (AEI) – I juli förvärvades majoritetsandelen i AEI inom affärsområdet FoodTech. Det USA-baserade företaget erbjuder automatiserade styrsystem, med specialisering inom äggproduktionsindustrin. Förvärvet är en del av strategin att erbjuda livsmedelsproducenter en omfattande portfölj av digitala lösningar. AEI har sitt huvudkontor i Renville, Minnesota och rapporterade en nettoomsättning på cirka MSEK 102 (MUSD 9,8) för räkenskapsåret 2023.

Munters och ZutaCore bildar strategisk allians för innovation inom datacenterkylning – I september tillkännagavs en strategisk allians med ZutaCore, en ledare inom direct-to-chip, vattenfri vätskekylning för datacenter. Målet är att hantera utmaningarna med att hantera AI-genererad värme mer effektivt och hållbart genom att integrera Munters SyCool-system med ZutaCores avancerade 2-fas vätskekylningsteknik. Samarbetet kommer att fokusera på att hantera utmaningarna med att hantera AI-genererad värme samtidigt som riskerna förknippade med vattenläckage elimineras.

Valberedning för årsstämman 2025 – I september meddelade Munters att valberedningen för årsstämman 2025 har utsetts. Den består av följande medlemmar: Magnus Fernström, FAM, ordförande i valberedningen, Celia Grip, Swedbank Robur Fonder, Mats Larsson, Första AP-fonden och Philip Mesch, ODIN Fund Management.

Händelser efter periodens slut

Munters meddelar förändringar i koncernledningen – I oktober meddelades det att Stefan Måhl, Group Vice President Business Excellence och en del av koncernledningen, har beslutat att gå i pension och lämna företaget den 15 januari 2025. Stefan har varit i sin nuvarande roll sedan 2020 och arbetat på Munters i nästan 20 år i olika ledande befattningar. Funktionen Business Excellence kommer att placeras under Group Finance & Strategy, ledd av Katharina Fischer, CFO & Group Vice President.

Slutförande av förvärvet av Geoclimate – I början av oktober slutfördes förvärvet av Geoclimate, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat. Geoclimas produktsortiment kompletterar DCTs portfölj och förbättrar förmågan att erbjuda kompletta lösningar för hela datacenterkylmarknaden. Geoclimate har sitt huvudkontor i norra Italien med flera försäljningskontor runt om i världen och produktionsanläggningar i Italien och Thailand. Geoclimas nettoomsättning för räkenskapsåret 2023 uppgick till cirka MSEK 455 (MEUR 40,1).

Munters tecknar avtal om förvärv av Hotraco – I oktober meddelade Munters att ett avtal har tecknats inom affärsområdet FoodTech om att förvärva Hotraco, en nederländsk utvecklare av styrsystem och sensorer för jordbrukssektorn. Förvärvet är i linje med strategin att skapa ett digitalt ekosystem byggt kring datainsamlingsplattformar och mjukvara som stödjer en mer effektiv och hållbar livsmedelsproduktion. Hotracos nettoomsättning för räkenskapsåret 2023 uppgick till cirka MSEK 465 (MEUR 41). Företaget grundades 1974, har 140 anställda och har sitt huvudkontor i Nederländerna.

Stockholm, 22 oktober, 2024

Klas Forsström
Vd och koncernchef

Tio största aktieägare

Per den 30 sep 2024	%
FAM AB	28,0
Swedbank Robur fonder	6,2
Första AP-fonden	5,1
Capital Group	5,0
ODIN Fonder	4,1
Fjärde AP-fonden	3,7
Vanguard	2,7
Handelsbanken Fonder	2,0
Norges Bank	1,7
Columbia Threadneedle	1,6

Källa: Modular Finance AB

Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Lösningarna säkerställer temperatur och kontroll av luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för kunderna. Munters erbjuder innovativa, effektiva och hållbara lösningar till kunder inom många olika branscher, där kontroll av fukthalt och temperatur inomhus är verksamhetskritiskt. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom en minskad resursförbrukning. Därmed bidrar våra lösningar till renare luft, ökad effektivitet samt minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~ 5,100 anställda (FTEs)
- >45 länder med produktion och försäljning
- 23 fabriker
- 22% andel chefer som är kvinnor
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech

I Q3, generade AirTech 53%, Data Center Technologies 27% och FoodTech 20% av Munters nettoomsättning.

Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de flesta marknader där vi finns. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition och för att uppnå våra finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar på väg mot målen. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar på vilka områden som vi ser som viktiga för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner med vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare: Medarbetarna är navet i vår verksamhet och vi lägger stor vikt vid att säkerställa våra anställdas säkerhet och hälsa. Mångfald och inkludering är viktiga områden för oss eftersom vi är övertygade om att mångfald leder till starkare innovationskraft. Genom samarbete och en passion för att skapa energieffektiva lösningar för våra kunder och partners bidrar vi till våra kunders framgång och en bättre värld.

Kunder Vi bidrar till våra kunders framgång genom att leverera högkvalitativa klimatlösningar som gör kunderna mer hållbara. Vår framgång bygger på nära och långa kundrelationer liksom djup förståelse om kundernas verksamheter och deras framtida behov. Vår strategi är att fortsätta utveckla våra kundinsikter och att utnyttja vårt breda kunnande om applikationer, teknik och komponenter för att leverera attraktiva lösningar och tjänster.

Innovation: Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta ligga i framkant av industrins utveckling och bidra till en mer hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vårt fokus ligger på fortsatta satsningar inom våra kärnteknologier, lösningar och digitalisering, att optimera vår produktportfölj och vår innovations- och produktionsteknologi.

Marknad: Munters är verksamt över hela världen och klimatförändringen, ökad digitalisering och befolkningstillväxten är viktiga drivkrafter på våra marknader. Vi fokuserar våra resurser på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och att öka andelen service. Med våra högkvalitativa resurseffektiva lösningar och vårt målmedvetna arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en mer hållbar utveckling.

Effektivitet i allt vi gör: Vi strävar kontinuerligt efter ökad effektivitet och kvalitet samt att minska vår miljöpåverkan. Munters verksamhet genomsyras av ansvarsfullt företagande med hög etik och respekt för mänskliga rättigheter, strävan efter ökad mångfald, god hälsa och hög säkerhet på arbetsplatsen.



Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

MSEK	2024				2023			2022	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Orderstock	10 685	11 834	11 812	11 333	10 025	11 153	10 783	11 463	11 866
Orderingång	3 007	3 536	3 368	5 651	2 494	3 427	2 544	3 143	6 354
Nettoomsättning	3 761	3 791	3 538	3 659	3 560	3 536	3 175	3 011	2 644
Justerad EBITDA	709	771	582	556	587	561	462	381	359
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-99	-98	-84	-88	-84	-82	-73	-78	-66
Justerad EBITA	611	673	498	467	503	479	389	304	293
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-15	-14	-13	-7	-13	-13	-12	-8	-9
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-50	-40	-28	-36	-29	-25	-22	-30	-19
Jämförelsestörande poster	-37	-41	-44	-49	-7	-34	-6	-9	6
Rörelseresultat (EBIT)	509	578	412	375	454	408	349	255	271
Finansiella intäkter och kostnader	-98	-91	-87	-99	-93	-66	-73	-64	-41
Skatt	-135	-146	-97	-218	-98	-85	-62	-61	-53
Periodens resultat	275	342	227	58	264	257	214	131	178
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	263	330	218	54	260	256	214	128	176

Nyckeltal

MSEK	2024				2023			2022	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Organisk tillväxt, Nettomsättning	5%	2%	7%	16%	28%	27%	38%	26%	22%
Valutajusterad tillväxt, Nettomsättning	10%	7%	13%	20%	31%	28%	40%	30%	25%
Justerad EBITA marginal, %	16,2	17,8	14,1	12,8	14,1	13,5	12,3	10,1	11,1
Rörelsemarginal, %	13,5	15,3	11,6	10,3	12,8	11,5	11,0	8,5	10,3
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,44	1,81	1,19	0,30	1,42	1,40	1,18	0,70	0,97
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,44	1,81	1,19	0,30	1,42	1,40	1,18	0,70	0,97
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	11,3	12,5	13,6	14,2	13,7	13,2	12,7	12,7	13,1
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	1,9	1,8	2,0	2,1	2,2	2,7	2,7	2,9	3,0

Nettoskuld

MSEK	2024				2023			2022	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Likvida medel	-1 393	-1 775	-1 581	-1 532	-1 165	-710	-618	-914	-698
Räntebärande skulder	5 013	5 045	5 089	5 131	4 575	4 518	3 772	3 721	3 424
Leasingskulder	1 015	892	757	719	770	801	781	774	731
Avsättningar för pensioner	306	283	262	280	197	209	217	227	187
Upplupna finansiella kostnader	28	3	29	22	21	15	24	16	10
Nettoskuld	4 968	4 447	4 557	4 620	4 399	4 833	4 175	3 825	3 654

Operativt rörelsekapital

MSEK	2024				2023			2022	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Varulager	2 192	2 108	1 902	1 726	1 965	2 153	2 071	1 956	1 765
Kundfordringar	2 090	2 275	2 306	2 038	2 245	2 167	2 035	2 020	1 570
Leverantörsskulder	-1 308	-1 362	-1 349	-1 294	-1 156	-1 277	-1 159	-1 288	-932
Förskott från kunder	-1 879	-2 160	-1 879	-1 355	-1 725	-1 592	-1 576	-1 715	-1 428
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	516	555	583	640	741	782	466	418	484
Operativt rörelsekapital	1 612	1 417	1 563	1 755	2 071	2 233	1 837	1 390	1 460

Rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2024	2023	2024	2023	okt-sep	2023
Nettoomsättning	3 761	3 560	11 089	10 271	14 748	13 930
Kostnad för sålda varor	-2 442	-2 418	-7 168	-7 040	-9 636	-9 508
Bruttoresultat	1 319	1 142	3 921	3 230	5 113	4 422
Försäljningskostnader	-373	-313	-1 053	-939	-1 395	-1 281
Administrationskostnader	-319	-278	-1 035	-805	-1 335	-1 106
Forsknings- och utvecklingskostnader	-111	-94	-320	-245	-435	-360
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-6	0	-7	-26	-63	-82
Resultatandel i intressebolag	-2	-3	-8	-5	-11	-8
Rörelseresultat	509	454	1 499	1 211	1 874	1 586
Finansiella intäkter och kostnader	-98	-93	-276	-232	-376	-331
Resultat efter finansiella poster	410	362	1 223	979	1 499	1 255
Skatt	-135	-98	-379	-245	-597	-463
Periodens resultat	275	264	844	734	901	792
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	263	260	811	730	865	784
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	12	4	33	5	36	8
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 541 440	182 371 664	182 536 425	182 194 023	182 530 642	182 274 370
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 541 440	182 405 896	182 536 425	182 225 460	182 530 642	182 284 750
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,44	1,42	4,44	4,00	4,74	4,30
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,44	1,42	4,44	4,00	4,74	4,30
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-241	-87	19	151	-406	-274
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>						
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	-18	12	-13	35	-94	-46
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	4	-3	3	-7	19	9
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-255	-78	9	178	-480	-311
Periodens totalresultat	20	186	852	912	421	481
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	9	182	820	908	389	478
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	11	3	32	4	32	4

Rapport över finansiell ställning i sammanslagning

MSEK	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	6 244	5 694	5 822
Övriga immateriella tillgångar	2 766	2 207	2 259
Materiella anläggningstillgångar	1 387	972	1 097
Nyttjanderättstillgångar	944	729	672
Andelar i intressebolag	52	30	25
Övriga finansiella tillgångar	170	86	95
Uppskjutna skattefordringar	369	382	292
Summa anläggningstillgångar	11 932	10 098	10 262
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager	2 192	1 965	1 726
Kundfordringar	2 090	2 245	2 038
Derivatinstrument	-	2	0
Aktuella skattefordringar	94	89	84
Övriga fordringar	174	131	135
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	802	1 069	954
Likvida medel	1 393	1 165	1 532
Summa omsättningstillgångar	6 745	6 666	6 469
SUMMA TILLGÅNGAR	18 677	16 764	16 731
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 402	5 976	5 257
Innehav utan bestämmande inflytande	5	1	1
Totalt eget kapital	5 407	5 978	5 258
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	4 984	4 568	4 151
Leasingskulder	801	594	553
Avsättningar för pensioner	306	197	280
Övriga avsättningar	61	66	62
Övriga långfristiga skulder	714	378	636
Uppskjutna skatteskulder	479	443	455
Summa långfristiga skulder	7 345	6 246	6 135
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	29	7	980
Leasingskulder	213	176	167
Övriga avsättningar	192	165	145
Leverantörsskulder	1 308	1 156	1 294
Derivatinstrument	7	11	33
Aktuella skatteskulder	84	108	78
Förskott från kunder	1 879	1 725	1 355
Övriga kortfristiga skulder	876	97	92
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 336	1 095	1 193
Summa kortfristiga skulder	5 924	4 540	5 337
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	18 677	16 764	16 731

Förändring i eget kapital i sammanslagning

MSEK	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31
Ingående balans	5 258	5 307	5 307
Periodens totalresultat	852	912	481
Utnyttjade personaloptioner	1	14	21
Förvärsption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-467	-81	-377
Utdelning	-237	-175	-175
Personaloptioner inkl. uppskjuten skatt	-	1	1
Utgående balans	5 407	5 978	5 258
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	5 402	5 976	5 257
Innehav utan bestämmande inflytande	5	1	1

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2024	2023	2024	2023	okt-sep	2023
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	509	454	1 499	1 211	1 874	1 586
Justering för:						
Av- och nedskrivningar	164	125	441	352	573	484
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	30	15	20	15	48	43
Förändringar i avsättningar	-4	3	28	11	6	-11
Kassaflöde före räntor och skatt	698	598	1 988	1 588	2 502	2 102
Betalda finansiella poster netto	-70	-73	-256	-214	-353	-312
Betald skatt	-155	-81	-432	-254	-567	-390
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	473	444	1 300	1 120	1 581	1 400
Förändring kundfordringar	160	-119	44	-160	193	-11
Förändring varulager	-132	161	-331	83	-143	271
Förändring upplupna intäkter	20	60	177	-278	188	-267
Förändring leventörsskulder	-34	-104	-40	-172	71	-60
Förändring förskott från kunder	-210	109	320	-173	194	-299
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	-196	106	170	-699	503	-366
Förändring övrigt rörelsekapital	52	4	74	-25	129	31
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-144	110	244	-724	633	-335
Kassaflöde från den löpande verksamheten	329	554	1 544	396	2 214	1 066
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Förvärv av verksamheter	-259	1	-411	-148	-1 007	-744
Investeringar i intressebolag	0	-	-37	-0	-37	-
Investeringar i andra aktier och andelar	-0	-4	-59	-3	-59	-4
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	0	0	0	-1	1	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-224	-65	-426	-214	-535	-323
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-75	-66	-225	-242	-330	-347
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-558	-134	-1 157	-608	-1 967	-1 418
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Utnyttjade personaloptioner	0	11	1	14	7	21
Upptagna lån	100	376	709	1 454	1 523	2 268
Amortering av låneskulder	-36	-308	-872	-712	-1 047	-887
Återbetalning av leasingskulder	-45	-40	-126	-117	-165	-156
Utdelning	-119	0	-237	-175	-237	-175
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	-40	-1	-6	-0	-66	-60
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-140	38	-531	465	15	1 011
Periodens kassaflöde	-368	458	-143	253	262	658
Likvida medel vid periodens början	1 775	713	1 532	914	1 165	914
Omräkningsdifferens i likvida medel	-14	-6	4	-2	-34	-40
Likvida medel vid periodens utgång	1 393	1 165	1 393	1 165	1 393	1 532

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2024	2023	2024	2023	okt-sep	2023
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	0	-	0	-	-
Administrationskostnader	-3	-4	-10	-11	-10	-11
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	0	26	2	29	5	32
Rörelseresultat	-3	22	-8	18	-5	21
Finansiella intäkter och kostnader	-8	-6	-21	-12	-26	-18
Resultat efter finansiella poster	-11	16	-28	6	-31	3
Koncernbidrag	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	-11	16	-28	6	-31	3
Skatt	-	-	-	-	-0	-0
Periodens resultat	-11	16	-28	6	-31	3

Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-11	16	-28	6	-31	3
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-11	16	-28	6	-31	3

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 098	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	4	4
Summa anläggningstillgångar	4 102	4 103	4 102
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	0	0	1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1	-	1
Aktuella skattefordringar	1	1	1
Fordringar hos dotterbolag	24	27	10
Likvida medel	0	3	3
Summa omsättningstillgångar	26	31	15
SUMMA TILLGÅNGAR	4 128	4 134	4 118
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-627	-401	-394
Periodens resultat	-28	6	3
Summa eget kapital	3 486	3 747	3 750
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	5	4	1
Summa långfristiga skulder	5	4	1
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder	0	1	3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	36	29	32
Skulder till dotterbolag	594	348	327
Övriga skulder	7	4	4
Summa kortfristiga skulder	638	383	366
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 128	4 134	4 118

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2023 (Not 1).

Inga nya eller omarbetade standarder eller tolkningar som träder i kraft från 1 januari 2024 förväntas ha någon betydande effekt på de finansiella rapporterna.

Information om miljöpåverkan och miljöpolicy

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

Risker och osäkerheter

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor.

Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis

allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav.

I början av oktober 2023 förklarade Israel att de befinner sig i krig med Hamas. Inom affärsområdet FoodTech har Munters tillverkning av kontrollenheter i Israel, söder om Tel Aviv med cirka 140 anställda. Munters verksamhet har hittills inte påverkats av situationen, och vi fortsätter att noga övervaka situationen för att kunna snabbt agera vid eventuella störningar.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras återfinns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2023 på sidorna 108-112.

Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen avser finansiella investeringar och derivat. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 125 (65) och derivat till netto MSEK -7 (-9) per balansdagen.

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av MTech Systems redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Inlösenperioden löper från 1 januari 2025 till 31 december 2025. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 977 (MSEK 562 per 31 dec 2023).

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av InoBram redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Munters förvärvade 60 procent av bolaget men avtalet innefattar en sälj-/köpoption för Munters att förvärva återstående 40 procent av bolaget under 2027. Inlösenperioden för säljarnas säljoption inleds 2026. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 69 (MSEK 37 per 31 dec 2023).

MSEK	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31
Belopp vid periodens ingång	632	217	217
Värdering förvärvsoptioner	-	73	37
Innehållna köpeskillingar	53	-	37
Omvärderingar	441	62	352
Betalningar	-29	-	-
Diskontering	26	18	25
Valutakursdifferenser	-22	8	-35
Utgående balans	1 102	377	632

Köp-/säljoptionerna värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin.

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 30 september 2024 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q3

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Americas	846	979	916	913	428	353	0	0	2 190	2 245
EMEA	809	619	94	88	294	239	-11	-13	1 185	932
APAC	439	472	1	1	78	95	-7	-6	511	562
Försäljning mellan regioner	-82	-92	0	-49	-43	-36	-2	-2	-127	-180
TOTALT	2 011	1 978	1 012	953	758	650	-19	-21	3 761	3 560

Nettoomsättning per affärsområde och region jan-sep

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Americas	2 933	2 700	2 783	2 288	1 188	897	0	-1	6 903	5 884
EMEA	2 049	1 970	295	246	829	705	-26	-26	3 147	2 895
APAC	1 274	1 835	3	3	240	249	-16	-13	1 501	2 074
Försäljning mellan regioner	-313	-416	-3	-54	-140	-105	-6	-7	-462	-582
TOTALT	5 944	6 090	3 077	2 483	2 117	1 745	-48	-48	11 089	10 271

Avstämning av alternativa nyckeltal och jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller

transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period.

MSEK	Q3		jan-sep		R12	Helår
	2024	2023	2024	2023	Apr-Mar	2023
Omstruktureringskostnader	-4	0	-28	-12	-50	-34
Förvärvskostnader	-11	-7	-27	-15	-42	-29
Övriga poster	-22	0	-67	-20	-79	-32
Total	-37	-7	-122	-47	-171	-96

Företagsförvärv

Konsoliderade förvärv 2024

Företag (Land)	Affärsområde	Förvärvs månad	Antal anställda	Omsättning	Andel (%)
Airprotech (IT)	AirTech	May	52	MSEK 330	100
AEI (US)	FoodTech	July	13	MSEK 102	80

Tabellen visar ungefärligt antal permanenta heltidstjänster per förvärvsdagen. Med omsättning avses uppskattad årsomsättning året före förvärvets genomförande.

I maj, stängde Munters förvärvet av Airprotech, en italiensk tillverkare av VOC (Volatile Organic Compounds) reningssystem. Det utökar Munters Clean Technologies och möjliggör renare produktion för europeiska industrier.

I juli förvärvade Munters en majoritetsandel i Automated Environments (AEI), ett USA-baserat företag som specialiserar sig på automatiserade styrsystem för fjäderfäindustrin. Förvärvet är en del av FoodTechs strategiska satsning på digitala lösningar som stödjer livsmedelsproducenter. Med förvärvet kommer Munters att ha en 80% andel i AEI, avtalet stipulerar att resterande 20% förvärvas i slutet av 2026. Följaktligen konsolideras 100% av AEI från och med förvärvsdagen.

Nedan följer en uppställning över erlagd köpeskilling och förvärvade nettotillgångar för de förvärv som genomförts under jan-sep 2024 och 2023. Per balansdagen baseras verkligt värde för förvärvade nettotillgångar på preliminära förvärvsbalanser.

MSEK	Jan-sep 2024	Jan-sep 2023
Förvärvspris		
Kontant erlagd köpeskilling	514	171
Innehållna & villkorade köpeskillingar	53	8
Förvärvsoption	-	63
Sammanlagd köpeskilling	567	242
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	-160	-87
Goodwill	407	157
Kassaflöde		
Kontant erlagd köpeskilling	-514	-171
Likvida medel i förvärvade bolag	132	23
Betalning relaterat till förvärv i tidigare perioder	-29	-
Förändring av koncernens likvida medel	-411	-148

Förvärvet av Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat, stängdes i början av oktober. För ytterligare information om förvärvet, se sida 10.

Revisors granskningsrapport

Munters Group AB (publ.), org. nr 556819-2321

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Munters Group AB (publ.) per 30 september 2024 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisions sed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, den 22 oktober, 2024

Ernst & Young AB

Andreas Troberg
Auktoriserad revisor

Definition finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Valutajusterad tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period, justerad för valutaeffekter. Måttet används av Munters för att följa förändringar i nettoomsättning från både organisk och förvärvad tillväxt mellan perioder

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i det senaste kvartalet med fyra.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex

omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder.

Avsättning på sysselsatt kapital (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättning

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingskulder, pensionskulder och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel.

Soliditet

Eget kapital (inklusive innehav utan bestämmande inflytande) dividerat med summa tillgångar.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Heltidsekvivalenter (FTEs)

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Americas

Avser Nord-, Central och Sydamerika.

Service

Eftermarknadsservice och SaaS-intäkter.

Eftermarknadsservice

Eftermarknadsservice definieras som försäljning av reservdelar, driftsättning och installation, inspektioner och revisioner, reparationer och annan fakturerbar service.

Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 22 oktober klockan 9:00 CEST, då vd och koncernchef Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

Webcast

<https://ir.financialhearings.com/munters-q3-report-2024>

Telefonkonferens

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50049852>

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängligt på

<https://www.munters.com/sv-se/investors/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 22 oktober 2024 kl. 07.30 CEST.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framåtblickande uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antyts i sådana framåtblickande uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmässiga, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framåtblickande uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Ann-Sofi Jönsson

Vice President, Investor Relations & Group Risk Management

Tel: +46 (0)730 251 005

Email: ann-sofi.jonsson@munters.com

Line Dovärn

Director, Investor Relations

Tel: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Finansiell kalender:

Helårsrapport januari-december 2024	5 februari, 2025
Publicering av års- och hållbarhetsrapport 2024	Veckan som börjar 3 mars, 2025
Årsstämma 2025	14 Maj, 2025