

Munters Group AB (publ)

“Stark orderingång och Full Potential Program går som planerat.”

FÖRSTA KVARTALET 2019

- Orderingången ökade med 19 % till 1 949 MSEK (1 635).
- Nettoomsättningen ökade med 4 % till 1 663 MSEK (1 601).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 14 MSEK (76), inklusive jämförelsestörande poster om -61 MSEK (0) hänförliga till Munters Full Potential Program.
- Justerad EBITA minskade med 7 % till 107 MSEK (115) till följd av en förlust inom Data Center-verksamheten på -26 MSEK (6), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 6,4 % (7,2).
- Periodens resultat uppgick till -22 MSEK (42).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 14 MSEK (-0).
- Nettoskulden ökade med 449 MSEK och skuldsättningsgraden med 0,4 som en följd av den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS 16.
- Resultat per aktie uppgick till -0,12 SEK (0,22).
- Munters Full Potential Program lanserades i februari och fortskrider enligt plan.
- Från och med första kvartalet 2019 är Munters organiserat i två affärssegment, AirTech och FoodTech. Det tidigare affärsområdet Air Treatment har bytt namn till AirTech och innefattar nu även affärssegmenten Data Centers och Mist Elimination. Historiska siffror har räknats om. Vidare har AgHort har bytt namn till FoodTech.

HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Klas Forsström utnämndes till VD och koncernchef och kommer att tillträda rollen senast i mitten av oktober 2019.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv1			R12	Helår
	2019	2018	Δ%	apr-mar	2018
Orderingång	1 949	1 635	19	7 228	6 914
Nettoomsättning	1 663	1 601	4	7 184	7 122
Rörelseresultat (EBIT)	14	76	-82	71	134
Justerad EBITA	107	115	-7	667	676
Justerad EBITA marginal, %	6,4	7,2		9,3	9,5
Periodens resultat	-22	42		-158	-94
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	-0,12	0,22		-0,92	-0,57
Kassaflöde från den löpande verksamheten	14	-0		455	441
Nettoskuld	3 411	2 755	24	3 411	2 843
Nettoskuld/justerad EBITDA, R12				4,3	3,7

Kommentarer från VD

Jag är glad att se att trestegsplanen för att ta Munters till sin fulla potential, som lanserades i februari, löper enligt plan och att de första effektiviserings-åtgärderna och besparingarna realiserats som planerat. Det ger oss ytterligare tillförsikt att vi är i en bra position att nå våra mål på medellång sikt för våra aktieägare och att våra planer står sig väl. Den nya ledningsgruppen är nu på plats och leder omvandlingen till en mer effektiv och decentraliserad organisation baserad på två starka affärsområden, AirTech och FoodTech. Vi är på god väg med vårt arbete med att säkra en stabil och effektiv plattform som kommer att göra det möjligt att öka lönsamheten och tillväxten framöver.

Under första kvartalet redovisar vi en stabil ökning av ordergången och en nettoomsättning och resultat i linje med våra förväntningar. Koncernens justerade EBITA var lägre än för motsvarande period föregående år påverkade av förutsedda förluster inom undersegmentet Data Centers inom AirTech. Undantaget Data Centers redovisade AirTech solida öknings av både nettoomsättning och justerad EBITA. En stark nettoomsättningstillväxt noterades i undersegmenten Industrial, Data Centers och Mist Elimination, samt inom Services.

Såsom vi har kommunicerat tidigare har vi för avsikt att stänga vår europeiska Data Center-fabrik. Vi underströk att detta är föremål för förhandlingar med fackliga organisationer och att processen är på god väg. I det här tidiga skedet har vi inga ytterligare uppdateringar eller någon ny information att förmedla. Framöver kommer vi att fokusera på den amerikanska Data Center-marknaden och vi är glada över att vi under kvartalet vann en relativt stor order för data center-kylning för en samlokaliseringkund i USA.

Inom FoodTech fortsatte verksamheten i Kina att påverkas av den osäkerhet på marknaden som orsakas av den afrikanska svinpesten. Även om vi noterade en viss tillväxt i USA och Europa var den totala ordergången lägre jämfört med första kvartalet föregående år. Nettoomsättningen ökade något och justerad EBITA låg på samma nivå som föregående år.

Kassaflödet under kvartalet var i linje med våra förväntningar och omfattade kostnader hänförliga till Munters Full Potential Program. Programmet kommer tillfälligt att öka skuldsättningsgraden under året och vi har förhandlat om villkoren med våra långivande banker relaterat till detta. Som en effekt av IFRS 16 har våra redovisade skulder ökat med 449 MSEK per den sista mars. Vid beräkningen av skuldsättningsgrad, i linje med överenskommelsen med våra kreditgivare, har en justering gjorts för IFRS 16-effekten och skuldsättningsgraden gjorts. Utrymmet mot bankkovenanten är god. Som tidigare kommunicerats förväntar vi oss att koncernens skuldsättningsgrad kommer att ligga i linje med vårt skuldsättningsmål på medellång sikt under 2020.

Som ett resultat av Munters Full Potential Program förväntar vi oss en väsentligt förbättrad justerad EBITA för helåret 2019. Programmet utgör en utstakad väg mot förbättrade resultat de närmaste åren och vi är övertygade om att vi kommer att kunna komma på rätt spår igen för att nå vårt mål på medellång sikt om en årlig organisk nettoomsättningstillväxt på 5 % och en justerad EBITA-marginal på 14 %.

Johan Ek, VD och koncernchef

Finansiellt resultat

MSEK	Kv1		R12	
	2019	2018	apr-mar	2018
Orderingång	1 949	1 635	7 228	6 914
Tillväxt	19%	-1%	1%	-4%
Nettoomsättning	1 663	1 601	7 184	7 122
Tillväxt	4%	5%	7%	8%
varav organisk tillväxt	-4%			
varav valutakurseffekt	8%			
varav strukturell effekt	0%			
Rörelseresultat (EBIT)	14	76	71	134
Justerad EBITA	107	115	667	676
Tillväxt	-7%	-22%		0%
Justerad EBITA marginal, %	6,4	7,2	9,3	9,5

ORDERINGÅNG

Orderingången för första kvartalet ökade med 19 % till 1 949 MSEK (1 635) varav 11 % organiskt, då valutaomräkningseffekter hade en positiv påverkan jämfört med första kvartalet föregående år.

Det nya segmentet AirTech, inklusive de tidigare affärssegmenten Data Centers och Mist Elimination, noterade en stark orderingång uppgående till 1 460 MSEK (1 123), vilket motsvarar en organisk ökning om 22 %. Region EMEA växte organiskt, med undantag för undersegmentet Data Centers där orderingången sjönk något. I Nord- och Sydamerika kvarstod den låga efterfrågan inom Supermarkets, men nedgången kompensades mer än väl av en ökande tillväxt inom övriga kommersiella applikationer och i flera kundprojekt inom undersegmentet Data Centers. I APAC ökade orderingången något. Undersegmentet Mist Elimination uppvisade god tillväxt för alla regioner och huvudsakligen på slutmarknaden för Marine. Ordertillväxten inom Service var stark under kvartalet.

Orderingången inom FoodTech minskade under första kvartalet till 500 MSEK (520), motsvarande -11 % organiskt. Orderingången i Kina minskade till följd av den afrikanska svinpesten. USA var också svagt till följd av en inbromsning på marknaden i undersegmenten Broiler och Swine, medan marknadsutsikterna för Layer är fortsatt positiva. EMEA uppvisade god tillväxt, drivet av valutakurseffekter samt en stark orderingång i Danmark. Den positiva trenden i Tyskland höll i sig.

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen för första kvartalet ökade med 4 % till 1 663 MSEK (1 601), och minskade organiskt med 4 % eftersom valutakurseffekterna hade en positiv påverkan.

Nettoomsättningen för AirTech under kvartalet uppgick till 1 208 MSEK (1 160). Nettoomsättningen minskade organiskt med 4 %. Undersegmentet Data Centers bidrog negativt då omsättningen i EMEA minskade kraftigt. Undersegmentet Industrial genererade en stabil nettoomsättning. Undersegmentet Mist Elimination visade på en stark tillväxt, driven av EMEA och slutmarknaden för Marine. Intäkterna för Services var också högre än under föregående år, medan leveranserna inom undersegmentet Commercial minskade.

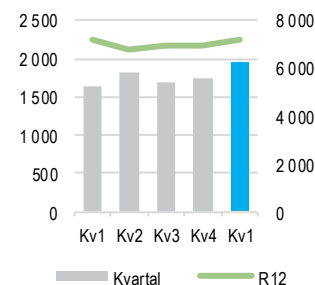
Inom FoodTech ökade nettoomsättningen för första kvartalet till 466 MSEK (448). Nettoomsättningen minskade organiskt med 3 %. Nord- och Sydamerika och EMEA var i linje med föregående år, medan APAC minskade. Den afrikanska svinpesten fortsatte att påverka nettoomsättningen i Kina. Den positiva utvecklingen från föregående år i Sydafrika och Turkiet fortsatte under första kvartalet 2019.

Nettoomsättningen för Services ökade med 17 % under första kvartalet 2019, med stöd av 8 % från positiva valutaomräkningseffekter.

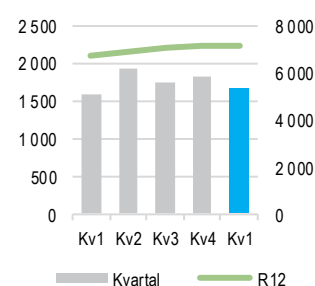
RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Rörelseresultatet (EBIT) under första kvartalet uppgick till 14 MSEK (76), inklusive avskrivningar på materiella anläggningstillgångar om -56 MSEK (-22) samt av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar om -32 MSEK (-39), varav -24 MSEK (-33) avsåg avskrivningar av övervärden ackumulerade genom förvärv. Avskrivningarna under första kvartalet påverkades av -28 MSEK, till följd av avskrivningar av leasade tillgångar (se specifikationer av påverkan från IFRS 16 på sidan 18). Rörelseresultatet påverkades också negativt med -61 MSEK till följd av IACs, se separat avsnitt nedan.

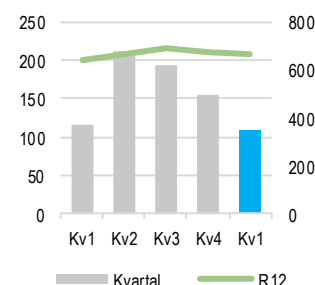
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



JUSTERAD EBITA

Justerad EBITA minskade under första kvartalet med 7 % till 107 MSEK (115), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 6,4 % (7,2).

Justerad EBITA inom AirTech uppgick till 86 MSEK (88). Med undantag för förlusten i undersegmentet Data Centers hänförligt till en underabsorption av kostnader i Dison-fabriken förbättrades justerad EBITA betydligt jämfört med föregående år. Förbättringen syntes i samtliga regioner. Undersegmentet Mist Elimination hade en betydande lönsamhetsförbättring i EMEA.

Justerad EBITA inom FoodTech ökade till 46 MSEK (43). Ökningen var främst volymrelaterad och fick stöd av valutakurseffekter. Bruttomarginalerna i APAC minskade till följd av lägre försäljningsvolym och uppvägdes av högre bruttomarginaler och lägre indirekta kostnader i EMEA samt Nord- och Sydamerika.

FINANSIELLA POSTER

Finansiella intäkter och kostnader för första kvartalet uppgick till -44 MSEK (-27). De finansiella kostnaderna påverkades negativt av högre USD-räntor, högre marginaler på lån och ökade räntekostnader till följd av den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS16. Mer information om vilken påverkan IFRS 16 har återfinns i avsnittet Redovisningsprinciper på sidan 16. Den genomsnittliga viktade räntan inklusive avgifter uppgick till 4,7 % (3,9) vid utgången av kvartalet.

SKATT

Inkomstskatten för första kvartalet uppgick till 8 MSEK (-6). Den effektiva skattesatsen för första kvartalet var 27 % (13 %).

RESULTAT PER AKTIE

Nettoresultat per aktie, före och efter utspädning, under första kvartalet 2019 uppgick till -0,12 kronor (0,22). Resultat hänförligt till moderbolagets stamaktieägare uppgick till -21 MSEK (40) för första kvartalet.

Genomsnittligt antal utestående stamaktier per den 31 mars 2019 uppgick till 183 597 802 före och efter utspädning, varav 1 467 000 i eget förvar.

UTDELNING

Såsom meddelats i bokslutskommunikén för 2018, föreslår styrelsen att ingen utdelning lämnas för 2018.

KASSAFLÖDE OCH SYSSELSATT KAPITAL

Kassaflöde före räntor och skatt uppgick till 75 MSEK (138). Minskningen berodde på lägre rörelseresultat (EBIT). Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 14 MSEK (-0) under första kvartalet och påverkades negativt av en ökning av rörelsekapitalet om -21 MSEK (105) samt finansiella poster om -43 MSEK (-22).

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna uppgick till 7 147 MSEK (6 531). Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna uppgick till 1 % (7).

Avkastning på sysselsatt kapital, med EBIT justerat för jämförelsestörande poster och sysselsatt kapital justerat för goodwill för de senaste tolv månaderna, uppgick till 6 % (20). Rörelseresultatet (EBIT) påverkades av en nedskrivning av goodwill uppgående till 323 MSEK under fjärde kvartalet 2018.

FINANSIELL STÄLLNING OCH LIKVIDITET

Munters huvudsakliga finansiering är genom ett sk Term loan om 250 MUSD och en revolverande kreditfacilitet om 185 MEUR. Faciliteterna innehåller inget obligatoriskt amorteringskrav. Slutlig förfallodag infaller i maj 2022. Låneavtalet innehåller en finansiell kovenant (koncernens nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA). Den nya redovisningsstandarden för leasingavtal, IFRS 16, påverkar inte beräkningen av kovenanterna i enlighet med definitionen i låneavtalet. Tillgängliga outnyttjade kreditfaciliteter per den 31 mars uppgick till 889 MSEK (837). Räntebärande skulder uppgick till 3 635 MSEK (2 930). För information om påverkan från IFRS 16, se avsnittet Redovisningsprinciper på sidan 16. Likvida medel uppgick per den 31 mars 2019 till 460 MSEK (386).

Vid kvartalets utgång hade Term loan om 250 MUSD utnyttjats helt och 100 MEUR av den revolverande kreditfaciliteten utnyttjats i EUR, USD och SEK. Utöver den huvudsakliga lånefaciliteten finns ett utestående belopp om 52 MSEK (10) i lokala skulder i bland annat Kina, Indien och Brasilien.

Den 1 april 2019 beviljades Munters en ökning av en revolverande kreditfacilitet om 19 MEUR, giltig till och med 31 december 2019.

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Under fjärde kvartalet fanns kostnader uppgående till -61 MSEK (0) som upptagits som jämförelsestörande poster och som bolaget ådragit sig till följd av Full Potential Program. Kostnaderna utgjordes av uppsägningskostnader och konsultarvoden.

MODERBOLAGET OCH ÄGARSTRUKTUR

Munters Group AB innefattar enbart koncernstödande funktioner. Bolaget har endast aktier i dotterföretag samt kassa och leverantörsskulder. I moderbolaget har ingen försäljning av varor och tjänster skett till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 76 MSEK (196).

Per den 31 mars var Nordic Capital den största aktieägaren (50,1 %) följt av FAM (11,4 %), Första AP-fonden (6,2 %), AMF (5,6 %) och Swedbank Robur Fonder (4,8 %).

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Trestegsplan för att tillvarata Munters fulla potential

I februari lanserades en trestegsplan för att ta tillvara Munters fulla potential, för att öka kundfokus och för att förbättra koncernens resultat.

Som en första fas i programmet har Munters för avsikt att stänga ner sin europeiska Data Centers-fabrik i Dison, Belgien. Detta är föremål för fackliga förhandlingar. Fokus framåt kommer huvudsakligen att ligga på den amerikanska Data Centers-marknaden, där Munters har ett mer affärsmässigt hållbart underlag för att uppnå en lönsam tillväxt. Det omfattar etablerade kundrelationer och en väl belagd meritlista av framgångar på den amerikanska marknaden, vilket erbjuder en god plattform.

Besparingarna inom overheadkostnader från programmet uppgår till 160 MSEK. Dessutom kommer den planerade nedläggningen av Munters Data Center-fabrik i Europa, som just nu är föremål för fackliga förhandlingar, ge uppskattade förbättringar av lönsamheten på 50 MSEK, detta trots en nedgång i nettoomsättningen för Data Center om 600 MSEK, varav cirka 50 % under 2019. Sammantaget förväntar sig Munters en positiv effekt på koncernens justerade EBITA om 105 MSEK under 2019 och en årlig effekt om 210 MSEK från och med 2020.

Det kommer att uppstå engångskostnader för Munters Full Potential Program om 350 MSEK, där 60 % kommer att tas under det första halvåret 2019 och resterande 40 % under årets andra hälft. Munters Full Potential Program kommer tillfälligt att öka skuldsättningsgraden under 2019 och Munters har erhållit det nödvändiga godkännandet av de långivande bankerna. Koncernens skuldsättningsgrad förväntas vara i linje med vårt skuldsättningsmål på medellång sikt under 2020.

HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

Förändringar i ledningen

Styrelsen har utnämnt Klas Forsström till vd och koncernchef för Munters Group AB, med tillträde senast från och med mitten av oktober 2019. Klas Forsström är 51 år gammal och är för närvarande verkställande direktör för affärsområde Sandvik Machining Solutions, en position han har innehaft sedan 2017. Innan dess har han under över 20 års tid innehaft olika chefspositioner på Sandvik, bland annat som verkställande direktör för Sandvik Hard Materials och Sandvik Coromant. Klas har en M.Sc. i materialfysik, en MBA från Uppsala universitet och har även studerat ledarskap vid INSEAD.

Johan Ek, tillförordnad VD och koncernchef för Munters sedan december 2018 kommer, efter att han har lämnat över ansvaret till Klas Forsström, stanna kvar i sin nuvarande roll som ledamot i Munters styrelse.

AirTech

- Stark ordergång under kvartalet, en uppgång med 30 % jämfört med motsvarande period föregående år
- Nettoomsättningstillväxt i undersegmenten Industrial och Mist Elimination, men med en negativ påverkan från minskad försäljning i undersegmentet Data Centers
- Exklusive förlusten hänförlig till Data Center-fabriken i Dison, ökade justerad EBITA betydligt

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv1		R12	Helår
	2019	2018	apr-mar	2018
Ordergång	1 460	1 123	5 174	4 837
Tillväxt	30%	-7%	-2%	-10%
Nettoomsättning	1 208	1 160	5 184	5 136
Tillväxt	4%	2%	7%	7%
varav organisk tillväxt	-4%			
varav valutakurseffekt	8%			
varav strukturell effekt	0%			
Rörelseresultat (EBIT)	58	83	81	107
Justerad EBITA	86	88	468	469
Tillväxt	-2%	-32%		-5%
Justerad EBITA marginal, %	7,1	7,5	9,0	9,1

Ordergång

Under första kvartalet noterade AirTech en historiskt stark ordergång med en ökning om 30 %, varav 22 % utgjorde organisk tillväxt. Region EMEA hade en särskilt stark organisk tillväxt inom samtliga undersegment, förutom inom Data Centers där ordergången sjönk något. I Nord- och Sydamerika fortsatte den låga efterfrågan på slutmarknaderna för Supermarket, men minskningen motverkades av en ökande efterfrågan inom övriga kommersiella applikationer och inom undersegmentet Data Centers, där ordergången ökade markant. I region APAC ökade ordergången något. Undersegmentet Mist Elimination uppvisade god tillväxt inom alla regioner och huvudsakligen på slutmarknaden för Marine. Ordertillväxten inom Service var stark under kvartalet.

Nettoomsättning

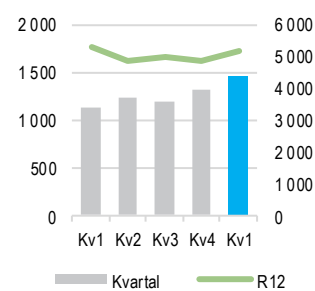
Den organiska nettoomsättningstillväxten var negativ under kvartalet. Undersegmentet Data Centers stod för det främsta bidraget till den negativa utvecklingen, med en kraftigt minskad omsättning i EMEA. Undersegmentet Industrial genererade en stark nettoomsättningstillväxt med höga försäljningsvolymerna i Nord- och Sydamerika samt APAC, där Kina intäktförde en delleverans till det stora litiumbatteriprojektet som säkrades under fjärde kvartalet 2018. Undersegmentet Mist Elimination visade på en stark tillväxt, driven av EMEA och slutmarknaden för Marine. Intäkterna för Services var också högre än under föregående år.

Justerad EBITA

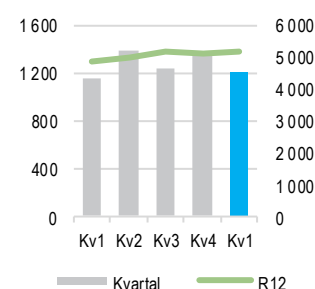
Justerad EBITA minskade marginellt jämfört med första kvartalet föregående år. Med undantag för en förlust om -26 MSEK (6) i undersegmentet Data Centers hänförligt till underabsorption av kostnader i Dison-fabriken förbättrades justerad EBITA betydligt jämfört med föregående år. Förbättringen visade sig i samtliga regioner och var främst volymrelaterad, men även valutakurseffekter och ökade rörelsemarginaler bidrog positivt. Undersegmentet Mist Elimination visade på en betydande lönsamhetsförbättring i EMEA, som delvis var volymdriven och delvis ett resultat av god kostnadskontroll.



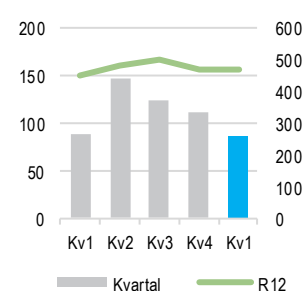
Ordergång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



FoodTech

- Den organiska orderingsgången och nettoomsättningen minskade under kvartalet, påverkade av den afrikanska svinpesten i Kina
- Fortsatt osäkerhet på marknaden i Kina
- EBITA-marginalen i nivå med motsvarande period föregående år

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv1		R12	Helår
	2019	2018	apr-mar	2018
Orderingång	500	520	2 087	2 107
Tillväxt	-4%	11%	9%	13%
Nettoomsättning	466	448	2 035	2 018
Tillväxt	4%	11%	8%	10%
varav organisk tillväxt	-3%			
varav valutakurseffekt	7%			
varav strukturell effekt	0%			
Rörelseresultat (EBIT)	24	41	227	244
Justerad EBITA	46	43	252	249
Tillväxt	6%	54%		6%
Justerad EBITA marginal, %	9,9	9,7	12,4	12,4

Orderingång

Orderingsgången för första kvartalet minskade med 4 % och 11 % organiskt. Huvuddelen av nedgången noterades i Kina, där ett flertal kunder sköt upp investeringar som en följd av den afrikanska svinpesten. Kvartalet var också relativt svagt i USA till följd av en inbromsning på marknaden inom undersegmenten Broiler och Swine. Dock noterades en positiv utveckling i undersegmentet Layer i USA. Orderingsgången ökade i EMEA, till följd av valutakurseffekter samt en starkare orderingsgång i Danmark, med några stora projekt som bekräftades efter en period med en svag orderingsgång. Den positiva trenden i Tyskland höll i sig med vissa positiva tecken från den ryska marknaden.

Nettoomsättning

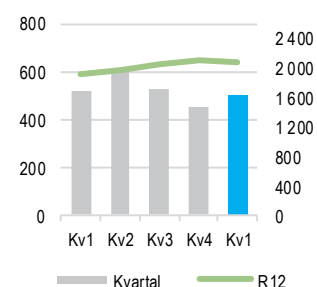
Nettoomsättningen för första kvartalet minskade organiskt med 3 %. Nord- och Sydamerika och EMEA var i linje med föregående år, medan APAC minskade betydligt. Den afrikanska svinpesten fortsatte att påverka nettoomsättningen i Kina negativt. Försäljningen av kontrollsystem minskade under kvartalet men prognosen för året är positiv.

Justerad EBITA

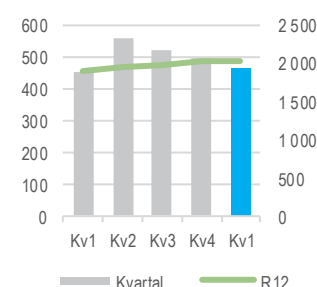
Justerad EBITA ökade med 6 % till 46 MSEK (43) med stöd av valutakurseffekter, vilket motsvarar en EBITA-marginal på 9,9 % (9,7). Ökningen var främst volymrelaterad. Regionerna uppvisade vissa skillnader, där bruttomarginalerna i APAC minskade till följd av lägre försäljningsvolym, vilket uppvägdes av högre bruttomarginaler och lägre indirekta kostnader i EMEA samt Nord- och Sydamerika.



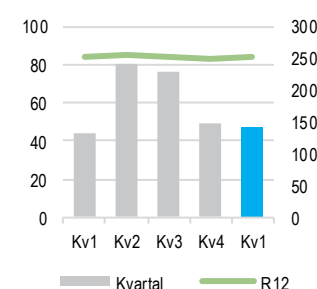
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



Kvartalsöversikt Koncernen och segment

Koncernen

MSEK	2019	2018					2017			
	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1
Orderstock	2 664	2 317	2 388	2 477	2 516	2 317	2 365	2 332	2 449	1 998
Orderingång	1 949	1 753	1 701	1 826	1 635	6 914	1 821	1 489	2 234	1 654
Nettoomsättning	1 663	1 834	1 748	1 939	1 601	7 122	1 811	1 552	1 723	1 519
Rörelseresultat (EBIT)	14	-256	144	170	76	134	127	108	143	75
Periodens resultat	-22	-321	62	122	42	-94	152	51	11	-41
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	32	380	43	41	39	503	47	54	56	53
Jämförelsestörande poster	61	31	8	-	-	39	0	2	-9	20
Justerad EBITA	107	154	195	211	115	676	174	164	190	147
Justerad EBITA marginal, %	6,4	8,4	11,1	10,9	7,2	9,5	9,6	10,6	11,0	9,7

AirTech

MSEK	2019	2018					2017			
	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1
Extern orderstock	2 103	1 799	1 837	1 920	2 018	1 799	1 997	1 889	1 959	1 544
Orderingång	1 460	1 307	1 184	1 223	1 123	4 837	1 439	1 055	1 680	1 202
Extern nettoomsättning	1 206	1 343	1 239	1 391	1 158	5 131	1 367	1 079	1 222	1 128
Transaktioner mellan segment	2	2	1	1	2	5	3	3	3	6
Rörelseresultat (EBIT)	58	-229	112	142	83	107	134	99	167	132
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	5	349	4	4	4	361	4	4	4	4
Jämförelsestörande poster	24	8	8	-	-	16	0	0	-53	-7
Omlokering av interna tjänster	-	-16	-	-	-	-16	6	-	-	-
Justerad EBITA	86	112	124	146	88	469	144	103	118	129
Justerad EBITA marginal, %	7,1	8,3	10,0	10,5	7,5	9,1	10,5	9,5	9,6	11,4

FoodTech

MSEK	2019	2018					2017			
	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1
Extern orderstock	561	518	552	557	498	518	368	442	490	454
Orderingång	500	452	524	610	520	2 107	394	442	561	469
Extern nettoomsättning	456	491	510	548	442	1 991	443	473	500	391
Transaktioner mellan segment	9	6	8	7	6	27	7	9	1	13
Rörelseresultat (EBIT)	24	53	73	77	41	244	51	74	75	25
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	4	3	3	3	3	12	2	3	3	3
Jämförelsestörande poster	19	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Omlokering av interna tjänster	-	-7	-	-	-	-7	-0	-	-	-
Justerad EBITA	46	49	76	81	43	249	52	77	78	28
Justerad EBITA marginal, %	9,9	9,9	14,7	14,5	9,7	12,4	11,6	16,0	15,6	7,0

Övrigt och elimineringar

MSEK	2019	2018					2017			
	Kv1	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1
Orderingång	-11	-6	-8	-7	-8	-30	-12	-9	-8	-18
Transaktioner mellan segment	-11	-8	-8	-8	-8	-32	-10	-12	-4	-19
Rörelseresultat (EBIT)	-67	-80	-41	-48	-48	-217	-58	-64	-99	-82
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	23	28	36	33	32	130	41	47	48	46
Jämförelsestörande poster	18	22	-	-	-	22	-	2	44	27
Omlokering av interna tjänster	-	23	-	-	-	23	-5	-	-	-
Justerad EBITA	-25	-7	-5	-15	-16	-43	-22	-16	-7	-10

Omräkning av AirTech

MSEK	2018					2017			
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	Helår	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1
Orderingång AirTech	1 307	1 184	1 223	1 123	4 837	1 439	1 055	1 680	1 202
Orderingång AirT	979	906	951	963	3 798	862	938	1 037	950
Orderingång DC	225	188	167	80	660	519	20	558	165
Orderingång ME	117	106	125	97	445	83	100	111	101
Transaktioner mellan segment	-13	-16	-19	-18	-66	-25	-2	-26	-13
Extern nettoomsättning AirTech	1 343	1 239	1 391	1 158	5 131	1 367	1 079	1 222	1 128
Extern nettoomsättning AirT	1 060	924	963	775	3 723	983	872	927	787
Extern nettoomsättning DC	160	224	341	294	1 019	278	114	192	249
Extern nettoomsättning ME	123	91	86	89	389	106	92	104	92
EBIT AirTech	-229	112	142	83	107	134	99	167	132
EBIT AirT	176	121	126	73	496	129	115	173	94
EBIT DC	-427	-24	7	5	-440	-9	-22	-14	32
EBIT ME	22	15	9	6	52	14	6	8	6
Justerad EBITA AirTech	112	124	146	88	469	144	103	118	129
Justerad EBITA AirT	170	124	129	75	497	136	116	123	90
Justerad EBITA DC	-80	-15	8	6	-80	-8	-20	-13	32
Justerad EBITA ME	22	15	9	6	52	15	6	8	6

Koncernen

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET I SAMMANDRAG

MSEK	Kv1		R12	Helår
	2019	2018	apr-mar	2018
Nettoomsättning	1 663	1 601	7 184	7 122
Kostnad för sålda varor	-1 146	-1 098	-4 899	-4 851
Bruttoresultat	517	503	2 285	2 271
Försäljningskostnader	-292	-248	-1 406	-1 362
Administrationskostnader	-164	-138	-594	-567
Forsknings- och utvecklingskostnader	-54	-47	-223	-217
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	7	5	10	8
Rörelseresultat	14	76	71	134
Finansiella intäkter och kostnader	-44	-27	-143	-127
Resultat efter finansiella poster	-30	49	-72	7
Skatt	8	-6	-87	-101
Periodens resultat	-22	42	-158	-94
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	-21	40	-167	-105
<i>Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	-0	2	9	11
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 130 802	183 597 802	182 130 802	183 165 852
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 130 802	183 597 802	182 130 802	183 165 852
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,12	0,22	-0,92	-0,57
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,12	0,22	-0,92	-0,57
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	105	108	189	193
<i>Poster som senare ej kommer att omklassificeras till årets resultat:</i>				
Aktuariella vinster och förluster på förmånsbestämda pensionsförpliktelser, inkl. löneskatt	-	-	-17	-17
Skatt hänförligt till poster som ej kommer att omklassificeras till årets resultat	-1	-	3	4
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	104	108	176	179
Periodens totalresultat	83	151	17	85
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	83	149	9	75
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-0	2	9	10

Koncernen

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

MSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Goodwill	4 335	4 352	4 218
Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	1 504	1 464	1 480
Byggnader och mark	292	156	168
Maskiner och andra tekniska anläggningar	564	229	270
Inventarier, verktyg och installationer	191	145	137
Pågående nyanläggningar	73	53	62
Finansiella tillgångar	15	14	11
Uppskjutna skattefordringar	250	247	227
Summa anläggningstillgångar	7 222	6 660	6 575
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Råvaror och förmodenheter	453	398	391
Varor under tillverkning	121	137	106
Färdiga varor och handelsvaror	320	312	282
Pågående arbete för annans räkning	19	29	7
Förskott till leverantörer	21	19	20
Kundfordringar	1 113	1 195	1 095
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	275	113	224
Derivatinstrument	-	2	3
Aktuella skattefordringar	37	38	53
Övriga fordringar	114	125	109
Likvida medel	460	386	404
Summa omsättningstillgångar	2 932	2 753	2 693
SUMMA TILLGÅNGAR	10 155	9 414	9 268

Koncernen

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

MSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	3 801	3 899	3 720
Innehav utan bestämmande inflytande	-3	-2	-4
Totalt eget kapital	3 798	3 897	3 716
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	3 478	2 923	3 002
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	233	209	230
Övriga avsättningar	27	19	16
Övriga skulder	143	139	137
Uppskjutna skatteskulder	432	410	421
Summa långfristiga skulder	4 313	3 700	3 805
KORTFRISTIGA SKULDER			
Räntebärande skulder	157	7	11
Förskott från kunder	352	345	285
Leverantörsskulder	570	578	535
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	660	542	590
Derivatinstrument	1	4	1
Aktuella skatteskulder	31	44	28
Övriga skulder	131	170	181
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	9	8	8
Övriga avsättningar	133	119	107
Summa kortfristiga skulder	2 044	1 817	1 746
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	10 155	9 414	9 268

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

MSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
Ingående balans	3 716	3 748	3 748
Periodens totalresultat	83	151	85
Förändring innehav utan bestämmande inflytande	-0	-	0
Förväroption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-1	-1	-4
Utdelning	-	-	-55
Återköp av aktier	-	-	-59
Personaloptioner	0	-	1
Utgående balans	3 798	3 897	3 716
Totalt eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	3 801	3 899	3 720
Innehav utan bestämmande inflytande	-3	-2	-4

Koncernen

KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG

MSEK	Kv1		R12	Helår
	2019	2018	apr-mar	2018
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	14	76	71	134
Återföring av ej likviditetspåverkande poster				
Av- och nedskrivningar	88	61	628	602
Avsättningar	-10	-1	-23	-15
Övriga ej likviditetspåverkande resultatposter	-17	2	0	19
Kassaflöde före räntor och skatt	75	138	677	740
Betalda finansiella poster	-43	-22	-131	-109
Betald skatt	2	-12	-109	-123
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	34	104	437	507
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-21	-105	18	-67
Kassaflöde från den löpande verksamheten	14	-0	455	441
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av verksamheter	-	-	-37	-37
Försäljning av anläggningstillgångar	2	0	4	2
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	1	0	2	1
Avyttring av verksamheter	-	-0,01	-0	-0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-29	-29	-148	-148
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-16	-16	-84	-84
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-42	-45	-263	-266
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Upptagna lån	97	114	391	407
Amortering av låneskulder	-25	-94	-404	-472
Återköp av aktier	-	-	-59	-59
Utdelning	-	-	-55	-55
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	72	20	-127	-180
Periodens kassaflöde	44	-25	65	-5
Likvida medel vid periodens början	404	402	386	402
Omräkningsdifferens i likvida medel	12	10	10	8
Likvida medel vid periodens utgång	460	386	460	404

Moderbolaget

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	Kv1		R12	Helår
	2019	2018	apr-mar	2018
MSEK				
Nettoomsättning	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-
Administrationskostnader	-14	-2	-23	-11
Rörelseresultat	-14	-2	-23	-11
Finansiella intäkter och kostnader	-	-0	-0	-0
Resultat efter finansiella poster	-14	-2	-23	-11
Koncernbidrag	-	-	-	-
Resultat före skatt	-14	-2	-23	-11
Skatt	-0	-0	0	0
Periodens resultat	-14	-2	-22	-11

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET I SAMMANDRAG

	Kv1		R12	Helår
	2019	2018	apr-mar	2018
MSEK				
Periodens resultat	-14	-2	-22	-11
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-14	-2	-22	-11

Moderbolaget

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Andelar i dotterbolag	4 086	4 086	4 086
Andra finansiella tillgångar	0	-	0
Summa anläggningstillgångar	4 086	4 086	4 086
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Övriga kortfristiga fordringar	0	-	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1	1	0
Aktuella skattefordringar	0	0	0
Likvida medel	76	196	77
Summa omsättningstillgångar	76	197	77
SUMMA TILLGÅNGAR	4 162	4 283	4 163

MSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 074	4 074	4 074
Balanserade vinstmedel	76	201	87
Periodens resultat	-14	-2	-11
Summa eget kapital	4 142	4 278	4 155
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder	6	1	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7	2	2
Skulder till dotterbolag	2	-	3
Övriga skulder	2	1	2
Övriga avsättningar	3	-	-
Summa kortfristiga skulder	20	4	8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 162	4 283	4 163

Övriga upplysningar

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar dem som anges i årsredovisningen 2018 (Not 1). Munters tillämpar sedan den 1 januari 2019 den nya redovisningsstandarden för leasingavtal IFRS 16 *Leasingavtal*. För övergångssyften har den förenklade övergångsmetoden använts och därmed finns det inga omräkningar av jämförelsesiffror för året före den första tillämpningen. Tillgångar med nyttjanderätt värderas till leasingskuldens belopp när standarden tillämpas (justerat för ev. förutbetalda eller upplupna leasingkostnader). Munters har tillämpat lätttnadsregeln enligt IFRS 16 i samband med övergången om att inte göra någon ny bedömning om ett avtal utgör eller innehåller delar som utgör ett leasingavtal, och har därför tillämpat standarden för samtliga avtal som tidigare identifierats som leasingavtal. Munters har också tillämpat lätttnadsregeln för att exkludera initialt direkta kostnader vid beräkningen av nyttjanderättstillgången. Per den 1 januari 2019 har Munters tagit upp nyttjanderättstillgångar till ett värde av ungefär 475 MSEK, leasingskulder på 458 MSEK (efter justeringar för förutbetalda och upplupna leasingbetalningar redovisade per den 31 december 2018) och avsättning för rivningskostnader om 18 MSEK. Nettoresultatet efter skatt väntas minska, förutsatt att inga nya avtal läggs till, med ungefär 13 MSEK för helåret 2019 som ett resultat av tillämpningen av de nya reglerna. EBITDA väntas öka med ungefär 109 MSEK när betalningarna för de operativa leasingavtalen inkluderas i EBITDA, men avskrivningarna för nyttjanderättstillgångarna och räntan på leasingskulden är exkluderade från detta mått. Justerad EBITA väntas öka med ungefär 1 MSEK eftersom betalningarna för de operationella leasingavtalen inkluderas i EBITA men räntan på leasingskulden exkluderas från detta mått. Tidpunkter för kassaflöden kommer inte att påverkas.

Per den 1 januari 2019 kommer samtliga nya leasingavtal att redovisas i enlighet med kraven i IFRS 16. Det betyder att leasingavtal redovisas som nyttjanderättstillgångar och en motsvarande leasingskuld från och med den dag som avtalet börjar gälla. Alla leasingbetalningar delas upp på en återbetalning av skulden och en räntekostnad. Räntekostnaden fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast ränta för skulden som redovisas under respektive period. Nyttjanderättstillgången skrivs av under det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperiodens längd. Till och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas till nuvärde vid första redovisningstillfället. Leasingbetalningarna diskonteras med den implicita räntan om den kan fastställas, annars med den marginella låneräntan. Den marginella låneräntan fastställs utifrån avtalets längd och transaktionsvaluta. Betalningar för korttidskontrakt och leasingavtal av lågt värde kostnadsförs linjärt i resultaträkningen. Korttidskontrakt är avtal med en leasingperiod på högst 12 månader. Avtal med lågt värde omfattar diverse IT-utrustning och mindre kontorsmöbler.

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information till investerare och koncernens ledning då det bidrar till deras förståelse av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras på sidan 133 i årsredovisningen för 2018.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Munters största aktieägare, en Nordic Capital Fund VII-enhet, erbjöd styrelsens ordförande, Magnus Lindquist, och den tillförordnade VD:n, Johan Ek, att förvärva sammanlagt 6 000 000 köpoptioner för aktier i Munters. Programmet innebar att Magnus Lindquist och Johan Ek erbjöds att förvärva totalt 6 000 000 köpoptioner (3 000 000 köpoptioner per person) till ett totalt värde om 13,8 MSEK. Styrelsens ordförande, Magnus Lindquist, förvärvade 3 000 000 köpoptioner och Johan Ek förvärvade 3 000 000 köpoptioner den 20 februari 2019. Nordic Capital anser att incitamentsprogrammet med köpoptioner bidrar till att skapa en tydlig samordning av intressen mellan dessa personer och de övriga befintliga aktieägarna i Munters.

ANSTÄLLDA

Antalet fast anställda var, per den 31 mars 2019, 3 434 personer (3 440).

INFORMATION OM MILJÖPÅVERKAN OCH MILJÖPOLICY

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelbunden, aktivt förebyggande skador samt minska Munters miljöpåverkan.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor. Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker.

Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav. En mer utförlig beskrivning av koncernens finansiella risker och hur de hanteras återfinns i årsredovisningen för 2018.

ALLOKERING AV NETTOOMSÄTTNINGEN

Majoriteten av kundkontrakt inom Munters affärsområden AirTech och FoodTech uppfyller kraven att redovisa nettoomsättning vid en viss tidpunkt, även om det finns ett antal kundkontrakt inom dessa affärsområden som kräver att nettoomsättning redovisas över tid, i synnerhet i undersegmentet Data Centers, vilket framgår av tabellen nedan. Förutom försäljning av utrustning säljer Munters olika typer av tjänster såsom installations-, driftsättnings-, injusterings-tjänster samt serviceavtal. Nettoomsättning från tjänster redovisas över tid i takt med att dessa tjänster utförs. Nettoomsättning från tjänster redovisade över tid i tabellen nedan motsvarar inte nettoomsättning från Services omnämnt i affärsområdessidorna tidigare i kvartalsrapporten. Detta beror på att delar av nettoomsättningen från Services redovisas vid en viss tidpunkt, såsom reservdelar, i tabellen nedan.

MSEK	Kv1 2019			Kv1 2018		
	AirTech	FoodTech	Total	AirTech	FoodTech	Total
Fördelning på när i tiden intäkt redovisas						
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	859	423	1 282	801	412	1 212
Varor redovisade över tid	270	1	271	291	1	291
Tjänster redovisade över tid	78	32	110	67	30	97
Total	1 206	457	1 663	1 158	442	1 601

VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT

Koncernens derivat, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och nivå 2 i verkligt värdehierarkin. Derivatet uppgår till 0 MSEK (2) i finansiella tillgångar och till 1 MSEK (4) i finansiella skulder.

Koncernens villkorade tilläggsköpeskilling och förvärvsoptioner, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Ingående värde för perioden var hänförligt till köp-/säljoptionen från förvärvet av MTech Systems under 2017 samt en tilläggsköpeskilling hänförlig till förvärvet av Humi-Tech Services Ltd i juli 2018. Förändringen under perioden är hänförlig till en diskonteringseffekt på sälj-/köpoptionen samt valutakursomräkningar.

MSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
Villkorade köpeskillingar och förvärvsoptioner			
Belopp vid periodens ingång	136	136	136
Tilläggsköpeskilling	-	-	8
Unyttjad förvärvsoption	-	-	-24
Diskontering	2	1	2
Periodens valutakursdifferenser	5	2	14
Belopp vid periodens utgång	143	139	137

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 31 mars 2019 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

PÅVERKAN FRÅN DEN NYA REDOVISNINGSTANDARDEN FÖR LEASINGAVTAL, IFRS 16

Från och med den 1 januari 2019 ska samtliga nya leasingavtal redovisas i enlighet med kraven i IFRS 16, Leasing. Om de tidigare redovisningsprinciperna för leasingavtal (IAS 17) hade tillämpats skulle det redovisade rörelseresultatet (EBIT) ha varit 1,2 MSEK lägre, de totala finansiella intäkterna och kostnaderna skulle ha varit 5 MSEK lägre och resultat efter skatt 2,8 MSEK högre. IFRS 16 har ingen påverkan på det redovisade kassaflödet. Nedan följer en specifikation per segment för den effekt den nya standarden har på balansräkningen och resultaträkningen per den 31 mars 2019.

MSEK	Kv1 2019		
	AirTech	FoodTech	Total
Redovisade belopp i balansräkningen			
<i>Tillgångar med nyttjanderätt</i>			
Byggnader, leasade	83	32	117
Mark, leasade	2	0	2
Fabriker och maskiner, leasade	104	180	284
Inventarier och verktyg, leasade	43	13	60
Summa	232	225	463
<i>Leasingskulder redovisade inom räntebärande skulder</i>			
Långfristiga leasingskulder	152	188	342
Kortfristiga leasingskulder	71	32	107
Summa	223	220	449
Redovisade belopp i resultaträkningen			
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-19	-8	-28
Räntekostnader på leasingskulder	-3	-2	-5
Effekt på nettoskulden av IFRS 16			
Nettoskuld inkluderat IFRS 16			3 411
Nettoskuld exkluderat IFRS 16			2 962
Nettoskuld/justerad EBITDA, R12, inklusive IFRS 16			4,3
Nettoskuld/justerad EBITDA, R12, exklusive IFRS 16			3,9

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

INFORMATION OCH RAPPORTDATUM

Kontaktpersoner:

Johan Ek, VD och koncernchef, telefon +46 (0)70 678 24 99

Jonas Ågrup, CFO, telefon +46 (0)70 626 01 83

John Womack, IR, telefon +46 (0)70 678 24 99

Ytterligare information kan erhållas från Munters Investor Relations på telefon +46 70 678 24 99 eller e-post till info@munters.com.

Rapporten kommer att presenteras på en webcast/telefonkonferens den 24 april kl 09:00 CET via <http://www.financialhearings.com/event/11798>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 april 2019 kl. 08.00 CET.

Munters Group AB, org. nr. 556819-2321

Finansiell kalender:

8 maj, årsstämma kl. 15:00 på Kista Entré Konferens, Knarrarnäsgatan 7 i Kista

18 juli, Delårsrapport andra kvartalet 2019

24 oktober, Delårsrapport tredje kvartalet 2019

Om Munters

Munters är en världsledande leverantör av energieffektiva lösningar för luftbehandling. Genom innovativ teknik skapar våra experter ett perfekt klimat för kunder i de flesta branscher. Våra största kunder finns bland livsmedelsföretag, läkemedelsbolag och datacenter. Munters har varit banbrytande inom området luftmiljö sedan företaget grundades 1955. Idag sker tillverkning och försäljning i fler än 30 länder av våra omkring 3 700 medarbetare (inklusive visstidsanställda). Munters har drygt 7,1 miljarder kronor i omsättning. För mer information, gå till www.munters.com.

Största omsorg har vidtagits vid översättningen av denna delårsrapport. I händelse av skillnader i innehållet ska det svenska originalet ha företräde framför den engelska översättningen. Additionen av totalbeloppen som redovisas kan leda till vissa smärre avrundningsdifferenser.

