

Munters Group AB (publ)

Stabil efterfrågan, stark organisk försäljningstillväxt och förbättrad lönsamhet

I september 2019 togs beslut om att stänga Data Center fabriken i Dison, Belgien. Till följd av detta rapporteras denna verksamhet nu som en avvecklad verksamhet i denna rapport. Resultaträkningarna för 2019 och 2018 har omräknats för att reflektera förändringen. VD ord och kommentarer kring verksamheten i denna rapport fokuserar på kvarvarande verksamheter om ej annat anges.

KOMMENTARER FRÅN VD

Stabil marknadsefterfrågan

Under tredje kvartalet uppvisade marknaden stabil efterfrågan. Efterfrågan förblev stark inom några områden av den industriella marknaden, för Services och även för lösningar för Data Centers och Mist Elimination. Efterfrågan stärktes även för digitala lösningar inom livsmedelsindustrin. Ordergången stärktes i Asien till följd av en stark efterfrågan från kycklingindustrin och från svinproduktionsindustrin, som ökade från låga nivåer på grund av afrikanska svinpest (ASF). Ordergången var solid i USA till följd av stark ordergång från Data Centers verksamheten i USA och några ordrar från litiumbatteri industrin, trots en fortsatt svag kommersiell marknad. Under tredje kvartalet, uppvisade vissa delar av den europeiska industriella marknaden lägre efterfrågan som ett resultat av ett svagare affärsklimat och lägre investeringsnivåer i regionen. Vi förutser fortsatt en svagare ordergångsutveckling för koncernen under andra halvåret 2019 jämfört med första halvåret.

Fortsatt stark organisk försäljningstillväxt

Munters nettoomsättning ökade 11 % organiskt under tredje kvartalet. Under de första nio månaderna ökade nettoomsättningen 8 % organiskt. Tillväxten drevs delvis av en stark tillväxt av Data Centers verksamheten i USA som levererade på den strategiska plan som sattes för området under förra året. Vi såg även en god ökning av nettoomsättningen inom flera under-segment inom den industriella marknaden. Vårt fokus på att växa Services var fortsatt framgångsrikt och vi såg en stark ökning av nettoomsättning inom Services.

Stärkt justerad EBITA

I februari 2019 lanserades en trestegsplan, Munters Full Potential-program (FPP), för att nå våra finansiella mål på medellång sikt. Besparingarna från programmet på årsbasis uppskattas till 160 MSEK, av vilka 155 MSEK har uppnåtts, per den sista september 2019, vilket är enligt plan. Vi är övertygade om att vi kommer nå de uppsatta besparingsmålen för 2019 och framåt. Sedan jag tillträdde som VD och koncernchef har en översyn gjorts av de initiativ som drivs inom ramen för FPP, vilket har resulterat i en något förändrad prognos för jämförelsestörande poster under 2019 hänförliga till FPP. Tidigare uppskattade vi 350 MSEK och dessa är nu reviderade till 375 MSEK på grund av nedskrivningar av tillgångar relaterade till Data Centers verksamheten i Dison, Belgien. Stängningen av denna fabrik beslutades under tredje kvartalet, vilket resulterat i att denna verksamhet nu rapporteras som en avvecklad verksamhet. Per den 30 september har 326 MSEK redovisats som jämförelsestörande poster relaterat till FPP. Som tidigare kommunicerats har även en reservering gjorts för uppskattade ytterligare engångskostnader om 116 MSEK relaterade till stängningen av Dison. Dessa uppskattade kostnader är relaterade till specifika komponenter i en tidigare såld systemlösning som behöver bytas ut hos en kunds anläggningar. Under de första nio månaderna bidrog en ökad nettoomsättning och besparingar från FPP till en stärkt EBITA-marginal. Justerad EBITA uppgick till 248 MSEK med en marginal om 13,7% i det tredje kvartalet. Den avvecklade verksamheten rapporterade justerad EBITA om -19 MSEK under kvartalet.

På väg mot ett mer lönsamt bolag

Mitt fokus under de kommande kvartalen kommer vara att driva kontinuerliga förbättringar för att stärka basen för Munters. Ständiga förbättringar är viktig och nödvändigt för att skapa utrymme för investeringar i framtida tillväxtpotentialer. Jag är väldigt glad att Peter Gisel-Ekdal efter 12 år som chef för affärsområdet FoodTech tackat ja till att bli chef för affärsområdet AirTech. Under de kommande månaderna kommer jag tillsammans med organisationen att sätta de strategiska prioriteringar som ska vägleda oss under kommande år, vilket också kommer innebära ett beslut från vår strategiska utvärdering av Data Center och Mist Elimination- verksamheterna.

Klas Forsström, VD och koncernchef

Finansiell sammanställning *

MSEK	Kv3			jan-sep			R12	Helår
	2019	2018	Δ%	2019	2018	Δ%	okt-sep	2018
Ordergång	1 680	1 590	6	5 457	4 964	10	7 192	6 698
Nettoomsättning	1 813	1 559	16	5 311	4 655	14	7 067	6 412
Rörelseresultat (EBIT)	174	136	28	397	371	7	555	529
Justerad EBITA	248	186	33	641	500	28	866	725
Justerad EBITA marginal, %	13,7	12,0		12,1	10,7		12,3	11,3
Periodens resultat	104	59		200	218		269	286
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,56	0,31		1,09	1,15		1,44	1,50
<i>Nyckeltalen nedan inkluderar avvecklad verksamhet</i>								
Periodens resultat	-238	62		-176	227		-497	-94
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	-1,32	0,33		-0,98	1,19		-2,76	-0,57
Kassaflöde från den löpande verksamheten	177	-38		388	0		828	441
Nettoskuld	3 368	3 169		3 368	3 169		3 368	2 843
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12				3,5	4,0		3,5	3,7

* Resultaträkningen har räknats om för perioden jan-sep 2019 och 2018 för att beskriva avvecklad verksamhet enligt IFRS 5, Anläggningstillgångar som innehåller försäljning och avvecklade verksamheter. Avvecklad verksamhet avser affären inom Data Center-verksamheten i Dison, Belgien. Alla resultaträkningsposter i denna rapport avser Munters kvarvarande verksamheter, om inte annat anges. För ytterligare information se sid 19.

Finansiellt resultat

De tidigare affärsområdena Mist Elimination och Data Center inkluderades inom affärsområdet AirTech under första kvartalet 2019, för mer information se sidan 9. Den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS 16, har tillämpats från januari 2019, för mer information se sidan 18. Munters rapporterar Data Center verksamheten i Belgien som en avvecklad verksamhet och har omräknat alla jämförelsetal i resultaträkningen, för mer information se sidan 19.

MSEK	Kv3			jan-sep			R12	Helår
	2019	2018	Δ%	2019	2018	Δ%	okt-sep	2018
Orderingång	1 680	1 590	6	5 457	4 964	10	7 192	6 698
AirTech	1 179	1 073	10	3 892	3 332	17	5 181	4 621
FoodTech	513	524	-2	1 596	1 655	-4	2 048	2 107
Övrigt och eliminerings	-13	-8		-31	-23		-37	-30
Nettoomsättning	1 813	1 559	16	5 311	4 655	14	7 067	6 412
AirTech	1 288	1 050	23	3 777	3 158	20	5 044	4 426
FoodTech	534	517	3	1 563	1 521	3	2 060	2 018
Övrigt och eliminerings	-9	-8		-29	-24		-37	-32
Justerad EBITA	248	186	33	641	500	28	866	725
AirTech	167	116	44	476	336	42	662	522
FoodTech	85	76	12	217	200	8	266	249
Övrigt och eliminerings	-3	-5		-52	-36		-62	-46
Justerad EBITA marginal, %	13,7	12,0		12,1	10,7		12,3	11,3
AirTech	12,9	11,0		12,6	10,6		13,1	11,8
FoodTech	15,9	14,7		13,9	13,1		12,9	12,4

ORDERINGÅNG

Tredje kvartalet

Orderingången för tredje kvartalet ökade 1 % organiskt, drivet av några större ordrar från litiumbatteri industrin såväl som en mycket stark tillväxt inom Services verksamheten. Affärsområdet AirTech ökade orderingången med 5 % organiskt, där orderingången för Services ökade 8 % organiskt i tredje kvartalet.

Orderingången för affärsområdet FoodTech minskade med -7 % organiskt. Orderingången 2018 inkluderade en större SaaS-order om 34 MSEK och under tredje kvartalet 2019 fick Munters ingen liknande order. Orderingången var fortsatt svag från Americas till följd av överkapacitet och osäkerhet kring konsekvenser av nya handelstariffer och den afrikanska svinpesten (ASF).

Januari-september

Orderingången under de första nio månaderna ökade 4 % organiskt. Orderingången för affärsområdet AirTech ökade 10 % organiskt med en ökning av orderingången för Services om 12 % organiskt för de första nio månaderna. Orderingången från Data Centers verksamheten i USA och den globala Services verksamheten ökade starkt. Orderingången var fortsatt svag för affärsområdet FoodTech i Americas och Kina, till följd av överkapacitet och osäkerhet kring konsekvenser av nya handelstariffer och ASF. Orderingången inom affärsområdet FoodTech minskade -9 % organiskt.

NETTOOMSÄTTNING

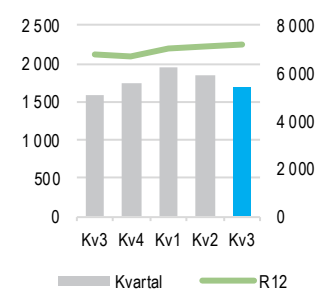
Tredje kvartalet

Nettoomsättningen för det tredje kvartalet ökade 11 % organiskt. Nettoomsättningen för affärsområdet AirTech ökade med 18 % organiskt med en ökning av nettoomsättningen för Services med 16 % organiskt. Nettoomsättningen för Data Centers verksamheten i USA och Mist Elimination lösningar ökade, vilket motverkades av minskade leveranser till den kommersiella sektorn likväl som leveranser av komponenter till OEMs. Nettoomsättningen för affärsområdet FoodTech minskade med -2 % organiskt, då nettoomsättningen var fortsatt svag från region Americas och Kina till följd av överkapacitet och osäkerhet kring konsekvenser av nya handelstariffer och ASF.

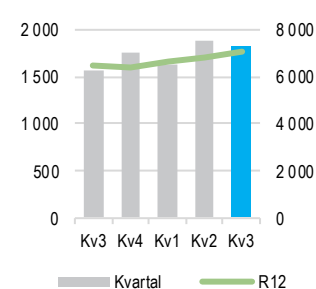
Januari-september

Nettoomsättningen för de första nio månaderna ökade 8 % organiskt. Inom affärsområdet AirTech ökade nettoomsättningen 13 % organiskt med en ökning av nettoomsättningen för Services om 11 %. Nettoomsättningen ökade starkt inom delar av den industriella marknaden, för Data Centers verksamheten i USA och även en mycket solid ökning av nettoomsättningen för Services. En minskad efterfrågan inom den kommersiella marknaden och för komponenter resulterade i en lägre nettoomsättning under de första nio månaderna inom dessa områden jämfört med samma period 2018. Nettoomsättningen inom affärsområdet FoodTech minskade -3 % organiskt med en minskning av nettoomsättningen i Kina och USA till följd av lägre orderingång under de första nio månaderna.

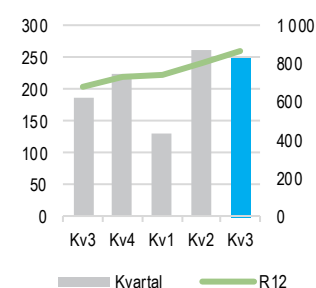
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



JUSTERAD EBITA

Justerad EBITA exkluderar jämförelsestörande poster.

Tredje kvartalet

Justerad EBITA i tredje kvartalet ökade 33 % och uppgick till 248 MSEK (186) med en justerad EBITA-marginal om 13,7 % (12,0).

Justerad EBITA för affärsområdet AirTech under det tredje kvartalet uppgick till 167 MSEK (116) med en justerad EBITA-marginal om 12,9 % (11,0). Förbättringen av den justerade EBITA-marginalen var till följd av besparingar från initiativ inom FPP programmet, ökning av nettoomsättning och förbättrad kapacitetsutnyttjande inom Data Centers verksamheten i USA och inom Mist Elimination verksamheten.

Justerad EBITA inom FoodTech under det tredje kvartalet uppgick till 85 MSEK (76) med en EBITA-marginal om 15,9 % (14,7). Förbättringen av den justerade EBITA-marginalen var till följd av högre andel av nettoomsättningen från kontrollsystem för djurhållning och jordbruk och verksamhetsförbättringar i produktionsanläggningen i Mexiko.

Januari-september

Justerad EBITA under de första nio månaderna ökade 28 % och uppgick till 641 MSEK (500) med en EBITA-marginal om 12,1 % (10,7).

För affärsområdet AirTech uppgick justerad EBITA till 476 MSEK (336) med en EBITA-marginal om 12,6 % (10,6).

Justerad EBITA inom affärsområdet FoodTech uppgick till 217 MSEK (200) med en justerad EBITA-marginal om 13,9 % (13,1). Förbättringen av marginalen jämfört med samma period förra året är ett resultat av besparingar från initiativ inom FPP programmet, såväl som förbättrade bruttomarginaler till följd av högre andel av nettoomsättningen från kontrollsystem för djurhållning och jordbruk och generella verksamhetsförbättringar.

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Kvarvarande verksamheter

Under 2019 har Munters redovisat jämförelsestörande poster relaterat till FPP-programmet som lanserades i februari 2019 samt jämförelsestörande poster relaterade till andra förbättringsinitiativ. Under tredje kvartalet uppgick de jämförelsestörande posterna till -42 MSEK (-8) inom Munters kvarvarande verksamhet. Dessa var främst relaterade till uppsägningskostnader och konsultkostnader. Jämförelsestörande poster under de första nio månaderna uppgick till -139 MSEK (-8).

MSEK	2019				2018				
	Kv3	Kv2	Kv1	jan-sep	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
AirTech	-11	-14	-23	-48	-8	-8	-	-	-16
Uppsägningskostnader	-11	-9	-19	-39	-5	-	-	-	-5
Konsultkostnader och övrigt	-1	-5	-4	-9	-4	-8	-	-	-11
FoodTech	-6	-8	-19	-33	-	-	-	-	-
Uppsägningskostnader	0	-1	-9	-10	-	-	-	-	-
Konsultkostnader och övrigt	-7	-7	-10	-24	-	-	-	-	-
Övrigt	-24	-14	-18	-57	-22	-	-	-	-22
Uppsägningskostnader	-16	-1	-4	-21	-22	-	-	-	-22
Konsultkostnader och övrigt	-8	-14	-14	-36	-0	-	-	-	-0
Total	-42	-36	-61	-139	-31	-8	-	-	-39

Avvecklad verksamhet

Stängningen av Data Centers fabriken i Dison, Belgien, är en del av FPP-programmet. Under det tredje kvartalet togs beslut om stängningen av fabriken och därför är den europeiska Data Centers verksamheten definierad som en avvecklad verksamhet i enlighet med IFRS 5. De jämförelsestörande posterna relaterade till stängningen under det tredje kvartalet uppgick till -205 MSEK, varav -135 MSEK var uppsägningskostnader och -70 MSEK relaterade huvudsakligen till nedskrivningar av tillgångar och lager. Under de första nio månaderna uppgick jämförelsestörande poster till -209 MSEK, varav -139 MSEK var uppsägningskostnader och -70 MSEK huvudsakligen nedskrivningar av tillgångar och lager.

I samband med stängningen av Dison behöver specifika komponenter i en tidigare såld systemlösning bytas ut hos en kunds anläggningar. Därför har Munters gjort en reservering för en uppskattad engångskostnad på -116 MSEK under det tredje kvartalet 2019. Den uppskattade engångskostnaden om 116 MSEK är utöver de tidigare kommunicerade engångskostnaderna för Munters Full Potential-programmet. Munters har försäkringar för denna typ av händelser. Men då Munters inte har avslutat diskussionerna med den relevanta kunden eller sina försäkringsgivare är den slutgiltiga finansiella- och kassaflödeseffekten för Munters ännu inte fastställd.

RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Tredje kvartalet

Rörelseresultatet (EBIT), exklusive avvecklade verksamheter, under tredje kvartalet uppgick till 174 MSEK (136), inklusive avskrivningar på materiella tillgångar på -60 MSEK (-25) och av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar på -32 MSEK (-43), där -24 MSEK (-37) avsåg av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv. Nedskrivningar av leaseade tillgångar uppgick till -31 MSEK (-) (se specifikationer av påverkan från IFRS 16 på sidan 18). EBIT påverkades också negativt med -42 MSEK (-8) till följd av jämförelsestörande poster vilka finns beskrivna ovan.

Januari-september

EBIT, exklusive avvecklade verksamheter, under de första nio månaderna uppgick till 397 MSEK (371), inklusive avskrivningar på materiella tillgångar om -162 MSEK (-70) och av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar om -105 MSEK (-121), där -73 MSEK (-104) avsåg av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar på förvärv. Nedskrivningar av leaseade tillgångar under de första nio månaderna uppgick till -81 MSEK (-) (se specifikationer av påverkan från IFRS 16 på sidan 18). EBIT påverkades också negativt med -139 MSEK (-8) till följd av jämförelsestörande poster vilka finns beskrivna ovan.

FINANSIELLA POSTER

Finansiella intäkter och kostnader för det tredje kvartalet uppgick till -40 MSEK (-49). De finansiella kostnaderna påverkades positivt av valuta effekter jämfört med samma kvartal under 2018, medan den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS 16, ledde till ökade räntekostnader. För mer information om påverkan från IFRS 16, se avsnitt Redovisningsprinciper på sidan 16. Den genomsnittliga viktade räntan inklusive avgifter vid utgången av det tredje kvartalet var 4,4 % (4,2).

Finansiella intäkter och kostnader för de första nio månaderna uppgick till -134 MSEK (-94). Ökningen av finansiella kostnader var till följd av ökade räntesatser.

SKATT

Inkomstskatten för tredje kvartalet uppgick till -30 MSEK (-29). Den effektiva skattesatsen för det tredje kvartalet var 22 % (33 %). Den effektiva skattesatsen för de första nio månaderna var 24 % (21 %).

RESULTAT PER AKTIE

Nettoreultat, inklusive avvecklad verksamhet, hänförlig till moderbolagets aktieägare uppgick till -241 MSEK (61) under det tredje kvartalet. Nettoreultat per aktie, före och efter utspädning, under tredje kvartalet uppgick till SEK -1.32 (0.33).

Nettoreultat, inklusive avvecklad verksamhet, hänförlig till moderbolagets aktieägare uppgick till -178 MSEK (219) under de första nio månaderna. Nettoreultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till SEK -0.98 (1.19).

Genomsnittligt antal utestående aktier per den 30 september, 2019, uppgick till 183 597 802 före och efter utspädning, varav 1 852 000 hölls i eget förvar.

FINANSIELL STÄLLNING OCH LIKVIDITET

Munters huvudsakliga finansiering är genom ett sk Term loan om 250 MSEK och en revolverande kreditfacilitet om 185 MEUR. Därutöver beviljades Munters en tillfällig revolverande kreditfacilitet om 19 EURM, giltig från 1 april till och med den 31 december 2019. Faciliteterna innehåller inget obligatoriskt amorteringskrav. Slutlig förfallodag infaller i maj 2022. Låneavtalet innehåller en finansiell kovenant (koncernens nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA). Den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS 16, påverkar inte beräkningen av kovenanterna i enlighet med definitionen i låneavtalet. För mer information om påverkan från IFRS 16, se avsnitt Redovisningsprinciper på sidan 16. Räntebärande skulder uppgick till 3 623 MSEK (3 277) och likvida medel uppgick till 496 MSEK (322) vid utgången av september 2019.

Vid tredje kvartalets utgång hade Term loan om 250 MUSD utnyttjats helt och 115 MEUR av den revolverande kreditfaciliteten hade utnyttjats i EUR, USD och SEK. Den tillfälliga revolverande kreditfaciliteten om 19 MEUR var utnyttjad. Tillgängliga utnyttjade kreditfaciliteter per den 30 september uppgick till 1 233 MSEK (637). Utöver den huvudsakliga lånefaciliteten finns det ett utestående belopp om 25 MEUR (9) i lokala skulder i bland annat Kina, Indien och Brasilien.

KASSAFLÖDE OCH SYSSELSATT KAPITAL

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 177 MSEK (-38) under det tredje kvartalet. Rörelsekapitalet påverkade kassaflödet negativt genom en ökning med -11 MSEK (-128). Kassaflöde från den löpande verksamheten påverkades positivt 31 MSEK (-) på grund av IFRS 16, jämfört med tredje kvartalet föregående år, eftersom leasingbetalningarna avspeglas som en förändring i leasingskulder under finansieringsverksamheten. Kassaflödet från den löpande verksamheten för de första nio månaderna uppgick till 388 MSEK (0). Kassaflöde från den löpande verksamheten under de första nio månaderna påverkades positivt med 91 MSEK (-) på grund av IFRS 16, jämfört med de första nio månaderna föregående år. Ökningen jämfört med föregående år beror huvudsakligen på ökning i sysselsatt kapital under 2018.

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna uppgick till 7 317 MSEK (6 858). Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna var -3 % (8 %). Ökningen i sysselsatt kapital var relaterad till IFRS 16, se mer information på sidan 18.

Avkastningen på sysselsatt kapital, där rörelseresultatet (EBIT) justeras för jämförelsestörande poster och sysselsatt kapital justeras för goodwill, för de senaste tolv månaderna uppgick till 9 % (21 %). Rörelseresultatet (EBIT) påverkades av en nedskrivning av goodwill uppgående till 323 MSEK under fjärde kvartalet 2018.

MODERBOLAGET OCH ÄGARSTRUKTUR

Munters Group AB innefattar enbart koncernstödande funktioner. Bolaget har endast aktier i dotterföretag samt kassa och leverantörsskulder. I moderbolaget sker ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 35 MSEK (78).

Per den 30 September var Nordic Capital största aktieägare (36,5 %) följt av FAM AB (14,1 %), Första AP-fonden (7,2 %), Swedbank Robur fonder (7,0 %) och AMF (6,4 %).

ANSTÄLLDA

Antalet anställda var, per den 30 september, 2019, 3 241 (3 412). Minskningen av antal anställda är en konsekvens av de initiativ som drivs inom ramen för FPP-programmet.

ANDRA HÄNDELSER UNDER DE FÖRSTA NIO MÅNADER

- **Trestegsplan för att tillvarata Munters fulla potential, Munter Full Potential program, FPP** – I februari 2019 lanserades en trestegsplan för att ta tillvara Munters fulla potential för att förbättra koncernens resultat. Som en del av den första fasen i programmet har Munters haft för avsikt att stänga ner sin europeiska Data Center-fabrik i Dison, Belgien. Detta har varit föremål för fackliga förhandlingar, vilka avslutades under tredje kvartalet och beslutet om att stänga fabriken togs under det tredje kvartalet. Under 2019 kommer Munters gradvis att växla över fokus mot fas två i programmet. Denna fas omfattar att driva affärsmixen mot våra mest attraktiva applikationer, fokuserad produktutveckling, att driva ständiga förbättringar, fortsatt utveckling av våra go-to-market-modeller, översyn av prissättning, lägre kostnad för sålda varor genom effektivare inköp och utvecklad produktdesign. Den tredje och sista fasen i programmet är att öka tillväxttakten med tonvikt på attraktiva områden där vi ser solid och långsiktigt stark efterfrågan och där vi har eller kan etablera starka marknadspositioner. De uppskattade årliga kostnadsbesparingarna från programmet uppgår till 160 MSEK. Dessutom kommer nedläggningen av Munters Data Center-fabriken i Dison ge uppskattade förbättringar av lönsamheten om 50 MSEK. Sammantaget förväntar sig Munters en positiv effekt på koncernens justerade EBITA om 105 MSEK under 2019 och en årlig effekt om 210 MSEK från och med 2020. Totala jämförelsestörande kostnader för programmet beräknas vara 375 MSEK för helåret 2019. Munters Full Potential-programmet kommer tillfälligt att öka skuldsättningsgraden under 2019 och Munters har erhållit det nödvändiga godkännandet av de långivande bankerna. Koncernens skuldsättningsgrad förväntas ligga i linje med skuldsättningsmålet på medellång sikt till 2020.
- **Förändringar i ledningen** – I april 2019 utnämnde styrelsen Klas Forsström till VD och koncernchef för Munters Group AB. Han tillträdde sin position den 12 augusti, 2019. Tidigare var Klas affärsområdeschef på Sandvik Machining Solutions. Före det har han över 20 års erfarenhet av olika chefspositioner på Sandvik, bland annat som affärsområdeschef på Sandvik Hard Materials och Sandvik Coromant. Klas har en M. Sc. i materialfysik och en MBA från Uppsala universitet, och har även bedrivit avancerade ledarskapsstudier vid INSEAD. Johan Ek, tillförordnad VD och koncernchef för Munters Group AB från december 2018 till 12 augusti 2019 har återgått till ledamot i Munters styrelse. I maj 2019 utnämnde Munters Group AB Annette Kumlien till ny Group Vice President och CFO. Annette tillträdde sin roll den 12 augusti och tog då över ansvaret från Jonas Årgrup, CFO på Munters sedan 2011. Annette var tidigare SVP och COO på Diaverum och även CFO. Hon har tidigare varit CFO på de börsnoterade bolagen Höganäs och Pergo, samt varit controller på Perstorp och Sandvik. Annette har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm.
- **Återköp av aktier i Munters Group AB** – I augusti meddelade Munters att företaget hade genomfört förvärv av sammanlagt 385 000 aktier med stöd av bemyndigandet från årsstämman 2019. Syftet med återköpsprogrammet är att säkerställa leverans av aktier till deltagarna i Munters långsiktiga incitamentsprogram som beslutades av årsstämman 2019, samt säkra kostnader relaterade till programmet. Totalt hade Munters per den 13 augusti 2019 återköpt 385 000 aktier till en genomsnittskurs om SEK 40,98.
- **Valberedning inför årsstämman 2020** – I september 2019 meddelade Munters att valberedningen inför årsstämman 2020 hade utsetts. Valberedningen ska utgöras av representanter för de fyra röstmässigt största ägarregistrerade aktieägarna i den av Euroclear Sweden AB förda aktiebok per den 31 augusti varje år, samt styrelsens ordförande, som även ska sammankalla valberedningen till dess första sammanträde. Valberedningen har nu utsetts och utgörs av följande ledamöter: Robert Furuholm, Nordic Capital, valberedningens ordförande, Lars Wedenborn, FAM AB, Johan Grip, Första AP-fonden, Jan Dworsky, Swedbank Robur Fonder och Magnus Lindquist, Munters styrelseordförande.

HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

- **Förändringar i ledningen** – I oktober meddelade Munters att Peter Gisel-Ekdahl blivit utnämnd till President för affärsområdet AirTech från och med 1 november 2019. Peter Gisel-Ekdahl har varit President för Munters affärsområde FoodTech sedan 2007 och har varit medlem av koncernledningen sedan 2011. FoodTech har under de senaste åren gjort en viktig strategisk resa för att utveckla ett tydligt kunderbjudande både vad gäller ledande produkter och nya digitala IoT lösningar. Detta har skapat ett ökat kundvärde och en stark plattform för framtiden. Johan Ekeström, som nu är Vice President Finance för FoodTech, har utsetts till Interim President för FoodTech från och med den 1 november.
- **Munters europeiska Data Center-verksamhet tar ytterligare kostnader** – I oktober meddelade Munters bolaget att specifika komponenter i en tidigare såld systemlösning behöver bytas ut hos en kunds anläggningar i samband med stängningen av Data Center-verksamheten i Dison. Därför har Munters gjort en reservering för en uppskattad engångskostnad på 116 MSEK under det tredje kvartalet 2019. Den uppskattade engångskostnaden om 116 MSEK är utöver de tidigare kommunicerade engångskostnaderna för Munters Full Potential programmet. Munters har försäkringar för denna typ av händelser. Men då Munters inte har avslutat diskussionerna med den relevanta kunden eller sina försäkringsgivare är den slutgiltiga finansiella- och kassaflödeseffekten för Munters ännu inte fastställd. Detta förväntas klargöras under de kommande månaderna.

AirTech

- Orderingsgången ökade till följd av stark efterfrågan för Data Centers verksamheten i USA, några större ordrar inom litiumbatteri industrin samt en ökning av orderingsgång för Services i alla regioner
- Nettoomsättningen ökade starkt till följd av tillväxt inom Services, Data Centers i USA och Mist Elimination verksamheten
- Stärkt justerad EBITA-marginal under tredje kartalet till 12,9 % jämfört med 11 % föregående år

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv3		jan-sep		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	okt-sep	2018
Orderingsgång	1 179	1 073	3 892	3 332	5 181	4 621
Tillväxt	10%		17%			
Nettoomsättning	1 288	1 050	3 777	3 158	5 044	4 426
Tillväxt	23%		20%			
varav organisk tillväxt	18%		13%			
varav valutakurseffekt	5%		6%			
Rörelseresultat (EBIT)	151	104	406	318	591	503
Justerad EBITA	167	116	476	336	662	522
Tillväxt	44%		42%			
Justerad EBITA marginal, %	12,9	11,0	12,6	10,6	13,1	11,8

Orderingsgång

Orderingsgången ökade 5 % organiskt under det tredje kvartalet till följd av några större ordrar från litiumbatteri industrin, Mist Elimination lösningar för den marina marknaden i Europa samt en stark ökning för Services verksamheten, framförallt i Europa och Asien. Orderingsgången från OEMs minskade något i alla regioner. Efterfrågan från Supermarkets i USA var fortsatt svag under det tredje kvartalet.

Orderingsgången ökade 10 % under de första nio månaderna 2019 främst till följd av en stark ökning av orderingsgången inom Data Centers verksamheten i USA, en stark ökning av orderingsgång från litiumbatteri industrin och en ökning av orderingsgången för service i alla regioner. Orderingsgången inom region EMEA ökade, men på en lägre nivå än under samma period 2018 till följd av ett svagare affärsklimat och lägre investeringsnivå inom regionen.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade 18 % organiskt till följd av en stark ökning av nettoomsättningen för Services, Data Centers lösningar i USA och Mist Elimination. Detta motverkades av minskade leveranser till den kommersiella marknaden och även minskade komponentleveranser till OEMs.

Under de första nio månaderna ökade nettoomsättningen med 13 % organiskt med stark ökning inom den industriella marknaden, Data Centers i USA och en stark tillväxt inom Services verksamheten. Den minskade efterfrågan på den kommersiella marknaden och för komponenter resulterade i lägre nettoomsättning för de första nio månaderna 2019 jämfört med samma period 2018.

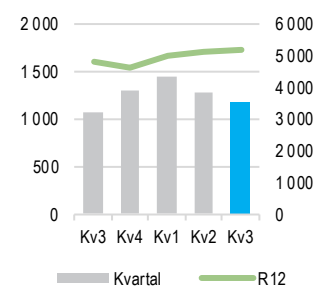
Justerad EBITA

Justerad EBITA under det tredje kvartalet uppgick till 167 MSEK (116), med en justerad EBITA-marginal på 12,9 % (11,0). Marginalen stärktes till följd av besparingar från initiativ inom ramen för FPP-programmet samt ökning av nettoomsättningen och förbättrad utnyttjandegrad i data center verksamheten i USA och inom Mist Elimination.

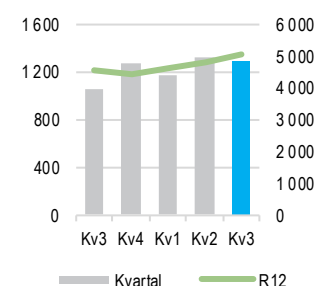
Under de första nio månaderna uppgick justerad EBITA till 476 MSEK (336) med en justerad EBITA-marginal 12,6 % (10,6).



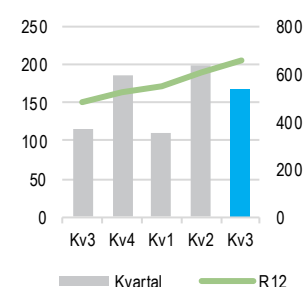
Orderingsgång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



FoodTech

- Ordergång och nettoomsättning minskade organiskt under tredje kvartalet främst till följd av lägre efterfrågan inom region Americas
- Stark efterfrågan på kontrollsystem för djurhållning och jordbruk
- Justerad EBITA-marginal under tredje kvartalet stärktes till 15,9 % jämfört med 14,7 % föregående år

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv3		jan-sep		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	okt-sep	2018
Ordergång	513	524	1 596	1 655	2 048	2 107
<i>Tillväxt</i>	-2%		-4%			
Nettoomsättning	534	517	1 563	1 521	2 060	2 018
<i>Tillväxt</i>	3%		3%			
<i>varav organisk tillväxt</i>	-2%		-3%			
<i>varav valutakurseffekt</i>	5%		6%			
Rörelseresultat (EBIT)	75	73	172	191	225	244
Justerad EBITA	85	76	217	200	266	249
<i>Tillväxt</i>	12%		8%			
Justerad EBITA marginal, %	15,9	14,7	13,9	13,1	12,9	12,4

Ordergång

Ordergången under det tredje kvartalet minskade organiskt -7 %. Ordergången under föregående år inkluderade en större SaaS order och ingen liknande order mottogs under samma period 2019. Exklusive SaaS ordern 2018 var ordergången under tredje kvartalet 2019 på samma nivå som 2018. Ordergången i Asien ökade, främst inom kyckling och ägg produktion i Kina, där efterfrågan fortsatt ökade, som ett resultat av investeringar i effektiviseringar av produktionskapacitet. Ordergången från svinmarknaden i Kina ökade jämfört med andra kvartalet 2019 då de negativa konsekvenserna från ASF var mindre märkbara. I region Americas minskade ordergången då investeringsnivån i svinproduktion i USA var fortsatt låg till följd av överkapacitet och osäkerhet kring konsekvenserna från handelstariffer och ASF. I USA ökade ordergången för kontrollsystem för djurhållning och jordbruk.

Ordergången under de första nio månaderna minskade -9 % organiskt, främst till följd av en svag efterfrågan från effekten av ASF för svinproduktionen i USA och Kina, effekter av handelstariffer samt en överkapacitet på den amerikanska marknaden. Ordergången inom kyckling och ägg segmenten ökade, med en stark ökning i China. I USA ökade ordergången för kontrollsystem och efterfrågan på marknaden i Östeuropa ökade.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för tredje kvartalet minskade -2 % organiskt. Utvecklingen av nettoomsättningen följde utvecklingen av ordergången inom de olika regionerna.

Nettoomsättningen under de första nio månaderna minskade med -3 % organiskt med en minskning av nettoomsättning i Kina och USA till följd av lägre ordergång under de första nio månaderna.

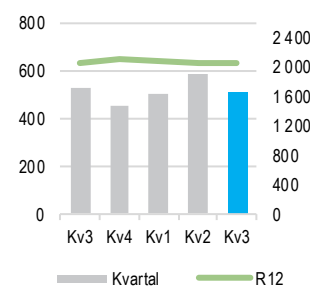
Justerad EBITA

Justerad EBITA under det tredje kvartalet uppgick till 85 MSEK (76) med en EBITA-marginal om 15,9 % (14,7). Marginalen stärktes främst till följd av förbättrade bruttomarginaler från en högre andel nettoomsättning från kontrollsystem samt verksamhetsförbättringar i produktionsanläggningen i Mexico.

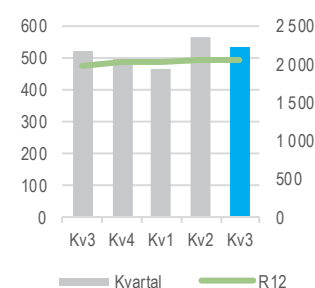
Justerad EBITA under de första nio månaderna uppgick till 217 MSEK (200) med en EBITA-marginal om 13,9 % (13,1). Marginalen stärktes jämfört med föregående år som ett resultat av besparingar inom FPP-programmet och förbättrade bruttomarginaler från en högre andel av nettoomsättning från kontrollsystem, samt generella verksamhetsförbättringar.



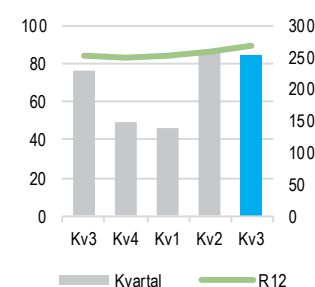
Ordergång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



Kvartalsöversikt Koncernen och segment

Koncernen

MSEK	2019				2018				
	Kv3	Kv2	Kv1	jan-sep	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Orderstock	2 440	2 496	2 554	2 440	2 170	2 222	2 227	2 097	2 170
Orderingång	1 680	1 840	1 938	5 457	1 735	1 590	1 748	1 626	6 698
Nettoomsättning	1 813	1 877	1 620	5 311	1 757	1 559	1 686	1 410	6 412
Rörelseresultat (EBIT)	174	185	38	397	158	136	161	74	529
Finansiella intäkter och kostnader	-40	-51	-43	-134	-31	-49	-19	-27	-125
Skatt	-30	-34	1	-63	-59	-29	-26	-5	-118
Periodens resultat	104	100	-3	200	68	59	116	43	286
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-32	-41	-32	-105	-36	-43	-40	-38	-157
Jämförelsestörande poster	-42	-36	-61	-139	-31	-8	-	-	-39
Justerad EBITA	248	262	131	641	225	186	201	113	725
Justerad EBITA marginal, %	13,7	13,9	8,1	12,1	12,8	12,0	11,9	8,0	11,3

AirTech

MSEK	2019				2018				
	Kv3	Kv2	Kv1	jan-sep	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Extern orderstock	1 886	1 926	1 993	1 886	1 652	1 671	1 670	1 599	1 652
Orderingång	1 179	1 264	1 449	3 892	1 289	1 073	1 145	1 114	4 621
Extern nettoomsättning	1 286	1 323	1 164	3 773	1 265	1 049	1 138	968	4 421
Transaktioner mellan segment	1	1	2	4	2	1	1	2	5
Rörelseresultat (EBIT)	151	173	82	406	185	104	132	82	503
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-5	-13	-5	-22	-5	-4	-3	-3	-15
Jämförelsestörande poster	-11	-14	-23	-48	-8	-8	-	-	-16
Omlokering av interna tjänster	-	-	-	-	-13	-	-	-	-13
Justerad EBITA	167	199	110	476	185	116	135	85	522
Justerad EBITA marginal, %	12,9	15,1	9,4	12,6	14,6	11,0	11,9	8,8	11,8

FoodTech

MSEK	2019				2018				
	Kv3	Kv2	Kv1	jan-sep	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Extern orderstock	554	570	561	554	518	552	557	498	518
Orderingång	513	582	500	1 596	452	524	610	520	2 107
Extern nettoomsättning	527	554	456	1 537	491	510	548	442	1 991
Transaktioner mellan segment	7	8	9	25	6	8	7	6	27
Rörelseresultat (EBIT)	75	74	24	172	53	73	77	41	244
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-4	-4	-4	-11	-3	-3	-3	-3	-12
Jämförelsestörande poster	-6	-8	-19	-33	-	-	-	-	-
Omlokering av interna tjänster	-	-	-	-	-7	-	-	-	-7
Justerad EBITA	85	85	46	217	49	76	81	43	249
Justerad EBITA marginal, %	15,9	15,2	9,9	13,9	9,9	14,7	14,5	9,7	12,4

Övrigt och elimineringar

MSEK	2019				2018				
	Kv3	Kv2	Kv1	jan-sep	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Orderingång	-13	-7	-11	-31	-6	-8	-7	-8	-30
Transaktioner mellan segment	-9	-9	-11	-29	-8	-8	-8	-8	-32
Rörelseresultat (EBIT)	-52	-62	-67	-180	-80	-41	-48	-48	-217
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	-24	-24	-23	-72	-28	-36	-33	-32	-130
Jämförelsestörande poster	-24	-14	-18	-57	-22	-	-	-	-22
Omlokering av interna tjänster	-	-	-	-	20	-	-	-	20
Justerad EBITA	-3	-23	-25	-52	-10	-5	-15	-16	-46

Avvecklad verksamhet

Avvecklad verksamhet

MSEK	2019				2018				
	Kv3	Kv2	Kv1	jan-sep	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Extern orderstock	8	43	111	8	147	166	250	419	147
Orderingång	-3	3	11	11	18	111	79	9	216
Extern nettoomsättning	38	87	42	167	78	190	252	190	710
Rörelseresultat (EBIT)	-341	-20	-24	-386	-414	8	9	2	-396
Av- & nedskrivning immateriella tillgångar	3	-0	0	3	-344	-1	-1	-1	-346
Jämförelsestörande poster	-325	-3	-0	-329					-
Justerad EBITA	-19	-17	-24	-60	-71	8	10	3	-49

Omräkning av AirTech

Tidigare affärsområden Mist Elimination och Data Centers har inkluderats inom det tidigare affärsområdet Air Treatment som sedan det första kvartalet 2019 har benämningen AirTech, se omräkning av 2018 nedan.

MSEK	2018				
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Orderingång AirTech	1 289	1 073	1 145	1 114	4 621
Orderingång Air Treatment	979	906	951	963	3 798
Orderingång Data Centers	204	68	80	57	409
Orderingång Mist Elimination	117	106	125	97	445
Transaktioner mellan segment	-11	-7	-10	-4	-32
Extern nettoomsättning AirTech	1 265	1 049	1 138	968	4 421
Extern nettoomsättning Air Treatment	1 060	924	963	775	3 723
Extern nettoomsättning Data Centers	82	34	89	104	309
Extern nettoomsättning Mist Elimination	123	91	86	89	389
EBIT AirTech	185	104	132	82	503
EBIT Air Treatment	176	121	126	73	496
EBIT Data Centers	-13	-32	-3	3	-44
EBIT Mist Elimination	22	15	9	6	52
Justerad EBITA AirTech	185	116	135	85	522
Justerad EBITA Air Treatment	170	124	129	75	497
Justerad EBITA Data Centers	-6	-23	-2	4	-27
Justerad EBITA Mist Elimination	22	15	9	6	52

Rapport över totalresultatet i sammandrag

MSEK	Kv3		jan-sep		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	okt-sep	2018
Nettoomsättning	1 813	1 559	5 311	4 655	7 067	6 412
Kostnad för sålda varor	-1 223	-1 019	-3 550	-3 038	-4 673	-4 160
Bruttoresultat	590	540	1 760	1 618	2 394	2 252
Försäljningskostnader	-222	-238	-763	-732	-1 018	-987
Administrationskostnader	-147	-117	-462	-382	-633	-553
Forsknings- och utvecklingskostnader	-46	-46	-144	-138	-198	-191
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-1	-2	6	5	9	8
Rörelseresultat	174	136	397	371	555	529
Finansiella intäkter och kostnader	-40	-49	-134	-94	-165	-125
Resultat efter finansiella poster	134	87	263	277	390	404
Skatt	-30	-29	-63	-59	-121	-118
Periodens resultat från kvarvarande verksamheter	104	59	200	218	269	286
Periodens resultat från avvecklade verksamheter	-342	4	-376	9	-765	-380
Periodens resultat	-238	62	-176	227	-497	-94
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	-241	61	-178	219	-502	-105
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2	1	2	8	6	11
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning*	181 929 746	183 597 802	182 063 783	183 597 802	182 080 538	183 165 852
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning*	181 929 746	183 597 802	182 063 783	183 597 802	182 080 538	183 165 852
Resultat per aktie från periodens resultat från kvarvarande verksamheter hänförligt till ordinarie aktieägare						
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,56	0,31	1,09	1,15	1,44	1,50
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,56	0,31	1,09	1,15	1,44	1,50
Resultat per aktie från periodens resultat hänförligt till ordinarie aktieägare						
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-1,32	0,33	-0,98	1,19	-2,76	-0,57
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-1,32	0,33	-0,98	1,19	-2,76	-0,57
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	133	-57	250	176	266	193
<i>Poster som senare ej kommer att omklassificeras till årets resultat:</i>						
Aktuariella vinster och förluster på förmånsbestämda pensionsförpliktelser, inkl. löneskatt	-	-	-	-	-17	-17
Skatt hänförligt till poster som ej kommer att omklassificeras till årets resultat	-	-	-1	-	3	4
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	133	-57	249	176	253	179
Periodens totalresultat	-105	5	74	403	-244	85
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	-107	5	71	396	-251	75
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	2	0	2	6	7	10

* Exkluderat aktier som återfinns i eget förvar.

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2019-09-30	2018-09-30	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	4 537	4 511	4 218
Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	1 529	1 504	1 480
Byggnader och mark	258	160	168
Maskiner och andra tekniska anläggningar	561	262	270
Inventarier, verktyg och installationer	181	150	137
Pågående nyanläggningar	67	47	62
Finansiella tillgångar	17	11	11
Uppskjutna skattefordringar	240	221	227
Summa anläggningstillgångar	7 390	6 865	6 575
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Råvaror och förnödenheter	417	409	391
Varor under tillverkning	165	119	106
Färdiga varor och handelsvaror	289	335	282
Pågående arbete för annans räkning	19	7	7
Förskott till leverantörer	21	26	20
Kundfordringar	1 064	1 473	1 095
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	378	162	224
Derivatinstrument	0	2	3
Aktuella skattefordringar	54	52	53
Övriga fordringar	109	171	109
Likvida medel	496	322	404
Summa omsättningstillgångar	3 013	3 079	2 693
SUMMA TILLGÅNGAR	10 403	9 944	9 268

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2019-09-30	2018-09-30	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	3 775	4 039	3 720
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	-4	-4
Totalt eget kapital	3 773	4 034	3 716
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	3 491	3 266	3 002
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	237	211	230
Övriga avsättningar	26	17	16
Övriga skulder	153	134	137
Uppskjutna skatteskulder	426	410	421
Summa långfristiga skulder	4 333	4 038	3 805
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	131	11	11
Förskott från kunder	278	383	285
Leverantörsskulder	535	498	535
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	681	659	590
Derivatinstrument	3	2	1
Aktuella skatteskulder	40	46	28
Övriga skulder	198	174	181
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	9	8	8
Övriga avsättningar	422	90	107
Summa kortfristiga skulder	2 296	1 871	1 746
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	10 403	9 944	9 268

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

MSEK	2019-09-30	2018-09-30	2018-12-31
Ingående balans	3 716	3 748	3 748
Periodens totalresultat	74	403	85
Förändring innehav utan bestämmande inflytande	-0	0	0
Förväroption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-3	-3	-4
Utdelning	-	-55	-55
Återköp av aktier	-16	-59	-59
Personaloptioner	2	1	1
Utgående balans	3 773	4 034	3 716
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	3 775	4 039	3 720
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	-4	-4

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Kv3		jan-sep		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	okt-sep	2018
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	-168	144	11	390	-245	134
Återföring av ej likviditetspåverkande poster						
Av- och nedskrivningar	141	70	326	196	732	602
Avsättningar	136	-32	130	-31	146	-15
Övriga ej likviditetspåverkande resultatposter	154	-5	167	-0	186	19
Kassaflöde före räntor och skatt	263	176	635	555	820	740
Betalda finansiella poster	-35	-46	-125	-83	-152	-109
Betald skatt	-41	-40	-79	-76	-126	-123
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	187	90	431	396	542	507
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-11	-128	-43	-396	286	-67
Kassaflöde från den löpande verksamheten	177	-38	388	0	828	441
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Förvärv av verksamheter	-	-36	-	-36	-1	-37
Försäljning av anläggningstillgångar	0	0	3	1	4	2
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	0	-	1	0	2	1
Avyttring av verksamheter	-	-	-	-0	-	-0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-32	-33	-95	-106	-136	-148
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-16	-21	-47	-60	-71	-84
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-48	-90	-138	-202	-202	-266
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Upptagna lån	1	214	114	408	114	408
Amortering av låneskulder	-115	-53	-183	-176	-479	-474
Återbetalning av leasingkulder	-31	-	-91	-	-91	-
Återköp av aktier	-16	-59	-16	-59	-16	-59
Utdelning	-	0	-0	-55	-0	-55
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-160	102	-175	117	-472	-180
Periodens kassaflöde	-33	-25	74	-85	154	-5
Likvida medel vid periodens början	521	358	404	402	322	402
Omräkningsdifferens i likvida medel	9	-11	19	5	21	8
Likvida medel vid periodens utgång	496	322	496	322	496	404

För information om kassaflöde från den avvecklade verksamheten, se sidan 19.

Moderbolaget

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Kv3		jan-sep		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	okt-sep	2018
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-	-	-
Administrationskostnader	-15	-1	-36	-6	-41	-11
Rörelseresultat	-15	-1	-36	-6	-41	-11
Finansiella intäkter och kostnader	-0	0	-0	-0	-0	-0
Resultat efter finansiella poster	-15	-1	-36	-6	-41	-11
Koncernbidrag	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	-15	-1	-36	-6	-41	-11
Skatt	-	-	-0	-	0	0
Periodens resultat	-15	-1	-36	-6	-41	-11

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET I SAMMANDRAG

MSEK	Kv3		jan-sep		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	okt-sep	2018
Periodens resultat	-15	-1	-36	-6	-41	-11
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-15	-1	-36	-6	-41	-11

Moderbolaget

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK	2019-09-30	2018-09-30	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 086	4 086	4 086
Andra finansiella tillgångar	0	-	0
Summa anläggningstillgångar	4 086	4 086	4 086
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	1	-	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	0	0	0
Aktuella skattefordringar	0	0	0
Fordringar hos dotterbolag	-	0	-
Likvida medel	35	78	77
Summa omsättningstillgångar	36	79	77
SUMMA TILLGÅNGAR	4 122	4 165	4 163

MSEK	2019-09-30	2018-09-30	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 074	4 074	4 074
Balanserade vinstmedel	60	87	87
Periodens resultat	-36	-6	-11
Summa eget kapital	4 104	4 161	4 155
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder	1	1	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	1	2
Skulder till dotterbolag	0	-	3
Övriga skulder	3	2	2
Övriga avsättningar	9	-	-
Summa kortfristiga skulder	18	4	8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 122	4 165	4 163

Övriga upplysningar

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar dem som anges i årsredovisningen 2018 (Not 1).

Per den 1 januari 2019 har samtliga nya leasingavtal redovisats i enlighet med kraven i IFRS 16. Det betyder att leasingavtal redovisas som nyttjanderättstillgångar och en motsvarande leasingkuld från och med den dag som avtalet börjar gälla. Alla leasingbetalningar delas upp på en återbetalning av skulden och en räntekostnad. Räntekostnaden fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast ränta för skulden som redovisas under respektive period. Nyttjanderättstillgången skrivas av under det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperiodens längd. Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas till nuvärde vid första redovisningstillfället. Leasingbetalningarna diskonteras med den implicita räntan om den kan fastställas, annars med den marginella låneräntan. Den marginella låneräntan fastställs utifrån avtalets längd och transaktionsvaluta. Betalningar för korttidskontrakt och leasingavtal av lågt värde kostnadsförs linjärt i resultaträkningen. Korttidskontrakt är avtal med en leasingperiod på högst 12 månader. Avtal med lågt värde omfattar diverse IT-utrustning och mindre kontorsmöbler.

I de fall moderbolaget skulle ha några leasingavtal redovisas dessa inte i balansräkningen utan istället tillämpas reglerna i RFR 2 *Redovisning för juridiska personer*, innebärande att leasingbetalningarna kostnadsförs linjärt över leasingkontraktets avtalsperiod.

Vid övergången har den förenklade övergångsmetoden använts och därmed finns det inga omräkningar av jämförelsesiffror för året före den första tillämpningen. Tillgångar med nyttjanderätt värderas till leasingkuldens belopp när standarden tillämpas (justerat för ev. förutbetalda eller upplupna leasingkostnader). Munters har tillämpat lätttnadsregeln enligt IFRS 16 i samband med övergången om att inte göra någon ny bedömning om ett avtal utgör eller innehåller delar som utgör ett leasingavtal, och har därför tillämpat standarden för samtliga avtal som tidigare identifierats som leasingavtal. Munters har också tillämpat lätttnadsregeln för att exkludera initialt direkta kostnader vid beräkningen av nyttjanderättstillgången. Per den 1 januari 2019 har Munters tagit upp nyttjanderättstillgångar till ett värde av ungefär 475 MSEK, leasingkulder på 458 MSEK (efter justeringar för förutbetalda och upplupna leasingbetalningar redovisade per den 31 december 2018) och avsättning för rivningskostnader om 18 MSEK. Nettoresultatet efter skatt förväntas minska, förutsatt att inga nya avtal tillkommer, med ungefär 13 MSEK för helåret 2019 som ett resultat av tillämpningen av de nya reglerna. EBITDA förväntas öka med ungefär 109 MSEK då betalningarna för de operativa leasingavtalen inkluderas i EBITDA, men avskrivningarna för nyttjanderättstillgångarna och räntan på leasingkulden är exkluderade från detta mått. Justerad EBITA förväntas öka med ungefär 1 MSEK eftersom betalningarna för de operationella leasingavtalen inkluderas i EBITA medan räntan på leasingkulden exkluderas från detta mått. Totalt kassaflöde påverkas inte, däremot innebär införandet en förskjutning av kassaflödet från den löpande verksamheten till kassaflödet från den finansiella verksamheten eftersom leasingbetalningarna återbetalar den redovisade leasingkulden.

Per den 30 september 2019 rapporterar Munters en avvecklad verksamhet, se mer information i separat not nedan. Den avvecklade verksamheten avser den avvecklingsgrupp som har lagts ner innebärande affären inom den europeiska Data Center fabriken i Dision, Belgien. I enlighet med IFRS 5 *Anläggningstillgångar som innehas för försäljning och avvecklade verksamheter* ska det i rapporten över totalresultat visas ett enda belopp som utgör resultatet efter skatt från den avvecklade verksamheten. Upplysning ska lämnas om fördelningen av beloppet, vilket lämnas i separat not tillsammans med upplysning av kassaflödet från den operativa verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten hänförligt till den avvecklade verksamheten.

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information till investerare och koncernens ledning då det bidrar till deras förståelse av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras på sidan 132 i årsredovisningen för 2018.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Vid årsstämman i maj 2019 beslutades det i enlighet med styrelsens förslag att införa ett prestationsbaserat långsiktigt personaloptionsprogram till anställda inom koncernledningen och vissa andra nyckelpersoner ("LTIP 2019" eller "programmet"), totalt ungefär 72 anställda. Programmet skulle omfatta högst 1 595 000 personaloptioner fördelade på tre serier. Högst 100 000 av dessa personaloptioner skall vara kontantreglerade, resterande skall innebära en rättighet att förvärva en aktie i bolaget. Totalt 68 anställda har accepterat erbjudandet innebärande 1 498 000 personaloptioner, varav 85 000 kontantreglerade. Personaloptionerna har tilldelats utan ersättning.

Utnyttjande av personaloptioner inom Serie A och Serie B är beroende av i vilken utsträckning vissa prestationsvillkor har uppfyllts under räkenskapsåren 2019-2021 ("prestationsperioden"). Prestationsvillkoren avgör i vilken mån (om någon) personaloptionerna inom respektive serie kan utnyttjas för att förvärva aktier eller för att erhålla ett belopp i kontanter vid utgången av den treårsperiod från tilldelningstillfället av personaloptionerna ("intjäningsperioden").

Varje personaloption som ej är kontantavräknad berättigar innehavaren att förvärva en aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 50,27 kronor. Varje kontantavräknad personaloption berättigar innehavaren att erhålla ett kontantbelopp motsvarande värdet av en aktie i bolaget beräknat som den volymvägda genomsnittliga betalkursen för bolagets aktie på Nasdaq Stockholm under en period om tio handelsdagar omedelbart före utnyttjandet av optionen, med avdrag för lösenpriset om 50,27 kronor.

Programdeltagare ska kunna utnyttja personaloptioner under en ettårsperiod från och med dagen för intjänandeperiodens slut. Kostnaderna för programmet beräknas uppgå till cirka 13 MSEK och kommer att redovisas över en treårsperiod.

I februari 2019 erbjöd Munters största aktieägare, en Nordic Capital Fund VII-enhet, styrelsens ordförande, Magnus Lindquist, och den tillförordnade VD:n, Johan Ek, att förvärva sammanlagt 6 000 000 köpoptioner för aktier i Munters. Programmet innebar att Magnus Lindquist och Johan Ek erbjöds att förvärva totalt 6 000 000 köpoptioner (3 000 000 köpoptioner per person) till ett totalt värde om 13,8 MSEK. Styrelsens ordförande, Magnus Lindquist, förvärvade 3 000 000 köpoptioner och Johan Ek förvärvade 3 000 000 köpoptioner den 20 februari 2019. Nordic Capital anser att incitamentsprogrammet med köpoptioner bidrar till att skapa en tydlig samordning av intressen mellan dessa personer och de övriga befintliga aktieägarna i Munters.

INFORMATION OM MILJÖPÅVERKAN OCH MILJÖPOLICY

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av in-satsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor. Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker.

Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav. En mer utförlig beskrivning av koncernens finansiella risker och hur de hanteras återfinns i årsredovisningen för 2018.

ALLOKERING AV NETTOOMSÄTTNINGEN

Majoriteten av kundkontrakt inom Munters affärsområden AirTech och FoodTech uppfyller kraven att redovisa nettoomsättning vid en viss tidpunkt, även om det finns ett antal kundkontrakt inom dessa affärsområden som kräver att nettoomsättning redovisas över tid, i synnerhet i undersegmentet Data Centers, vilket framgår av tabellen nedan. Förutom försäljning av utrustning säljer Munters olika typer av tjänster såsom installations-, driftsättnings-, injusterings-tjänster samt serviceavtal. Nettoomsättning från tjänster redovisas över tid i takt med att dessa tjänster utförs. Nettoomsättning från tjänster redovisade över tid i tabellen nedan motsvarar inte nettoomsättning från Services omnämnt i affärsområdessidorna tidigare i kvartalsrapporten. Detta beror på att delar av nettoomsättningen från Services redovisas vid en viss tidpunkt, såsom reservdelar, i tabellen nedan. All nettoomsättning från den avvecklade verksamheten har redovisats över tid.

MSEK	Kv3 2019			jan-sep 2019		
	AirTech	FoodTech	Total	AirTech	FoodTech	Total
Fördelning på när i tiden intäkt redovisas						
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	754	443	1 197	2 576	1 384	3 960
Varor redovisade över tid	362	44	407	981	47	1 028
Tjänster redovisade över tid	208	39	247	383	106	490
Summa	1 324	527	1 851	3 940	1 537	5 478
varav hänförliga till den avvecklade verksamheten	38	-	38	167	-	167
Summa intäkter från kvarvarande verksamheter	1 286	527	1 813	3 773	1 537	5 311
MSEK	Kv3 2018			jan-sep 2018		
	AirTech	FoodTech	Total	AirTech	FoodTech	Total
Fördelning på när i tiden intäkt redovisas						
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	908	472	1 381	2 671	1 399	4 070
Varor redovisade över tid	244	-0	244	881	1	882
Tjänster redovisade över tid	86	37	123	236	100	336
Summa	1 239	510	1 748	3 788	1 500	5 288
varav hänförliga till den avvecklade verksamheten	190	-	190	632	-	632
Summa intäkter från kvarvarande verksamheter	1 049	510	1 559	3 155	1 500	4 655

VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT

Koncernens derivat, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och nivå 2 i verkligt värdehierarkin. Derivatet uppgår till 0 MSEK (2) i finansiella tillgångar och till 3 MSEK (2) i finansiella skulder.

Koncernens villkorade tilläggsköpeskilling och förvärsoptioner, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Ingående värde för perioden var hänförligt till köp-/säljoptionen från förvärvet av MTech Systems under 2017 samt en tilläggsköpeskilling hänförlig till förvärvet av Humi-Tech Services Ltd i juli 2018. Förändringen under perioden är hänförlig till en diskonteringseffekt på sälj-/köpoptionen samt valutakursomräkningar.

MSEK	2019-09-30	2018-09-30	2018-12-31
Villkorade köpeskillingar och förvärsoptioner			
Belopp vid periodens ingång	137	136	136
Tilläggsköpeskilling	-	8	8
Unyttjad förvärsoption	-	-24	-24
Diskontering	4	1	2
Periodens valutakursdifferenser	12	13	14
Belopp vid periodens utgång	152	134	137

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 30 september 2019 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

PÅVERKAN FRÅN DEN NYA REDOVISNINGSTANDARDEN FÖR LEASINGAVTAL, IFRS 16

Från och med den 1 januari 2019 ska samtliga nya leasingavtal redovisas i enlighet med kraven i IFRS 16, Leasing. Om de tidigare redovisningsprinciperna för leasingavtal (IAS 17) hade tillämpats skulle det redovisade rörelseresultatet (EBIT) ha varit 3 MSEK högre under det tredje kvartalet, de totala finansiella intäkterna och kostnaderna 6 MSEK lägre och resultat efter skatt 6 MSEK högre. Anledningen till att EBIT och resultat efter skatt är högre utan IFRS 16 är att en nedskrivning av en nyttjanderättstillgång gjorts under det tredje kvartalet. Men även under tidigare principer skulle leasingkontraktet mest troligt ha definierats som ett förlustkontrakt och därmed inneburit en negativ påverkan på både rörelseresultatet och resultat efter skatt med ungefär motsvarande belopp.

Rapporterad EBIT under de första nio månaderna skulle ha varit 1 MSEK högre, de totala finansiella intäkterna 1 MSEK högre, de finansiella kostnaderna skulle ha varit 13 MSEK lägre och resultat efter skatt 11 MSEK högre. IFRS 16 har ingen påverkan på totalt kassaflöde, däremot innebär införandet en förskjutning av kassaflödet från den löpande verksamheten till kassaflödet från den finansiella verksamheten eftersom leasingbetalningarna återbetalar den redovisade leasingkulden. Nedan följer en specifikation per segment av den effekt den nya standarden har på balansräkningen och resultaträkningen per den 30 september 2019.

Inom den avvecklade verksamheten gjordes en nedskrivning om totalt 21 MSEK under det tredje kvartalet som påverkade avskrivningar och nedskrivningar i resultaträkningen för den avvecklade verksamheten. Nedskrivningen är relaterad till nyttjanderättstillgångar inom den europeiska Data Centers verksamheten i Dison, Belgien.

MSEK	2019-09-30				jan-sep 2019			
	AirTech	FoodTech	Övrigt	Total	AirTech	FoodTech	Övrigt	Total
Redovisade belopp i balansräkningen								
Tillgångar med nyttjanderätt								
Byggnader, leasade	54	27	2	84				
Mark, leasade	2	0	0	2				
Fabriker och maskiner, leasade	92	179	0	272				
Inventarier och verktyg, leasade	31	11	2	45				
Summa	180	218	4	403				
Leasingskulder redovisade inom räntebärande skulder								
Långfristiga leasingskulder	127	186	1	313				
Kortfristiga leasingskulder	71	33	3	107				
Summa	197	219	4	420				
Redovisade belopp i resultaträkningen								
Kvarvarande verksamheter								
Av- och nedskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-18	-12	-1	-31	-50	-29	-3	-81
Räntekostnader på leasingskulder	-2	-2	0	-4	-6	-7	0	-13
Avvecklad verksamhet								
Av- och nedskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-25	0	0	-25	-31	0	0	-31
Räntekostnader på leasingskulder	0	0	0	0	-2	0	0	-2

AVVECKLAD VERKSAMHET

Den 9 september 2019 beslöt sig Munters för att stänga ner den europeiska Data Center fabriken i Dison, Belgien, efter slutföda förhandlingar med relevanta fackliga organisationer. Denna verksamhet har därför klassificerats som en avvecklade verksamhet. Alla resultaträkningsposter i denna rapport har räknats om avser kvarvarande verksamheter om inte annat anges. Stängningen är enligt Munters Full Potential-program som lanserades i början av 2019 för att tillvarata Munters fulla potential för att förbättra koncernens resultat.

Jämförelsestörande poster under de första nio månaderna tillhörande stängningen uppgick till -209 MSEK, varav -139 MSEK avsåg uppsägningskostnader och -70 MSEK framför allt avsåg nedskrivningar av materiala anläggningstillgångar och varulager. Dessa kostnader speglas främst inom kostnad för sålda varor nedan.

I samband med stängningen av Dison behöver specifika komponenter i en tidigare såld systemlösning bytas ut hos en kunds anläggningar. Därför har Munters gjort en reservering för en uppskattad engångskostnad på -116 MSEK under det tredje kvartalet 2019. Den uppskattade engångskostnaden om -116 MSEK är utöver de tidigare kommunicerade engångskostnaderna för Munters Full Potential programmet. Munters har försäkringar för denna typ av händelser. Då Munters inte har avslutat diskussionerna med den relevanta kunden eller sina försäkringsgivare är den slutgiltiga finansiella- och kassaflödeseffekten för Munters ännu inte fastställd. Detta förväntas klargöras under de kommande månaderna.

Resultaträkningen från den avvecklade verksamheten presenteras nedan. Den avvecklade verksamheten har främst haft kassaflöde från den löpande verksamheten under båda 2018 och 2019.

MSEK	Kv3		jan-sep		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	okt-sep	2018
Nettoomsättning	38	190	167	632	245	710
Kostnad för sålda varor	-234	-163	-371	-556	-506	-690
Bruttoresultat	-196	27	-204	77	-262	20
Försäljningskostnader	-13	-13	-27	-39	-363	-375
Administrationskostnader	-14	-5	-30	-14	-30	-15
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2	-1	-9	-5	-30	-26
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-116	1	-116	-0	-116	0
Rörelseresultat	-341	8	-386	19	-800	-396
Finansiella intäkter och kostnader	-1	-1	-3	-2	-3	-2
Resultat efter finansiella poster	-342	7	-388	17	-803	-397
Skatt	-0	-3	12	-8	37	17
Periodens resultat från avvecklade verksamhet	-342	4	-376	9	-765	-380
Kassaflöde från löpande verksamheten	-57	-51	-255	-193	12	74

REVISORS GRANSKNINGSRAPPORT

Munters Group AB (publ.), org.nr 556819-2321

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Munters Group AB (publ.) per 30 september 2019 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 24 oktober 2019

Ernst & Young AB

Rickard Andersson
Auktoriserad revisor

INFORMATION OCH FINANSIELL KALENDER

Kontaktperson:

Ann-Sofi Jönsson, Chef Investor Relations

Telefon: + 46 (0)730 251 005

Email: ann-sofi.jonsson@munters.se

Klockan 9:00 den 24 oktober presenterar VD, Klas Forsström tillsammans med CFO, Annette Kumlien denna delårsrapport i en live audiocast / telefonkonferens.

Audiocast:

<http://www.financialhearings.com/event/11800>

Telefonkonferens:

Var vänlig ring in på något av numren nedan:

Sverige: +46850558365

Storbritannien: +443333009032

USA: +18335268395

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och en länk till audiocasten kommer att finnas tillgängligt på <https://www.munters.com/en/investor-relations/>

Finansiell kalender:

13 februari, Bokslutskommuniké 2019

23 april, Delårsrapport januari-mars 2020

7 maj, Årsstämma 2020

17 juli, Delårsrapport januari-juni 2020

22 oktober, Delårsrapport januari-september 2020

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 oktober 2019 klockan 08.00 CET.

Munters Group AB, org.nr. 556819-2321

Om Munters

Munters är en världsledande leverantör av energieffektiva lösningar för luftbehandling. Genom innovativ teknik skapar våra experter ett perfekt klimat för kunder inom ett flertal branscher. Munters har varit banbrytande inom området luftmiljö sedan företaget grundades 1955. Idag sker tillverkning och försäljning i fler än 30 länder av våra omkring 3 600 medarbetare. Munters Group AB är noterat på Nasdaq Stockholm och har cirka sju miljarder kronor i omsättning. För mer information, besök oss på www.munters.com.

Största omsorg har vidtagits vid översättningen av denna delårsrapport. I händelse av skillnader i innehållet ska det svenska originalet ha företräde framför den engelska översättningen. Additionen av totalbeloppen som redovisas kan leda till avrundningsdifferenser.

