

Sammantaget rekordresultat för helåret och investerar för framtiden

Oktober-december

- Orderingsgången minskade -23% (-29% organiskt), med stark tillväxt i FoodTech motverkad av negativ organisk utveckling i AirTech och Data Center Technologies (DCT).
- Nettoomsättningen ökade +19% (+10% organiskt) genom stark tillväxt i DCT och FoodTech, medan AirTech behöll samma nivå.
- Den justerade EBITA-marginalen var stabil, stödd av stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech, medan AirTech påverkades negativt av ökad osäkerhet på batterimarknaden vilket resulterade i underabsorption samt pågående investeringar i vår globala verksamhet.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till följd av en positiv utveckling av rörelsekapitalet. OWC/nettoomsättning förbättrades till 10,2%, inom vårt målintervall på 13-10 %.
- Nettoskulden i relation till justerad EBITDA ökade till 2,3x, främst till följd av förvärv finansierade genom lån.
- Jämförelsestörande poster (IAC) ökade till MSEK -117 (-49). En IAC-kostnad för omstruktureringssåtgärder om MSEK 66 redovisades inom AirTech, vilket speglar olika åtgärder som identifierats och implementerats för att motverka svagheten inom undersegmentet batteri.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, var SEK 0,89 (0,30) under fjärde kvartalet.

Januari-december

- Orderingsgången var oförändrad, +1% (-4% organiskt), drivet av stark tillväxt inom FoodTech och en stabil utveckling inom AirTech. DCT minskade till följd av färre stora ordrar.
- Nettoomsättningen ökade med +11% (+5% organiskt), drivet av stark tillväxt inom DCT och FoodTech, medan AirTech behöll samma nivå.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades, drivet av stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech samt en positiv effekt från produktmixen i AirTech när leveranser av stora ordrar slutfördes.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades under året, drivet av ett ökat rörelseresultat och en positiv utveckling av rörelsekapitalet.
- Nettoskulden i relation till justerad EBITDA ökade något, främst drivet av förvärv finansierade genom lån, motverkat av ett starkt operativt kassaflöde.
- Jämförelsestörande poster (IAC) ökade till MSEK -240 (-96), främst på grund av ökade kostnader för omstruktureringssåtgärder och kostnader relaterade till den strategiska översynen inom FoodTech, samt M&A-aktiviteter.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, var SEK 5,33 (4,30) för helåret.

Valutajusterad tillväxt

+19%

Justerad EBITA-marginal

12,6%

Operativt rörelsekapital/
nettoomsättning

10,2%

Händelser efter periodens slut

- I januari 2025 nyttjade minoritetsägarna i MTech sin säljoption till ett verkligt värde om MSEK 1 142 per den 31 december 2024. Transaktionen innebär att Munters blir exklusiv ägare, där 80% av köpeskillingen förväntas betalas under första halvåret 2025 och resterande 20% under första halvåret 2026.
- Styrelsen föreslår en utdelning om 1,60 SEK (1,30) per aktie, vilket motsvarar en total utdelning om MSEK 292 (237), att betalas ut i två lika stora delbetalningar. Detta motsvarar 30% (30%) av nettoresultatet för 2024.

Finansiell sammanställning

	Q4			jan-dec		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
MSEK						
Orderingsgång	4 348	5 651	-23	14 259	14 116	1
Nettoomsättning	4 364	3 659	19	15 453	13 930	11
Tillväxt	19%	22%		11%	34%	
varav organisk tillväxt	10%	16%		5%	27%	
varav förvärv och avyttringar	9%	4%		7%	3%	
varav valutakurseffekt	-0%	1%		-1%	5%	
Rörelseresultat (EBIT)	342	375	-9	1 841	1 586	16
Rörelsemarginal, %	7,8	10,3		11,9	11,4	
Justerad EBITA	548	467	17	2 330	1 839	27
Justerad EBITA marginal, %	12,6	12,8		15,1	13,2	
Periodens resultat	176	58	205	1 020	792	29
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,89	0,30		5,33	4,30	
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,89	0,30		5,33	4,30	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	823	670		2 367	1 066	
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning	10,2%	14,2%		10,2%	14,2%	
Nettoskuld	6 364	4 620		6 364	4 620	
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,3	2,1		2,3	2,1	

*Definitioner av finansiella nyckeltal finns på sidan 20.

Vd kommentar



Klas Forsström
Vd och koncernchef

"Jag är stolt över att kunna rapportera vårt bästa helårsresultat någonsin, med rekordförsäljning och -vinst. Vi gjorde även stora framsteg i att stärka vår marknadsposition."

Ett år av framsteg: Stärker grunden för framtida tillväxt

Under 2024 tog vi betydande steg för att stärka vår marknadsposition, och jag vill uppriktigt tacka alla medarbetare för deras hårda arbete och engagemang. Vårt strategiska fokus de senaste åren – att prioritera tillväxt, optimera vår närvaro och förbättra den operativa effektiviteten – har resulterat i en stark övergripande prestation. Fortsatt god efterfrågan och framgångsrika förvärv ledde till en 11-procentig årlig ökning av nettoomsättningen. Intäkterna nådde en ny rekordnivå 2024, vilket markerar vårt bästa helårsresultat någonsin med en justerad EBITA-marginal på 15,1 procent.

Drivet av högre vinster och en positiv utveckling av rörelsekapitalet förbättrades kassaflödet från den löpande verksamheten. Vi fortsätter att prioritera arbetet med att stärka vår finansiella motståndskraft genom förbättrad kassaflödeshantering och minskat rörelsekapital. Skuldsättningsgraden ökade något under året, främst drivet av vår aktiva M&A-strategi, inklusive både förvärv och minoritetsinvesteringar. Inom AirTech förvärvade vi Airprotech, en italiensk tillverkare av system för att reducera flyktiga organiska ämnen (VOC). Inom DCT förvärvade vi Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat. Inom FoodTech genomförde vi två förvärv kopplade till kontrollsystem: Automated Environments, ett USA-baserat företag specialiserat på automatiserade kontrollsystem för äggindustrin, samt Hotraco, en nederländsk utvecklare av kontrollsystem och sensorer för jordbrukssektorn. Förvärven inom FoodTech understryker vårt strategiska fokus på att expandera den digitala affären genom mjukvara, kontrollsystem, sensorer och IoT inom detta affärsområde framöver.

Blandat fjärde kvartal: Positiv försäljning och stabil marginal trots försvagad efterfrågan

Orderingången var varierad under det fjärde kvartalet. Den totala orderingången minskade, med undantag för FoodTech, som uppvisade tillväxt. DCT:s orderingång sjönk, då samma kvartal föregående år inkluderade stora ordrar på cirka 2,2 miljarder SEK. Den underliggande efterfrågan på våra kylsystem inom DCT är dock fortsatt stark på våra nyckelmarknader, vilket bevisas av en 60-procentig organisk ökning av små och medelstora order under kvartalet. Inom AirTech minskade orderingången, främst på grund av fortsatt svaghet i undersegmentet batteri i samtliga regioner. Samtliga affärsområden bidrog till nettoomsättningstillväxten på 19 procent av, särskilt DCT och FoodTech. Inom FoodTech växte SaaS-intäkterna (ARR) inom Digital solutions med 46 procent under kvartalet. Den justerade EBITA-marginalen var på samma nivå som föregående år, stödd av starka förbättringar inom DCT och FoodTech. Dock resulterade en lägre efterfrågan från undersegmentet batteri i en underabsorption, vilket påverkade AirTechs marginal negativt. Detta motsvarade en negativ effekt på AirTechs justerade EBITA-marginal med cirka -3 procent under kvartalet.

Vi förväntar oss att svagheten på batterimarknaden kvarstår under hela 2025. Mot bakgrund av detta, samt utifrån utvecklingen under 2024, har AirTech identifierat och implementerat olika åtgärder för att stärka marginalen framöver. Vi räknar med att dessa åtgärder kommer att motverka svagheterna och stärka AirTechs lönsamhet från nuvarande nivåer under andra halvåret 2025. Vi kommer fortsätta följa utvecklingen noggrant och vidta ytterligare åtgärder vid behov.

Investeringar för att ligga steget före

Vi fortsätter att driva en ambitiös tillväxtagenda baserad på vår starka tro på de långsiktiga tillväxtpotentialerna kopplade till megatrender som elektrifiering och digitalisering. Framöver kommer vi att fortsätta fokusera på strategiska förvärv för att expandera vår teknologiska och marknadsmässiga räckvidd, samtidigt som vi prioriterar investeringar i innovation och operativ effektivitet. Med vår starka marknadsposition och innovativa lösningar är vi övertygade om vår förmåga att ta vara på framtida tillväxtpotentialer. För att stödja vår tillväxtresa är vi glada att kunna expandera vår verksamhet med två nya toppmoderna fabriker under 2025 – en i Cork, Irland, för DCT, och en i Amesbury, USA, för AirTech. Dessa expansioner kommer att stärka vår globala närvaro, öka produktionskapaciteten, förbättra arbetsflöden och bättre möta våra kunders växande behov världen över, samtidigt som vi prioriterar energieffektivitet och resursbevarande. Anläggningen i Cork, som öppnade i slutet av 2024, kommer att öka produktionen successivt under 2025, medan anläggningen i Amesbury planeras att öppna under första halvåret. Under övergångsperioden kommer både befintliga och nya anläggningar att vara i drift parallellt i början av 2025.

Med en tydlig strategi, strategiska investeringar och ett starkt fokus på innovation är vi väl positionerade för att driva hållbar tillväxt och skapa långsiktigt värde för våra kunder, partners och intressenter.

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättnings tillväxt:

Årlig valutajusterad nettoomsättningstillväxt över 14%.
Utfall Q4 2024: 19% (20)

Justerad EBITA-marginal:

En justerad EBITA-marginal 14%.
Utfall Q4 2024: 12,6% (12,8)

OWC/nettoomsättning:

Genomsnittligt operativt rörelsekapital senaste 12 månaderna i intervallet 13-10% av nettoomsättningen.
Utfall Q4 2024: 10,2% (14,2)

Utdelningspolicy:

Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30-50% av årets resultat efter skatt.
Utdelningsförslag 2024: 30% (SEK 1,60 per aktie, totalt MSEK 292) utbetalda vid två tillfällen.

Hållbarhetsresultat Q4 2024

Klimat

Mål: Minska CO₂-utsläpp
Utfall Q4 2024,
Förnybar elektricitet: 79 (80)

Socialt

Mål: Könsmättningsgrad
Utfall Q4 2024, Kvinnliga ledare: 22% (21)

Bolagsstyrning

Mål: Efterlevnad av Code of Conduct
Utfall Q4 2024, Leverantörers CoC: 99%

Service & Komponenter:

Utfall Q4 2024: 22% (26)

Finansiellt resultat

MSEK	Q4			jan-dec		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Orderingång	4 348	5 651	-23	14 259	14 116	1
AirTech	1 821	1 922	-5	7 365	6 796	8
DCT	1 787	3 184	-44	4 088	4 948	-17
FoodTech	757	555	36	2 874	2 433	18
Corporate & elim.	-15	-10	-	-68	-61	-
Nettoomsättning	4 364	3 659	19	15 453	13 930	11
AirTech	2 260	2 136	6	8 204	8 226	-0
DCT	1 315	925	42	4 392	3 408	29
FoodTech	801	617	30	2 918	2 363	24
Corporate & elim.	-13	-20	-	-61	-67	-
Justerad EBITA	548	467	17	2 330	1 839	27
AirTech	212	305	-30	1 113	1 278	-13
DCT	260	144	81	920	519	77
FoodTech	117	60	96	464	222	109
Corporate & elim.	-41	-41	-	-167	-181	-
Justerad EBITA marginal, %	12,6	12,8		15,1	13,2	
AirTech	9,4	14,3		13,6	15,5	
DCT	19,8	15,6		20,9	15,2	
FoodTech	14,6	9,7		15,9	9,4	

Orderingång

Oktober-december 2024

Orderingången uppgick till MSEK 4 348 (5 651) (organisk utveckling -29%, strukturell +6%, valutaeffekter +0%), med stark tillväxt inom FoodTech som motverkades av en negativ organisk utveckling i AirTech och DCT.

Inom AirTech hade orderingången en negativ organisk utveckling, främst på grund av ett fortsatt svagt batteri undersegmentet i samtliga regioner. Orderingången i DCT minskade. Exklusive två stora ordrar på cirka BSEK 2,2 mottagna under samma period 2023 var den organiska tillväxten 60%, vilket indikerar en fortsatt stark underliggande efterfrågan. Inom FoodTech ökade orderingången, främst drivet av stark utveckling inom Digital solutions med stöd från Equipment.

Januari-december 2024

Orderingången under året uppgick till MSEK 14 259 (14 116) (organisk utveckling -4%, strukturell +6%, valutaeffekter -1%), drivet av stark tillväxt inom FoodTech och en stabil utveckling i AirTech. DCT minskade, främst till följd av en minskning av större ordrar jämfört med föregående år, då kunder i allt större utsträckning övergår till små och medelstora ordrar med kortare leveranstider.

Orderstocken vid periodens slut uppgick till MSEK 11 603 jämfört med MSEK 11 333 i fjärde kvartalet 2023, motsvarande en ökning med +2%.

För mer information om orderingången, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7, 8 och 9.

Nettoomsättning

Oktober-december 2024

Nettoomsättningen ökade till MSEK 4 364 (3 659) (organisk tillväxt +10%, strukturell +9%, valutaeffekter 0%). Inom AirTech förblev den organiska nettoomsättningen oförändrad, påverkad av det svaga undersegmentet batteri i Americas, motverkat av god tillväxt i EMEA. Inom DCT bidrog framgångsrika leveranser på stora ordrar som annonserats under tidigare år till ökad tillväxt. FoodTech växte starkt, med bidrag från både Digital solutions och Equipment.

Munters har som ambition att på lång sikt nå en nivå där Service och Komponenter utgör mer än en tredjedel av nettoomsättningen. Service definieras som eftermarknadsservice samt intäkter från Software-as-a-Service (SaaS). Service och Komponenter uppgick till 22% (26) av nettoomsättningen, med en organisk utveckling på -3%. Service stod för 16% (17) av den totala nettoomsättningen, med en organisk tillväxt på 8%.

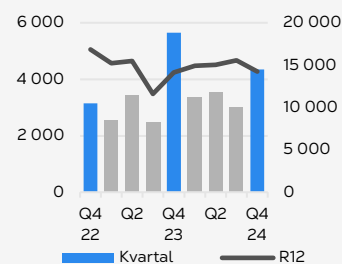
Januari-december 2024

Nettoomsättningen ökade till MSEK 15 453 (13 930) (organisk tillväxt +5%, strukturell +7%, valutaeffekter -1%), drivet av stark tillväxt i DCT och FoodTech, medan AirTech behöll en stabil nivå.

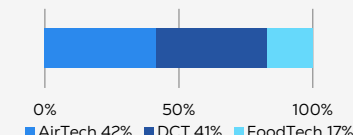
Service och komponenter uppgick för helåret till 24% (24) av nettoomsättningen, med en organisk tillväxt på 10%. Service stod för 17% (15) av den totala nettoomsättningen, med en organisk tillväxt på 19%.

För mer information om nettoomsättning, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7, 8 och 9.

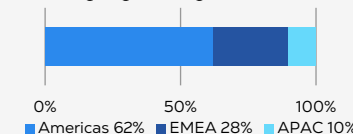
Orderingång, per kvartal (MSEK)



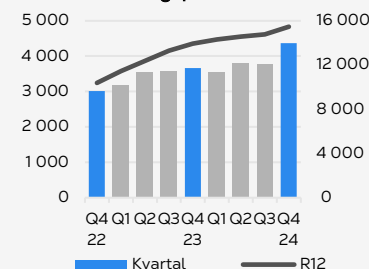
Orderingång per affärsområde Q4, 2024



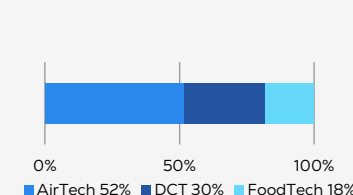
Orderingång per region Q4, 2024



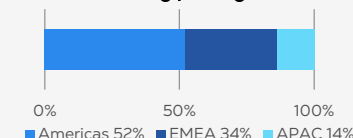
Nettoomsättning, per kvartal (MSEK)



Nettoomsättning per affärsområde Q4, 2024



Nettoomsättning per region Q4, 2024



Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster (IAC), se sida 18 för upplysning om dessa.

Oktober–december 2024

Bruttomarginalen uppgick till 32,1% (32,6).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 662 (556), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 15,2% (15,2). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -114 (-88), varav avskrivningar på leasade tillgångar var MSEK -64 (-47).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 548 (467), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 12,6% (12,8). Marginalen var på samma nivå som föregående år, understödd av stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech. I AirTech minskade marginalen, påverkad av underabsorption till följd av lägre efterfrågan från undersegmentet batteri i samtliga regioner. Detta motsvarade en negativ effekt på AirTechs justerade EBITA-marginal med cirka -3 procent under kvartalet. De pågående investeringarna i AirTechs globala verksamhet påverkade även marginalen negativt. Samtliga affärsområden fortsatte att arbeta med initiativ för operativ effektivitet, såsom lean och liknande, vilket resulterade i ökad flexibilitet.

Rörelseresultatet (EBIT) var MSEK 342 (375), motsvarande en rörelsemarginal på 7,8% (10,3). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -89 (-44), varav MSEK -19 (-7) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

För mer information om resultaten, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7, 8 och 9.

Januari–december 2024

Bruttomarginalen uppgick till 34,4% (31,7).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 2 724 (2 166), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 17,6% (15,5). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -394 (-327), varav avskrivningar på leasade tillgångar var MSEK -210 (-183).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 2 330 (1 839), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 15,1% (13,2). Marginalen förbättrades tack vare stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech samt en positiv effekt från produktmix i AirTech och DCT, i samband med att leveranser på stora ordrar slutfördes. Dessutom hade alla affärsområden positiva effekter från lean-arbete och andra initiativ för effektivitetsförbättringar.

Rörelseresultatet (EBIT) var MSEK 1 840 (1 586), motsvarande en rörelsemarginal på 11,9% (11,4). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -250 (-156), varav MSEK -61 (-45) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till totalt MSEK -117 (-49) under fjärde kvartalet, inklusive kostnader för omstruktureringsaktiviteter om MSEK -66 (-22) och förvärvskostnader om MSEK -25 (-15). Övriga jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -26 (-12) och avser främst kostnader för den strategiska översynen av Equipment-erbjudandet inom FoodTech.

Kostnader för omstrukturering var främst relaterade till åtgärder inom AirTech till följd av den svaga efterfrågan inom batterimarknaden under 2024. De åtgärder som identifierats som nödvändiga för att mildra den lägre efterfrågan omfattar personalreduktion samt optimering av tillverkningsprocesser.

För helåret uppgick jämförelsestörande poster till totalt MSEK -240 (-96), inklusive omstruktureringsaktiviteter om MSEK -94 (-34) och förvärvskostnader om MSEK -52 (-29). Övriga jämförelsestörande poster, huvudsakligen relaterade till den strategiska översynen, uppgick till MSEK -93 (-32).

Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader för fjärde kvartalet uppgick till MSEK -79 (-99). Jämfört med samma period föregående år påverkades räntekostnaden av en högre skuldsättning, vilket motverkades av lägre räntor samt en positiv valutakurseffekt. Räntekostnaden för leasingkulder uppgick till MSEK -16 (-11) under fjärde kvartalet, främst på grund av det nya leasingavtalet i Irland.

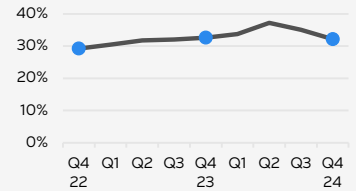
Finansiella intäkter och kostnader för helåret uppgick till MSEK -355 (-331). Jämfört med samma period föregående år ökade räntekostnaden, främst på grund av högre skuldsättning.

Skatt

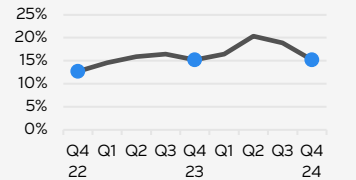
Inkomstskatten för fjärde kvartalet uppgick till MSEK -86 (-218) med en effektiv skattesats på 33% (79). Inkomstskatten för helåret uppgick till MSEK -465 (-463) med en effektiv skattesats på 31% (37).

Under fjärde kvartalet 2023 redovisades en uppskjuten skattekostnad om MSEK 80, hänförlig till nedskrivning av uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag, vilket förklarar den höga effektiva skattesatsen både under kvartalet och för helåret 2023. Nedskrivningen hade ingen kassaflödeseffekt.

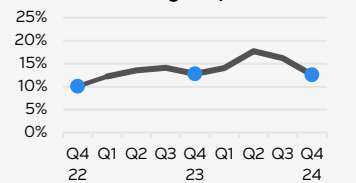
Bruttomarginal per kvartal, %



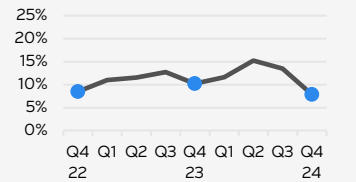
Just. EBITDA-marginal per kvartal, %



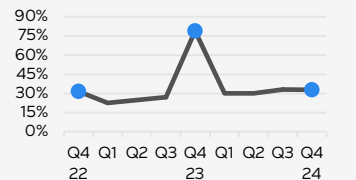
Just. EBITA-marginal per kvartal, %



EBIT-marginal per kvartal, %



Effektiv skattesats per kvartal, %



Resultat per aktie

Nettoreultatet som tillfaller moderbolagets aktieägare uppgick till MSEK 162 (54) under fjärde kvartalet och för helåret 2024 uppgick nettoreultatet till MSEK 973 (784). Nettoreultatet under fjärde kvartalet ökade till MSEK 176 (58).

Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,89 SEK (0,30) under fjärde kvartalet. Resultat per aktie för helåret, före och efter utspädning, uppgick till 5,33 SEK (4,30).

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under fjärde kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, var 182 541 440 före och efter utspädning. Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier för helåret, för beräkning av resultat per aktie, var 182 537 692 före och efter utspädning.

Finansiell ställning

Nettoskulden uppgick per den 31 december till MSEK 6 364, jämfört med MSEK 4 968 vid slutet av september 2024 och MSEK 4 620 vid slutet av december 2023. Nettoskuld i relation till justerad EBITDA var 2,3x jämfört med 1,9x vid slutet av september 2024 och 2,1x vid slutet av december 2023.

Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder, uppgick per den 31 december till MSEK 7 597, jämfört med MSEK 6 028 vid slutet av september 2024 och MSEK 5 850 vid slutet av december 2023. Ökningen under både kvartalet och året är främst driven av förvärv som finansierats genom skuld.

Koncernens räntebärande skulder hade en genomsnittlig löptid på 1,6 år, jämfört med 2,2 år vid slutet av september 2024.

Under 2024 har Munters slutfört förvärven av Airprotech, en italiensk tillverkare av system för reduktion av flyktiga organiska ämnen (VOC), Automated Environments, ett USA-baserat företag specialiserat på automatiserade kontrollsystem för äggindustrin, Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat, samt Hotraco, baserat i Nederländerna, en ledande utvecklare av kontrollsystem och sensorer för jordbrukssektorn. Därutöver har Munters deltagit i kapitalökningar i två minoritetsinvesteringar, genomfört tre nya minoritetsinvesteringar och en investering i intresseföretag.

Kassa och likvida medel uppgick till MSEK 1 530, jämfört med MSEK 1 393 vid slutet av september 2024 och MSEK 1 532 vid slutet av december 2023.

Genomsnittligt sysselsatt kapital under de senaste tolv månaderna var MSEK 12 325 (11 230). Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna ökade till 15,3% (14,4), främst till följd av en ökning av rörelseresultatet.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 823 (670) under fjärde kvartalet och MSEK 2 367 (1 066) för helåret 2024. Det positiva kassaflödet för året är relaterat till en ökning av rörelseresultatet samt en positiv utveckling av rörelsekapitalet.

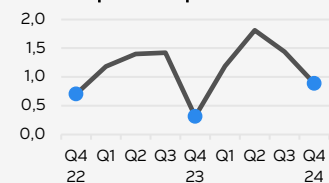
Kassaflödet från förändringar i rörelsekapital hade en positiv påverkan om MSEK 500 (389) under fjärde kvartalet och MSEK 744 (-335) för helåret. Den positiva utvecklingen i rörelsekapitalet drivs främst av DCT i USA.

Kassaflödet från investerings- och finansieringsaktiviteter under fjärde kvartalet uppgick till MSEK -710 (-265), påverkat av förvärv som slutfördes under perioden samt ökade investeringar, främst relaterade till den nya AirTech-anläggningen i Amesbury, USA, och den nya DCT-anläggningen i Irland. För helåret 2024 uppgick kassaflödet till MSEK -2 398 (-408), påverkat av förvärv och investeringar i intresseföretag och andra bolag om MSEK -1 806, investeringar i materiella och immateriella tillgångar om MSEK -1 060, utbetalning av två delbetalningar av utdelning till externa aktieägare i mars och september om totalt MSEK -237 samt en nettoökning av extern upplåning om MSEK 868.

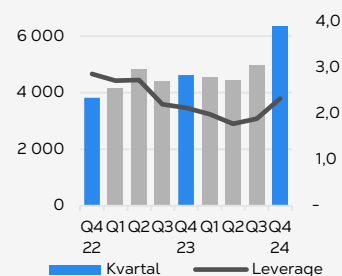
Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. Moderbolaget bedriver ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Kassa och likvida medel vid periodens slut uppgick till MSEK 0 (3).

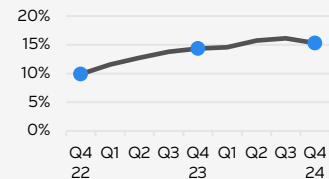
Resultat per aktie per kvartal, SEK



Nettoskuld per kvartal



ROCE, %



AirTech

Affärsområdet AirTech är en global ledare inom energieffektiv luftbehandling för industriella och kommersiella applikationer. Vi erbjuder lösningar för verksamhetskritiska processer som kräver exakt kontroll av fukt och temperatur, med fokus på energieffektivitet och hållbara klimatsystem. Våra klimatsystem bidrar även till bättre inomhusluftkvalitet och komfort samt ökad produktionskapacitet.

MSEK	Q4			jan-dec		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Extern orderstock	2 986	3 250	-8	2 986	3 250	-8
Orderingång	1 821	1 922	-5	7 365	6 796	8
Tillväxt	-5%	-27%		8%	-19%	
Nettoomsättning	2 260	2 136	6	8 204	8 226	-0
Tillväxt	6%	6%		0%	20%	
varav organisk tillväxt	-1%	0%		-7%	13%	
varav förvärv och avyttr.	7%	5%		8%	3%	
varav valutakurseffekt	-0%	1%		-1%	4%	
Rörelseresultat (EBIT)	121	264	-54	949	1 190	-20
Rörelsemarginal, %	5,4	12,4		11,6	14,5	
Avskr. immateriella tillg.	-13	-4		-49	-39	
Jämförelsestörande poster	-78	-36		-114	-49	
Justerad EBITA	212	305	-30	1 113	1 278	-13
Justerad EBITA marginal, %	9,4	14,3		13,6	15,5	

Oktober-december 2024

Orderingång

Den organiska orderingången minskade med -10%, främst till följd av fortsatt svaghet inom undersegmentet batteri i samtliga regioner samt inom Service- och Kommersiella segmenten i Americas.

- Industrisegmentet (exkl. batteri) minskade, samtidigt som undersegmentet livsmedel uppvisade god tillväxt i samtliga regioner. Som förväntat stod undersegmentet batteri inför utmaningar i alla regioner. Försenade greenfield-investeringar, kunder som lägger beställningar närmare leverans samt minskade projektvolymen påverkade marknaden. Dessutom skapade ökad konkurrens och aggressiv prispress från nya aktörer en utmanande marknadssituation. Även om dessa utmaningar förväntas bestå under 2025, kvarstår batterimarknadens långsiktiga tillväxtpotential som stark.
- Det Kommersiella segmentet minskade, främst drivet av en svagare utveckling i Americas.
- Clean Technologies (CT) minskade, främst inom VOC-teknologi, till följd av den svagare batterimarknaden.
- Komponentsegmentet växte i Americas, främst genom ökad efterfrågan på evaporativa pads till datacentermarknaden, delvis motverkat av färre rotorbyten på batterimarknaden i APAC.
- Servicesegmentet minskade, främst i Americas på grund av starka jämförelsetal från föregående år.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen var oförändrad, -1% organiskt, påverkad av det svaga undersegmentet batteri i Americas, vilket motverkades av god tillväxt i EMEA. Service stod för 20% (20) och Komponenter för 11% (16) av AirTechs nettoomsättning.

- Industrisegmentet (exkl. batteri) minskade främst i Americas, delvis motverkat av tillväxt inom områden såsom klimatanpassad förvaring i EMEA samt en stabil utveckling i APAC.
- Det Kommersiella segmentet var oförändrat, med tillväxt främst i Americas kopplat till stormarknader.
- Komponentsegmentet minskade i samtliga regioner, till följd av svagare efterfrågan på batterimarknaden.
- Servicesegmentet uppvisade stabil tillväxt, ledd av Americas-regionen.

Justerad EBITA

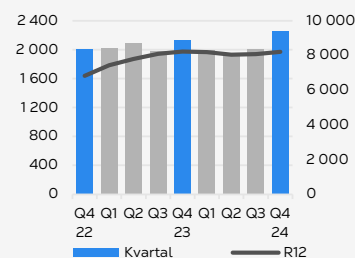
Den justerade EBITA-marginalen minskade, främst till följd av ökad osäkerhet på batterimarknaden, vilket ledde till minskat produktionsutnyttjande i samtliga regioner. Detta motsvarade en negativ påverkan på den justerade EBITA-marginalen med cirka -3 procent under kvartalet. Även pågående investeringar i vår globala närvaro hade en negativ effekt på marginalen.

- En jämförelsestörande post (IAC) om MSEK 66 redovisades under fjärde kvartalet, relaterad till åtgärder inom AirTech till följd av den svaga efterfrågan inom undersegmentet batteri under 2024. Åtgärder som identifierats som nödvändiga för att mildra den lägre efterfrågan omfattar personalreduktion samt optimering av tillverkningsprocesser.
- Positiva bidrag från initiativ inom operativ effektivitet.

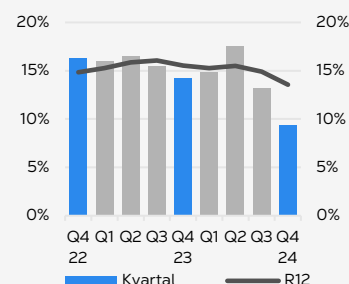
Januari-december 2024

- Den organiska orderingången var oförändrad, +1%, med en nedgång inom undersegmentet batteri i APAC och Americas. Detta motverkades delvis av tillväxt inom Industrisegmentet i EMEA, särskilt inom undersegmenten livsmedel och batteri. God efterfrågan på evaporativa pads inom Komponentsegmentet i Americas och EMEA.
- Nettoomsättningen minskade organiskt med -7%, främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC. Detta motverkades delvis av tillväxt inom Industrisegmentet (inklusive batteri) i EMEA samt inom de Kommersiella och Servicebaserade segmenten i Americas. För helåret stod Service för 21% (20) och Komponenter för 14% (15) av AirTechs nettoomsättning.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade på grund av lägre volymer relaterade till det svagare undersegmentet batteri. Detta motverkades delvis av en gynnsam produktmix genom slutförande av leveranser på stora ordrar samt nettoprisökningar och initiativ inom operativ effektivitet.

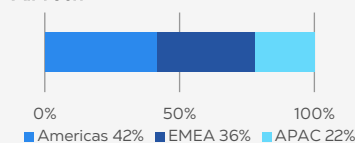
Nettoomsättning per kvartal - AirTech, (MSEK)



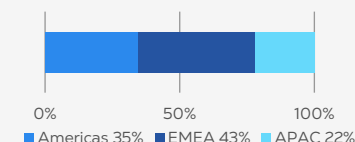
Just. EBITA-marginal per kvartal % - AirTech



Orderingång per region Q4, 2024 - AirTech



Nettoomsättning per region Q4, 2024 - AirTech



Data Center Technologies

Affärsområdet Data Center Technologies (DCT) är en ledande leverantör av avancerade klimatlösningar för kylning som använder en bred uppsättning teknologier för värmeavledning. Våra lösningar ger betydande energibesparingar för datacenter jämfört med traditionella kylsystem. Med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen. DCT har verksamhet i Virginia och Texas i USA, Irland, Italien samt Thailand.

MSEK	Q4			jan-dec		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Extern orderstock	7 604	7 206	6	7 604	7 206	6
Orderingång	1 787	3 184	-44	4 088	4 948	-17
Tillväxt	-44%	n.m.		-17%	-21%	
Nettoomsättning	1 315	925	42	4 392	3 408	29
Tillväxt	42%	85%		29%	143%	
varav organisk tillväxt	33%	81%		27%	131%	
varav förvärv och avyttr.	9%	-		2%	-	
varav valutakurseffekt	0%	4%		-1%	12%	
Rörelseresultat (EBIT)	245	139	76	884	497	78
Rörelsemarginal, %	18,6	15,0		20,1	14,6	
Avskr. immateriella tillg.	-8	-5		-24	-22	
Jämförelsestörande poster	-7	0		-12	-	
Justerad EBITA	260	144	81	920	519	77
Justerad EBITA marginal, %	19,8	15,6		20,9	15,2	

Oktober-december 2024

Orderingång

Orderingången minskade organiskt med -48% jämfört med föregående år, då två stora ordrar på cirka BSEK 2,2 ingick. Exklusive dessa ordrar var den organiska tillväxten +60%, vilket indikerar en fortsatt stark underliggande efterfrågan. Tillväxten i Americas understöddes av en stabil nivå av små och medelstora ordrar till colocation-leverantörer i Nord- och Latinamerika.

- Under kvartalet ökade hyperscaler-orderar i Americas, särskilt för våra CRAH-enheter (Computer Room Air Handler).
- I Europa mottogs den första kombinerade ordern på CRAH-enheter och Geoclima-kylaggregat, vilket understryker det strategiska värdet av det senaste förvärvet.
- Ökningen av små till medelstora ordrar, tillsammans med att kunder lägger beställningar närmare leverans, drivs av teknologiska framsteg och förändrade regelverk, vilket kräver noggrann planering och scenariobedömning.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt med +33%, understödd av framgångsrika leveranser av stora ordrar som annonserats under tidigare år. Genomförandet av dessa ordrar fortskrider enligt plan. Service stod för 8% (9) av DCT:s nettoomsättning.

- Nettoomsättningstillväxten i EMEA är främst hänförlig till förvärvet av Geoclima, som slutfördes under kvartalet.

Justerad EBITA

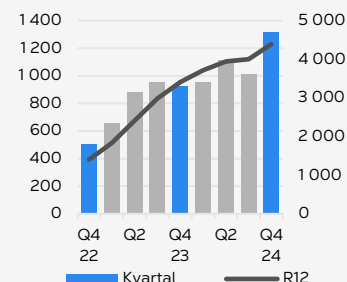
En kombination av initiativ fortsatte att bidra till en stark justerad EBITA-marginal, inklusive stark volymtillväxt, fördelar från lean-initiativ, nettoprisökningar och högt kapacitetsutnyttjande.

- Den justerade EBITA-marginalen förblev stark, även om den påverkades något av förändringar i produktmix, den pågående integrationen av Geoclima och den organisatoriska upptrappningen.
- Byggnationen av anläggningen i Irland har slutförts, och produktionen förväntas öka successivt under 2025.

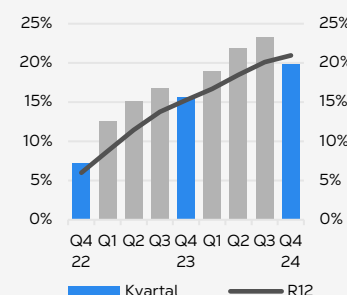
Januari-december 2024

- Orderingången minskade organiskt med -20%, drivet av en minskning av stora ordrar jämfört med föregående år, då kunder i allt högre grad övergår till små och medelstora ordrar. Både EMEA och Americas uppvisade en stabil tillväxt under året.
- Nettoomsättningen ökade organiskt med +27%, understödd av starka leveranser av stora ordrar som annonserats under tidigare år samt en upptrappad produktion. För helåret stod Service för 6% (4) av DCT:s nettoomsättning.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades kraftigt till följd av ökad nettoomsättning, högt kapacitetsutnyttjande, positiv produktmix, nettoprisökningar och effektivitetsvinster från lean-principer.

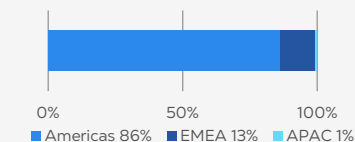
Nettoomsättning per kvartal - DCT, (MSEK)



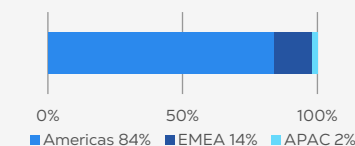
Just. EBITA-marginal per kvartal % - DCT



Orderingång per region Q4, 2024 - DCT



Nettoomsättning per region Q4, 2024 - DCT



FoodTech

Affärsområdet FoodTech är en av världens ledande leverantörer av innovativa och energieffektiva klimatsystem för djuruppfödning och växthus, samt mjukvara för styrsystem som optimerar hela värdekedjan inom livsmedelsproduktion. Våra lösningar ökar produktiviteten samtidigt som de bidrar till en hållbar livsmedelsproduktion, där höga krav ställs på kvalitet, djurhälsa och livsmedelssäkerhet. I juli 2023 tillkännagav Munters en strategisk översyn av FoodTechs Equipment-verksamhet. Slutsatsen av denna översyn är vår avsikt att avyttra denna verksamhet. FoodTech redovisar Digital solutions (inkl. kontrollsystem och mjukvara) och Equipment separat.

MSEK	Q4			jan-dec		
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%
Extern orderstock	1 012	877	15	1 012	877	15
Orderingång	757	555	36	2 874	2 433	18
Tillväxt	36%	15%		18%	38%	
Nettoomsättning	801	617	30	2 918	2 363	24
varav SaaS	83	56	46	288	183	58
SaaS ARR	330	226	46	330	226	46
Tillväxt	30%	20%		24%	7%	
varav organisk tillväxt	13%	16%		17%	1%	
varav förvärv och avyttr.	18%	6%		8%	3%	
varav valutakurseffekt	-1%	-1%		-2%	4%	
Rörelseresultat (EBIT)	19	21	-9	215	107	101
Rörelsemarginal, %	2,4	3,5		7,4	4,5	
Avskr. immateriella tillg.	-53	-26		-122	-80	
Jämförelsestörande poster	-45	-12		-127	-35	
Justerad EBITA	117	60	96	464	222	109
Justerad EBITA marginal, %	14,6	9,7		15,9	9,4	

Q4	Digital Solutions		Equipment		Eliminerings		Affärsområde FoodTech	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
MSEK								
Orderingång	393	199	373	359	-10	-3	757	555
Nettoomsättning	354	195	458	426	-10	-4	801	617
Rörelseresultat (EBIT)	11	15	8	6	-	-	19	21
Rörelsemarginal, %	3,2%	7,9%	1,8%	1,4%	-	-	2,4%	3,5%
Avskr. immateriella tillg.	-47	-22	-6	-4	-	-	-53	-26
Jämförelsestörande poster	-16	3	-29	-15	-	-	-45	-12
Justerad EBITA	74	34	43	26	-	-	117	60
Justerad EBITA marginal, %	21,0%	17,4%	9,3%	6,0%	-	-	14,6%	9,7%

jan-dec	Digital Solutions		Equipment		Eliminerings		Affärsområde FoodTech	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
MSEK								
Orderingång	1 007	666	1 889	1 779	-22	-12	2 874	2 433
Nettoomsättning	1 015	682	1 925	1 696	-22	-15	2 918	2 363
Rörelseresultat (EBIT)	121	57	94	50	-	-	215	107
Rörelsemarginal, %	11,9%	8,4%	4,9%	2,9%	-	-	7,4%	4,5%
Avskr. immateriella tillg.	-102	-60	-20	-19	-	-	-122	-80
Jämförelsestörande poster	-16	3	-111	-39	-	-	-127	-35
Justerad EBITA	238	114	226	108	-	-	464	222
Justerad EBITA marginal, %	23,5%	16,7%	11,7%	6,4%	-	-	15,9%	9,4%

Oktober-december 2024

Orderingång

Orderingången ökade organiskt med +21%, främst drivet av stark utveckling inom Digital solutions med stöd från Equipment.

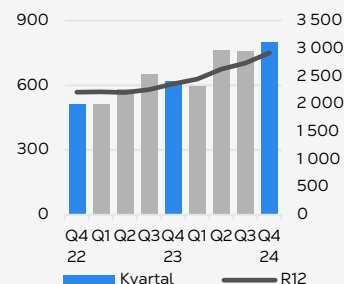
- Digital solutions uppnådde stark tillväxt inom mjukvara, drivet av både befintliga och nya kunder i Americas. Kontrollsystem visade betydande tillväxt, främst i EMEA och Americas, understödd av de senaste förvärven inom kontrollsystem.
- Equipment visade tillväxt, drivet av undersegmenten broiler och växthus i Europa och Mellanöstern. Americas förblev oförändrad, påverkat av säsongseffekter, medan APAC-marknaden fortsatte vara svag.

Nettoomsättning

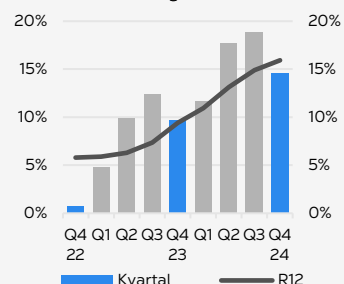
Nettoomsättningen ökade organiskt med +13%, drivet av både Digital solutions och Equipment. Service stod för 18% (18) av FoodTechs nettoomsättning.

- Inom Digital solutions uppvisade mjukvara en stark tillväxt, främst drivet av undersegmentet broiler i Americas. Tillväxten omfattade både mjukvaruimplementeringar och SaaS-intäkter, där de senare ökade med +46% till MSEK 83 (56). Kontrollsystem visade betydande tillväxt i EMEA och Americas, understödd av de senaste förvärven inom undersegmentet kontrollsystem.
- Equipment uppvisade god tillväxt i Europa och Americas, främst inom broiler-, layer- och mejerisegmenten.

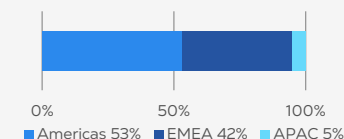
Nettoomsättning per kvartal - FoodTech, (MSEK)



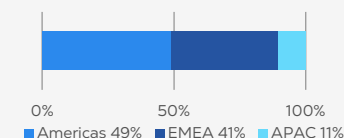
Just. EBITA-marginal % - FoodTech



Orderingång per region Q4, 2024 - FoodTech



Nettoomsättning per region Q4, 2024 - FoodTech



Justerad EBITA

Den justerade EBITA-marginalen ökade avsevärt med bidrag från både Digital solutions och Equipment.

- Marginalerna påverkades positivt av ökad försäljning inom både Digital solutions och Equipment.
- Nettoprisökningar fortsatte driva marginalförbättringar.
- Digital solutions bibehöll en stark lönsamhet, drivet av ett ökande antal mjukvaruimplementeringar och en stabil tillväxt i årliga återkommande mjukvaruintäkter (ARR), delvis motverkat av en hög investeringsnivå.
- Positiva effekter från integrationssynergier av förvärv i närtid, i kombination med fortsatt gynnsamma resultat från initiativ för operativa förbättringar.

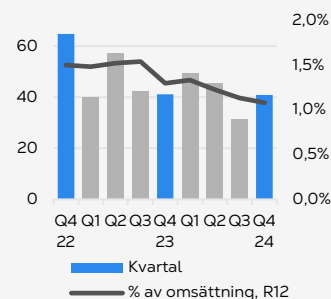
Januari-december 2024

- Orderingsgången ökade organiskt med +13%, understödd av bidrag från både Digital solutions och Equipment. Digital solutions ökade främst i Americas och EMEA, medan Equipment visade tillväxt främst i EMEA.
- Nettoomsättningen ökade organiskt med +17%, drivet av en fortsatt stark utveckling inom både Digital solutions och Equipment. Digital solutions uppvisade stark tillväxt i Americas och EMEA, med ARR som ökade till MSEK 330 (226). Equipment uppnådde tillväxt i samtliga regioner. För helåret stod Service för 19% (16) av FoodTechs nettoomsättning.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades avsevärt, relaterat till positiva effekter från ökade volymer, nettoprisökningar och initiativ för operativa förbättringar.

Corporate

Koncernfunktionen rapporterade en justerad EBITA på MSEK -41 (-41) under fjärde kvartalet och MSEK -167 (-181) för helåret. Kostnadsminskningen är relaterad till tjänster som tidigare tillhandahölls av koncernfunktionerna men som från och med andra kvartalet tillhandahålls av affärsområdena.

Corporate kostnader per kvartal (MSEK)



Övrig information

Anställda

Antalet fasta heltidsanställda (FTE) per den 31 december 2024 var 5 412 (4 981). Antalet FTE per den 31 december 2024 var inom affärsområdet AirTech 3 380 (3 345), inom DCT 903 (615), inom FoodTech 990 (870) och inom koncernfunktioner 139 (150).

Utestående aktier

Per den 31 december 2024 hade Munters 1 916 377 egna aktier av totalt 184 457 817 aktier. Antalet utestående aktier per balansdagen var således 182 541 440.

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning om 1,60 SEK (1,30) per aktie, totalt MSEK 292 (237), baserat på det totala antalet utestående aktier, att betalas i två lika stora delar. Detta motsvarar 30 (30) procent av nettoresultatet för 2024.

Övriga händelser under året

Data Center Technologies mottog en order på det nya CDU-systemet – I november mottogs en order på MSEK 375 (cirka MUSD 35) från en ny kund som är en ledande samlokaliseringsoperatör för datacenter i USA. Ordern inkluderar Munters LCX-system, en vätska-till-vätska CDU (Coolant Distribution Unit) för vätskekylda servrar. Denna utveckling ligger i linje med Munters strategiska fokus på det växande datacentermarknaden. Vätskekyllning, möjliggjord av CDUs, hanterar effektivt de högre värmelaster som genereras av servrar.

Line Dovärn utsedd till Head of Investor Relations – I november tillkännagavs att Line Dovärn utses till Head of Investor Relations med tillträde den 1 december 2024. Hon började på Munters i september 2021 och har sedan dess bidragit till att utveckla företagets arbete med investerarerelationer. Med omfattande finansiell erfarenhet, inklusive investerarerelationer och treasury management på Swedbank och Nordax Bank, efterträder hon Ann-Sofi Jönsson, som lämnar Munters i februari 2025 för Electrolux Group.

Händelser efter periodens slut

Inlösen av MTechs säljoption – År 2017 förvärvade Munters en majoritetsandel i det USA-baserade mjukvaruföretaget MTech Systems. Sälj-/köpoptionen för de återstående aktierna har redovisats till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Inlösenperioden började den 1 januari 2025, och säljoptionen nyttjades av minoritetsägarna i januari 2025. 80 % av transaktionspriset förväntas betalas under första halvåret 2025 och resterande 20 % under första halvåret 2026. Transaktionen innebär att Munters blir exklusiv ägare.

Stockholm, 5 februari, 2025

Klas Forsström
Vd och koncernchef

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Tio största aktieägare

Per den 31 dec 2024	%
FAM AB	28,0
Swedbank Robur fonder	7,3
Capital Group	5,3
Första AP-fonden	5,3
ODIN Fonder	3,7
Fjärde AP-fonden	3,7
Vanguard	2,7
Handelsbanken Fonder	2,1
Norges Bank	1,7
Nordea Fonder	1,6

Källa: Modular Finance AB

Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Våra lösningar säkerställer kontroll av temperatur och luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för våra kunder. Munters erbjuder lösningar till många olika branscher där styrning av temperatur och luftfuktighet är avgörande. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom lägre resursförbrukning och bidrar samtidigt till renare luft, högre effektivitet och minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

- ~ 5 400 anställda (FTEs)
- >45 länder med försäljning och tillverkning
- 27 produktionsenheter
- 22% andel chefer som är kvinnor
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech

I Q4 genererade AirTech 52 %, Data Center Technologies 30 % och FoodTech 18 % av Munters nettoomsättning

Syfte

For customer success and a healthier planet

Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de marknader där vi är verksamma. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition, uppnå våra medelfristiga finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar för att nå våra mål. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar vilka områden vi anser vara avgörande för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner för vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare: Våra medarbetare är avgörande för vår framgång. Därför är deras säkerhet och välbefinnande högsta prioritet, och vi investerar betydande resurser i ledarskapsutveckling. Vi strävar ständigt efter att vara den mest attraktiva arbetsgivaren.

Kunder: Vi arbetar nära våra kunder för att säkerställa optimal klimat- och resursanvändning i deras verksamhetskritiska applikationer. Vår expertis bygger på unika insikter i våra kunders verksamheter och en djup förståelse för deras nuvarande och framtida behov. Vi strävar efter att vara en ambitiös och proaktiv partner för klimatkontrolllösningar.

Innovation: Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta att ligga i framkant av branschens utveckling och bidra till en hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vi fortsätter att investera i våra kärnteknologier, lösningar och digitalisering för att optimera vår produktportfölj och vår innovativa produktionsteknik.

Marknad: Munters är verksamt över hela världen, och klimatförändringar, digitalisering & AI, globalisering och befolkningstillväxt är de viktigaste marknadsdrivkrafterna. Våra resurser fokuseras på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och på att utveckla vår serviceverksamhet. Med högkvalitativa, resurseffektiva lösningar och ett medvetet arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en hållbar utveckling

Effektivitet och kvalitet i allt vi gör: Vårt mål är att öka effektiviteten och kvaliteten i allt vi gör och att minska vår klimatpåverkan. Munters verksamhet präglas av ansvarsfullt företagande och höga etiska standarder med respekt för mänskliga rättigheter, mångfald samt hälsa och säkerhet på arbetsplatsen



Kvartalsöversikt Koncernen

Resultaträkning

MSEK	2024				2023				2022
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Orderstock	11 603	10 685	11 834	11 812	11 333	10 025	11 153	10 783	11 463
Orderingång	4 348	3 007	3 536	3 368	5 651	2 494	3 427	2 544	3 143
Nettoomsättning	4 364	3 761	3 791	3 538	3 659	3 560	3 536	3 175	3 011
Justerad EBITDA	662	709	771	582	556	587	561	462	381
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-114	-99	-98	-84	-88	-84	-82	-73	-78
Justerad EBITA	548	611	673	498	467	503	479	389	304
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-19	-15	-14	-13	-7	-13	-13	-12	-8
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-70	-50	-40	-28	-36	-29	-25	-22	-30
Jämförelsestörande poster	-117	-37	-41	-44	-49	-7	-34	-6	-9
Rörelseresultat (EBIT)	342	509	578	412	375	454	408	349	255
Finansiella intäkter och kostnader	-79	-98	-91	-87	-99	-93	-66	-73	-64
Skatt	-86	-135	-146	-97	-218	-98	-85	-62	-61
Periodens resultat	176	275	342	227	58	264	257	214	131
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	162	263	330	218	54	260	256	214	128

Nyckeltal

MSEK	2024				2023				2022
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Organisk tillväxt, Nettomsättning	10%	5%	2%	7%	16%	28%	27%	38%	26%
Valutajusterad tillväxt, Nettomsättning	19%	11%	6%	13%	20%	31%	28%	40%	30%
Justerad EBITA marginal, %	12,6	16,2	17,8	14,1	12,8	14,1	13,5	12,3	10,1
Rörelsemarginal, %	7,8	13,5	15,3	11,6	10,3	12,8	11,5	11,0	8,5
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,89	1,44	1,81	1,19	0,30	1,43	1,40	1,18	0,70
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,89	1,44	1,81	1,19	0,30	1,42	1,40	1,17	0,70
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	10,2	11,3	12,5	13,6	14,2	13,7	13,2	12,7	12,7
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,3	1,9	1,8	2,0	2,1	2,2	2,7	2,7	2,9

Nettoskuld

MSEK	2024				2023				2022
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Likvida medel	-1 530	-1 393	-1 775	-1 581	-1 532	-1 165	-710	-618	-914
Räntebärande skulder	6 514	5 013	5 045	5 089	5 131	4 575	4 518	3 772	3 721
Leasingskulder	1 083	1 015	892	757	719	770	801	781	774
Avsättningar för pensioner	277	306	283	262	280	197	209	217	227
Upplupna finansiella kostnader	20	28	3	29	22	21	15	24	16
Nettoskuld	6 364	4 968	4 447	4 557	4 620	4 399	4 833	4 175	3 825

Operativt rörelsekapital

MSEK	2024				2023				2022
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Varulager	2 283	2 192	2 108	1 902	1 726	1 965	2 153	2 071	1 956
Kundfordringar	2 567	2 090	2 275	2 306	2 038	2 245	2 167	2 035	2 020
Leverantörsskulder	-1 789	-1 308	-1 362	-1 349	-1 294	-1 156	-1 277	-1 159	-1 288
Förskott från kunder	-1 821	-1 879	-2 160	-1 879	-1 355	-1 725	-1 592	-1 576	-1 715
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	256	516	555	583	640	741	782	466	418
Operativt rörelsekapital	1 497	1 612	1 417	1 563	1 755	2 071	2 233	1 837	1 390

Rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Q4		jan-dec	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	4 364	3 659	15 453	13 930
Kostnad för sålda varor	-2 963	-2 467	-10 131	-9 508
Bruttoresultat	1 401	1 191	5 322	4 422
Försäljningskostnader	-471	-342	-1 523	-1 281
Administrationskostnader	-400	-300	-1 435	-1 106
Forsknings- och utvecklingskostnader	-134	-115	-454	-360
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-51	-56	-58	-82
Resultatandel i intressebolag	-3	-3	-12	-8
Rörelseresultat	342	375	1 841	1 586
Finansiella intäkter och kostnader	-79	-99	-355	-331
Resultat efter finansiella poster	263	276	1 485	1 255
Skatt	-86	-218	-465	-463
Periodens resultat	176	58	1 020	792
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	162	54	973	784
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	14	3	47	8
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 541 440	182 512 107	182 537 692	182 274 370
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 541 440	182 523 285	182 537 692	182 284 750
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,89	0,30	5,33	4,30
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,89	0,30	5,33	4,30
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	406	-424	449	-274
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>				
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	28	-11	16	-46
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	-6	2	-3	9
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	429	-433	462	-311
Periodens totalresultat	605	-375	1 482	481
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	591	-376	1 436	478
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	14	1	46	4

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
Goodwill	7 769	5 822
Övriga immateriella tillgångar	3 380	2 259
Materiella anläggningstillgångar	1 789	1 097
Nyttjanderättstillgångar	1 000	672
Andelar i intressebolag	54	25
Övriga finansiella tillgångar	189	95
Uppskjutna skattefordringar	403	292
Summa anläggningstillgångar	14 584	10 262
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Varulager	2 283	1 726
Kundfordringar	2 567	2 038
Derivatinstrument	4	0
Aktuella skattefordringar	178	84
Övriga fordringar	240	135
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	593	954
Likvida medel	1 530	1 532
Summa omsättningstillgångar	7 395	6 469
SUMMA TILLGÅNGAR	21 979	16 731
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 894	5 257
Innehav utan bestämmande inflytande	14	1
Totalt eget kapital	5 908	5 258
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	3 780	4 151
Leasingskulder	847	553
Avsättningar för pensioner	277	280
Övriga avsättningar	90	62
Övriga långfristiga skulder	803	636
Uppskjutna skatteskulder	598	455
Summa långfristiga skulder	6 394	6 135
KORTFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	2 734	980
Leasingskulder	237	167
Övriga avsättningar	249	145
Leverantörsskulder	1 789	1 294
Derivatinstrument	3	33
Aktuella skatteskulder	108	78
Förskott från kunder	1 821	1 355
Övriga kortfristiga skulder	1 242	92
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 496	1 193
Summa kortfristiga skulder	9 677	5 337
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	21 979	16 731

Förändring i eget kapital

MSEK	2024-12-31	2023-12-31
Ingående balans	5 258	5 307
Periodens totalresultat	1 482	481
Utnyttjade personaloptioner	1	21
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	9	-
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-604	-377
Utdelning	-237	-175
Personaloptioner inkl. uppskjuten skatt	-	1
Utgående balans	5 908	5 258
Totalt eget kapital hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare	5 894	5 257
Innehav utan bestämmande inflytande	14	1

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Q4		jan-dec	
	2024	2023	2024	2023
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	342	375	1 841	1 586
Justering för:				
Av- och nedskrivningar	203	132	644	484
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	0	28	21	43
Förändringar i avsättningar	48	-22	76	-11
Kassaflöde före räntor och skatt	593	514	2 581	2 102
Betalda finansiella poster netto	-78	-97	-334	-312
Betald skatt	-191	-136	-623	-390
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	323	281	1 624	1 400
Förändring kundfordringar	-209	149	-165	-11
Förändring varulager	194	188	-137	271
Förändring upplupna intäkter	263	11	440	-267
Förändring leventörsskulder	333	111	293	-60
Förändring förskott från kunder	-130	-126	191	-299
Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital	451	333	621	-366
Förändring övrigt rörelsekapital	49	56	122	31
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	500	389	744	-335
Kassaflöde från den löpande verksamheten	823	670	2 367	1 066
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av verksamheter	-1 270	-596	-1 680	-744
Investeringar i intressebolag	-	-	-37	0
Investeringar i andra aktier och andelar	-31	-1	-89	-4
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	1	1	1	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-336	-109	-762	-323
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-73	-105	-298	-347
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 708	-811	-2 865	-1 418
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Utnyttjade personaloptioner	-	7	1	21
Upptagna lån	1 954	814	2 664	2 268
Amortering av låneskulder	-924	-175	-1 796	-887
Återbetalning av leasingkulder	-56	-39	-181	-156
Utdelning	-	-	-237	-175
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	24	-60	18	-60
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	998	546	467	1 011
Periodens kassaflöde	113	405	-30	658
Likvida medel vid periodens början	1 393	1 165	1 532	914
Omräkningsdifferens i likvida medel	24	-38	28	-40
Likvida medel vid periodens utgång	1 530	1 532	1 530	1 532

Moderbolaget

Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q4		jan-dec	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-
Administrationskostnader	-5	0	-15	-11
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-0	3	2	32
Rörelseresultat	-5	3	-13	21
Finansiella intäkter och kostnader	-8	-6	-29	-18
Resultat efter finansiella poster	-13	-3	-41	3
Koncernbidrag	-	-	-	-
Resultat före skatt	-13	-3	-41	3
Skatt	-	-0	-	-0
Periodens resultat	-13	-3	-41	3

Rapport över totalresultat I sammandrag

Periodens resultat	-13	-3	-41	3
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-13	-3	-41	3

Balansräkning i sammandrag

MSEK	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
Andelar i dotterbolag	4,098	4,098
Andra finansiella tillgångar	4	4
Summa anläggningstillgångar	4,102	4,102
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Övriga kortfristiga fordringar	0	1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2	1
Aktuella skattefordringar	1	1
Fordringar hos dotterbolag	17	10
Likvida medel	0	3
Summa omsättningstillgångar	19	15
SUMMA TILLGÅNGAR	4,122	4,118
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	6	6
Överkursfond	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-627	-394
Periodens resultat	-41	3
Summa eget kapital	3 472	3 750
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	5	1
Summa långfristiga skulder	5	1
KORTFRISTIGA SKULDER		
Leverantörsskulder	2	3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	54	32
Skulder till dotterbolag	581	327
Övriga skulder	7	4
Summa kortfristiga skulder	644	366
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 122	4 118

Övriga upplysningar

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2023 (Not 1).

Inga nya eller omarbetade standarder eller tolkningar som träder i kraft från 1 januari 2024 förväntas ha någon betydande effekt på de finansiella rapporterna.

Information om miljöpåverkan och miljöpolicy

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

Risker och osäkerheter

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor.

Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis coverage for general liability and product liability, property, business allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras återfinns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2023 på sidorna 108-112.

Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen avser finansiella investeringar och derivat. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 164 (66) och derivat till netto MSEK 1 (-33) per balansdagen.

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av MTech Systems redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Inlösenperioden löper från 1 januari 2025 och säljoptionen nyttjades av minoritetsägarna i januari 2025. 80% av transaktionspriset förväntas att betalas under första halvåret 2025 och de återstående 20% under första halvåret 2026.

Det verkliga värdet av optionen uppgår per balansdagen till MSEK 1142 (MSEK 562 per 31 dec 2023).

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av InoBram redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Munters förvärvade 60 procent av bolaget men avtalet innefattar en sälj-/köpoption för Munters att förvärva återstående 40 procent av bolaget under 2027. Inlösenperioden för säljarnas säljoption inleds i mars 2026. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 121 (MSEK 37 per 31 dec 2023).

MSEK	2024-12-31	2023-12-31
Belopp vid periodens ingång	632	217
Värdering förvärvsoptioner	-	37
Innehållna köpeskillingar	212	37
Omvärdering förvärvsoptioner	567	352
Omklassificeringar	17	-
Betalningar	-29	-
Värdeförändring redovisad i övriga rörelseintäkter	-3	-
Diskontering	38	25
Valutakursdifferenser	64	-35
Utgående balans	1 498	632

Köp-/säljoptionerna värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin.

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 31 december 2024 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q4

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Americas	814	1 059	1 105	816	389	312	0	0	2 307	2 188
EMEA	1 033	660	235	102	365	249	-7	-12	1 626	999
APAC	498	522	26	6	102	101	-5	-5	621	624
Försäljning mellan regioner	-85	-104	-51	0	-54	-46	-1	-2	-191	-152
TOTALT	2 260	2 136	1 315	925	801	617	-13	-20	4 364	3 659

Nettoomsättning per affärsområde och region jan-dec

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Eliminerings		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Americas	3 747	3 759	3 888	3 104	1 577	1 209	0	-1	9 211	8 072
EMEA	3 082	2 630	530	349	1 194	954	-34	-38	4 773	3 894
APAC	1 773	2 357	29	9	342	350	-21	-18	2 122	2 699
Försäljning mellan regioner	-397	-520	-54	-54	-194	-151	-7	-10	-653	-734
TOTALT	8 204	8 226	4 392	3 408	2 918	2 363	-61	-67	15 453	13 930

Avstämning av alternativa nyckeltal och jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller

transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period.

MSEK	Q4		jan-dec	
	2024	2023	2024	2023
Omstruktureringkostnader	-66	-22	-94	-34
Förvärvskostnader	-25	-15	-52	-29
Övriga poster	-26	-12	-93	-32
Total	-117	-49	-240	-96

Företagsförvärv

Konsoliderade förvärv 2024

Företag (Land)	Affärsområde	Förvärvs månad	Antal anställda	Omsättning MSEK	Andel (%)
Airprotech (IT)	AirTech	Maj	52	330	100
AEI (US)	FoodTech	Juli	13	102	80
Geoclima (IT)	DCT	Oktober	165	455	100
Hotraco (NL)	FoodTech	Oktober	140	465	100

Tabellen visar ungefärligt antal permanenta heltidstjänster per förvärvsdagen. Med omsättning avses uppskattad årsomsättning året före förvärvets genomförande.

I maj stängde Munters förvärvet av Airprotech, en italiensk tillverkare av VOC (Volatile Organic Compounds) reningssystem. Det utökar Munters Clean Technologies och möjliggör renare produktion för europeiska industrier.

I juli förvärvade Munters en majoritetsandel i Automated Environments (AEI), ett USA-baserat företag som specialiserar sig på automatiserade styrsystem för fjäderfäindustrin. Förvärvet är en del av FoodTechs strategiska satsning på digitala lösningar som stödjer livsmedelsproducenter. Med förvärvet kommer Munters att ha en 80% andel i AEI, avtalet stipulerar att resterande 20% förvärvas i slutet av 2026. Följaktligen konsolideras 100% av AEI från och med förvärvsdagen.

I oktober stängde Munters förvärvet av Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat. Genom förvärvet av Geoclima kompletterar Munters Data Center Technologies (DCT) sitt produktutbud inom kylning av datacenter, vilket förbättrar förmågan att erbjuda helhetslösningar till hela datacentermarknaden.

I oktober förvärvade Munters också Hotraceo, en nederländsk a ledande leverantör av kontrollsystem och sensorer för jordbrukssektorn. Munters FoodTech stärker därmed sin position i Europa. Det är ytterligare ett steg i strategin att bygga ett ekosystem av plattformar för datainsamling och mjukvara för att stödja en effektivare och mer hållbar matproduktion.

Nedan följer en uppställning över erlagd köpeskilling och förvärvade nettotillgångar för de förvärv som har genomförts under 2024 och 2023. Per balansdagen baseras verkligt värde för förvärvade nettotillgångar på preliminära förvärvsbalanser.

MSEK	Jan-Dec	Jan-Dec
	2024	2023
Förvärvspris		
Kontant erlagd köpeskilling	1,884	901
Innehållna & villkorade köpeskillingar	212	37
Justering av förvärvspris avseende tidigare års förvärv	29	-
Förvärvsoption	-	37
Sammanlagd köpeskilling	2,125	974
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	-595	-295
Goodwill	1,531	679
Kassaflöde		
Kontant erlagd köpeskilling	-1,884	-901
Likvida medel i förvärvade bolag	260	156
Betalning relaterat till förvärv i tidigare perioder	-56	-
Förändring av koncernens likvida medel	-1,680	-744

Definition av finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

Organic growth

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

Valutajusterad tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period, justerad för valutaeffekter. Måttet används av Munters för att följa förändringar i nettoomsättning från både organisk och förvärvad tillväxt mellan perioder.

Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i det senaste kvartalet med fyra.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultat-effekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex

omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier.

Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder.

Avsättning på sysselsatt kapital (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

Operativt rörelsekapital/nettoomsättning

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingskulder, pensionskulder och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel.

Soliditet

Eget kapital (inklusive innehav utan bestämmande inflytande) dividerat med summa tillgångar.

R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

Heltidsekvivalenter (FTE)

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

Americas

Avser Nord-, Central- och Sydamerika.

Service

Eftermarknadsservice och intäkter från software-as-a-service (SaaS).

Eftermarknadsservice

Eftermarknadsservice definieras som försäljning av reservdelar, driftsättning och installation, inspektioner och revisioner, reparationer och annan fakturerbar service.

Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 5 februari klockan 09:00 CET, då vd och koncernchef, Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

Webcast

<https://ir.financialhearings.com/munters-q4-report-2024>

Telefonkonferens

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50050326>

Denna delårsrapport, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängliga på <https://www.munters.com/en-se/investors/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 5 februari 2025 kl. 07.30 CET.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framåtblickande uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antytts i sådana framåtblickande uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmässiga, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framåtblickande uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

Kontaktpersoner:

Line Dovärn

Head of Investor Relations

Tel: +46 (0)730 488 444

Email: line.dovarn@munters.com

Daniel Carleson

Investor Relations Specialist

Tel: +46 (0)703 065 452

Email: daniel.carleson@munters.com

Presentationmaterial samt års- och hållbarhetsrapporter tillgängliga för nedladdning <https://www.munters.com/en-se/investors/>

Finansiell kalender:

Publicering av års- och hållbarhetsrapport 2024	Veckan som börjar den 3 mars 2025
Delårsrapport för första kvartalet 2025	29 april, 2025
Årsstämma	14 maj, 2025
Delårsrapport för andra kvartalet 2025	18 juli, 2025
Delårsrapport för tredje kvartalet 2025	24 oktober, 2025