

Kv4

"Betydande strategiska framsteg
med rekordhög ordergång"

Oktober-december 2021

- Orderingången var mycket stark och ökade med +62%, en valutajusterad ökning med +59%, och nettoomsättningen ökade +12%, valutajusterad +10%, främst drivet av stark tillväxt inom affärsområde AirTech, batteri och Data Centers samt Services. Affärsområde FoodTech hade god tillväxt i Americas och EMEA.
- Den justerade EBITA-marginalen var 10,6% (13,3), negativt påverkad av begränsningar i försörjningskedjan, högre råvarupriser och fraktkostnader samt tidsfördröjningen av effekten av våra egna prisökningar. Dessutom påverkade en förändrad affärsmix i AirTech, ineffektivitet i produktionen i en enhet i USA så väl som lägre volymer inom FoodTech i Kina.
- Konsoliderad nettoskuld i relation till justerad EBITDA, R12* var 2,2x, i linje med nivån i slutet av september 2021. Under kvartalet kopplades hållbarhetsmålen till de primära finansieringsfaciliteterna (SLL).
- Nettoskulden uppgick vid årsskiftet till MSEK 2 389 jämfört med MSEK 2 536 vid utgången av september 2021.

Händelser efter årets slut:

- Styrelsen föreslår en utdelning på 0,85 (0,70) SEK per aktie för 2021, totalt en utdelning på MSEK 157 (129).
- Munters tillkännagav förvärvet av EDPAC, en irländsk tillverkare av kylutrustning för datacenter och luftbehandlingssystem, med en köpeskilling om MEUR 29.
- FoodTech genom MTech Solutions, tecknade ett kontrakt för att leverera sin Software-as-a-Service (SaaS) lösning.

Finansiell sammanställning

MSEK	Kv4			jan-dec		
	2021	2020	Δ%	2021	2020	Δ%
Ordergång	2 605	1 611	62	9 013	7 249	24
Nettoomsättning	2 057	1 841	12	7 348	7 015	5
Rörelseresultat (EBIT)	190	250	-24	753	707	6
Justerad EBITA	217	245	-11	889	906	-2
Justerad EBITA marginal, %	10,6	13,3		12,1	12,9	
Periodens resultat	133	172	-23	515	432	19
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,73	0,93		2,81	2,35	
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,73	0,93		2,81	2,35	
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 266 053	181 423 919		182 207 520	181 545 456	
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 513 822	182 151 560		182 548 017	181 557 708	
Nyckeltalen nedan inkluderar avvecklad verksamhet **						
Periodens resultat	133	171		515	426	
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,73	0,92		2,81	2,32	
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,73	0,92		2,81	2,32	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	416	408		519	959	
Nettoskuld	2 389	2 116		2 389	2 116	
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12				2,2	1,9	

* Rullande tolv månader

** Avvecklad verksamhet avser affären kopplad till Data Centers-verksamheten i Dison, Belgien, där produktionen upphört under hösten 2019 men mindre slutinstallationer hos kund kvarstod under 2020. Alla resultaträkningsposter i denna rapport avser Munters kvarvarande verksamheter, om inte annat anges.

VD kommentar

Rekordhög ordergång driven av efterfrågan på batteridrivna fordon och ökad datatrafik

Den starka ordergången inom affärsområdet AirTech fortsatte och var rekordhög under kvartalet och helåret 2021. Efterfrågan på våra energieffektiva klimatlösningar är särskilt hög inom batteri- och datacentersegmenten. Den robusta ordergången drivs av övergången till batteridrivna fordon och ökad datatrafik. För att ytterligare dra fördel av dessa starka marknadstrender förvärvade vi nyligen Edpac, en irländsk tillverkare av datacenterutrustning. Genom Edpac får vi tillgång till väletablerad produktionskapacitet och en prioriterad kundbas på den attraktiva, snabbt växande europeiska datacentermarknaden. Vi har också nyligen tagit beslutet att utöka vår kapacitet inom batterisegmentet för att möta efterfrågan genom att bygga en ny anläggning i Tjeckien. Dessa initiativ stärker vår solida bas för fortsatt tillväxt inom prioriterade marknadssegment. Inom affärsområdet FoodTech var utvecklingen god i Americas under kvartalet och 2021, medan efterfrågan inom svinsegmentet i Kina var svag under andra halvåret. Svinsegmentet i Kina påverkas negativt av överkapacitet och den afrikanska svinpesten. Genom fokus på värdebaserad försäljning och produktionalisering samt investeringar i digitala kundlösningar stärker FoodTech sin ledande position och skapar en stabil grund för lönsam tillväxt. I år har MTech Systems, ett dotterbolag inom FoodTech, tecknat ett kontrakt för att leverera sin SaaS lösning, vilket är ett erkännande av vår strategi att växa Digital Solutions.

Utmaningarna i försörjningskedjan påverkade lönsamheten

Som förväntat påverkades vi under kvartalet av fortsatta utmaningar i försörjningskedjan. Under kvartalet såg vi positiva effekter av våra prishöjningar och fortsatte att höja priserna för att motverka högre råvarupriser och fraktkostnader. Som tidigare kommunicerats kommer merparten av prishöjningarna att träda i kraft under 2022 på grund av längre ledtider. Svårigheterna med att förutse tidpunkten för leveranser av insatsvaror och komponenter, i kombination med effekter av pandemin, har särskilt drabbat en produktionsenhet inom undersegmentet industri i USA. Detta, tillsammans med en förändrad affärsmix inom AirTech med fler större projekt och lägre volymer för FoodTech i Kina, påverkade lönsamheten negativt. Vi förväntar oss fortsatt att utmaningarna i försörjningskedjan består under första halvåret 2022.

Investeringar skapar fler tillväxtpotentialer

Munters har en tydlig tillväxtstrategi och riktar sig mot marknader som kännetecknas av stabil långsiktig tillväxt. Dessa marknader drivs till stor del av de starka hållbarhets- och digitaliseringstrenderna. Våra ledande klimatlösningar är ofta affärskritiska för våra kunders framgång och möter deras behov av att förbättra effektiviteten och minska energiförbrukningen. Genom våra satsningar på utvalda kompetenser och digitalisering av våra arbetssätt skapar vi ytterligare möjligheter att växa och öka lönsamheten.

Betydande framsteg under 2021

Under 2021 stärkte vi vår ledande marknadsposition och överträffade våra kunders förväntningar på flera områden. Jag vill lyfta fram tre områden där vi har gjort särskilda framsteg. Det ena är hållbarhet där vi satt målet att ha noll nettoutsläpp från vår verksamhet till 2030. Det andra är den fortsatta starka kassagenereringen under 2021 och det tredje våra medarbetares förmåga att hantera utmaningarna i försörjningskedjan. Avslutningsvis vill jag rikta ett stort tack till alla medarbetare som med professionalism och uthållighet bidragit till Munters framgång 2021.

Klas Forsström, VD och koncernchef



”Betydande strategiska framsteg med rekordhög ordergång”



Klas Forsström, VD och koncernchef

Medelsiktiga finansiella mål

Nettoomsättningstillväxt: En årlig organisk nettoomsättningstillväxt på 5%, som kompletteras med utvalda tilläggsförvärv.

Utfall Kv4 2021: +10% (8)

Justerad EBITA-marginal: En justerad EBITA-marginal om 14%. *Utfall Kv4 2021: 10,6% (13,3)*

Kapitalstruktur: En nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA om 1,5-2,5 ggr, som tillfälligt kan komma att överstiga målnivån (till exempel i samband med förvärv). *Utfall Kv4 2021: 2.2x (2.5x)*

Utdelningspolicy: Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30-50% av årets resultat efter skatt. *Föreslagen utdelning 2021: 30% (SEK 0.85 per aktie, totalt MSEK 157)*

För en beskrivning av hela utdelningspolicyen, se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2020 sid 8 eller www.munters.com.

Hållbarhet

Utveckling under 2021:

Miljö: Mål för noll nettoutsläpp från verksamheten, inklusive Scope 1 och Scope 2* till 2030. Alla enheter i Munters inkluderade.

Socialt: Gick med i FN:s Global Compact on Gender Equality initiativ.

Styrning: Integration av hållbarhetsmål och aktiviteter i affärsstrategin och lagt till hållbarhetsmål till lånefaciliteterna.

Exempel på viktiga hållbarhetsnyckeltal helår 2021:

- Total Recordable Incident Rate 1,7 (1,2)
- Uppförandekod för leverantörer 100% (100)
- El från förnybara källor 53% (50)
- Andel kvinnor i ledande positioner 23% (22)

För mer information om hållbarhetsmål och utfall, se Munters Års- och Hållbarhetsrapport 2020, sidor 38-49, för ytterligare information om mål och utfall eller på www.munters.com.

Finansiellt resultat

MSEK	Kv4			jan-dec		
	2021	2020	Δ%	2021	2020	Δ%
Orderingång	2 605	1 611	62	9 013	7 249	24
AirTech	2 110	1 172	80	6 890	5 101	35
FoodTech	508	450	13	2 166	2 196	-1
Other and eliminations	-13	-11	19	-43	-48	-9
Nettoomsättning	2 057	1 841	12	7 348	7 015	5
AirTech	1 562	1 323	18	5 362	4 937	9
FoodTech	509	531	-4	2 028	2 126	-5
Other and eliminations	-14	-12	15	-42	-48	-13
Justerad EBITA	217	245	-11	889	906	-2
AirTech	214	211	2	774	689	12
FoodTech	31	66	-53	210	310	-32
Other and eliminations	-28	-32	-14	-95	-94	1
Justerad EBITA marginal, %	10,6	13,3		12,1	12,9	
AirTech	13,7	15,9		14,4	14,0	
FoodTech	6,0	12,3		10,4	14,6	

**Orderingång Kv4,
valutajusterad förändring**

+59%

**Nettoomsättning Kv4,
valutajusterad förändring**

+10%

**Just. EBITA-marginal
Kv4**

10,6%

ORDERINGÅNG

Oktober-december 2021

Orderingången ökade med +62%, en valutajusterad ökning med 59%, främst driven av stark tillväxt inom undersegmentet batteri, Data Center och Service inom AirTech. FoodTech hade god tillväxt i Americas och EMEA. Orderstocken ökade med +86% till MSEK 4 198 (2 253), valutajusterad +72%.

Orderingången i AirTech ökade med +80%, en valutajusterad ökning med +77%. Den starka tillväxten drevs främst av industrisegmentet inom Humidity Control Technologies (HCT) och speciellt undersegmentet batteri med god utveckling i både Americas och APAC. Vi såg också en god tillväxt inom undersegmentet livsmedel. Inom Data Centers var orderingången stark. Clean Technologies (tidigare Mist Elimination) växte något, drivet av ökad efterfrågan från undersegmentet process. Services hade tillväxt i alla regioner, med särskilt stark tillväxt i Americas. Den goda utvecklingen inom Services beror delvis på en växande installerad bas och ökad efterfrågan på uppgraderingar av installerade klimatsystem till mer energieffektiva lösningar.

FoodTech ökade med +13%, en valutajusterad ökning med +11%. Regionerna Americas och EMEA visade god tillväxt, motverkad av en nedgång i region APAC. Både Climate Solutions och Digital Solutions hade tillväxt i Americas. EMEA växte främst drivet av ökade beställningar för Climate Solutions till undersegmentet växthus och till undersegmentet kyckling. Efterfrågan i APAC minskade, negativt påverkad av en svag marknad i Kina med en lägre nivå av nybyggnationer på grund av stigande priser. Dessutom hade överkapacitet på svinmarknaden och utbrott av den afrikanska svinpesten (ASF) en negativ inverkan på efterfrågan.

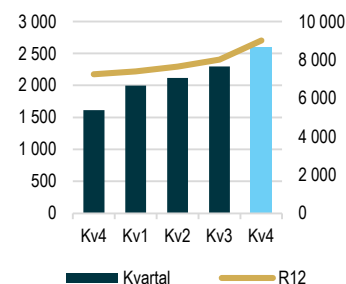
Januari-december 2021

Orderingången ökade med +24%, en valutajusterad ökning med 30%, främst driven av stark tillväxt inom undersegmentet batteri och Data Centers inom affärsområdet AirTech. FoodTech växte i Americas och EMEA.

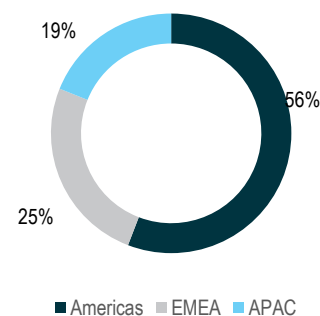
AirTech ökade med +35%, en valutajusterad ökning med +42%. Exklusive icke-kärnverksamheten inom den kommersiella verksamheten i USA som vi lämnade under 2020, var ökningen cirka +44 % valutajusterad. Tillväxten drevs främst av industrisegmentet inom HCT och särskilt undersegmentet batteri i APAC och undersegmentet livsmedel. Även Data Centers hade en stark tillväxt. Komponenter visade god tillväxt drivet av stark efterfrågan inom marknadssegmenten batteri och datacenter. Clean Technologies upplevde tillväxt, särskilt inom undersegmentet process. Services växte drivet av god utveckling i APAC och Americas.

FoodTech orderingång minskade med -1%, en valutajusterad ökning med +3%. Region Americas hade tillväxt inom alla undersegment för Climate Solutions, främst drivet av undersegmentet kyckling i USA. EMEA växte främst drivet av ökade order på kontrollenheter till undersegmentet kyckling i USA samt god efterfrågan på växthuslösningar. I APAC var orderingången svag, negativt påverkad av den svaga svinmarknaden i Kina på grund av

**Orderingång per kvartal, 2021
(MSEK)**



**Orderingång per region Kv4,
2021 (MSEK)**



överkapacitet och utbrott av ASF och även på grund av den starka tillväxten i svinsegmentet i Kina under samma period förra året.

NETTOOMSÄTTNING

Oktober-december 2021

Nettoomsättningen ökade med +12%, en valutajusterad ökning med +10%, främst driven av stark tillväxt inom undersegmentet batteri, Data Centers och services inom affärsområdet AirTech. FoodTech hade god tillväxt inom Americas och EMEA. Services omsättning uppgick till 18% av den totala nettoomsättningen.

AirTech ökade med +18%, en valutajusterad ökning med +17%, med tillväxt inom alla områden HCT, Data Centers och Clean Technologies. Exklusive icke-kärnverksamheten inom den kommersiella verksamheten i USA som vi lämnade under 2020, ökade den valutajusterade nettoomsättningen med cirka +18%. Tillväxten drevs huvudsakligen av industrisegmentet inom HCT och särskilt undersegmentet batteri, vilket motverkades av en svagare utveckling inom undersegmentet läkemedel. Services växte totalt sett, särskilt i Americas och APAC. Services uppgick till 23% av den totala nettoomsättningen.

FoodTech minskade med -4%, en valutajusterad minskning med -6% med en nedgång i APAC negativt påverkad av den svaga svinmarknaden i Kina på grund av överkapacitet och utbrott av ASF och även på grund av den starka tillväxten i undersegmentet svin i Kina under samma period förra året. Americas visade en god utveckling inom alla undersegment, med en mycket stark utveckling inom undersegmentet kyckling i USA. Region EMEA visade god tillväxt på grund av högre försäljning till undersegmenten kyckling, ägg och växthus.

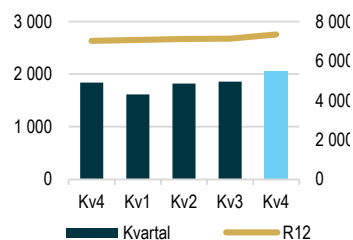
Januari-december 2021

Nettoomsättningen ökade med +5%, en valutajusterad ökning med +10%, främst driven av stark tillväxt inom undersegmentet batteri och services inom affärsområdet AirTech. FoodTech hade god tillväxt inom Americas. Services omsättning uppgick till 15% av den totala nettoomsättningen.

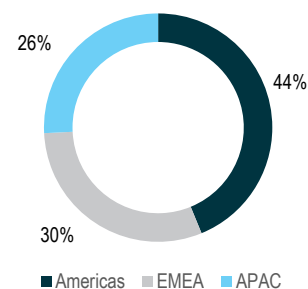
AirTech ökade med +9%, en valutajusterad ökning med +14% med god tillväxt inom HCT och undersegmentet batteri. Dessutom växte undersegmentet läkemedel i alla regioner till stor del drivet av Covid-19 hjälpinsatser och produktion av testutrustning i USA. Exklusive icke-kärnverksamheten inom den kommersiella verksamheten i USA som vi lämnade under 2020, ökade den valutajusterade nettoomsättningen med cirka +19%. Services växte i region Americas och APAC, medan EMEA var fortsatt oförändrad. Services uppgick till 21% av nettoomsättningen.

FoodTech minskade med -5%, en valutajusterad minskning med -1%, med en nedgång i APAC motverkad av en god tillväxt i alla undersegment i Americas, både inom Climate Solutions och Digital Solutions. Region EMEA växte något då undersegmenten kyckling, ägg och växthus hade god efterfrågan främst i Mellanöstern och Sydeuropa.

Nettoomsättning per kvartal, 2021 (MSEK)



Nettoomsättning per region Kv4, 2021 (MSEK)



RESULTAT

Justerad EBITA exkluderar jämförelsestörande poster, se sidan 5-6 för upplysning av dessa.

Oktober-december 2021

Bruttomarginalen för fjärde kvartalet var 30,3% (32,9). Begränsningar i försörjningskedjan, högre råvarupriser och fraktkostnader fortsatte att tynga marginalen. Vi såg positiva effekter från våra egna prishöjningar och fortsatte att höja priserna för att motverka högre kostnader. Svårigheterna med att förutse tidpunkten för leveranser av insatsvaror och komponenter, i kombination med effekterna av pandemin, har särskilt drabbat en produktionsanläggning i USA i AirTech. Även en förändrad affärsmix inom AirTech med fler större projekt och lägre nettoomsättning i Kina för FoodTech hade en negativ inverkan på marginalen.

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 274 (300), motsvarande en justerad EBITDA-marginal om 13,3% (16,3). Avskrivningar uppgick till MSEK -56 (-55), varav avskrivningar på leasade tillgångar MSEK -28 (-29).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 217 (245), motsvarande en justerad EBITA-marginal om 10,6% (13,3).

Justerad EBITA för affärsområdet AirTech uppgick till MSEK 214 (211), motsvarande en EBITA-marginal om 13,7% (15,9). Marginalen minskade på grund av begränsningar i försörjningskedjan, ökade råvarupriser och fraktkostnader samt en förändrad affärsmix med fler stora projekt. Svårigheterna med att förutse tidpunkten för leveranser av insatsvaror och komponenter, i kombination med effekterna av pandemin, har särskilt drabbat en produktionsenhet inom det industriella undersegmentet i USA.

Justerad EBITA i affärsområde FoodTech uppgick till MSEK 31 (66), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal om 6,0% (12,3). Marginalen minskade på grund av lägre volymer i Kina. Dessutom hade begränsningar i försörjningskedjan, ökade råvarupriser och fraktkostnader en negativ inverkan på marginalen.

Justerad EBITA för Övrigt uppgick till MSEK -28 (-32). Övrigt inkluderar främst kostnader för koncernstabsfunktioner.

Rörelseresultat (EBIT) landade på MSEK 190 (250), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 9,2% (13,6). Avskrivning och nedskrivningar på immateriella tillgångar under fjärde kvartalet uppgick till MSEK -18 (-17), där MSEK -8 (-8) var hänförliga till avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

Januari-december 2021

Bruttomarginalen för helåret var 32,0% (33,5). Begränsningar i försörjningskedjan, högre råvarupriser och fraktkostnader samt tidsfördröjningen av effekterna av våra prisökningar hade en negativ inverkan på marginalen. Under fjärde kvartalet påverkade ineffektivitet i produktionen på grund av pandemin en anläggning i USA inom AirTech och hade en negativ inverkan på marginalen. Marginalen påverkades också negativt av lägre nettoomsättning till svinmarknaden i Kina, jämfört med en mycket stark nettoomsättning 2020.

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 1 105 (1 126), vilket motsvarar en justerad EBITDA-marginal på 15,0% (16,1). Avskrivningar uppgick till MSEK -228 (-221), varav avskrivningar på leasade tillgångar var MSEK -106 (-113).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 889 (906), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 12,1% (12,9).

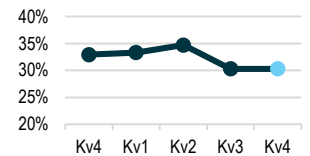
Justerad EBITA för affärsområdet AirTech uppgick till MSEK 774 (689) motsvarande en justerad EBITA-marginal om 14,4% (14,0). Marginalen förbättrades något på grund av ökad nettoomsättning, hög utnyttjandegrad och effektivitetsförbättringar, delvis motverkad av en förändrad affärsmix med fler stora projekt, begränsningar i försörjningskedjan, högre råvarupriser och fraktkostnader. Dessutom påverkade tidsfördröjningen av effekten från våra egna prisökningar tillsammans med produktionsineffektiviteten på grund av pandemin en anläggning i USA negativt.

Justerad EBITA i affärsområde FoodTech uppgick till MSEK 210 (310), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal om 10,4% (14,6). Marginalen påverkades negativt av lägre volymer i Kina jämfört med 2020. Även begränsningar i försörjningskedjan, ökade råvarupriser och fraktkostnader samt tidsfördröjningen av effekten från våra egna prisökningar hade en negativ inverkan. Marginalen 2020 var stark främst på grund av stark tillväxt på svinmarknaden i Kina.

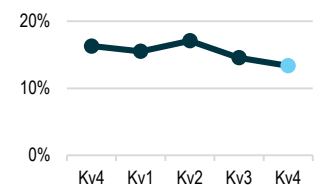
Justerad EBITA för Övrigt uppgick till MSEK -95 (-94).

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till MSEK 753 (707), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 10,2% (10,1). Avskrivningar och nedskrivningar på immateriella tillgångar för helåret uppgick till MSEK -74 (-87), där MSEK -30 (-39) var hänförliga till avskrivningar på immateriella tillgångar från förvärv.

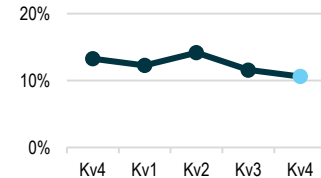
Bruttomarginal Kv, %



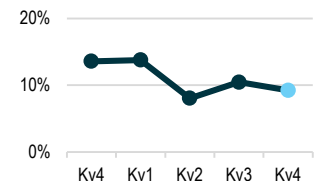
Just EBITDA-marginal Kv, %



Just EBITA-marginal Kv, %



EBIT-marginal Kv, %



JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Jämförelsestörande poster på EBITA under fjärde kvartalet avsåg främst aktiviteter kopplat till strategimplementering, för affärsområdet FoodTech MSEK -16 och affärsområde AirTech MSEK -3. Förutom jämförelsestörande poster relaterat till strategimplementering hade Munters under kvartalet även jämförelsestörande poster om MSEK +12, vilket utgjorde ett netto av upplösta reserver kopplat till den avvecklade verksamheten i Dison om MSEK +16 och MSEK -4 kopplat till förvärsaktiviteter. Eftersom rörelsen i Dison har upphört och Munters därmed inte längre rapporterar någon avvecklad verksamhet har dessa upplösta reserver justerats för jämförbarhet. Covid-19-relaterade jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -1 under fjärde kvartalet.

Jämförelsestörande poster på EBITA för helåret kopplat till strategimplementering för affärsområde FoodTech uppgick till MSEK -95. Majoriteten av kostnaderna redovisades som avsättning under det andra kvartalet i samband med FoodTechs lansering av sin nya strategimplementering med målet att accelerera den digitala resan och stärka produktpositionen. Avsättningar avsåg avgångsvederlag, garantiåtagande, lager etc. För affärsområdet AirTech har arbetet med strategimplementeringen som lanserades 2020 fortsatt och MSEK -25 har redovisats som jämförelsestörande poster för helåret, framför allt kopplat till konsultkostnader för till implementeringsarbete. Övrigt hade jämförelsestörande poster om MSEK -4 kopplat till strategimplementering.

Därutöver har Munters för helåret haft jämförelsestörande poster om MSEK +63, huvudsakligen bestående av ett netto av en slutlig uppgörelse avseende ett kundanspråk (Hunters New England Health District), om MSEK -9, en erhållen försäkringskompensation kopplat till ett tidigare utbyte av specifika komponenter hos en kund inom den Europeiska Data Center verksamheten om MSEK +61 och upplösningen av reserver från den avvecklade verksamheten i Dison om MSEK +16. Covid-19-relaterade kostnader uppgick för helåret till MSEK -2.

Under förra året redovisade Munters framför allt jämförelsestörande poster relaterade till implementeringen av en ny strategi, främst inom affärsområde AirTech.

För ytterligare information, se avstämningen av Munters alternativa nyckeltal på sidan 23.

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Covid-19 relaterade poster	-1	1	-1	7
Implementation förfinad strategi	-3	13	-25	-109
Övriga jämförelsestörande poster	15	13	76	7
AirTech	10	26	50	-95
Covid-19 relaterade poster	-0	1	-1	1
Implementation förfinad strategi	-16	-1	-95	-6
Övriga jämförelsestörande poster	-	6	-1	6
FoodTech	-16	6	-97	1
Covid-19 relaterade poster	-	-	-	1
Implementation förfinad strategi	-	-2	-4	-10
Övriga jämförelsestörande poster	-3	-8	-12	-8
Övrigt	-3	-10	-16	-18
Covid-19 relaterade poster	-1	1	-2	8
Implementation förfinad strategi	-20	10	-124	-124
Övriga jämförelsestörande poster	12	11	63	5
Total	-9	22	-62	-111

FINANSIELLA POSTER

Finansiella intäkter och kostnader för fjärde kvartalet uppgick till MSEK -14 (-45). De finansiella kostnaderna påverkades positivt av en lägre USD-ränta samt en lägre räntebärande skuld jämfört med samma kvartal föregående år. Räntekostnader på leasingskulder uppgår till MSEK -4 (-4) under fjärde kvartalet. Den genomsnittliga viktade räntan inklusive avgifter vid utgången av kvartalet var 2,2% (3,0).

Finansiella intäkter och kostnader för helåret uppgick till MSEK -84 (-156). Finansnettot låg på en lägre nivå främst till följd av lägre betald ränta.

SKATT

Inkomstskatten för det fjärde kvartalet uppgick till MSEK -43 (-33). Den effektiva skattesatsen fjärde kvartalet uppgick till 24% (16). I fjärde kvartalet 2020 fanns det positiva engångseffekter relaterade till en skatteåterbäring som erhöles i Brasilien och ökade skatteavdrag i USA på grund av CARES Act. Inkomstskatten för helåret uppgick till MSEK -153 (-120). Den effektiva skattesatsen för de för helåret var 23% (22).

RESULTAT PER AKTIE

Nettoresultatet, inklusive avvecklad verksamheten, hänförligt till moderbolagets ordinarie aktieägare uppgick till MSEK 133 (168) för fjärde kvartalet. Nettoresultatet per aktie, före och efter utspädning, under fjärde kvartalet 2021 var SEK 0,73 (0,92). Nettoresultatet, inklusive avvecklad verksamhet, hänförligt till moderbolagets ordinarie aktieägare uppgick till MSEK 513 (420) för helåret. Nettoresultatet per aktie före och efter utspädning för helåret 2021 var 2,81 SEK (2,32).

Det genomsnittliga antalet utestående aktier under fjärde kvartalet, för beräkning av vinst per aktie, var 182 266 053 före utspädning och 182 513 822 efter utspädning.

FINANSIELL STÄLLNING

Räntebärande skulder uppgick till MSEK 2 750 (2 786). Likvida medel uppgick till MSEK 674 (970) per den 31 december.

Munters har under det andra kvartalet 2021 refinansierat den primära lånefaciliteten genom att etablera ett nytt s.k. Term loan om MUSD 165 och en revolverande kreditfacilitet (RCF) om MEUR 250, båda med slutligt förfallodatum i Juni 2026. Tidigare bestod faciliteterna av en revolverande kreditfacilitet (RCF) om MEUR 185 samt ett s.k. Term loan om MUSD 250. De nya faciliteterna garanteras av en grupp utav sex banker och lånen har inget tvingande amorteringskrav. I november kompletterades Munters lånefaciliteter med hållbarhetsmål med assistans av Nordea som hållbarhetskoordinator. Lånens hållbarhetslänk kommer att supportera Munters strävan att ha en klimatanpassad och socialt hållbar tillväxt. Låneavtalet innehåller en finansiell kovenant, koncernens nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA, med några justeringar i enlighet med låneavtalet. Redovisningsstandard för leasing, IFRS 16, påverkar inte beräkningen av kovenanten enligt låneavtalet, inte heller påverkar pensionsnettoskulden.

Munters har också en reservfacilitet om MSEK 750 som förfaller 2023 som säkerställs av en garanti från EKN (Exportkreditnämnden).

Nettoskulden uppgick den 31 december till MSEK 2 389 jämfört med MSEK 2 536 vid slutet av september 2021 och MSEK 2 116 vid slutet av december 2020. För mer information om avstämning av nettoskuld och skuldsättning se sidan 24.

Nettoskuld i relation till justerad EBITDA per 31 december var 2,2x, vilket är samma nivå som vid föregående kvartal. Ration har påverkats positivt av ett bra kassaflöde från rörelsekapital som dock har motverkats av negativa valutaeffekter på utestående skuld.

Vid kvartalets slut hade term loan om MUSD 165 utnyttjats fullt ut. Utav den revolverande kreditfaciliteten om MEUR 250 hade totalt MEUR 87 (40) utnyttjats i EUR, SEK och USD. Tillgängligt utnyttjat belopp under RCF uppgick per 31 december till MEUR 163 (129). Utöver de huvudsakliga lånefaciliteterna finns det ett utestående belopp på MSEK 13 (15) i lokala skulder i bland annat Indien. Reservfaciliteten hos EKN var fullt utnyttjad.

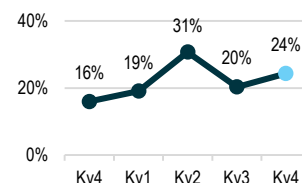
Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna var MSEK 7 070 (7 433). Avkastningen på sysselsatt kapital, inklusive avvecklad verksamhet, (ROCE) för de senaste tolv månaderna var 10,7% (9,5). Avkastningen på sysselsatt kapital, där EBIT plus finansiella intäkter justeras för jämförelsestörande poster och där genomsnittligt sysselsatt kapital justerat för goodwill, var de senaste tolv månaderna 27,6% (26,0).

KASSAFLÖDE

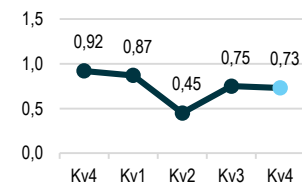
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 416 (408) under fjärde kvartalet och MSEK 519 (959) för helåret 2021.

Kassaflödet från förändringar i rörelsekapital hade en positiv påverkan på kassaflödet med MSEK 232 (161) under fjärde kvartalet, men en negativ påverkan på MSEK -175 (183) för helåret. Den positiva effekten på kassaflödet från rörelsekapitalet under kvartalet är främst hänförligt till ökade leverantörsskulder och en ökad nivå av förskott från kunder, delvis motverkat av negativ påverkan från kundfordringar och varulager. För helåret är den negativa effekten på kassaflödet från rörelsekapitalet främst hänförligt till ökade lagernivåer men påverkas även av ökade

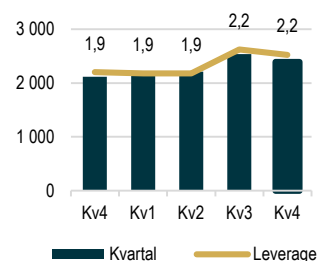
Effektiv skattesats, 2021 %



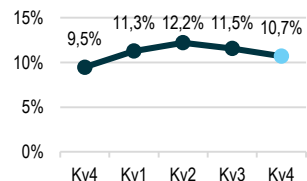
Resultat per aktie, 2021 SEK



Nettoskuld, Kv



ROCE %, 2021



kundfordringar. Samtidigt motverkade ökade leverantörsskulder och förskott från kunder delvis den negativa effekten.

Det totala kassaflödet för fjärde kvartalet uppgick till MSEK 224 (201) och MSEK -324 (287) för helåret. Det totala kassaflödet för helåret påverkas av en extern aktieägarutdelning om MSEK -129 (varav MSEK -2 betalats till en extern minoritet i ett dotterbolag), en nettoamortering på den externa skulden uppgående till MSEK -239, återköp av aktier uppgående till MSEK -69 samt utnyttjande av personaloptioner uppgående till MSEK 40.

MODERBOLAGET OCH ÄGARSTRUKTUR

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. Koncernstödjande funktioner inom Munters redovisas inom Munters Group AB. Bolaget har andelar i dotterbolag, interna fordringar och skulder samt kassa och leverantörsskulder. I moderbolaget sker ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens slut till MSEK 0 (62).

ANSTÄLLDA

Antalet permanenta heltidsanställda (heltidsekvivalenter) var, per 31 december, 2021, 3 315 (3 214). Antalet heltidsanställda per den 31 december 2021 i affärsområde AirTech var 2 432 (2 286), i FoodTech 796 (861) och inom koncernfunktioner 87 (68). Antalet permanenta heltidsanställda i FoodTech har påverkats av en omklassificering av 70 heltidsanställda från permanenta till tillfälligt anställda.

UTESTÅENDE AKTIER OCH ÅTERKÖP

I december meddelade Munters att man i enlighet med bemyndigandet från årsstämman 2021 under perioden 22 november till 10 december hade återköpt totalt 1 071 550 aktier. Syftet med återköpet var att säkerställa leverans av aktier till deltagarna i de incitamentsprogram som årsstämman 2018–2020 beslutade att genomföra samt att täcka kostnader relaterade till programmen. Per den 31 december 2021 hade Munters 2 883 300 egna aktier av det totala antalet utestående aktier på 184 457 817.

Det genomsnittliga antalet utestående aktier under fjärde kvartalet, för beräkning av vinst per aktie, var 182 266 053 före utspädning och 182 513 822 efter utspädning.

UTDELNINGSFÖRSLAG

Under 2021 hade Munters stark tillväxt samt en solid lönsamhet och kapitalstruktur. Nettoskuld i relation till justerad EBITDA var 2,2x vid årsskiftet, vilket är i linje med bolagets medellånga målnivå för nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA på 1,5x-2,5x. Styrelsen föreslår därför en utdelning om 0,85 SEK (0,70) per aktie för 2021, totalt MSEK 155 (129). Det motsvarar 30 procent av årets resultat 2021.

Tio största aktieägarna

Per den 31 dec	Total (%)
Wallenberg Investments	27,8
ODIN Fonder	9,0
Första AP-fonden	8,4
Swedbank Robur Fonder	7,4
Fjärde AP-fonden	6,4
Columbia Threadneedle	3,7
Handelsbanken Funds	3,3
C WorldWide Asset Management	2,6
La Financière de l'Echiquier	2,3
Vanguard	1,5

ÖVRIGA HÄNDELSER

Peter Gisel-Ekdahl lämnade Munters och Klas Forsström, vd och koncernchef, tillförordnad affärsområdeschef för affärsområde AirTech – I april kommunicerades att Peter Gisel-Ekdahl, affärsområdeschef för AirTech på Munters, antagit en ny roll som vd för ett bolag baserat i norden. Klas Forsström, vd och koncernchef för Munters övertog i samband med att Peter lämnade, utöver sin nuvarande roll, ansvaret för AirTech för att säkerställa framtida tillväxtplaner och fortsatt fokus på implementeringen av strategin.

Fortsatt implementering av Munters strategi, tar nästa steg inom affärsområde FoodTech – I maj kommunicerades att som en del av den fortsatta implementeringen av strategin har affärsområde FoodTech genomfört en strategisk översyn med syfte att stärka både det digitala området och klimatkontroll erbjudandet. Implementeringen påbörjades under andra kvartalet 2021.

Munters DSS Pro: nästa nivå av avfuktning – Munters tillkännagav i juli DSS Pro som är ett evolutionärt kliv framåt från marknadsledande DSS. DSS Pro passar för installation inomhus eller utomhus och är utrustad med vårt nya AirPro-hölje. Detta nya hölje erbjuder avsevärt förbättrad hållbarhet, minskat luftläckage och lägre energiförbrukning.

Munters tecknade strategiskt kontrakt för totalentreprenad för att designa och bygga skandinaviskt litiumbatterilabb – I september meddelade Munters att man tecknat ett strategiskt kontrakt för totalentreprenad för att designa och bygga skandinaviskt litiumbatterilabb. Detta är ännu en bekräftelse på Munters position som en ledande leverantör till tillverkare av litiumbatterier. Överenskommelsen innebär att Munters ska designa och bygga ett fullskaligt laboratorium för litiumbatterier i Skandinavien. Ett viktigt urvalskriterium för kunden var Munters förmåga att designa anläggningen i kombination med kompetens att säkerställa ett effektivt uppförande av byggnaden.

Ny Group Vice President HR och Sustainability – I oktober meddelades att Grete Solvang Stoltz, för närvarande Senior Vice President Human Resources and Sustainability på LKAB, har utsetts till ny Group Vice President HR and Sustainability på Munters och kommer att ingå i ledningsgruppen. Hon startar hos Munters den 1 februari 2022. Grete Solvang Stoltz har stor erfarenhet av att driva globala strategiska program med fokus på företagskultur, organisationsutveckling samt hållbar utveckling. Hon har tidigare innehaft ett antal högkvalificerade tjänster inom Human Resources på LKAB och SCA.

Valberedning för Munters Group AB utsedd – I oktober utsågs valberedningen för Munters Group AB. Valberedningen utgörs av följande ledamöter: Magnus Fernström, FAM AB, valberedningens ordförande, Jan Dworsky, Swedbank Robur Fonder, Mats Larsson, Första AP-fonden and Jonathan Schönback, Odin Fonder. Valberedningen ska inför årsstämman 2022 lämna förslag till stämмоordförande, styrelse, styrelseordförande, revisor, styrelsearvode med uppdelning mellan ordföranden och övriga ledamöter samt ersättning för utskottsarbete, arvode till bolagets revisor samt, vid behov, förslag till förändringar av valberedningsinstruktionen. Årsstämman 2022 för Munters hålls den 18 maj.

Munters ingår i Nasdaq Stockholms Large Cap-segment – I december meddelade Munters att företaget kommer att flyttas till Nasdaq Stockholms Large Cap-segment. Segmentet Large Cap inkluderar företag med ett börsvärde på över 1 miljard euro.

HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

Förvärv av EDPAC – I januari meddelades att Munters har förvärvat EDPAC, en irländsk tillverkare av kylutrustning för datacenter och luftbehandlingsystem, med en köpeskilling om MEUR 29. Förvärvet är en del av Munters strategi att växa inom det prioriterade datacentersegmentet och stärker genom förvärvet sin närvaro i Europa. EDPAC rapporterade en nettoomsättning uppgående till MEUR 17 och en justerad EBITDA om MEUR 1,7 för räkenskapsåret som slutade april 2021.

FoodTech säkrar viktigt SaaS order - I februari, meddelade Munters att MTech Systems, ett dotterbolag inom FoodTech, tecknat ett viktigt kontrakt för att leverera sin SaaS lösning. Detta är ett erkännande av FoodTechs strategi med en tydlig riktning att koppla samman hela livsmedelsproduktionens värdekedja med användande av innovativ mjukvara, sensorer och uppkopplade lösningar.



I januari meddelades att Munters förvärvat EDPAC, en irländsk tillverkare av kylutrustning för datacenter och luftbehandlingsystem.

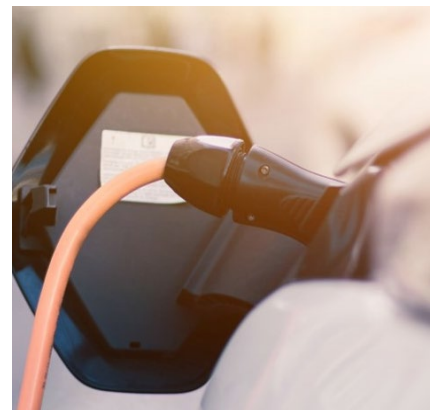
AirTech



Affärsområdet AirTech är globalt ledande inom energieffektiv luftbehandling för industriella och kommersiella applikationer. Vi erbjuder lösningar för verksamhetskritiska processer som kräver exakt kontroll av fukt och temperatur, med energieffektivitet och hållbara klimatsystem i fokus. Våra system ger förbättrad inomhusluftkvalité och komfort samt ökad produktionskapacitet.

- Orderingången inom AirTech ökade drivet av undersegmentet batteri med god utveckling i både EMEA och APAC. Stark efterfrågan i Data Centers och god tillväxt inom undersegmenten livsmedel and komponenter. Clean Technologies växte något och Services hade tillväxt i alla regioner.
- Nettoomsättningen ökade drivet av stark tillväxt inom undersegmentet batteri i APAC och Americas. Undersegmentet läkemedel visade god tillväxt i USA för helåret, med en svagare utveckling i fjärde kvartalet. Både Data Center och Clean Technologies växte under Kv4 med svagare utveckling under helåret. Services växte totalt sett, särskilt i Americas och i APAC.
- Den justerade EBITA-marginalen var lägre i fjärde kvartalet på grund av förändrad affärsmix, begränsningar i försörjningskedjan, högre råvarupriser och fraktkostnader. Dessutom hade tidsfördröjningen för prisökningar tillsammans ineffektivitet i produktionen inom en anläggning i USA en negativ inverkan på marginalen. För helåret förbättrades den på grund av ökad nettoomsättning, hög utnyttjandegrad och effektivitetsförbättringar.

MSEK	Kv4			jan-dec		
	2021	2020	Δ%	2021	2020	Δ%
Orderingång	2 110	1 172	80	6 890	5 101	35
Tillväxt	80%	-14%		35%	-3%	
Nettoomsättning	1 562	1 323	18	5 362	4 937	9
Tillväxt	18%	-4%		9%	-4%	
varav organisk tillväxt	17%			14%		
varav valutakurseffekt	1%			-5%		
Rörelseresultat (EBIT)	219	234	-6	797	565	41
Justerad EBITA	214	211	2	774	689	12
Tillväxt	2%	14%		12%	4%	
Justerad EBITA marginal, %	13,7	15,9		14,4	14,0	



FoodTech



Affärsområdet FoodTech är en av världens ledande leverantörer av innovativa och energieffektiva klimatsystem för djuruppfödning och växt-hus, samt mjukvara för att styra och optimera hela värdekedjan vid produktion av livsmedel. Våra lösningar ökar produktiviteten, samtidigt som de bidrar till en hållbar livsmedelsproduktion där höga krav ställs på kvalitet, djurhälsa och livsmedelssäkerhet.

- Orderingången i regionerna Americas och EMEA visade god tillväxt både under fjärde kvartalet och för helåret, motverkad av en nedgång i region APAC. Både Climate Solutions och Digital Solutions hade tillväxt i Americas. EMEA växte främst drivet av ökade beställningar för Climate Solutions till undersegmentet växthus och till undersegmentet kyckling. Efterfrågan i APAC minskade, negativt påverkad av en svag marknad i Kina.
- Nettoomsättningen minskade både under fjärde kvartalet och för helåret med en nedgång i APAC, motverkad av en god tillväxt i alla undersegment i Americas, både inom verksamheterna Climate Solutions och Digital Solutions. Region EMEA växte något då undersegmenten kyckling, ägg och växthus hade god efterfrågan främst i Mellanöstern och Sydeuropa.
- Den justerade EBITA-marginalen minskade på grund av lägre volymer i Kina både under fjärde kvartalet och för helåret. Dessutom hade begränsningar i försörjningskedjan, ökade råvarupriser och fraktkostnader en negativ inverkan på marginalen.

MSEK	Kv4			jan-dec		
	2021	2020	Δ%	2021	2020	Δ%
Orderingång	508	450	13	2 166	2 196	-1
Tillväxt	13%	-8%		-1%	5%	
Nettoomsättning	509	531	-4	2 028	2 126	-5
Tillväxt	-4%	13%		-5%	5%	
varav organisk tillväxt	-6%			-1%		
varav valutakurseffekt	2%			-4%		
Rörelseresultat (EBIT)	10	67	-85	81	291	-72
Justerad EBITA	31	66	-53	210	310	-32
Tillväxt	-53%	7%		-32%	12%	
Justerad EBITA marginal, %	6,0	12,3		10,4	14,6	



Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Lösningarna säkerställer temperatur och kontroll av luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för kunderna. Munters erbjuder innovativa, effektiva och hållbara lösningar till kunder inom många olika branscher, där kontroll av fukthalt och temperatur inomhus är verksamhetskritiskt. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom en minskad resursförbrukning. Därmed bidrar våra lösningar till renare luft, ökad effektivitet samt minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

Fakta

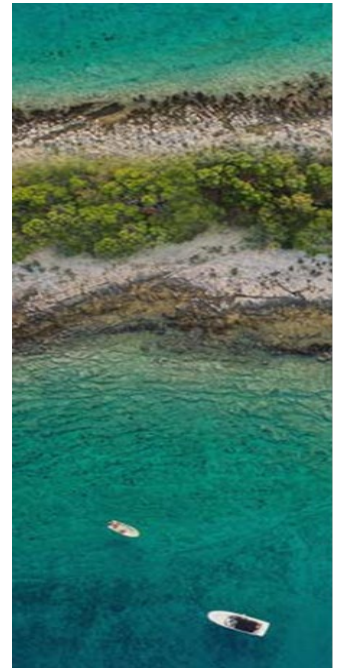
- 3 300 anställda
- 30 länder med försäljning och tillverkning
- 17 fabriker
- 23% andel kvinnor i ledande positioner
- Två affärsområden: AirTech och FoodTech

2021 genererade AirTech 73% av Munters nettoomsättning och of FoodTech 27%.

Syfte

For customer success and a healthier planet

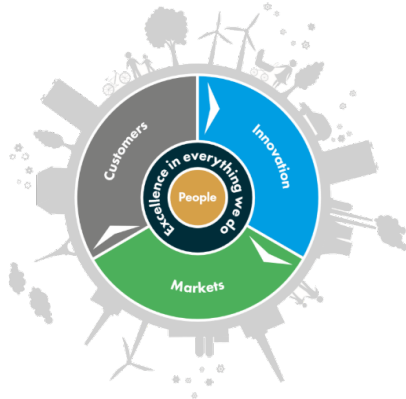
Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet



Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de flesta marknader där vi finns. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition och för att uppnå våra finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar på väg mot målen. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar på vilka områden som vi ser som viktiga för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner med vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

Medarbetare - Medarbetarna på Munters är navet i vår verksamhet. Genom samarbete och en passion för att skapa hållbara lösningar för våra kunder och partners bidrar vi till våra kunders framgång och en bättre värld.



Kunder - Vi jobbar i nära samarbete med våra kunder. Vi strävar efter att förstå inte bara kundernas behov idag utan även de framtida behoven. Vår expertis byggs genom stor och unik insikt i våra kunders verksamheter och produktionsprocesser. Varje dag strävar Munters efter att leverera värde utöver våra kunders förväntningar.

Innovation - Inom Munters jobbar vi på ett strukturerat sätt med ambitionen att optimera organisationens innovationskraft. Vi följer konstant den externa marknadens teknologitveckling och har nära samarbete med våra kunder för att förstå deras behov. Vi jobbar även med andra institutioner som kan stärka och bygga vår kompetens och värdeskapande för kunderna. Genom att ständigt ifrågasätta och förbättra hur vi jobbar skapar vi hållbara lösningar, teknologier och affärsmodeller för framtiden.

Marknad - Munters är verksam över hela världen på en marknad som drivs av starka trender inom hållbarhet och digitalisering. Vi fokuserar våra resurser på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare. På Munters är ett marknadsledande företag inte bara ett företag som har den ledande marknadspositionen utan även en högre lönsam tillväxt än övriga industrin.

Excellence in everything we do - Vi strävar efter kvalitet och effektivitet i allting vi gör. Vi jobbar med ständiga förbättringar inom alla områden. Vi prioriterar och fokuserar på valda satsnings- och förbättringsområden. Vi följer upp, lär oss, korrigerar och förbättrar.

Hållbarhet

Hållbarhet är en av de viktigaste drivkrafterna för Munters strategi idag och i framtiden. Allt vi gör måste vara hållbart för alla våra intressenter och miljön. Våra medelsiktiga finansiella mål är viktiga att uppnå för att skapa utrymme för investeringar för framtiden. På vägen mot dessa mål tar vi olika beslut och agerar för att på bästa sätt nå våra ambitioner. Våra ambitioner innehåller prioriteringar kring resurseffektivitet, ansvarsfullt företagande och människor och samhälle. Dessa tre delar utgör idag ramverket för Munters hållbarhetsagenda.



Kvartalsöversikt Koncern & Segment

Koncernen	2021				2020				2021	2020
	MSEK	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Orderstock	4 198	3 525	3 018	2 769	2 253	2 664	2 660	2 808	4 198	2 253
Orderingång	2 605	2 295	2 118	1 995	1 611	1 919	1 870	1 849	9 013	7 249
Nettoomsättning	2 057	1 857	1 822	1 612	1 841	1 833	1 773	1 566	7 348	7 015
Rörelseresultat (EBIT)	190	194	147	222	250	245	103	110	753	707
Periodens resultat	133	138	84	160	172	163	39	57	515	432
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-18	-18	-21	-17	-17	-30	-20	-20	-74	-87
Jämförelsestörande poster	-9	-3	-91	41	22	4	-138	-	-62	-111
Justerad EBITA	217	215	259	198	245	271	260	130	889	906
Justerad EBITA marginal, %	10,6	11,6	14,2	12,3	13,3	14,8	14,7	8,3	12,1	12,9

AirTech	2021				2020				2021	2020
	MSEK	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Extern orderstock	3 498	2 837	2 318	2 129	1 737	2 025	2 003	2 186	3 498	1 737
Orderingång	2 110	1 802	1 495	1 483	1 172	1 354	1 231	1 343	6 890	5 101
Extern nettoomsättning	1 560	1 338	1 264	1 193	1 321	1 270	1 205	1 127	5 355	4 924
Transaktioner mellan segment	2	3	1	2	2	9	2	0	7	13
Rörelseresultat (EBIT)	219	161	185	231	234	185	51	94	797	565
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-5	-4	-4	-4	-4	-16	-5	-5	-16	-30
Jämförelsestörande poster	10	1	-15	54	26	3	-125	-	50	-95
Omlokering av interna tjänster	-1	-10	-	-	0	-	-	-	-11	0
Justerad EBITA	214	174	205	181	211	198	181	100	774	689
Justerad EBITA marginal, %	13,7	13,0	16,2	15,1	15,9	15,4	15,0	8,8	14,4	14,0

FoodTech	2021				2020				2021	2020
	MSEK	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Extern orderstock	700	687	700	640	516	640	656	622	700	516
Orderingång	508	502	636	520	450	575	656	515	2 166	2 196
Extern nettoomsättning	496	519	558	419	520	563	568	440	1 993	2 091
Transaktioner mellan segment	12	8	9	6	11	9	7	9	35	35
Rörelseresultat (EBIT)	10	46	-6	32	67	90	87	47	81	291
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-6	-6	-10	-6	-5	-5	-5	-5	-29	-20
Jämförelsestörande poster	-16	-5	-75	-1	6	0	-6	-	-97	1
Omlokering av interna tjänster	2	-4	-	-	0	-	-	-	-2	0
Justerad EBITA	31	61	80	39	66	95	98	52	210	310
Justerad EBITA marginal, %	6,0	11,6	14,1	9,1	12,3	16,5	17,1	11,5	10,4	14,6

Övrigt och elimineringar	2021				2020				2021	2020
	MSEK	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Orderingång	-13	-9	-14	-8	-11	-10	-17	-10	-43	-48
Transaktioner mellan segment	-14	-11	-10	-8	-12	-18	-8	-9	-42	-48
Rörelseresultat (EBIT)	-39	-13	-33	-41	-50	-31	-36	-32	-126	-149
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-7	-7	-7	-7	-8	-10	-10	-10	-29	-37
Jämförelsestörande poster	-3	0	0	-12	-10	0	-7	-	-16	-18
Omlokering av interna tjänster	-1	14	-	-	0	-	-	-	13	0
Justerad EBITA	-28	-20	-26	-21	-32	-21	-19	-22	-95	-94

Avvecklad verksamhet

MSEK	2021				2020				2021	2020
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Helår
Extern orderstock	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Orderingång	-	-	-	-	-	-1	1	-	-	-
Extern nettoomsättning	-	-	-	-	-0	13	3	-0	-	16
Rörelseresultat (EBIT)	-	-	-	-	-2	-3	-1	0	-	-6
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Justerad EBITA	-	-	-	-	-2	-3	-1	0	-	-6

Rapport över totalresultatet i sammandrag

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	2 057	1 841	7 348	7 015
Kostnad för sålda varor	-1 434	-1 235	-4 994	-4 665
Bruttoresultat	622	606	2 354	2 350
Försäljningskostnader	-222	-195	-844	-818
Administrationskostnader	-150	-144	-556	-538
Forsknings- och utvecklingskostnader	-45	-41	-162	-186
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-14	24	-39	-101
Rörelseresultat	190	250	753	707
Finansiella intäkter och kostnader	-14	-45	-84	-156
Resultat efter finansiella poster	176	205	668	552
Skatt	-43	-33	-153	-120
Periodens resultat från kvarvarande verksamheter	133	172	515	432
Periodens resultat från avvecklade verksamheter	-	-2	-	-6
Periodens resultat	133	171	515	426
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	133	168	513	420
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	3	3	6
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning*	182 266 053	181 423 919	182 207 520	181 545 456
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning*	182 513 822	182 151 560	182 548 017	181 557 708
Resultat per aktie från periodens resultat från kvarvarande verksamheter hänförligt till ordinarie aktieägare				
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,73	0,93	2,81	2,35
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,73	0,93	2,81	2,35
Resultat per aktie från periodens resultat hänförligt till ordinarie aktieägare				
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,73	0,92	2,81	2,32
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,73	0,92	2,81	2,32
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	86	-232	268	-325
<i>Poster som senare ej kommer att omklassificeras till årets resultat:</i>				
Aktuariella vinster och förluster på förmånsbestämda pensionsförpliktelser, inkl. löneskatt	-26	-2	-3	-7
Skatt hänförligt till poster som ej kommer att omklassificeras till årets resultat	10	-0	-0	1
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	69	-234	264	-331
Periodens totalresultat	203	-64	779	95
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	203	-64	779	91
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-0	0	1	4

* Exkluderar aktier i eget förvar.

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
Goodwill	4 248	3 952
Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	1 586	1 356
Byggnader och mark	239	209
Maskiner och andra tekniska anläggningar	469	467
Inventarier, verktyg och installationer	185	161
Pågående nyanläggningar	78	41
Finansiella tillgångar	20	19
Uppskjutna skattefordringar	278	246
Summa anläggningstillgångar	7 103	6 451
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Råvaror och förnödenheter	532	350
Varor under tillverkning	170	118
Färdiga varor och handelsvaror	347	215
Pågående arbete för annans räkning	11	3
Förskott till leverantörer	12	5
Kundfordringar	1 394	935
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	368	376
Derivatinstrument	1	-
Aktuella skattefordringar	52	55
Övriga fordringar	78	96
Likvida medel	674	970
Summa omsättningstillgångar	3 639	3 123
SUMMA TILLGÅNGAR	10 742	9 574

Rapport över finansiell ställning i Sammandrag

MSEK	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	4 360	3 746
Innehav utan bestämmande inflytande	3	5
Totalt eget kapital	4 363	3 751
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	2 636	2 690
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	324	299
Övriga avsättningar	41	33
Övriga skulder	140	132
Uppskjutna skatteskulder	405	371
Summa långfristiga skulder	3 546	3 525
KORTFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	114	96
Förskott från kunder	648	509
Leverantörsskulder	771	529
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	998	742
Derivatinstrument	-	2
Aktuella skatteskulder	40	52
Övriga skulder	100	111
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	9	10
Övriga avsättningar	153	248
Summa kortfristiga skulder	2 833	2 299
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	10 742	9 574

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

MSEK	2021-12-31	2020-12-31
Ingående balans	3 751	3 627
Periodens totalresultat	779	95
Utnyttjade personaloptioner	40	-
Nyemission	-	61
Förändring innehav utan bestämmande inflytande	-1	0
Förväroption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-4	-4
Utdelning	-129	-
Återköp av aktier	-69	-43
Personaloptioner ink. uppskjuten skatt	-5	14
Övrigt	1	-
Utgående balans	4 363	3 751
Totalt eget kapital hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare	4 360	3 746
Innehav utan bestämmande inflytande	3	5

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	190	248	753	701
Återföring av ej likviditetspåverkande poster				
Av- och nedskrivningar	74	72	303	308
Övriga ej likviditetspåverkande resultatposter	6	-13	16	20
Förändringar i avsättningar				
Avsättningar	-35	14	-97	-1
Kassaflöde före räntor och skatt	235	322	974	1 029
Betalda finansiella poster	-11	-37	-99	-151
Betald skatt	-41	-37	-181	-102
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	184	248	694	776
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	232	161	-175	183
Kassaflöde från den löpande verksamheten	416	408	519	959
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av verksamheter	-	0	-	-9
Försäljning av anläggningstillgångar	-0	14	2	14
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	-	2	-	2
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-45	-28	-138	-114
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-57	-43	-204	-103
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-101	-56	-341	-209
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Nyemission	-0	61	-0	61
Utnyttjade personaloptioner	-	-	40	-
Upptagna lån	13	3	2 311	329
Amortering av låneskulder	-6	-188	-2 550	-698
Återbetalning av leasingskulder	-29	-29	-105	-112
Återköp av aktier	-69	-	-69	-43
Utdelning	0	-0	-129	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-91	-152	-503	-463
Periodens kassaflöde	224	201	-324	287
Likvida medel vid periodens början	440	790	970	722
Omräkningsdifferens i likvida medel	10	-21	28	-38
Likvida medel vid periodens utgång	674	970	674	970

Rörelseresultatet inkluderar den avvecklade verksamheten. Separat kassaflöde från avvecklad verksamhet presenteras i separat not, se sidan 23.

Moderbolaget

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	-	-	-	-
Bruttoresultat	0	-	-	-
Administrationskostnader	-3	-5	-12	-22
Övriga rörelsekostnader	-0	-3	11	-5
Rörelseresultat	-3	-8	0	-27
Finansiella intäkter och kostnader	-0	-0	-1	0
Resultat efter finansiella poster	-4	-8	-1	-28
Koncernbidrag	8	23	8	23
Resultat före skatt	5	15	7	-5
Skatt	-2	2	1	2
Periodens resultat	3	17	8	-3

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET I SAMMANDRAG

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Periodens resultat	3	17	8	-3
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-
Periodens totalresultat	3	17	8	-3

Moderbolaget

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
Andelar i dotterbolag	4 094	4 099
Andra finansiella tillgångar	5	4
Summa anläggningstillgångar	4 100	4 104
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1	0
Aktuella skattefordringar	1	1
Fordringar hos dotterbolag	13	27
Likvida medel	0	62
Summa omsättningstillgångar	15	90
SUMMA TILLGÅNGAR	4 115	4 194

MSEK	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	6	6
Överkursfond	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-128	32
Periodens resultat	8	-3
Summa eget kapital	4 022	4 171
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	2	1
Summa långfristiga skulder	2	1
KORTFRISTIGA SKULDER		
Leverantörsskulder	3	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	18	21
Skulder till dotterbolag	65	-
Övriga skulder	4	-
Summa kortfristiga skulder	91	22
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 115	4 194

Övriga upplysningar

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2020 (Not 1). Sedan det första kvartalet 2021 har kassaflödesanalysen ändrats med avseende på betald ränta på leasingkulder (historiska perioder har omräknats). Tidigare inkluderade posten "Återbetalning av leasingkulder" betald ränta. Korrigeringen har resulterat i att "Kassaflödet från den löpande verksamheten" har minskat och "Finansieringsverksamheten" har förbättrats jämfört med tidigare rapportering, vilket påverkade fjärde kvartalet föregående år med MSEK 4.

DEFINITION AV FINANSIELLA NYCKELTAL

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information till investerare och koncernens ledning då det bidrar till deras förståelse av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras på sidan 125 i års- och hållbarhetsredovisningen för 2020.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Vid årsstämman i maj 2021 beslutades i enlighet med styrelsens förslag om införandet av ett prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram ("LTIP 2021" eller "Programmet"). Under tidigare år har långsiktiga incitamentsprogram varit aktiebaserade (personaloptioner), medan LTIP 2021 är ett kontantbaserat program med en treårig intjäningsperiod. Deltagarna förväntas investera nettoutbetalningen i Munters aktier tills de uppnår en definierad investeringsnivå. Styrelsen nominerar VD samt Munters koncernledning, därutöver har totalt 62 ytterligare deltagare nominerats av respektive medlem i koncernledningen. Varje grupp kommer att ha en maximal möjlighet baserat på deltagarens procentandel av den nuvarande (2021) årliga grundlönen.

INFORMATION OM MILJÖPÅVERKAN OCH MILJÖ-POLICY

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder,

för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor.

Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav.

Under 2021 fortsatte Covid-19 pandemin att påverka vår verksamhet, om än på ett blandat sätt. På vissa områden ledde det till ökad efterfrågan samtidigt som begränsningar i försörjningskedjan orsakade längre ledtider. Kostnaderna ökade för råvaror och frakter till följd av ökad efterfrågan och effekter av pandemin. Vi har genomfört fortlöpande prishöjningar under 2021 vilka kommer ge effekt nästa år på grund av de förlängda ledtiderna. Vi förväntar oss att utmaningar i leverantörskedjan kommer fortsätta under första halvåret 2022.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras återfinns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2020 on pages 50-55.

ALLOKERING AV NETTOOMSÄTTNINGEN

Majoriteten av kundkontrakt inom Munters affärsområden AirTech och FoodTech uppfyller kraven att redovisa nettoomsättning vid en viss tidpunkt, även om det finns ett antal kundkontrakt inom dessa affärsområden som kräver att nettoomsättning redovisas över tid, i synnerhet i segmentet Data Centers, vilket framgår av tabellen nedan. Förutom försäljning av utrustning säljer Munters olika typer av tjänster såsom installations-, driftsättnings-, injusteringstjänster samt serviceavtal. Nettoomsättning från tjänster redovisas över tid i takt med att dessa tjänster utförs. Nettoomsättning från tjänster redovisade över tid i tabellen nedan motsvarar inte nettoomsättning från Services omnämnt i affärsområdessidorna tidigare i kvartalsrapporten. Detta beror på att delar av nettoomsättningen från Services redovisas vid en viss tidpunkt, såsom reservdelar, i tabellen nedan. All nettoomsättning från den avvecklade verksamheten har redovisats över tid.

MSEK	Kv4 2021			jan-dec 2021		
	AirTech	FoodTech	Total	AirTech	FoodTech	Total
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	1 103	92	1 195	3 610	1 403	5 013
Varor redovisade över tid	328	366	693	1 298	439	1 737
Tjänster redovisade över tid	130	38	168	447	150	598
Summa	1 560	496	2 057	5 355	1 993	7 348
varav hänförliga till den avvecklad verksamheten	-	-	-	-	-	-
Summa intäkter från kvarvarande verksamheter	1 560	496	2 057	5 355	1 993	7 348

MSEK	Kv4 2020			jan-dec 2020		
	AirTech	FoodTech	Total	AirTech	FoodTech	FoodTech
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	906	473	1 379	3 136	1 883	5 019
Varor redovisade över tid	264	7	271	1 408	59	1 466
Tjänster redovisade över tid	151	40	191	397	150	546
Summa	1 321	520	1 841	4 940	2 091	7 031
varav hänförliga till den avvecklad verksamheten	0	-	0	16	-	16
Summa intäkter från kvarvarande verksamheter	1 321	520	1 841	4 924	2 091	7 015

VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT

MSEK	2021-12-31	2020-12-31
Belopp vid periodens ingång	121	142
Betalningar	-	-9
Diskontering	4	4
Periodens valutakursdifferenser	13	-16
Utgående balans	137	121

Koncernens derivat, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och nivå 2 i verkligt värdehierarkin. Derivatet uppgår till MSEK 1 (0) i finansiella tillgångar och till MSEK 0 (2) i finansiella skulder.

AVVECKLAD VERKSAMHET

Den 9 september 2019 beslöt sig Munters för att stänga ner den europeiska Data Center fabriken i Dison, Belgien, efter slutförda

Koncernens sälj-/köpoption, redovisad till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Ingående värde för perioden var hänförligt till köp-/säljoptionen från förvärvet av MTech Systems under 2017 och baseras på EBITDA 12 månader före utnyttjandet och med förfall i januari 2023. Förändringar under perioden är hänförlig till en diskonteringseffekt samt valutakursomräkning på sälj-/köpoptionen.

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 31 december 2021 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

förhandlingar med relevanta fackliga organisationer. Produktionen upphörde 2019 men det kvarstår en del slutinstallationer hos kund under 2020. Resultaträkningen och kassaflöde från den operativa verksamheten från den avvecklade verksamheten presenteras nedan.

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättning	-	-0	-	16
Kostnad för sålda varor	-	-1	-	-11
Bruttoresultat	-	-1	-	6
Försäljningskostnader	-	2	-	-8
Administrationskostnader	-	-1	-	-2
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	0	-	0
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-	-2	-	-2
Rörelseresultat	-	-2	-	-6
Finansiella intäkter och kostnader	-	0	-	-0
Resultat efter finansiella poster	-	-2	-	-6
Skatt	-	0	-	0
Periodens resultat från avvecklad verksamhet	-	-2	-	-6
Kassaflöde från löpande verksamheten	4	-40	39	-75

AVSTÄMNING AV ALTERNATIVA NYCKELTAL

Nedan återfinns en avstämning av Munters alternativa (justerade) nyckeltal hänförliga till effekter från jämförelsestörande poster. Under fjärde kvartalet 2021 är dessa poster främst kopplade till införandet av den nya strategin inom affärsområdet FoodTech, vilken kommunicerades genom ett pressmeddelande i maj 2021, samt från implementeringsaktiviteter relaterade till den förfinade strategin inom affärsområdet AirTech som kommunicerades under förra året. Därutöver har den från tidigare år avvecklade verksamheten hänförlig till Data Center verksamheten i Dison löst upp reserver som har konstaterats ej längre behövda om MSEK 16. Verksamheten i Dison har upphört och Munters redovisar inte längre någon avvecklad verksamhet, varpå de upplösta reserverna har justerats för jämförbarhet. Munters har också haft förvärvrelaterade aktiviteter om

MSEK -4. Covid-19 relaterade kostnader i fjärde kvartalet uppgick till MSEK -1.

För helåret har Munters utöver ovanstående haft kostnader relaterade till ett rättsfall utanför den ordinarie affärsverksamheten hänförligt till ett tidigare kundkrav som slutligen avgjordes i februari 2021, samt erhöles en försäkringsersättning kopplad till tidigare utbyte av specifika komponenter på plats hos kund inom den europeiska Data Center verksamheten (där kostnaderna för utbytet uppgående till MSEK 116 rapporterats under tredje kvartalet 2019).

Under fjärde kvartalet samt helåret föregående år hade Munters huvudsakligen jämförelsestörande poster hänförliga till implementeringen av den förfinade strategin inom affärsområdet AirTech samt Covid-19 relaterade jämförelsestörande poster.

Avstämningen nedan inkluderar inte den avvecklade verksamheten.

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Justerad EBITDA	274	300	1 105	1 126
Av- och nedskrivningar och materiella tillgångar	-56	-55	-216	-221
Justerad EBITA	217	245	889	906
Av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar	-18	-17	-70	-87
Justerad rörelseresultat (EBIT)	199	228	819	818
Omstruktureringskostnader	-20	10	-128	-124
Vinst/förlust vid försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	6	0	6
Förvävsrelaterade kostnader i samband med rörelseförvärv	-4	0	-6	0
Juridiska tvister utanför ordinarie verksamhet	0	-8	-7	-14
Försäkringsersättningar från juridiska tvister	0	0	61	0
Erhållna statliga bidrag/stöd	1	6	3	20
Kostnader i samband med Corona	-2	-4	-5	-12
Berättigad återbetalning avseende moms i Brasilien	0	13	0	13
Övrigt	16	0	16	0
Rörelseresultat (EBIT)	190	250	753	707

AVSTÄMNING AV NETTOSKULD OCH SKULDSÄTTNINGSGRAD

Avstämningen av nettoskuld och konsoliderad nettoskuld nedan inkluderar den avvecklade verksamheten.

MSEK	2021-12-31	2020-12-31
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Likvida medel	-674	-970
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder, exklusive lease skulder	2 362	2 440
Räntebärande lease skulder	274	250
Avsättningar för pensioner	303	285
KORTFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder, exklusive lease skulder	11	14
Räntebärande lease skulder	102	82
Upplupna kostnader	5	9
Avsättningar för pensioner	6	6
Total nettoskuld	2 389	2 116
Rörelseresultat (EBIT)	753	701
Avskrivningar på materiella tillgångar	-228	-221
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-74	-87
EBITDA	1 056	1 010
Jämförelsestörande poster	-49	-111
Justerad EBITDA, R12	1 105	1 121
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	2,2	1,9

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

INFORMATION OCH FINANSIELL KALENDER

Kontaktperson:

Ann-Sofi Jönsson, Head of Investor Relations and Enterprise Risk Management

Phone: +46 (0)730 251 005

Email: ann-sofi.jonsson@munters.com

Klockan 9.00 den 4 februari är ni välkomna att delta vid en webcast eller telefonkonferens när VD, Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO, Annette Kumlien presenterar rapporten.

Webcast:

<https://tv.streamfabriken.com/munters-Kv4-2021>

Ring in på något av numren nedan för telefonkonferens:

SE: +46 8 50558350

UK: +44 3333009262

US: +1 6319131422

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängligt på: <https://www.munters.com/en/investor-relations/>

Finansiell kalender:

Vecka 9, 2022, publicering av Årsredovisning 2021

22 april, 2022, Delårsrapport januari-mars 2022

18 maj, 2022, Munters årsstämma 2022

15 juli, 2022, Delårsrapport januari-juni 2022

21 oktober, 2022, Delårsrapport januari-september 2022

9 februari 2023, Helårsrapport januari-december 2022

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 4 februari 2022 klockan 07.30 CEST

Munters Group AB, Corp. org. nr. 556819-2321

Om Munters

Munters är en världsledande leverantör av energieffektiva lösningar för luftbehandling. Genom innovativ teknik skapar våra experter ett perfekt klimat för kunder inom ett flertal branscher. Munters har varit banbrytande inom området luftmiljö sedan företaget grundades 1955. Idag sker tillverkning och försäljning i fler än 30 länder av våra omkring 3 300 medarbetare. Munters Group AB är noterat på Nasdaq Stockholm och rapporterade 2020 mer än sju miljarder kronor i omsättning. För mer information, besök oss på www.munters.com.

Största omsorg har vidtagits vid översättningen av denna delårsrapport. I händelse av skillnader i innehållet ska det svenska originalet ha företräde framför den engelska översättningen. Additionen av totalbeloppen som redovisas kan leda till avrundningsdifferenser.

