

Munters Group AB (publ)

”Avsevärt högre marginaler och förbättrat resultat.
Full Potential Program väl i linje med plan.”

Våra klimatlösningar står
bakom **hälften** av världens
batterier till elfordon

ANDRA KVARTALET 2019

- Orderingången ökade med 1 % till 1 843 MSEK (1 826).
- Nettoomsättningen ökade med 1 % till 1 964 MSEK (1 939).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 165 MSEK (170), inklusive jämförelsestörande poster uppgående till -39 MSEK (-) hänförliga till Munters Full Potential Program.
- Justerad EBITA ökade med 16 % till 245 MSEK (211), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 12,5 % (10,9). Exklusive Data Centers i Europa, baserat på Munters avsikt att lämna den europeiska Data Centermarknaden, ökade justerad EBITA med 28 %, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 13,8 % (11,9).
- Periodens resultat uppgick till 84 MSEK (122).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 168 MSEK (39).
- Resultat per aktie uppgick till 0,46 SEK (0,64).
- Klas Forsström utnämndes till VD och koncernchef och kommer att tillträda sin nya roll den 12 augusti.
- Annette Kumlien utnämndes till Group Vice President och CFO och kommer att tillträda sin nya roll den 12 augusti.

JANUARI – JUNI 2019

- Orderingången ökade med 10 % till 3 792 MSEK (3 461).
- Nettoomsättningen ökade med 2 % till 3 627 MSEK (3 539).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 179 MSEK (247), inklusive jämförelsestörande poster uppgående till -100 MSEK (-) hänförliga till Munters Full Potential Program.
- Justerad EBITA ökade med 8 % till 352 MSEK (326), vilket motsvarar en EBITA-marginal på 9,7 % (9,2). Exklusive Data Centers i Europa, baserat på Munters avsikt att lämna den europeiska Data Centermarknaden, ökade justerad EBITA med 26 %, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 11,2 % (10,2).
- Periodens resultat uppgick till 63 MSEK (164).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 211 MSEK (38).
- Nettoskulden ökade till 429 MSEK och skuldsättningsgraden ökade med 0,2 som en följd av den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS 16.
- Resultat per aktie uppgick till 0,34 SEK (0,86).
- Munters Full Potential Program lanserades i februari. De genomförda besparingarna på årsbasis, per den 30 juni, uppgick till 80 MSEK, väl i linje med besparingsmålet.
- Från och med första kvartalet 2019 är Munters organiserat i två affärssegment, AirTech och FoodTech.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv2			jan-jun			R12	Helår
	2019	2018	Δ%	2019	2018	Δ%	jul-jun	2018
Orderingång	1 843	1 826	1	3 792	3 461	10	7 245	6 914
Nettoomsättning	1 964	1 939	1	3 627	3 539	2	7 209	7 122
Rörelseresultat (EBIT)	165	170	-3	179	247	-27	66	134
Justerad EBITA	245	211	16	352	326	8	701	676
Justerad EBITA marginal, %	12,5	10,9		9,7	9,2		9,7	9,5
Periodens resultat	84	122		63	164		-196	-94
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,46	0,64		0,34	0,86		-1,10	-0,57
Kassaflöde från den löpande verksamheten	168	39		211	38		614	441
Nettoskuld	3 310	3 012		3 310	3 012		3 310	2 843
Nettoskuld/justerad EBITDA, R12				3,8	4,0		3,8	3,7

Kommentarer från VD

2019 är ett övergångsår för Munters på vår väg mot förbättrade resultat och intäkter. Trestegsplanen Full Potential Program som lanserades i februari är en plan i tre faser och en utstakad väg mot att nå våra finansiella mål på medellång sikt. De tre faserna inkluderar följande: 1. Etablera en stabil och lönsam plattform, 2. Ökad lönsamhet och 3. Ökad tillväxttakt. Vårt program har högsta prioritet och det är tillfredsställande att konstatera att de aktiviteter vi har genomfört under den första fasen är på rätt spår och levererar de besparingsnivåer vi hade satt upp samt ökade marginaler, även i en något utmanande affärsmiljö.

Den första fasen i trestegsplanen är på god väg

Den väsentliga ökningen av marginaler och intäkter som vi sett under andra kvartalet bekräftar att vi nu har etablerat en förenklad, smidigare och mer effektiv organisationsplattform och kostnadsbas, och utifrån dessa kan vi öka nettoomsättningen och lönsamheten under de närmaste åren. Justerad EBITA ökade med 16 % under kvartalet jämfört med samma period föregående år, med väsentligt högre marginaler inom både AirTech och FoodTech under kvartalet. Exklusive Data Centers i Europa, baserat på Munters avsikt att lämna den europeiska Data Center-marknaden, ökade koncernens justerade EBITA med 28 %.

Totala besparingar på årsbasis inom overheadkostnader från Full Potential Program beräknas uppgå till 160 MSEK, varav besparingar på årsbasis om 80 MSEK hade uppnåtts vid utgången av andra kvartalet, vilket är väl i linje med plan.

Solid underliggande orderingång och nettoomsättningstillväxt i viktiga segment, men tillväxten påverkades av Kina och avsikten att lämna den europeiska Data Center-marknaden

Under andra kvartalet redovisade vi en lägre organisk ordertillväxt jämfört med det starka första kvartalet 2019, påverkat av en svagare utveckling i Kina som påverkar båda våra affärsområden. Munters avsikt att lämna den europeiska Data Center-marknaden påverkade också tillväxten under kvartalet. Exklusive Data Centers i Europa var den organiska orderingången oförändrad. Vi såg en stark orderingång inom undersegmenten Industrial och Mist Elimination samt inom Services. Inom FoodTech fortsätter vi att påverkas av den osäkerhet på marknaden som orsakas av den afrikanska svinpesten i Kina samt av handelstullar. En positiv nyhet är att vi undertecknade en ny SaaS-order (Software as a Service) inom FoodTech under kvartalet. Även om detta ännu är i ett tidigt skede utgör det ett spännande tillväxtområde för Munters, med en positiv utveckling och med hög kundlojalitet.

Nettoomsättningen uppvisade god tillväxt för AirTech i Europa och för Services globalt. Nettoomsättningstillväxten påverkades dock av lägre volymer inom undersegmentet Data Centers som en följd av vår avsikt att lämna den europeiska Data Center-marknaden. Exklusive Data Centers i Europa var den organiska nettoomsättningstillväxten 5 % under kvartalet. Den avsedda stängningen av den europeiska fabriken i Dison i Belgien, vilken är föremål för fackliga förhandlingar, fortskrider enligt plan. Vår Data Center-verksamhet i USA fick en bra start under 2019 med högre orderingång, nettoomsättning och marginaler jämfört med föregående år. Vår strategiska utvärdering av Data Center- och Mist Elimination-verksamheterna pågår fortfarande, medan vi överväger de bästa alternativen för värdeskapande för våra aktieägare.

Fas två och tre i Munters Full Potential Program – ökad lönsamhet och ökad tillväxt

När den första fasen av trestegsplanen nu är på god väg växlar vi gradvis över fokus mot fas två i programmet – ökad lönsamhet. Målet på medellång sikt är att gradvis förbättra marginalerna mot vårt mål på medellång sikt om en justerad EBITA-marginal på 14 %. Denna fas omfattar bland annat att driva förbättringar inom inköp, förbättrade prissättningsmetoder, att driva en mer lönsam affärsmix samt att fokusera vårt produkt- och tjänsteutbud. Den tredje och sista fasen i programmet, som kommer att genomföras under 2020, är att öka tillväxttakten med tonvikt på attraktiva områden där vi ser solid och långsiktigt stark efterfrågan och där vi har eller kan etablera starka marknadspositioner. Tillväxt-teman inkluderar också fortsatt utveckling av vårt digitala erbjudande, ökade Service-intäkter samt att fortsätta tillväxten genom förvärv avseende både sub-segment och geografier.

Tydlig plan mot förbättrade resultat de närmaste åren

Kassaflödet under kvartalet var starkt och skuldsättningsgraden minskade jämfört med första kvartalet 2019. Vårt Full Potential Program ökar skuldsättningsgraden tillfälligt under året och vi har förhandlat om villkoren med våra långgivande banker kring detta. Våra förväntningar för 2020 och våra förväntningar på medellång sikt gällande en lägre skuldsättningsgrad förblir oförändrade.

Tittar vi framåt förutser vi en svagare orderingångsutveckling för koncernen under andra halvåret 2019 jämfört med första halvåret, med påverkan från en svag utveckling i Kina och handelstullar. Det är svårt att förutspå hur länge dessa utmaningar kommer att bestå, men Munters är väl diversifierat inom olika geografiska regioner, applikationer och branscher vilket ger goda möjligheter till tillväxt de kommande åren.

Vi är övertygade att vi kommer att nå de uppsatta besparingsmålen för 2019 och framåt. Med Munters Full Potential Program förväntar vi oss en betydligt förbättrad justerad EBITA för helåret 2019. Programmet utgör en utstakad väg mot ökade resultat de närmaste åren och vi är övertygade om att vi är på rätt spår igen för att nå vårt mål på medellång sikt om en årlig organisk nettoomsättningstillväxt på 5 % och en justerad EBITA-marginal på 14 %.

Johan Ek, VD och koncernchef

Finansiellt resultat

MSEK	Kv2		jan-jun		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	jul-jun	2018
Orderingång	1 843	1 826	3 792	3 461	7 245	6 914
Tillväxt	1%	-18%	10%	-11%		-4%
Nettoomsättning	1 964	1 939	3 627	3 539	7 209	7 122
Tillväxt	1%	13%	2%	9%		8%
varav organisk tillväxt	-4%		-4%			
varav valutakurseffekt	5%		6%			
varav strukturell effekt	0%		0%			
Rörelseresultat (EBIT)	165	170	179	247	66	134
Justerad EBITA	245	211	352	326	701	676
Tillväxt	16%	11%	8%	-3%		0%
Justerad EBITA marginal, %	12,5	10,9	9,7	9,2	9,7	9,5

ORDERINGÅNG

Orderingången för andra kvartalet ökade med 1 % till 1 843 MSEK (1 826) och minskade 4 % organiskt. Som en del av Full Potential Program har Munters för avsikt att lämna den europeiska Data Center-marknaden. Exklusive Data Centers i Europa var den organiska tillväxten oförändrad under kvartalet.

Orderingången för AirTech under andra kvartalet, nu inklusive de tidigare affärssegmenten Data Centers och Mist Elimination, uppgick till 1 267 MSEK (1 223), vilket motsvarar en organisk minskning om 2 %. Exklusive Data Centers i Europa ökade orderingången inom AirTech med 5 % organiskt. Undersegmentet Industrial, Data Centers US, Mist Elimination och Services noterade samtliga en god tillväxt. Däremot noterades en svag orderingång inom litiumbatteriindustrin i Kina jämfört med det starka andra kvartalet föregående år och efterfrågan på slutmarknaden för undersegmentet Supermarkets förblev svag under kvartalet.

Orderingången för FoodTech under andra kvartalet uppgick till 582 MSEK (610), vilket motsvarade en organisk minskning om 9 %. Minskningen var främst en följd av den afrikanska svinpesten i Kina. Orderingången i Americas ökade på grund av en stor mjukvaruorder (SaaS) men tillväxten påverkades av en låg aktivitetsnivå i USA på grund av överkapacitet inom svinuppfödningens bransch, översvämningar i vissa regioner samt negativa effekter av handelstullar. EMEA uppvisade tillväxt drivet av en hög orderingång avseende kontrollenheter inom undersegmentet broiler.

Orderingången för Services ökade med 7 % organiskt under kvartalet.

Orderingången för första halvåret ökade med 10 % till 3 792 MSEK (3 461) och med 3 % organiskt, främst till följd av en stark tillväxt inom AirTech. Exklusive Data Centers i Europa var den organiska nettoomsättningstillväxten för koncernen 6 % under perioden.

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under andra kvartalet ökade med 1 % till 1 964 MSEK (1 939) och minskade 4 % organiskt. Exklusive Data Centers i Europa ökade nettoomsättningen organiskt med 5 %.

Nettoomsättningen inom AirTech uppgick till 1 410 MSEK (1 391). Nettoomsättningen minskade organiskt med 4 % och främst till följd av lägre försäljning i undersegmentet Data Centers i EMEA och i Components i Kina. Exklusive Data Centers i Europa ökade nettoomsättningen inom AirTech organiskt med 9 %. Nettoomsättningstillväxt redovisades inom Industrial, Other Commercial, Mist Elimination, Data Center US och Services. Inom undersegmentet Commercial minskade försäljningen, vilket avspeglar en låg efterfrågan från undersegmentet Supermarkets i USA.

Nettoomsättningen för FoodTech under andra kvartalet uppgick till 563 MSEK (555), vilket motsvarade en organisk minskning om 3 %. Försäljningen i USA och Kina minskade påverkat av utbrottet av afrikansk svinpest samt även i Mellanöstern. Munters mindre affärsenheter i Mexiko, Thailand, Japan, Sydkorea och Turkiet noterade goda tillväxtnivåer under kvartalet.

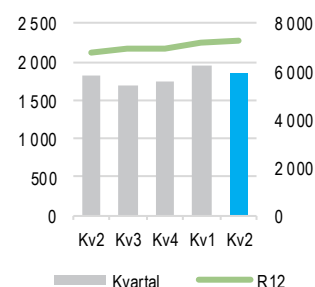
Nettoomsättningen för Services ökade med 7 % organiskt under andra kvartalet 2019.

Nettoomsättningen för första halvåret ökade med 2 % till 3 627 MSEK (3 539) och minskade organiskt med 4 %, främst till följd av Munters avsikt att lämna den europeiska Data Center-marknaden samt en svag marknad i Kina på grund av utbrottet av afrikansk svinpest. Exklusive Data Centers i Europa var den organiska tillväxten 7 % under perioden.

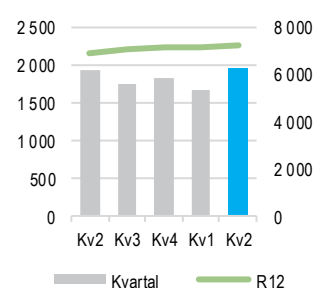
RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Rörelseresultatet (EBIT) under andra kvartalet uppgick till 165 MSEK (170), inklusive avskrivningar om -57 MSEK (-24) och nedskrivningar om -41 MSEK (-41), varav -25 MSEK (-34) avsåg avskrivningar av övervärden ackumulerade genom förvärv. Avskrivningarna under andra kvartalet påverkades med

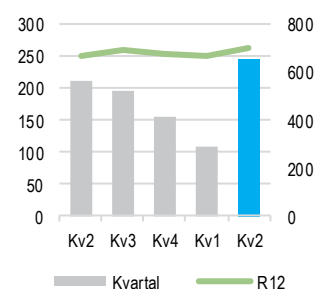
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



-29 MSEK (-), till följd av avskrivningar av leasade tillgångar (se specifikationer av påverkan från IFRS 16 på sidan 18). Rörelseresultatet påverkades också negativt med -39 MSEK (-) till följd av IACs.

Rörelseresultat (EBIT) för första halvåret 2019 uppgick till 179 MSEK (247), inklusive avskrivningar om -113 MSEK (-47) och nedskrivningar om -73 MSEK (-80), varav -48 MSEK (-67) avsåg avskrivningar av övervärden ackumulerade genom förvärv. Avskrivningarna under första halvåret påverkades med -57 MSEK (-), till följd av avskrivningar av leasade tillgångar (se specifikationer av påverkan från IFRS 16 på sidan 18). Rörelseresultatet påverkades också negativt med -100 MSEK (-) till följd av IAC.

JUSTERAD EBITA

Justerad EBITA ökade under andra kvartalet med 16 % till 245 MSEK (211), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 12,5 % (10,9). Justerad EBITA, exklusive Data Centers Europe, ökade med 28 % och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 13,8 % (11,9).

Justerad EBITA inom AirTech uppgick till 183 MSEK (146). Förbättringen genererades av besparingar inom indirekta kostnader samt förbättrade bruttomarginaler. Undersegmentet Mist Elimination visade på en betydande lönsamhetsförbättring. Munters undersegment Data Centers var i linje med andra kvartalet föregående år, där de förbättrade resultaten i Americas motverkades av förluster i EMEA till följd av en underabsorption av kostnader i Dison-fabriken.

Justerad EBITA inom FoodTech uppgick till 85 MSEK (81). EMEA förbättrades genom högre marginaler och lägre indirekta kostnader, medan Americas noterade ett förbättrat resultat i MTech Systems. EBITA i APAC minskade på grund av lägre försäljning i Kina jämfört med föregående år.

Justerad EBITA för koncernen under första halvåret ökade med 8 % till 352 MSEK (326), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 9,7 % (9,2). Justerad EBITA, exklusive Data Center Europe, ökade med 26 % och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 11,2 % (10,2).

FINANSIELLA POSTER

Finansiella intäkter och kostnader för andra kvartalet uppgick till -53 Mkr (-19). De finansiella kostnaderna påverkades negativt av högre låneräntor, negativa valutaeffekter och ökade räntekostnader till följd av den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS 16. Mer information om vilken påverkan IFRS 16 har återfinns under Redovisningsprinciper på sidan 16. Den genomsnittliga viktade räntan inklusive avgifter vid utgången av kvartalet uppgick till 4,7 % (4,3).

Finansiella intäkter och kostnader för de sex första månaderna uppgick till -96 MSEK (-47).

SKATT

Inkomstskatten för andra kvartalet uppgick till -28 MSEK (-29). Den effektiva skattesatsen för andra kvartalet var 25 % (19). Inkomstskatten för första halvåret uppgick till -20 MSEK (-36). Den effektiva skattesatsen för första halvåret var 25 % (18 %).

RESULTAT PER AKTIE

Nettoresultat per stamaktie, före och efter utspädning, uppgick under andra kvartalet 2019 till 0,46 SEK (0,64). Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare uppgick till 84 MSEK (117) för andra kvartalet. Nettoresultat per stamaktie, före och efter utspädning, uppgick under första halvåret 2019 till 0,34 SEK (0,86). Resultat hänförligt till moderbolagets stamaktieägare uppgick till 62 MSEK (158) för första halvåret.

Genomsnittligt antal utestående stamaktier per den 30 juni 2019 uppgick till 183 597 802 före och efter utspädning, varav 1 467 000 i eget förvar.

KASSAFLÖDE OCH SYSSELSATT KAPITAL

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 168 MSEK (39) under andra kvartalet, och påverkades av en ökning av rörelsekapitalet om -11 MSEK (-163) och finansiella poster om -47 MSEK (-15). Kassaflöde från den löpande verksamheten påverkades positivt med 30 MSEK (-) på grund av IFRS 16, jämfört med föregående år, eftersom leasingbetalningarna avspeglas som en förändring i leasingskulder under finansieringsverksamheten. Kassaflöde från den löpande verksamheten för första halvåret uppgick till 211 MSEK (38).

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna uppgick till 7 271 MSEK (6 634). Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna uppgick till 1 % (7).

Avkastning på sysselsatt kapital, med EBIT justerat för jämförelsestörande poster och sysselsatt kapital justerat för goodwill för de senaste tolv månaderna, uppgick till 7 % (21). Rörelseresultatet (EBIT) påverkades av en nedskrivning av goodwill uppgående till 323 MSEK under fjärde kvartalet 2018.

FINANSIELL STÄLLNING OCH LIKVIDITET

Munters huvudsakliga finansiering är genom ett sk Term loan om 250 MUSD och en revolverande kreditfacilitet om 185 MEUR. Därutöver beviljades Munters en tillfällig revolverande kreditfacilitet om 19 MEUR, giltig från 1 april till och med 31 december 2019. Faciliteterna innehåller inget obligatoriskt amorteringskrav. Slutlig förfallodag infaller i maj 2022. Låneavtalet innehåller en finansiell kovenant (koncernens nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA). Den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS 16, påverkar inte beräkningen av kovenanterna i enlighet med definitionen i låneavtalet. För mer information om påverkan från IFRS 16, se avsnittet Redovisningsprinciper på sidan 16. Räntebärande skulder uppgick till 3 591 MSEK (3 155). Likvida medel uppgick per den 30 juni 2019 till 521 MSEK (358).

Vid kvartalets utgång hade Term loan om 250 MUSD utnyttjats helt och 91 MEUR av den revolverande kreditfaciliteten hade utnyttjats i EUR, USD och SEK. Den tillfälliga revolverande kreditfaciliteten om 19 MEUR var outnyttjad. Tillgängliga outnyttjade kreditfaciliteter per den 30 juni uppgick till 1 195 MSEK (793). Utöver den huvudsakliga lånefaciliteten finns ett utestående belopp om 60 MSEK (18) i lokala skulder i bland annat Kina, Indien och Brasilien.

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Under andra kvartalet fanns det kostnader på -39 MSEK (-) som upptagits som jämförelsestörande poster och som bolaget hade ådragit sig till följd av Full Potential Program. Kostnaderna utgjordes av uppsägningskostnader och konsultarvoden. Jämförelsestörande poster för första halvåret uppgick till -100 MSEK (-).

MODERBOLAGET OCH ÄGARSTRUKTUR

Munters Group AB innefattar enbart koncernstödande funktioner. Bolaget har endast aktier i dotterföretag samt kassa och leverantörsskulder. I moderbolaget har ingen försäljning av varor och tjänster skett till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 56 MSEK (139).

Per den 30 juni var Nordic Capital den största aktieägaren (36,5 %) följt av FAM (14,1 %), Första AP-fonden (7,2 %), Swedbank Robur Fonder (7,1 %) och AMF (5,8 %).

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Trestegsplan för att tillvarata Munters fulla potential

I februari lanserades en trestegsplan för att ta tillvara Munters fulla potential, för att öka kundfokus och för att förbättra koncernens resultat.

Som en första fas i programmet har Munters för avsikt att stänga ner sin europeiska Data Center-fabrik i Dison, Belgien. Detta är föremål för fackliga förhandlingar. Fokus framåt kommer huvudsakligen att ligga på den amerikanska Data Center-marknaden, där Munters har ett mer affärsmässigt hållbart underlag för att uppnå en lönsam tillväxt. Det omfattar etablerade kundrelationer och en väl belagd meritlista av framgångar på den amerikanska marknaden, vilket erbjuder en god plattform.

De uppskattade årliga kostnadsbesparingarna från programmet uppgår till 160 MSEK. Dessutom kommer den planerade nedläggningen av Munters Data Center-fabrik i Europa, som just nu är föremål för fackliga förhandlingar, ge uppskattade förbättringar av lönsamheten på 50 MSEK, detta trots en nedgång i nettoomsättningen för Data Centers om 600 MSEK, varav cirka 50 % under 2019. Sammantaget förväntar sig Munters en positiv effekt på koncernens justerade EBITA om 105 MSEK under 2019 och en årlig effekt om 210 MSEK från och med 2020.

Engångskostnader för Munters Full Potential Program beräknas uppgå till 350 MSEK, där 30 % redovisats under det första halvåret 2019 och resterande 70 % under årets andra hälft. Munters Full Potential Program kommer tillfälligt att öka skuldsättningsgraden under 2019 och Munters har erhållit det nödvändiga godkännandet av de långivande bankerna. Koncernens skuldsättningsgrad förväntas ligga i linje med skuldsättningsmålet på medellång sikt till 2020.

Förändringar i ledningen

Styrelsen har utnämnt Klas Forsström till VD och koncernchef för Munters Group AB. Han tillträder sin nya position den 12 augusti 2019. Klas Forsström är 51 år och är för närvarande affärsområdeschef på Sandvik Machining Solutions, en position han har innehaft sedan 2017. Före det har han över 20 års erfarenhet av olika chefspositioner på Sandvik, bland annat som affärsområdeschef på Sandvik Hard Materials och Sandvik Coromant. Klas har en M.Sc. i materialfysik och en MBA från Uppsala universitet, och har även bedrivit avancerade ledarskapsstudier vid INSEAD.

Johan Ek, tillförordnad VD och koncernchef för Munters sedan december 2018 kommer, efter att han har lämnat över ansvaret till Klas Forsström, stanna kvar i sin nuvarande roll som ledamot i Munters styrelse.

Munters Group har utnämnt Annette Kumlien till ny Group Vice President och CFO. Annette tillträder sin nya position den 12 augusti 2019 och tar över ansvaret från Jonas Ågrup, CFO på Munters Group sedan 2011, som nu lämnar Munters. Annette Kumlien är 54 år och kommer till Munters från Diaverum där hon har innehaft positionen som SVP och COO i 4,5 år och före det som CFO (2007–2014). Hon hade tidigare innehaft position som CFO på de börsnoterade bolagen Höganäs och Pergo, samt som controller på Perstorp och Sandvik. Annette har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm.

AirTech

- Ökad justerad EBITA-marginal till 12,9 %. Exklusive Data Centers i Europa var marginalen 14,9 %.
- Lägre ordergång och nettoomsättning jämfört med motsvarande period föregående år till följd av Munters intention att lämna den europeiska Data Center-marknaden och en lägre marknadsaktivitet i Kina. Exklusive Data Centers i Europa ökade ordergången med 5 % och nettoomsättningen ökade med 9 % organiskt.
- Stark ordergång och nettoomsättningstillväxt inom undersegmentet Industrial i USA, i Mist Elimination samt inom Services.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv2		jan-jun		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	jul-jun	2018
Ordergång	1 267	1 223	2 727	2 346	5 218	4 837
Tillväxt	4%	-27%	16%	-19%		-10%
Nettoomsättning	1 410	1 391	2 618	2 551	5 203	5 136
Tillväxt	1%	14%	3%	8%		7%
varav organisk tillväxt	-4%		-4%			
varav valutakurseffekt	5%		6%			
varav strukturell effekt	0%		0%			
Rörelseresultat (EBIT)	153	142	211	225	93	107
Justerad EBITA	183	146	269	233	505	469
Tillväxt	25%	23%	15%	-6%		-5%
Justerad EBITA marginal, %	12,9	10,5	10,3	9,1	9,7	9,1

Ordergång

Under andra kvartalet ökade ordergången inom AirTech med 4 % och minskade med 2 % organiskt påverkat av Munters avsikt att lämna den europeiska Data Center-marknaden. Exklusive Data Centers i Europa ökade ordergången organiskt med 5 %. Region Americas noterade en stabil organisk ordertillväxt till följd av en ökad ordergång inom Industrial, Other Commercial, Mist Elimination, Data Centers i US samt inom Services, medan efterfrågan för Supermarket förblev svag. Ordergången inom region APAC minskade till följd av en betydligt lägre ordergång i litiumbatteriindustrin i Kina jämfört med ett synnerligen stabilt andra kvartal 2018. Ordergången för första halvåret ökade med 16 % och med 9 % organiskt, främst till följd av en stark tillväxt inom Data Centers i US och Mist Elimination. Exklusive Data Centers i Europa ökade ordergången organiskt med 13 %.

Nettoomsättning

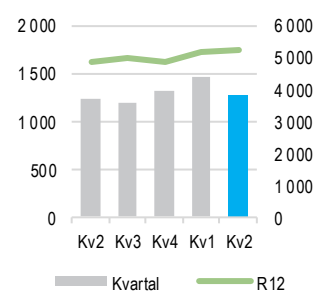
Den organiska nettoomsättningstillväxten var negativ under kvartalet, främst till följd av den förutsedda nedgången i Data Centers i Europa samt en lägre nettoomsättning för Components i Kina. Exklusive Data Centers i Europa ökade nettoomsättningen organiskt med 9 %. Nettoomsättningen för Industrial, Mist Elimination samt Services var starkt under perioden, särskilt inom APAC och EMEA. Nettoomsättningen inom Data Centers i Americas och Other commercial ökade också. Inom Commercial minskade leveranserna, vilket avspeglade en låg efterfrågan från Supermarket i US. Nettoomsättningen för första halvåret ökade med 3 % och minskade med 4 % organiskt, främst till följd av Munters intention att lämna den europeiska Data Center-marknaden. Exklusive Data Centers i Europa ökade nettoomsättningen organiskt med 12 %.

Justerad EBITA

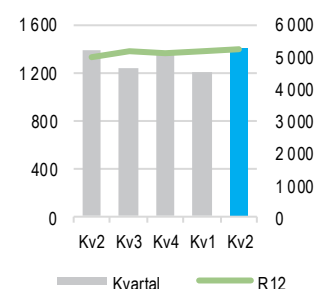
Justerad EBITA ökade med 25 % jämfört med andra kvartalet föregående år. Förbättringen genererades genom lägre indirekta kostnader i samband med Munters Full Potential Program som lanserades under första kvartalet samt förbättrade bruttomarginaler. Undersegmentet Mist Elimination visade på en betydande lönsamhetsförbättring, delvis till följd av högre volymer. Justerad EBITA i Data Centers var i linje med andra kvartalet föregående år, där positiva resultat i Americas motverkades av förluster i EMEA till följd av låga volymer och en underabsorption av kostnader i Dison-fabriken. Exklusive Data Centers i Europa uppgick den justerade EBITA-marginalen till 14,9 %. Justerad EBITA under första halvåret ökade med 15 %, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 10,3 % (9,1). Exklusive Data Centers i Europa uppgick den justerade EBITA-marginalen till 12,4 %.



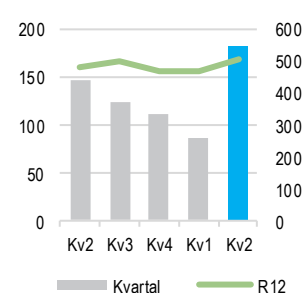
Ordergång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



FoodTech

- Förbättrad justerad EBITA-marginal till 15,2 %.
- Den organiska orderingsgången och nettoomsättningen minskade under kvartalet, påverkade av den afrikanska svinpesten i Kina samt handelstullar.
- En ny SaaS-order (Software as a Service) undertecknades. Ett spännande tillväxtområde för Munters som genererar hög kundlojalitet.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv2		jan-jun		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	jul-jun	2018
Orderingång	582	610	1 083	1 130	2 059	2 107
<i>Tillväxt</i>	-5%	9%	-4%	10%		13%
Nettoomsättning	563	555	1 028	1 003	2 043	2 018
<i>Tillväxt</i>	1%	11%	2%	11%		10%
<i>varav organisk tillväxt</i>	-3%		-3%			
<i>varav valutakurseffekt</i>	5%		6%			
Rörelseresultat (EBIT)	74	77	97	118	223	244
Justerad EBITA	85	81	132	124	257	249
<i>Tillväxt</i>	6%	3%	6%	16%		6%
Justerad EBITA marginal, %	15,2	14,5	12,8	12,4	12,6	12,4

Orderingång

Orderingången för andra kvartalet minskade med 9 % organiskt. Minskningen var främst en följd av den afrikanska svinpesten i Kina och handelstullar som har påverkat orderingången i Kina. Orderingången i Americas uppvisade tillväxt, till följd av en större mjukvaruorder (SaaS) som undertecknades under kvartalet som kommer att intäktsföras över fem år. Tillväxten på USA-marknaden påverkades av överkapacitet i svinuppfödningens bransch, översvämningar i vissa regioner samt effekter från handelstullar. Tillväxten i EMEA drevs främst av stora order från en distributör som säljer kontrollenheter till broiler-segmentet.

Orderingången för första halvåret minskade med 4 % och minskade med 10 % organiskt, främst till följd av den afrikanska svinpesten i Kina.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under andra kvartalet ökade med 1 %, och minskade med 3 % organiskt. Den minskade nettoomsättningen berodde främst på lägre leveranser i USA och Kina. Försäljningen i Kina minskade till följd av den afrikanska svinpesten. Även i Mellanöstern noterades en lägre nettoomsättning, trots positiva tecken i slutet av kvartalet. En positiv utveckling noterades i försäljningen av kontrollenheter, liksom inom försäljningen i CIS-länderna. En stark tillväxt redovisades också för Munters mindre affärsenheter i Mexiko, Thailand, Japan, Sydkorea och Turkiet.

Nettoomsättningen för första halvåret ökade med 2 % och minskade med 3 % organiskt, främst till följd av den afrikanska svinpesten i Kina.

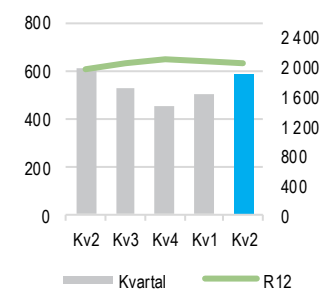
Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade med 6 %, vilket motsvarar en marginal på 15,2 % (14,5). EMEA förbättrades till följd av högre marginaler och lägre overheadkostnader. Americas noterade ett förbättrat resultat inom MTech Systems, delvis till följd av stängningen processverksamheten under första kvartalet, positiva valutaeffekter och högre marginaler. Intäkterna i APAC minskade på grund av lägre nettoomsättning i Kina jämfört med föregående år.

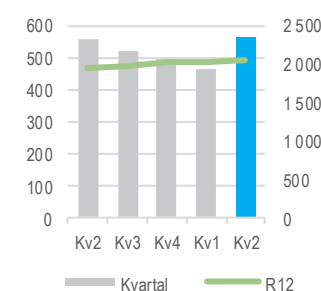
Justerad EBITA under första halvåret ökade med 6 %, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 12,8 % (12,4).



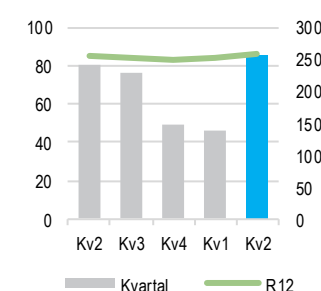
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



Kvartalsöversikt Koncernen och segment

Koncernen

MSEK	2019			2018					2017				
	Kv2	Kv1	jan-jun	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Orderstock	2 539	2 664	2 539	2 317	2 388	2 477	2 516	2 317	2 365	2 332	2 449	1 998	2 365
Ordergång	1 843	1 949	3 792	1 753	1 701	1 826	1 635	6 914	1 821	1 489	2 234	1 654	7 197
Nettoomsättning	1 964	1 663	3 627	1 834	1 748	1 939	1 601	7 122	1 811	1 552	1 723	1 519	6 604
Rörelseresultat (EBIT)	165	14	179	-256	144	170	76	134	127	108	143	75	453
Periodens resultat	84	-22	63	-321	62	122	42	-94	152	51	11	-41	173
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	-41	-32	-73	-380	-43	-41	-39	-503	-47	-54	-56	-53	-209
Jämförelsestörande poster	39	61	100	31	8	-	-	39	0	2	-9	20	13
Justerad EBITA	245	107	352	154	195	211	115	676	174	164	190	147	675
Justerad EBITA marginal, %	12,5	6,4	9,7	8,4	11,1	10,9	7,2	9,5	9,6	10,6	11,0	9,7	10,2

AirTech

MSEK	2019			2018					2017				
	Kv2	Kv1	jan-jun	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Extern orderstock	1 969	2 103	1 969	1 799	1 837	1 920	2 018	1 799	1 997	1 889	1 959	1 544	1 997
Ordergång	1 267	1 460	2 727	1 307	1 184	1 223	1 123	4 837	1 439	1 055	1 680	1 202	5 377
Extern nettoomsättning	1 410	1 206	2 616	1 343	1 239	1 391	1 158	5 131	1 367	1 079	1 222	1 128	4 797
Transaktioner mellan segment	1	2	3	2	1	1	2	5	3	3	3	6	15
Rörelseresultat (EBIT)	153	58	211	-229	112	142	83	107	134	99	167	132	531
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	-13	-5	-18	-349	-4	-4	-4	-361	-4	-4	-4	-4	-16
Jämförelsestörande poster	17	24	40	8	8	-	-	16	0	0	-53	-7	-60
Omallokering av interna tjänster	-	-	-	-16	-	-	-	-16	6	-	-	-	6
Justerad EBITA	183	86	269	112	124	146	88	469	144	103	118	129	493
Justerad EBITA marginal, %	12,9	7,1	10,3	8,3	10,0	10,5	7,5	9,1	10,5	9,5	9,6	11,4	10,3

FoodTech

MSEK	2019			2018					2017				
	Kv2	Kv1	jan-jun	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Extern orderstock	570	561	570	518	552	557	498	518	368	442	490	454	368
Ordergång	582	500	1 083	452	524	610	520	2 107	394	442	561	469	1 866
Extern nettoomsättning	554	456	1 011	491	510	548	442	1 991	443	473	500	391	1 808
Transaktioner mellan segment	8	9	18	6	8	7	6	27	7	9	1	13	30
Rörelseresultat (EBIT)	74	24	97	53	73	77	41	244	51	74	75	25	225
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	-4	-4	-7	-3	-3	-3	-3	-12	-2	-3	-3	-3	-11
Jämförelsestörande poster	8	19	27	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Omallokering av interna tjänster	-	-	-	-7	-	-	-	-7	-0	-	-	-	-0
Justerad EBITA	85	46	132	49	76	81	43	249	52	77	78	28	236
Justerad EBITA marginal, %	15,2	9,9	12,8	9,9	14,7	14,5	9,7	12,4	11,6	16,0	15,6	7,0	12,8

Övrigt och elimineringar

MSEK	2019			2018					2017				
	Kv2	Kv1	jan-jun	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Ordergång	-7	-11	-18	-6	-8	-7	-8	-30	-12	-9	-8	-18	-46
Transaktioner mellan segment	-9	-11	-20	-8	-8	-8	-8	-32	-10	-12	-4	-19	-45
Rörelseresultat (EBIT)	-62	-67	-129	-80	-41	-48	-48	-217	-58	-64	-99	-82	-303
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	-24	-23	-48	-28	-36	-33	-32	-130	-41	-47	-48	-46	-182
Jämförelsestörande poster	14	18	33	22	-	-	-	22	-	2	44	27	73
Omallokering av interna tjänster	-	-	-	23	-	-	-	23	-5	-	-	-	-5
Justerad EBITA	-23	-25	-48	-7	-5	-15	-16	-43	-22	-16	-7	-10	-54

Omräkning av AirTech

MSEK	2018					2017				
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår
Orderingång AirTech	1 307	1 184	1 223	1 123	4 837	1 439	1 055	1 680	1 202	5 377
Orderingång Air Treatment	979	906	951	963	3 798	862	938	1 037	950	3 787
Orderingång Data Centers	225	188	167	80	660	519	20	558	165	1 261
Orderingång Mist Elimination	117	106	125	97	445	83	100	111	101	394
Transaktioner mellan segment	-13	-16	-19	-18	-66	-25	-2	-26	-13	-66
Extern nettoomsättning AirTech	1 343	1 239	1 391	1 158	5 131	1 367	1 079	1 222	1 128	4 797
Extern nettoomsättning Air Treatment	1 060	924	963	775	3 723	983	872	927	787	3 569
Extern nettoomsättning Data Centers	160	224	341	294	1 019	278	114	192	249	833
Extern nettoomsättning Mist Elimination	123	91	86	89	389	106	92	104	92	395
EBIT AirTech	-229	112	142	83	107	134	99	167	132	531
EBIT Air Treatment	176	121	126	73	496	129	115	173	94	511
EBIT Data Centers	-427	-24	7	5	-440	-9	-22	-14	32	-13
EBIT Mist Elimination	22	15	9	6	52	14	6	8	6	34
Justerad EBITA AirTech	112	124	146	88	469	144	103	118	129	493
Justerad EBITA Air Treatment	170	124	129	75	497	136	116	123	90	466
Justerad EBITA Data Centers	-80	-15	8	6	-80	-8	-20	-13	32	-9
Justerad EBITA Mist Elimination	22	15	9	6	52	15	6	8	6	36

Koncernen

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET I SAMMANDRAG

MSEK	Kv2		jan-jun		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	jul-jun	2018
Nettoomsättning	1 964	1 939	3 627	3 539	7 209	7 122
Kostnad för sålda varor	-1 319	-1 314	-2 465	-2 411	-4 904	-4 851
Bruttoresultat	645	625	1 162	1 128	2 305	2 271
Försäljningskostnader	-263	-271	-555	-519	-1 398	-1 362
Administrationskostnader	-166	-136	-330	-274	-624	-567
Forsknings- och utvecklingskostnader	-51	-48	-105	-95	-226	-217
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-0	1	7	6	9	8
Rörelseresultat	165	170	179	247	66	134
Finansiella intäkter och kostnader	-53	-19	-96	-47	-176	-127
Resultat efter finansiella poster	113	151	83	200	-110	7
Skatt	-28	-29	-20	-36	-86	-101
Periodens resultat	84	122	63	164	-196	-94
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	84	117	62	158	-201	-105
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	5	0	6	5	11
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning*	182 130 802	183 597 802	182 130 802	183 597 802	182 436 427	183 165 852
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning*	182 130 802	183 597 802	182 130 802	183 597 802	182 436 427	183 165 852
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,46	0,64	0,34	0,86	-1,10	-0,57
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,46	0,64	0,34	0,86	-1,10	-0,57
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	12	125	117	233	76	193
<i>Poster som senare ej kommer att omklassificeras till årets resultat:</i>						
Aktuariella vinster och förluster på förmånsbestämda pensionsförpliktelser, inkl. löneskatt	-	-	-	-	-17	-17
Skatt hänförligt till poster som ej kommer att omklassificeras till årets resultat	-	-	-1	-	3	4
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	12	125	116	233	62	179
Periodens totalresultat	96	247	179	397	-133	85
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	96	243	178	392	-139	75
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	4	0	6	6	10

* Exklusive aktier i eget förvar

Koncernen

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

MSEK	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	4 346	4 561	4 218
Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	1 481	1 516	1 480
Byggnader och mark	287	164	168
Maskiner och andra tekniska anläggningar	554	262	270
Inventarier, verktyg och installationer	193	150	137
Pågående nyanläggningar	69	49	62
Finansiella tillgångar	16	11	11
Uppskjutna skattefordringar	242	239	227
Summa anläggningstillgångar	7 189	6 950	6 575
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Råvaror och förnödenheter	462	394	391
Varor under tillverkning	128	114	106
Färdiga varor och handelsvaror	302	322	282
Pågående arbete för annans räkning	7	31	7
Förskott till leverantörer	28	24	20
Kundfordringar	1 138	1 430	1 095
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	271	135	224
Derivatinstrument	4	2	3
Aktuella skattefordringar	43	41	53
Övriga fordringar	153	221	109
Likvida medel	521	358	404
Summa omsättningstillgångar	3 057	3 072	2 693
SUMMA TILLGÅNGAR	10 245	10 022	9 268

Koncernen

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

MSEK	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	3 896	4 091	3 720
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	-4	-4
Totalt eget kapital	3 894	4 088	3 716
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	3 426	3 140	3 002
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	235	211	230
Övriga avsättningar	27	17	16
Övriga skulder	144	150	137
Uppskjutna skatteskulder	413	415	421
Summa långfristiga skulder	4 244	3 934	3 805
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	165	16	11
Förskott från kunder	278	355	285
Leverantörsskulder	563	600	535
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	714	648	590
Derivatinstrument	-	5	1
Aktuella skatteskulder	36	53	28
Övriga skulder	209	189	181
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	9	8	8
Övriga avsättningar	134	128	107
Summa kortfristiga skulder	2 108	2 001	1 746
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	10 245	10 022	9 268

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

MSEK	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
Ingående balans	3 716	3 748	3 748
Periodens totalresultat	179	397	85
Förändring innehav utan bestämmande inflytande	-0	-0	0
Förvävsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-2	-2	-4
Utdelning	-	-55	-55
Återköp av aktier	-	-	-59
Personaloptioner	1	-	1
Utgående balans	3 894	4 088	3 716
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	3 896	4 091	3 720
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	-4	-4

Koncernen

KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG

MSEK	Kv2		jan-jun		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	jul-jun	2018
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat	165	170	179	247	66	134
Återföring av ej likviditetspåverkande poster						
Av- och nedskrivningar	97	65	185	126	661	602
Avsättningar	4	3	-6	1	-22	-15
Övriga ej likviditetspåverkande resultatposter	1	3	13	5	27	19
Kassaflöde före räntor och skatt	267	241	371	379	732	740
Betalda finansiella poster	-47	-15	-90	-37	-163	-109
Betald skatt	-40	-24	-37	-36	-124	-123
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	180	202	243	306	445	507
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-11	-163	-32	-268	169	-67
Kassaflöde från den löpande verksamheten	168	39	211	38	614	441
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Förvärv av verksamheter	-	-	-	-	-37	-37
Försäljning av anläggningstillgångar	0	0	2	0	4	2
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	0	-	1	0	2	1
Avyttring av verksamheter	-	-	-	-0	-	-0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-33	-44	-62	-73	-137	-148
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-15	-24	-31	-40	-75	-84
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-48	-68	-90	-113	-243	-266
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Upptagna lån	16	81	113	194	326	408
Amortering av låneskulder	-44	-31	-68	-125	-417	-474
Återbetalning av leasingkulder	-30	-	-60	-	-60	-
Återköp av aktier	-	-	-	-	-59	-59
Utdelning	-	-55	-	-55	-0	-55
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-58	-5	-15	15	-209	-180
Periodens kassaflöde	63	-34	107	-60	162	-5
Likvida medel vid periodens början	460	386	404	402	358	402
Omräkningsdifferens i likvida medel	-2	6	10	16	1	8
Likvida medel vid periodens utgång	521	358	521	358	521	404

Moderbolaget

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Kv2		jan-jun		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	jul-jun	2018
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-	-	-
Administrationskostnader	-7	-3	-21	-5	-27	-11
Rörelseresultat	-7	-3	-21	-5	-27	-11
Finansiella intäkter och kostnader	0	-0	0	-0	0	-0
Resultat efter finansiella poster	-7	-3	-21	-5	-27	-11
Koncernbidrag	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	-7	-3	-21	-5	-27	-11
Skatt	0	-	-0	-	0	0
Periodens resultat	-7	-3	-21	-5	-27	-11

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET I SAMMANDRAG

MSEK	Kv2		jan-jun		R12	Helår
	2019	2018	2019	2018	jul-jun	2018
Periodens resultat	-7	-3	-21	-5	-27	-11
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-7	-3	-21	-5	-27	-11

Moderbolaget

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 086	4 086	4 086
Andra finansiella tillgångar	0	-	0
Summa anläggningstillgångar	4 086	4 086	4 086
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	1	0	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	0	0	0
Aktuella skattefordringar	0	0	0
Fordringar hos dotterbolag	4	-	-
Likvida medel	56	139	77
Summa omsättningstillgångar	61	140	77
SUMMA TILLGÅNGAR	4 147	4 226	4 163

MSEK	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 074	4 074	4 074
Balanserade vinstmedel	76	146	87
Periodens resultat	-21	-5	-11
Summa eget kapital	4 135	4 220	4 155
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder	4	1	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	2	2
Skulder till dotterbolag	0	1	3
Övriga skulder	2	1	2
Övriga avsättningar	2	-	-
Summa kortfristiga skulder	12	5	8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 147	4 226	4 163

Övriga upplysningar

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar dem som anges i årsredovisningen 2018 (Not 1).

Per den 1 januari 2019 har samtliga nya leasingavtal redovisats i enlighet med kraven i IFRS 16. Det betyder att leasingavtal redovisas som nyttjanderättstillgångar och en motsvarande leasingkuld från och med den dag som avtalet börjar gälla. Alla leasingbetalningar delas upp på en återbetalning av skulden och en räntekostnad. Räntekostnaden fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast ränta för skulden som redovisas under respektive period. Nyttjanderättstillgången skrivas av under det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperiodens längd. Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas till nuvärde vid första redovisningstillfället. Leasingbetalningarna diskonteras med den implicita räntan om den kan fastställas, annars med den marginella låneräntan. Den marginella låneräntan fastställs utifrån avtalets längd och transaktionsvaluta. Betalningar för korttidskontrakt och leasingavtal av lågt värde kostnadsförs linjärt i resultaträkningen. Korttidskontrakt är avtal med en leasingperiod på högst 12 månader. Avtal med lågt värde omfattar diverse IT-utrustning och mindre kontorsmöbler.

Vid övergången har den förenklade övergångsmetoden använts och därmed finns det inga omräkningar av jämförelsesiffror för året före den första tillämpningen. Tillgångar med nyttjanderätt värderas till leasingkuldens belopp när standarden tillämpas (justerat för ev. förutbetalda eller upplupna leasingkostnader). Munters har tillämpat lätttnadsregeln enligt IFRS 16 i samband med övergången om att inte göra någon ny bedömning om ett avtal utgör eller innehåller delar som utgör ett leasingavtal, och har därför tillämpat standarden för samtliga avtal som tidigare identifierats som leasingavtal. Munters har också tillämpat lätttnadsregeln för att exkludera initialt direkta kostnader vid beräkningen av nyttjanderättstillgången. Per den 1 januari 2019 har Munters tagit upp nyttjanderättstillgångar till ett värde av ungefär 475 MSEK, leasingkulder på 458 MSEK (efter justeringar för förutbetalda och upplupna leasingbetalningar redovisade per den 31 december 2018) och avsättning för rivningskostnader om 18 MSEK. Nettoresultatet efter skatt förväntas minska, förutsatt att inga nya avtal tillkommer, med ungefär 13 MSEK för helåret 2019 som ett resultat av tillämpningen av de nya reglerna. EBITDA förväntas öka med ungefär 109 MSEK då betalningarna för de operativa leasingavtalen inkluderas i EBITDA, men avskrivningarna för nyttjanderättstillgångarna och räntan på leasingkulden är exkluderade från detta mått. Justerad EBITA förväntas öka med ungefär 1 MSEK eftersom betalningarna för de operationella leasingavtalen inkluderas i EBITA medan räntan på leasingkulden exkluderas från detta mått. Totalt kassaflöde påverkas inte, däremot innebär införandet en förskjutning av kassaflödet från den löpande verksamheten till kassaflödet från den finansiella verksamheten eftersom leasingbetalningarna återbetalar den redovisade leasingkulden.

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information till investerare och koncernens ledning då det bidrar till deras förståelse av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras på sidan 132 i årsredovisningen för 2018.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Munters största aktieägare, en Nordic Capital Fund VII-enhet, erbjuder styrelsens ordförande, Magnus Lindquist, och den tillförordnade VD:n, Johan Ek, att förvärva sammanlagt 6 000 000 köpoptioner för aktier i Munters. Programmet innebar att Magnus Lindquist och Johan Ek erbjöds att förvärva totalt 6 000 000 köpoptioner (3 000 000 köpoptioner per person) till ett totalt värde om 13,8 MSEK. Styrelsens ordförande, Magnus Lindquist, förvärvade 3 000 000 köpoptioner och Johan Ek förvärvade 3 000 000 köpoptioner den 20 februari 2019. Nordic Capital anser att incitamentsprogrammet med köpoptioner bidrar till att skapa en tydlig samordning av intressen mellan dessa personer och de övriga befintliga aktieägarna i Munters.

ANSTÄLLDA

Antalet fast anställda var, per den 30 juni, 3 341 (3 481).

INFORMATION OM MILJÖPÅVERKAN OCH MILJÖPOLICY

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av in-satsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor. Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker.

Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav. En mer utförlig beskrivning av koncernens finansiella risker och hur de hanteras återfinns i årsredovisningen för 2018.

ALLOKERING AV NETTOOMSÄTTNINGEN

Majoriteten av kundkontrakt inom Munters affärsområden AirTech och FoodTech uppfyller kraven att redovisa nettoomsättning vid en viss tidpunkt, även om det finns ett antal kundkontrakt inom dessa affärsområden som kräver att nettoomsättning redovisas över tid, i synnerhet i undersegmentet Data Centers, vilket framgår av tabellen nedan. Förutom försäljning av utrustning säljer Munters olika typer av tjänster såsom installations-, driftsättnings-, injusterings-tjänster samt serviceavtal. Nettoomsättning från tjänster redovisas över tid i takt med att dessa tjänster utförs. Nettoomsättning från tjänster redovisade över tid i tabellen nedan motsvarar inte nettoomsättning från Services omnämnt i affärsområdessidorna tidigare i kvartalsrapporten. Detta beror på att delar av nettoomsättningen från Services redovisas vid en viss tidpunkt, såsom reservdelar, i tabellen nedan.

MSEK	Kv2 2019			jan-jun 2019		
	AirTech	FoodTech	Total	AirTech	FoodTech	Total
Fördelning på när i tiden intäkt redovisas						
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	964	517	1 481	1 823	940	2 763
Varor redovisade över tid	348	2	350	618	3	621
Tjänster redovisade över tid	97	36	133	175	67	242
Summa	1 410	554	1 964	2 616	1 011	3 627

MSEK	Kv2 2018			jan-jun 2018		
	AirTech	FoodTech	Total	AirTech	FoodTech	Total
Fördelning på när i tiden intäkt redovisas						
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	963	495	1 458	1 762	879	2 641
Varor redovisade över tid	345	47	391	637	98	735
Tjänster redovisade över tid	83	6	89	150	13	163
Summa	1 391	548	1 939	2 549	990	3 539

VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT

Koncernens derivat, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och nivå 2 i verkligt värdehierarkin. Derivatet uppgår till 4 MSEK (2) i finansiella tillgångar och till 0 MSEK (5) i finansiella skulder.

Koncernens villkorade tilläggsköpeskilling och förvärvsoptioner, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Ingående värde för perioden var hänförligt till köp-/säljoptionen från förvärvet av MTech Systems under 2017 samt en tilläggsköpeskilling hänförlig till förvärvet av Humi-Tech Services Ltd i juli 2018. Förändringen under perioden är hänförlig till en diskonterings effekt på sälj-/köpoptionen samt valutakursomräkningar.

MSEK	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
Villkorade köpeskillingar och förvärvsoptioner			
Belopp vid periodens ingång	137	136	136
Tilläggsköpeskilling	-	-	8
Unyttjad förvärvsoption	-	-	-24
Diskontering	3	2	2
Periodens valutakursdifferenser	4	12	14
Belopp vid periodens utgång	143	150	137

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 30 juni 2019 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

PÅVERKAN FRÅN DEN NYA REDOVISNINGSTANDARDEN FÖR LEASINGAVTAL, IFRS 16

Från och med den 1 januari 2019 ska samtliga nya leasingavtal redovisas i enlighet med kraven i IFRS 16, Leasing. Om de tidigare redovisningsprinciperna för leasingavtal (IAS 17) hade tillämpats skulle det redovisade rörelseresultatet (EBIT) ha varit 1,4 MSEK lägre i kvartalet, de totala finansiella intäkterna och kostnaderna skulle ha varit 5 MSEK lägre och resultat efter skatt 2,8 MSEK högre. Under det första halvåret hade det redovisade rörelseresultatet (EBIT) varit 2,7 MSEK lägre, de totala finansiella intäkterna och kostnaderna skulle ha varit 10 MSEK lägre och resultat efter skatt 5,6 MSEK högre. IFRS 16 har ingen påverkan på totalt kassaflöde, däremot innebär införandet en förskjutning av kassaflödet från den löpande verksamheten till kassaflödet från den finansiella verksamheten eftersom leasingbetalningarna återbetalar den redovisade leaseingskulden. Nedan följer en specifikation per segment för den effekt den nya standarden har på balansräkningen och resultaträkningen per den 30 juni 2019.

MSEK	2019-06-30			
	AirTech	FoodTech	Övrigt	Total
Redovisade belopp i balansräkningen				
Tillgångar med nyttjanderätt				
Byggnader, leasade	76	31	2	110
Mark, leasade	2	0	0	2
Fabriker och maskiner, leasade	98	176	0	274
Inventarier och verktyg, leasade	40	12	3	54
Summa	216	219	5	440
Leasingskulder redovisade inom räntebärande skulder				
Långfristiga leasingskulder	139	183	1	323
Kortfristiga leasingskulder	70	32	4	106
Summa	209	215	5	429

	Kv2 2019				jan-jun 2019			
	AirTech	FoodTech	Övrigt	Total	AirTech	FoodTech	Övrigt	Total
Redovisade belopp i resultaträkningen								
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-19	-8	-1	-29	-39	-17	-2	-57
Räntekostnader på leaseingskulder	-3	-2	0	-5	-5	-5	0	-10

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att delårsrapporten ger en sann och rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamheter, deras finansiella ställning och resultat och beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och övriga företag i koncernen står inför.

Stockholm, 18 juli 2019

Magnus Lindquist
Styrelsens ordförande

Johan Ek
VD och koncernchef samt styrelseledamot

Helen Fasth Gillstedt
Styrelseledamot

Per Hallius
Styrelseledamot

Andreas Näsvik
Styrelseledamot

Lena Olving
Styrelseledamot

Kristian Sildeby
Styrelseledamot

Juan Vargues
Styrelseledamot

Simon Henriksson
*Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant*

Pia Nordquist
*Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant*

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

INFORMATION OCH RAPPORTDATUM

Kontaktpersoner:

Johan Ek, VD och koncernchef, telefon +46 (0)70 678 24 99

Jonas Ågrup, CFO, Phone +46 (0)70 626 01 83

John Womack, IR, telefon + 46 (0)70 678 24 99

Ytterligare information kan erhållas från Munters Investor Relations genom e-post till info@munters.com.

Rapporten kommer att presenteras på en webcast/telefonkonferens den 18 juli kl 09:00 CET via <http://www.financialhearings.com/event/11799>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 18 juli 2019 kl. 08.00 CET.

Munters Group AB, org. nr. 556819-2321

Finansiell kalender:

24 oktober, Delårsrapport tredje kvartalet 2019

Om Munters

Munters är en världsledande leverantör av energieffektiva lösningar för luftbehandling. Genom innovativ teknik skapar våra experter ett perfekt klimat för kunder i de flesta branscher. Våra största kunder finns bland livsmedelsföretag, läkemedelsbolag och datacenter. Munters har varit banbrytande inom området luftmiljö sedan företaget grundades 1955. Idag sker tillverkning och försäljning i fler än 30 länder av våra omkring 3 600 medarbetare (inklusive visstidsanställda). Munters har drygt 7,2 miljarder kronor i omsättning. För mer information, gå till www.munters.com.

Största omsorg har vidtagits vid översättningen av denna delårsrapport. I händelse av skillnader i innehållet ska det svenska originalet ha företräde framför den engelska översättningen. Additionen av totalbeloppen som redovisas kan leda till avrundningsdifferenser.

