

Munters Group AB (publ)

"Munters mot sin fulla potential"

Fjärde kvartalet 2018

- Orderingången minskade med 4 % till 1 753 MSEK (1 821). Fjärde kvartalet 2017 inkluderade en Data Center-order om 450 MSEK.
- Nettoomsättningen ökade med 1 % till 1 834 MSEK (1 811).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -256 MSEK (127).
- EBIT inkluderade en goodwill-nedskrivning om -323 MSEK relaterat till Data Centers.
- Justerad EBITA minskade med 11 % till 154 MSEK (174), motsvarande en justerad EBITA-marginal om 8,4 % (9,6).
- Periodens resultat uppgick till -321 MSEK (152).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten om 441 MSEK (-8).
- Resultat per aktie uppgick till -1,78 SEK (0,83).
- John Peter Leesi lämnade sin roll som koncernchef och VD. Johan Ek har utnämnts till tillförordnad VD och koncernchef.
- Magnus Lindquist och Johan Ek ersatte Christopher Curtis och Joakim Karlsson i styrelsen. Magnus Lindquist valdes till ordförande.
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning för 2018 lämnas.

Januari – december 2018

- Orderingången minskade med 4 % till 6 914 MSEK (7 197).
- Nettoomsättningen ökade med 8 % till 7 122 MSEK (6 604).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 134 MSEK (453) och inkluderade en goodwill-nedskrivning om -323 MSEK inom Data Centers.
- Justerad EBITA uppgick till 676 MSEK (675), motsvarande en justerad EBITA-marginal om 9,5 % (10,2).
- Periodens resultat uppgick till -94 MSEK (173).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten om 441 MSEK (235).
- Resultat per aktie uppgick till -0,57 SEK (1,45).

Händelser efter periodens utgång

- Ett program har lanserats för att nå Munters fulla potential, inkluderat ledningens intention att stänga Munters Data Center fabrik i Europa*. Engångskostnader för programmet uppgår till 350 MSEK varav 60 % tas under första halvåret 2019 och resterande 40 % under andra halvåret 2019. Totalt förväntas en positiv justerad EBITA effekt för koncernen på 105 MSEK under 2019 och 210 MSEK i årlig effekt från och med 2020.
- Jonas Ågrup, CFO lämnar Munters i slutet av 2019. Rekrytering av ny CFO har inletts. Vidare har Peter Lindquist utsetts till interim President Business Area Air Treatment, och ersätter Scott Haynes fr.o.m. 13 feb. 2019.
- Ändrat finansiellt mål för organisk nettoomsättningstillväxt på medellång sikt till 5 % (tidigare 7-10 %) för att spegla den nya affärsmixen.
- Utvärdering av strategiska alternativ för Data Centers och Mist Elimination inklusive möjligheter för samarbeten eller avyttring.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv4			jan-dec		
	2018	2017	Δ%	2018	2017	Δ%
Orderingång	1 753	1 821	-4	6 914	7 197	-4
Nettoomsättning	1 834	1 811	1	7 122	6 604	8
Rörelseresultat (EBIT)	-256	127		134	453	-70
Justerad EBITA	154	174	-11	676	675	0
Justerad EBITA marginal, %	8,4	9,6		9,5	10,2	
Periodens resultat	-321	152		-94	173	
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	-1,78	0,83		-0,57	1,45	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	441	-8		441	235	88
Nettoskuld	2 843	2 661	7	2 843	2 661	7
Nettoskuld/justerad EBITDA, R12				3,7	3,5	

*Villkorat informationsgivning och förhandlingar med relevanta arbetstagarorganisationer.

Kommentarer från VD

Munters har inte presterat som förväntat sedan börsnoteringen i maj 2017. Som tillförordnad VD och koncernchef för Munters har jag sedan mitten av december 2018 lett arbetet med att analysera verksamheten och implementera ett program för ökat fokus på att leverera förbättrade resultat i linje med våra finansiella mål och våra aktieägares förväntningar. Munters har spännande tillväxtpotential baserad på en solid verksamhet och teknologi, kompetenta medarbetare och team-anda, djup förståelse för våra kunders behov och användningsområden och globalt starka marknadspositioner inom ett flertal attraktiva segment. Allt riktat mot att leverera det perfekta klimatet till våra kunder runt om i världen. Vår långa historia som ledande inom branschen kommer att fortsätta, och stärkas genom de åtgärder vi presenterar idag.

Stark orderingång under fjärde kvartalet för viktiga segment, men förlust för Data Centers

Resultatet för fjärde kvartalet präglas av positiva trender inom många av våra aktiviteter, men också fortsatta besvikelser inom Data Centers. Air Treatment, AgHort och Mist Elimination rapporterade alla tillväxt inom orderingång och nettoomsättning under kvartalet, i vissa fall över förväntan. Air Treatment och Mist Elimination uppvisade stabila resultatökningar jämfört med samma period föregående år medan resultatet för AgHort var något lägre, påverkat av en mindre gynnsam produktmix och investeringar inom SonarEcho-erbjudandet. Som förväntat var kassaflödet starkt under kvartalet. För Data Centers däremot, fortsatte den negativa resultat-trenden och med en stor förlust för kvartalet, främst hänförlig till den europeiska verksamheten. De fortsatta förlusterna för Data Centers, och att koncernens resultat för helåret 2018 är på samma nivå som förra året, är otillfredsställande.

Plan i tre faser för att tillvarata Munters fulla potential

Styrelsen och ledningsgruppen är fast beslutna att stärka koncernens prestanda och resultat. Under de senaste två åren har nettoomsättningstillväxten legat på en relativt god nivå, medan vinster och marginaler har legat under förväntningarna inom alla Munters affärsområden, och framför allt inom Data Centers. Grundorsakerna har identifierats och vi har tagit fram en omfattande och ambitiös plan för att öka bolagets övergripande prestanda. Idag lanserar vi en plan i tre faser för att ta tillvara Munters fulla potential för att förbättra koncernens resultat.

Den första fasen – stabilitet

Den första fasen inleds omedelbart för att etablera en stabil och lönsam plattform. Vi har tagit fram en ny organisationsstruktur och ett nytt ledarskap. Munters kommer framöver att bestå av två affärsområden, Air Treatment och AgHort. Data Centers och Mist Elimination, som drivs som separata affärsområden, kommer under första kvartalet 2019 att integreras i Air Treatment. Den nya organisationen skapar ett förenklat, mer effektivt, decentraliserat och mer prestationsorienterat Munters. Den nya strukturen gör att vi bättre kan nyttja våra resurser, öka transparensen och affärsansvaret. Den nya strukturen inkluderar också väsentligt lägre koncerngemensamma kostnader. Som en del av Munters Full Potential programmet utvärderar vi strategiska alternativ för Data Centers och Mist Elimination inklusive möjligheter för samarbeten eller avyttring.

Därutöver har vi en intention att stänga Munters europeiska Data Center fabrik i Dison, Belgien. Detta är villkorat informationsgivning och förhandling med relevanta fackliga organisationer. Vår analys av Data Centers verksamhet har övertygat styrelsen och ledningen om att utsikterna för etablering av en lönsam Data Centers-verksamhet i Europa är begränsade på en marknad som präglas av överkapacitet och pågående prispress. Vårt fokus framåt kommer primärt att vara på den amerikanska Data Centers-marknaden där det finns en affärsmässigt stabilare bas för att uppnå en lönsam tillväxt. Detta inkluderar etablerade kundrelationer och tidigare uppnådda prestationer i den amerikanska marknaden som utgör en bra grund.

Fas två – lönsamhet

Under 2019 kommer vi gradvis att växla över fokus mot fas två i Munters Full Potential Program. Denna fas omfattar att driva affärsmixen mot våra mest attraktiva applikationer, fokuserad produktutveckling som skapar högre värde för våra kunder, att driva ständiga förbättringar för att finslipa affärsområdesorganisationerna och våra fabriker, fortsatt utveckling av våra go-to-market-modeller, översyn av prissättning, lägre COGS genom effektivare inköp och utvecklad produktdesign.

Fas tre – tillväxt

Den tredje och sista fasen i programmet är att öka tillväxttakten med tonvikt på attraktiva områden där vi ser solid och långsiktigt stark efterfrågan och där vi har eller kan etablera starka marknadspositioner. Tillväxt-teman inkluderar fortsatt utveckling av vårt digitala erbjudande såsom SonarEcho med uppkopplade gårdar och optimerade livsmedelskedjor och Munters Connected Climate för kunder inom AirTreatment, fortsatt tillväxt i Asien liksom utvalda M&A-aktiviteter. Vi ser fortsatt stora möjligheter för lönsam tillväxt inom Services genom ökad penetration av vår installerade kundbas och utvecklat serviceerbjudande.

Finansiell påverkan från Munters Full Potential Program

Kostnadsbesparingen från programmet är 160 MSEK. Därutöver medför en nedläggning av Data Center fabriken i Europa, intention villkorat fackliga förhandlingar, en årlig besparing på 50 MSEK, trots att nettoomsättningen i Data Centers minskar med 600 MSEK varav cirka 80 % under 2019. Totalt förväntar vi oss en positiv justerad EBITA effekt på 105 MSEK under 2019 och 210 MSEK i årlig effekt från och med 2020.

Engångskostnader för Munters Full Potential-programmet uppgår till 350 MSEK varav 60 % tas under första halvåret 2019 och resterande 40 % under andra halvåret. Munters Full Potential Program kommer tillfälligt att öka Munters skuldsättningsgrad under 2019 och dispenser har erhållits från långivande banker. Vi förväntar oss att koncernens skuldsättningsgrad kommer att ligga i linje med vårt skuldsättningsmål på medellång sikt under 2020. Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för 2018 med hänsyn till kostnaderna för Munters Full Potential-programmet.

Utsikter

De globala trenderna fortsätter att stödja en långsiktig stabil efterfrågan på Munters klimatlösningar inom de viktigaste segmenten. 2019 kommer att bli ett år där vi ställer om verksamheten för väsentligt ökad prestanda. Justerade EBITA under första kvartalet 2019 väntas bli lägre än motsvarande period föregående år till följd av fortsatt förlust för Data Centers i kvartalet. Som en effekt av de nu påbörjade effektiviseringsåtgärderna förväntar vi oss ett betydligt förbättrat justerat EBITA för koncernen för helåret 2019.

Munters Full Potential-programmet utgör en stabil plan mot förbättrade resultat de närmaste åren och vi är övertygade att vi är på rätt väg mot att nå våra finansiella mål på medellång sikt med ett uppdaterat tillväxtmål på 5 % (tidigare 7-10 %), en justerad EBITA-marginal på 14 %, en avsevärt lägre skuldsättningsgrad med en nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA i linje med våra mål samt normaliserade utdelningar om 30–50 % av nettoresultatet.

Johan Ek, VD och koncernchef

Finansiellt resultat

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Orderingång	1 753	1 821	6 914	7 197
Tillväxt	-4%	22%	-4%	13%
Nettoomsättning	1 834	1 811	7 122	6 604
Tillväxt	1%	-1%	8%	9%
varav organisk tillväxt	-5%		5%	
varav valutakurseffekt	6%		3%	
varav strukturell effekt	0%		0%	
Rörelseresultat (EBIT)	-256	127	134	453
Justerad EBITA	154	174	676	675
Tillväxt	-11%	-36%	0%	-14%
Justerad EBITA marginal, %	8,4	9,6	9,5	10,2

ORDERINGÅNG

Orderingången för fjärde kvartalet minskade med 4 % till 1 753 MSEK (1 821) och minskade med 9 % organiskt. Orderingången påverkades positivt av valutakurseffekter.

Air Treatment, AgHort och Mist Elimination redovisade samtliga en stark organisk tillväxt under kvartalet, medan Data Centers redovisade en negativ organisk tillväxt (det fjärde kvartalet 2017 inkluderade en Data Center-order på 450 MSEK). Air Treatment undertecknade stora order (med ett ordervärde på 120 MSEK) i undersegmentet Industrial för produktion av litiumbatterier i Kina. Order inom Food, Other Commercial och Services uppvisade också organisk tillväxt. AgHort redovisade en god tillväxt i orderingången i såväl Kina som USA. Data Centers ordergång minskade i Europa samtidigt som orderingången i USA ökade. I Mist Elimination var orderingången stark till följd av undersegmentet Marine. Orderingången för Services var också stark under kvartalet.

Orderingången för helåret minskade med 4 % till 6 914 MSEK (7 197) och minskade med 7 % organiskt till följd av lägre orderingång i Data Centers.

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under fjärde kvartalet ökade med 1 % till 1 834 MSEK (1 811) och minskade med 5 % organiskt. Nettoomsättningen påverkades positivt av valutakurseffekter. Organisk tillväxt redovisades av Air Treatment, AgHort och Mist Elimination, medan Data Centers redovisade en nedgång. Services nettoomsättning ökade med 15 % under kvartalet, varav 6 % utgjordes av positiva valutakurseffekter.

Nettoomsättningen för helåret ökade med 8 % till 7 122 MSEK (6 604) och med 5 % organiskt, drivet av samtliga affärsområden utom Mist Elimination. Nettoomsättningen för Services ökade med 12 % under 2018, varav 3 % utgjordes av positiva valutakurseffekter.

RÖRELSERESULTAT (EBIT)

Rörelseresultatet (EBIT) för fjärde kvartalet uppgick till -256 MSEK (127) påverkat av avskrivningar på materiella anläggningstillgångar om -26 MSEK (-22) samt av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar om -380 MSEK (-47), varav -29 MSEK (-42) avsåg avskrivningar av övervärden ackumulerade genom förvärv och -323 MSEK (0) var relaterat till nedskrivning av goodwill inom Data Centers. Rörelseresultatet påverkades negativt med -31 MSEK i form av jämförelsestörande poster av vilka kostnader för avgångsvederlag till VD uppgick till -22 MSEK.

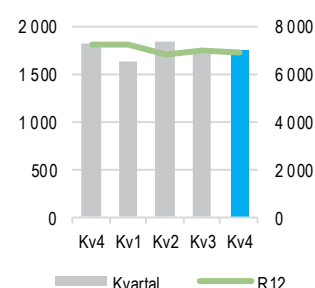
Rörelseresultatet (EBIT) för helåret 2018 uppgick till 134 MSEK (453) påverkat av avskrivningar på materiella anläggningstillgångar om -99 MSEK (-79) samt av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar om -503 MSEK (-209), varav -133 MSEK (-189) avsåg övervärden från förvärv och -323 MSEK (0) var nedskrivning av goodwill inom Data Centers.

JUSTERAD EBITA

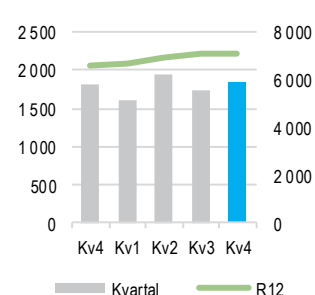
Justerad EBITA minskade under fjärde kvartalet med 11 % till 154 MSEK (174), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 8,4 % (9,6). Affärsområdet Air Treatment rapporterade en betydligt högre justerad EBITA under kvartalet, huvudsakligen drivet av effektiviseringar i produktionsenheten i Mexiko och en gynnsam produktmix. För AgHort minskade justerad EBITA något jämfört med föregående år, främst till följd av låga volymer av kontrollenheter samt investeringar i mjukvaru- och digitalprodukter. Justerad EBITA för Data Centers var betydligt lägre, vilket orsakades av minskade produktionsvolymer och höga projektrelaterade kostnader. För Mist Elimination ökade justerad EBITA till följd av högre volymer.

Justerad EBITA för helåret uppgick till 676 MSEK (675), vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 9,5 % (10,2).

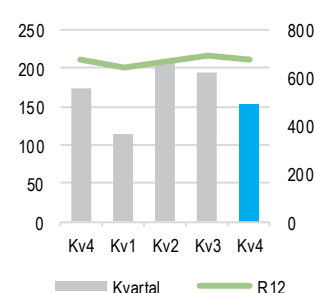
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



FINANSIELLA POSTER

Finansiella intäkter och kostnader för fjärde kvartalet uppgick till -31 (-28) MSEK. Höjda USD-räntor var den huvudsakliga faktorn bakom ökningen jämfört med samma kvartal föregående år. Den sammanlagda genomsnittliga viktade räntan inklusive avgifter vid utgången av kvartalet uppgick till 4,6 % (3,5).

Finansiella intäkter och kostnader för helåret uppgick till -127 (-301) MSEK. Första delen av föregående år påverkades av räntekostnader för det tidigare aktieägarlånet och en större engångskostnad för att avsluta det tidigare lånearrangemanget.

SKATT

Inkomstskatten för fjärde kvartalet uppgick till -34 MSEK (53). Skatten för det fjärde kvartalet 2017 påverkades från den amerikanska skattereformen (Tax Cuts & Jobs Act) som medförde en icke-återkommande nettoresultateffekt om 74 Mkr, till följd av en omvärdering av uppskjuten skatteskuld, i huvudsak hänförlig till tidigare förvärv.

Inkomstskatten för helåret uppgick till -101 MSEK (21). Skattekostnaden för helåret påverkades positivt med 4 MSEK avseende justeringar efter skattereformen i USA under 2017. Även den ändrade skattesatsen i Sverige påverkade skattekostnaden positivt med 7 MSEK till följd av en omvärdering av uppskjutna skatter.

RESULTAT PER AKTIE

Nettoresultat per stamaktie, före och efter utspädning, uppgick under fjärde kvartalet 2018 till -1,78 SEK (0,83). Resultat hänförligt till moderbolagets stamaktieägare uppgick till -324 MSEK (153) för fjärde kvartalet.

Nettoresultat per stamaktie, före och efter utspädning, uppgick under helåret 2018 till -0,57 SEK (1,45). Resultat hänförligt till moderbolagets stamaktieägare uppgick till -105 MSEK (174) för helåret 2018.

Antal utestående stamaktier per 31 december 2018 uppgick till 183 597 802 före och efter utspädning, varav 1 467 000 i eget förvar.

UTDELNING

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för 2018.

KASSAFLÖDE OCH SYSSELSATT KAPITAL

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 441 MSEK (-8) under fjärde kvartalet, och påverkades positivt av en minskning av rörelsekapitalet motsvarande 339 MSEK (-174). Huvuddelen av minskningen av rörelsekapitalet var hänförligt till Data Centers Europa.

Kassaflöde från den löpande verksamheten under helåret uppgick till 441 MSEK (235), medan kassaflödet från rörelsekapitalet uppgick till -67 MSEK (-210).

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för fjärde kvartalet uppgick till -297 MSEK (-6). Kassaflöde från finansieringsverksamheten för helåret uppgick till -180 MSEK (205). Munters återköpte egna aktier under tredje kvartalet (1 467 000) i syfte att säkra aktiekursens exponering i aktieoptionsprogrammet för anställda.

Genomsnittligt sysselsatt kapital för de senaste tolv månaderna uppgick till 7 022 MSEK (6 501). Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna uppgick till 2 % (7).

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE), med EBIT justerat för jämförelsestörande poster och sysselsatt kapital justerat för goodwill för de senaste tolv månaderna, uppgick till 7 % (21).

FINANSIELL STÄLLNING OCH LIKVIDITET

Munters huvudsakliga finansiering är genom ett Term loan (lån med bestämd löptid) om 250 MUSD och en revolverande kreditfacilitet i flera valutor om 185 MEUR. Faciliteterna innehåller inget obligatoriskt amorteringskrav. Slutlig förfalldag infaller i maj 2022. Låneavtalet innehåller en finansiell kovenant (koncernens nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA). Av den revolverande kreditfaciliteten är 20 MEUR allokerat till separata faciliteter för checkräkningskredit- och garantisyften. Tillgängliga utnyttjade kreditfaciliteter per den 31 december uppgick till 918 MSEK (811). Räntebärande skulder uppgick vid kvartalets utgång till 3 013 MSEK (2 855). Likvida medel uppgick per den 31 december 2018 till 404 MSEK (402).

Vid kvartalets utgång hade lånet med bestämd löptid utnyttjats helt och 96 MEUR av den revolverande kreditfaciliteten hade utnyttjats i EUR, USD och SEK. Utöver den huvudsakliga lånefaciliteten finns ett utestående belopp om 13 MSEK i lokala skulder i Kina, Indien och Brasilien.

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Under fjärde kvartalet 2018 fanns det kostnader på 31 MSEK (0) som upptagits som jämförelsestörande poster. 22 MSEK hänför sig till bytet av VD och 8 MSEK är kostnader i samband med ett program för lönsamhetsförbättringar inom Data Centers. Under helåret uppgick de jämförelsestörande posterna till 39 MSEK, varav de tillkommande 8 MSEK var hänförligt till kostnaderna för programmet för lönsamhetsförbättringar inom Data Centers under tredje kvartalet 2018.

Under fjärde kvartalet 2017 fanns inga jämförelsestörande poster. År 2017 avsåg de jämförelsestörande posterna om 73 MSEK förberedelse för försäljning, en vinst om 7 MSEK hänförlig till en fastighetsförsäljning samt avtalet om tilläggsköpeskillingen för HB Group, vilket ledde till en vinst om 53 MSEK. Totalt under 2017 uppgick de jämförelsestörande posterna till -13 MSEK.

NY STYRELSEORDFÖRANDE OCH NY INTERIM KONCERNCHEF OCH VD I MUNTERS

Vid extra bolagsstämma i Munters Group AB den 18 december valdes Magnus Lindquist och Johan Ek som ordinarie styrelseledamöter och ersatte Christopher Curtis och Joakim Karlsson. Vidare valdes Magnus Lindquist till styrelsens ordförande.

John Peter Leesi lämnade den 18 december sin roll som koncernchef och VD. Rekryteringen av en ny VD för Munters har inletts. Styrelsen utsåg den 18 december styrelseledamoten Johan Ek som tillförordnad VD och koncernchef under en övergångsperiod.

MODERBOLAGET OCH ÄGARSTRUKTUR

Munters Group AB innefattar enbart koncernstödande funktioner. Bolaget har endast aktier i dotterföretag samt kassa och leverantörsskulder. I moderbolaget har ingen försäljning av varor och tjänster skett till externa kunder. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 77 MSEK (134).

Per den 31 december var Nordic Capital den största aktieägaren (50,1 %) följt av FAM (11,4 %), AMF (7,9 %), Första AP-Fonden (6,2 %) och Alecta (5,0 %).

HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

Förändringar i organisation och ledning

Jonas Ågrup, CFO lämnar Munters i slutet av 2019 och rekryteringen av ny CFO har initierats. Vidare har Peter Lindquist utsetts till interim President för affärsområde Air Treatment och som ersätter Scott Haynes från och med 13 februari 2019. Munters nya koncernledning kommer att bestå av sex medlemmar (tidigare 13); VD och koncernchef, CFO, President Air Treatment, President AgHort, President Global Operations och Vice President HR.

Plan i tre faser för att tillvarata Munters fulla potential

Styrelsen och ledningsgruppen är fast beslutna att stärka koncernens prestanda och resultat. Under de senaste två åren har nettoomsättningstillväxten legat på en relativt god nivå, medan vinster och marginaler har legat under förväntningarna inom alla Munters affärsområden, och framför allt inom Data Centers. Grundorsakerna har identifierats och vi har tagit fram en omfattande och ambitiös plan för att öka bolagets övergripande prestanda. Den 13 februari lanserades en trestegsplan för att ta tillvara Munters fulla potential, för att öka kundfokus och för att förbättra koncernens resultat.

Därutöver har vi ledningen en intention att stänga Munters europeiska Data Center fabrik i Dison, Belgien. Detta är föremål för informationsgivning och förhandling med relevanta fackliga organisationer. Munters analys av Data Centers verksamhet har övertygat styrelsen och ledningen om att utsikterna för etablering av en lönsam Data Centers-verksamhet i Europa är begränsade på en marknad som präglas av överkapacitet och pågående prispress. Munters fokus framåt kommer primärt att vara på den amerikanska Data Centers-marknaden där det finns en affärsmässigt stabilare bas för att uppnå en lönsam tillväxt. Detta inkluderar etablerade kundrelationer samt ett bra affärsmässigt track-record.

Kostnadsbesparingen från programmet är 160 MSEK med 80 MSEK i lägre kostnad under 2019 och med full årlig besparing på 160 MSEK under 2020. Därutöver medför en nedläggning av Data Center fabriken i Europa, intention villkorad fackliga förhandlingar, en årlig besparing på 50 MSEK, trots att nettoomsättningen i Data Centers minskar med 600 MSEK varav cirka 80 % under 2019. Totalt förväntas en positiv justerad EBITA effekt på 105 MSEK under 2019 och 210 MSEK i årlig effekt från och med 2020.

Engångskostnader för Munters Full Potential-programmet uppgår till 350 MSEK varav 60 % tas under första halvåret 2019 och resterande 40 % under andra halvåret. Munters Full Potential Program kommer tillfälligt att öka Munters skuldsättningsgrad under 2019 och dispenser har erhållits från långivande banker. Koncernens skuldsättningsgrad förväntas ligga i linje med Munters skuldsättningsmål på medellång sikt under 2020. Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för 2018 med hänsyn till kostnaderna för Munters Full Potential-programmet.

Ändrat finansiellt mål för omsättningstillväxt på medellång sikt

Munters har ändrat sitt finansiella mål för omsättningstillväxt till 5 % på medellång sikt (tidigare 7-10 %), för att spegla den nya affärsmixen.

Munters finansiella mål på medellång sikt är därmed:

Nettoomsättningstillväxt – Munters målsättning är en årlig organisk nettoomsättningstillväxt på 5 %, som kompletteras med utvalda tilläggsförvärv.

Justerad EBITA-marginal – Munters målsättning på medellång sikt är en justerad EBITA-marginal om 14 %.

Kapitalstruktur – Munters målsättning är en nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA om 1,5–2,5 ggr, som tillfälligt kan komma att överstiga målnivån (t.ex. i samband med förvärv).

Utdelningspolicy – Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30–50 % av årets resultat. Beslut om eventuella utdelningsförslag kommer att fattas av styrelsen med beaktande av finansiell ställning, investeringsbehov, förvärv och likviditet. Det kan dock inte garanteras att utdelning kommer att föreslås eller lämnas under ett visst givet år.

Air Treatment

- En stark ordergång under kvartalet med stora order inom undersegmentet Industrial för produktion av litiumbatterier i Kina.
- Nettoomsättningen ökade med 8 % och fick stöd av gynnsamma valutaeffekter.
- Justerad EBITA växte med 25 %, som en följd av ökad effektivitet i Munters produktionsenhet i Mexiko och en gynnsam produktmix.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Orderingång	979	862	3 798	3 787
Tillväxt	14%	3%	0%	12%
Nettoomsättning	1 064	988	3 752	3 588
Tillväxt	8%	3%	5%	9%
varav organisk tillväxt	1%		2%	
varav valutakurseffekt	6%		3%	
varav strukturell effekt	0%		0%	
Rörelseresultat (EBIT)	176	129	496	511
Justerad EBITA	170	136	497	466
Tillväxt	25%	-23%	7%	1%
Justerad EBITA marginal, %	16,0	13,8	13,3	13,0

Orderingång

Orderingången under fjärde kvartalet ökade med 14 % och med 7 % organiskt. Tre stora order undertecknades i undersegmentet Industrial för produktion av litiumbatterier i Kina (ordervärde 120 MSEK). Orderingången i livsmedelsindustrin var stabil, drivet av regionen Nord- och Sydamerika. Undersegmentet Commercial uppvisade en organisk tillväxt under kvartalet, order inom slutmarknaden för Supermarkets i USA minskade, men orderingången från andra kunder inom segmentet Commercial var stark. Order inom Services ökade under kvartalet, samtidigt som efterfrågan på komponenter från OEM-tillverkarna var något försvagad.

Orderingången för hela året var oförändrad och minskade med 3 % organiskt, som en följd av en låg investeringsnivå inom slutmarknaden för Supermarkets i USA, i kombination med en strategisk exit från allmänna luft-hanteringslösningar som påverkade orderingången inom andra av Commercials verksamhetsområden. Orderingången inom Services har fortsatt att öka under 2018.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 8 % och med 1 % organiskt under kvartalet. Nettoomsättningen i undersegmentet Industrial ökade, liksom i Services, men vikande leveranser till undersegmentet Commercial begränsade tillväxten under kvartalet.

För helåret ökade nettoomsättningen med 5 % och med 2 % organiskt. Undersegmentet Industrial, försäljningen av komponenter till OEM-tillverkare och Services växte, men den låga efterfrågan från slutmarknaden för Supermarkets och vår exit från allmänna luft-hanteringslösningar hade en negativ inverkan på nettoomsättningen 2018.

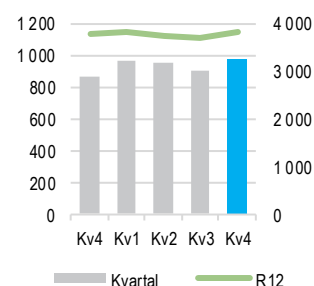
Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade med 25 % under kvartalet. Förbättringen för EBITA-marginalen drevs huvudsakligen av betydande effektivitetsförbättringar jämfört med samma period föregående år i produktionsenheten i Mexiko och en gynnsam produktmix.

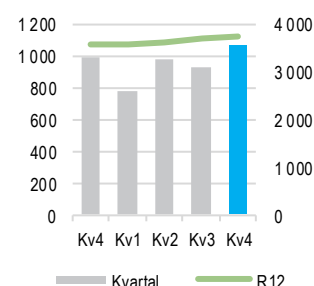
För helåret ökade justerad EBITA med 7 %. En gynnsam utveckling av bruttomarginalerna, inkluderande de förbättrade resultaten inom den mexikanska produktionen, ökade årets lönsamhet.



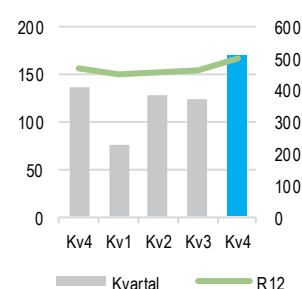
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



AgHort

- Orderingen ökade med 15 % under kvartalet, med tillväxt i såväl Nord- och Sydamerika som i Asien.
- Nettoomsättningen ökade med 11 % under kvartalet, med större delen av tillväxten hänförlig till Nord- och Sydamerika och Asien.
- Justerad EBITA var något lägre än föregående år, delvis till följd av en större andel av försäljningen i Asien samt investeringar i MTEchs mjukvaru- och digitalerbjudande.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Orderingång	452	394	2 107	1 866
Tillväxt	15%	3%	13%	10%
Nettoomsättning	497	450	2 018	1 837
Tillväxt	11%	9%	10%	8%
varav organisk tillväxt	6%		7%	
varav valutakurseffekt	5%		3%	
varav strukturell effekt	0%		1%	
Rörelseresultat (EBIT)	53	51	244	225
Justerad EBITA	49	52	249	236
Tillväxt	-6%	23%	6%	-10%
Justerad EBITA marginal, %	9,9	11,6	12,4	12,8

Orderingång

Orderingången under kvartalet ökade med 15 % och med 10 % organiskt. Tillväxt i Asien och Nord- och Sydamerika samtidigt som den externa försäljningen från EMEA låg på samma nivå som förra året. Tillväxten i Asien drevs framför allt av en fortsatt tillväxt i Kina, som dock var långsammare än under första halvåret 2018 till följd av negativa effekter från handelskriget och den afrikanska svinpesten. Orderingången för kontrollenheter, som var svag under andra och tredje kvartalet, återhämtade sig och återgick till tillväxt under kvartalet.

Orderingången för helåret ökade med 13 % och 10 % organiskt. Tillväxten drevs framför allt av ett starkt resultat från undersegmentet Swine i Kina, men också av två stora order för SonarEcho. Orderingången i EMEA och i Nord- och Sydamerika låg på en oförändrad nivå jämfört med föregående år. Orderingången minskade på den största marknaden, USA, framför allt till följd av en låg försäljning av kyldynor.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under kvartalet ökade med 11 %, och med 6 % organiskt. Tillväxten drevs framför allt av tillväxt i USA och Kina, men till följd av handelskriget och den afrikanska svinpesten förblir marknadssituationen osviss. Försäljningen inom EMEA var något lägre än föregående, hänförligt till minskad försäljning till distributörer som exporterar utanför regionen.

Nettoomsättningen för helåret ökade med 10 % och med 7 % organiskt. Tillväxten drevs främst av undersegmentet Swine i Kina.

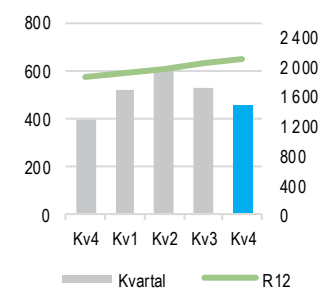
Justerad EBITA

Justerad EBITA under fjärde kvartalet var något lägre än motsvarande period föregående år och EBITA-marginalen minskade. Den lägre marginalen var främst hänförlig till låga volymer vad gäller kontrollenheter, liksom till investeringar i MTEchs mjukvaru- och digitalerbjudande.

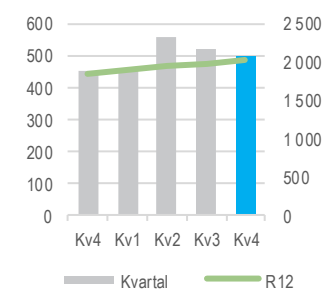
Den justerade EBITA-marginalen för helåret var något lägre än motsvarande period föregående år. Marginalen påverkades positivt av högre volymer men tyngdes av en mindre gynnsam produktmix, färre stora projekt samt investeringar i mjukvaru- och digitalerbjudandet. Dessutom har huvuddelen av tillväxten 2018 skett i Asien och den ökade volymen har krävt investeringar i den lokala organisationen.



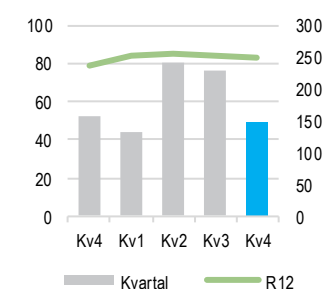
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



Data Centers

- Orderingen minskade under kvartalet till följd av en nedgång i Europa.
- Nettoomsättningen minskade till följd av en ojämn ordergång och fasning av stora projekt, i synnerhet i Europa.
- Resultatet påverkades negativt av lägre volymer, särskilt i Europa, liksom av avsättningar för förluster för ett stort kontrakt.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Ordergång	225	519	660	1 261
Tillväxt	-57%	178%	-48%	37%
Nettoomsättning	173	288	1 068	856
Tillväxt	-40%	-18%	25%	25%
varav organisk tillväxt	-47%		21%	
varav valutakurseffekt	7%		4%	
Rörelseresultat (EBIT)	-427	-9	-440	-13
Justerad EBITA	-80	-8	-80	-9
Justerad EBITA marginal, %	-46,0	-2,6	-7,5	-1,0

Ordergång

Ordergången under kvartalet minskade med 57 %, framför allt till följd av en lägre ordergång i Europa. Ordergången i Europa minskade med 492 MSEK jämfört med föregående år. Fjärde kvartalet 2017 inkluderade en order om 450 MSEK. Nedgången i Europa uppvägdes delvis av en ökning i Nord- och Sydamerika på 203 MSEK.

Ordergången för hela året minskade med 48 %, framför allt till följd av en lägre ordergång från stora digitala kunder i Europa. Nedgången i Europa uppvägdes delvis av en högre ordergång i Nord- och Sydamerika och Asien under året.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under kvartalet minskade med 40 % till följd av betydligt lägre volymer i Europa, liksom en svag nedgång i Nord- och Sydamerika.

Nettoomsättningen för året ökade med 25 % till följd av högre volymer genom två stora order från en digital kund i Europa, vilket delvis motverkades av lägre volymer i USA jämfört med 2017.

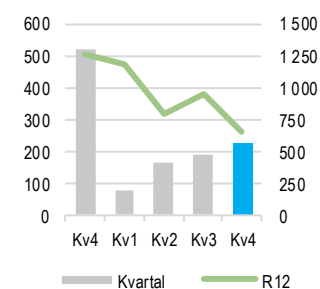
Justerad EBITA

Justerad EBITA under kvartalet minskade till -80 MSEK (-8), framför allt till följd av lägre volymer och förväntade engångsförluster på 21 MSEK på driftsättningsdelen av större kontrakt i Europa. Nedgången i justerad EBITA påverkades också av lägre volymer i Nord- och Sydamerika jämfört med fjärde kvartalet 2017.

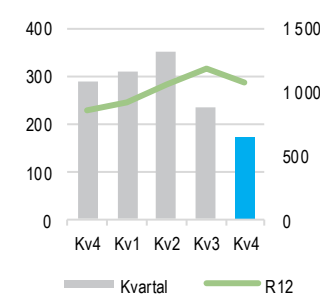
Justerad EBITA för helåret minskade till -80 MSEK (-9). Ökade volymer i Europa motverkades av avvikelser i marginalerna och en förlust på driftsättningsdelen av ett stort kontrakt, liksom av lägre volymer i Nord- och Sydamerika under året jämfört med 2017.



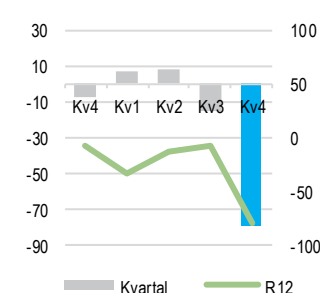
Ordergång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



Mist Elimination

- Orderingen ökade med 41 % under kvartalet. Tillväxten drevs av Marine EGC (Emission Gas Cleaning), med ett oförändrat resultat från undersegmentet Process och en mindre nedgång i undersegmentet Power.
- Nettoförsäljningen ökade med 17 % till följd av ökade volymer i undersegmenten Marine och Process, vilket delvis motverkades av en låg volym i undersegmentet Power för rening av rökgaser (FGD) för kolkraftverk i Kina och USA.
- Justerad EBITA ökade till 22 MSEK (15), till följd av de ökade intäkterna.

FINANSIELL SAMMANFATTNING

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Orderingång	117	83	445	394
Tillväxt	41%	-13%	13%	-5%
Nettoomsättning	128	110	403	406
Tillväxt	17%	-5%	-1%	-7%
varav organisk tillväxt	12%		-6%	
varav valutakurseffekt	5%		3%	
varav strukturell effekt	0%		2%	
Rörelseresultat (EBIT)	22	14	52	34
Justerad EBITA	22	15	52	36
Tillväxt	45%	-35%	44%	-49%
Justerad EBITA marginal, %	16,8	13,5	12,9	8,9

Orderingång

Orderingen ökade med 41 % och med 35 % organiskt. Tillväxten drevs huvudsakligen av en stor uppgång i undersegmentet Marine för rening av utsläppsgaser med hjälp av skrubbers på fartyg. Undersegmentet Process var mer eller mindre oförändrat medan segmentet Power fortsatte nedåt.

Orderingen för helåret ökade med 13 % och 8 % organiskt. Stora uppgångar sågs i undersegmenten Marine i Europa och Process i APAC och i Nord- och Sydamerika.

Nettoomsättning

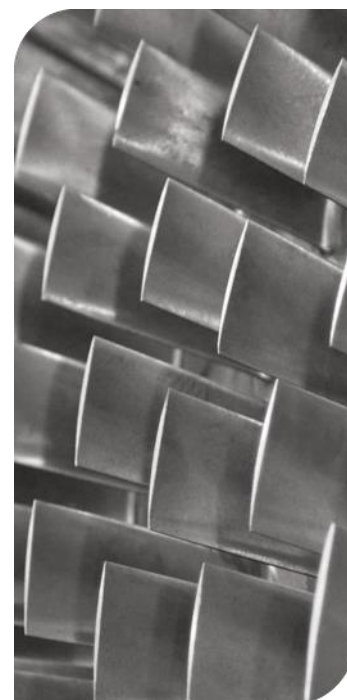
Nettoomsättningen under kvartalet ökade med 17 % och med 12 % organiskt, huvudsakligen till följd av en stark tillväxt i Marine i EMEA och tillväxt inom Process i APAC och Nord- och Sydamerika. FGD-verksamheten fortsatte nedåt i Kina men även i Nord- och Sydamerika till följd av starka jämförelsesiffror för Power under fjärde kvartalet 2017.

Nettoomsättningen för helåret minskade med 1 % och minskade med 6 % organiskt, påverkat av låga volymer för projekt för rening av rökgaser i Kina, som dock till stor del kompensades av tillväxt i båda undersegmenten Marine och Process. Europa redovisade en ökad nettoomsättning inom flera undersegment, med den största ökningen inom Marine.

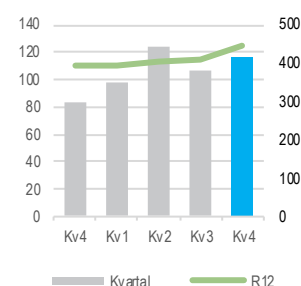
Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade till 22 MSEK (15) under kvartalet, drivet av en ökad nettoomsättning.

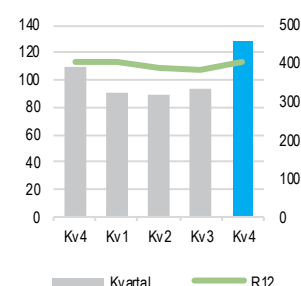
Justerad EBITA för helåret ökade med 44 % jämfört med förra året, huvudsakligen relaterat till lägre overhead-kostnader och till minskade garantiavsättningar.



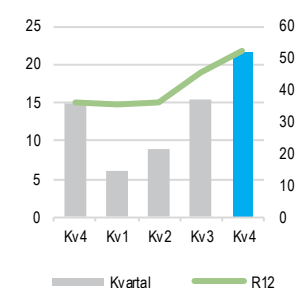
Orderingång (MSEK)



Nettoomsättning (MSEK)



Justerad EBITA (MSEK)



Kvartalsöversikt Koncernen och segment

Koncernen

MSEK	2018					2017					2016	
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3
Orderstock	2 317	2 388	2 477	2 516	2 317	2 365	2 332	2 449	1 998	2 365	1 741	2 040
Orderingång	1 753	1 701	1 826	1 635	6 914	1 821	1 489	2 234	1 654	7 197	1 491	1 577
Nettoomsättning	1 834	1 748	1 939	1 601	7 122	1 811	1 552	1 723	1 519	6 604	1 823	1 560
Rörelseresultat (EBIT)	-256	144	170	76	134	127	108	143	75	453	228	126
Finansiella intäkter och kostnader	-31	-49	-19	-27	-127	-28	-32	-134	-106	-301	-116	-106
Skatt	-34	-32	-29	-6	-101	53	-26	2	-9	21	-8	-22
Periodens resultat	-321	62	122	42	-94	152	51	11	-41	173	105	-2
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	380	43	41	39	503	47	54	56	53	209	49	47
Jämförelsestörande poster	31	8	-	-	39	0	2	-9	20	13	-3	20
Justerad EBITA	154	195	211	115	676	174	164	190	147	675	274	193
Justerad EBITA marginal, %	8,4	11,1	10,9	7,2	9,5	9,6	10,6	11,0	9,7	10,2	15,0	12,3

Air Treatment

MSEK	2018					2017					2016	
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3
Extern orderstock	1 158	1 291	1 332	1 300	1 158	1 079	1 205	1 171	1 097	1 079	959	1 076
Orderingång	979	906	951	963	3 798	862	938	1 037	950	3 787	840	848
Extern nettoomsättning	1 060	924	963	775	3 723	983	872	927	787	3 569	959	842
Transaktioner mellan segment	4	4	17	3	29	5	4	5	6	19	2	0
Rörelseresultat (EBIT)	176	121	126	73	496	129	115	173	94	511	162	102
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	4	3	2	2	11	3	2	3	3	10	3	3
Jämförelsestörande poster	0	-	-	-	0	0	0	-53	-7	-60	-	-
Omallokering av interna tjänster	-10	-	-	-	-10	5	-	-	-	5	11	-
Justerad EBITA	170	124	129	75	497	136	116	123	90	466	177	105
Justerad EBITA marginal, %	16,0	13,3	13,1	9,6	13,3	13,8	13,3	13,2	11,4	13,0	18,4	12,4

AgHort

MSEK	2018					2017					2016	
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3
Extern orderstock	518	552	557	498	518	368	442	490	454	368	249	267
Orderingång	452	524	610	520	2 107	394	442	561	469	1 866	382	374
Extern nettoomsättning	491	510	548	442	1 991	443	473	500	391	1 808	399	459
Transaktioner mellan segment	6	8	7	6	27	7	9	1	13	30	11	12
Rörelseresultat (EBIT)	53	73	77	41	244	51	74	75	25	225	66	81
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	3	3	3	3	12	2	3	3	3	11	3	3
Jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-30	-
Omallokering av interna tjänster	-7	-	-	-	-7	-0	-	-	-	-0	4	-
Justerad EBITA	49	76	81	43	249	52	77	78	28	236	43	85
Justerad EBITA marginal, %	9,9	14,7	14,5	9,7	12,4	11,6	16,0	15,6	7,0	12,8	10,4	18,0

Kvartalsöversikt Koncernen och segment

Data Centers

MSEK	2018					2017					2016	
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3
Extern orderstock	470	368	418	581	470	792	538	643	321	792	412	558
Orderingång	225	188	167	80	660	519	20	558	165	1 261	187	255
Extern nettoomsättning	160	224	341	294	1 019	278	114	192	249	833	352	156
Transaktioner mellan segment	13	11	10	15	49	10	1	8	4	23	0	0
Rörelseresultat (EBIT)	-427	-24	7	5	-440	-9	-22	-14	32	-13	51	9
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	344	1	1	1	349	1	2	1	1	4	0	0
Jämförelsestörande poster	8	8	-	-	16	-	-	-	-	-	-	-
Omlokering av interna tjänster	-5	-	-	-	-5	0	-	-	-	0	-	-
Justerad EBITA	-80	-15	8	6	-80	-8	-20	-13	32	-9	51	9
Justerad EBITA marginal, %	-46,0	-6,4	2,4	2,1	-7,5	-2,6	-17,4	-6,6	12,8	-1,0	14,6	5,8

Mist Elimination

MSEK	2018					2017					2016	
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3
Extern orderstock	171	178	170	137	171	127	146	145	126	127	121	140
Orderingång	117	106	125	97	445	83	100	111	101	394	95	115
Extern nettoomsättning	123	91	86	89	389	106	92	104	92	395	113	103
Transaktioner mellan segment	6	3	4	2	14	4	4	3	1	11	3	3
Rörelseresultat (EBIT)	22	15	9	6	52	14	6	8	6	34	21	12
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	0	0	0	0	1	0	0	1	0	1	0	0
Jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Omlokering av interna tjänster	-1	-	-	-	-1	1	-	-	-	1	1	-
Justerad EBITA	22	15	9	6	52	15	6	8	6	36	23	13
Justerad EBITA marginal, %	16,8	16,3	9,9	6,7	12,9	13,5	6,5	7,9	6,9	8,9	19,8	11,8

Övrigt och elimineringar

MSEK	2018					2017					2016	
	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3	Kv2	Kv1	jan-dec	Kv4	Kv3
Orderingång	-20	-24	-26	-26	-96	-36	-11	-34	-31	-112	-13	-15
Transaktioner mellan segment	-29	-25	-38	-26	-118	-25	-18	-17	-24	-83	-17	-15
Rörelseresultat (EBIT)	-80	-41	-48	-48	-217	-58	-64	-99	-82	-303	-73	-78
Av- & nedskrivning på övervärden och övriga immateriella tillgångar	28	36	33	32	130	41	47	48	46	182	42	40
Jämförelsestörande poster	22	-	-	-	22	-	2	44	27	73	27	20
Omlokering av interna tjänster	23	-	-	-	23	-5	-	-	-	-5	-16	-
Justerad EBITA	-7	-5	-15	-16	-43	-22	-16	-7	-10	-54	-20	-18

Koncernen

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Nettoomsättning	1 834	1 811	7 122	6 604
Kostnad för sålda varor	-1 257	-1 268	-4 851	-4 458
Bruttoresultat	577	542	2 271	2 146
Försäljningskostnader	-591	-248	-1 362	-978
Administrationskostnader	-171	-129	-567	-588
Forsknings- och utvecklingskostnader	-74	-42	-217	-167
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	3	4	8	39
Rörelseresultat	-256	127	134	453
Finansiella intäkter och kostnader	-31	-28	-127	-301
Resultat efter finansiella poster	-287	99	7	152
Skatt	-34	53	-101	21
Periodens resultat	-321	152	-94	173
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	-324	153	-105	174
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	3	-1	11	-1
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 130 802	183 597 802	183 165 852	119 658 011
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 130 802	183 597 802	183 165 852	119 720 995
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-1,78	0,83	-0,57	1,45
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-1,78	0,83	-0,57	1,45
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	17	76	193	-89
<i>Poster som senare ej kommer att omklassificeras till årets resultat:</i>				
Aktuariella vinster och förluster på förmånsbestämda pensionsförpliktelser, inkl.	-17	-13	-17	-13
Skatt hänförligt till poster som ej kommer att omklassificeras till årets resultat	4	3	4	3
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	3	66	179	-99
Periodens totalresultat	-317	218	85	74
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	-321	220	75	75
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	4	-2	10	-2

Koncernen

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

MSEK	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
Goodwill	4 218	4 251
Patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	1 480	1 456
Byggnader och mark	168	155
Maskiner och andra tekniska anläggningar	270	219
Inventarier, verktyg och installationer	137	142
Pågående nyanläggningar	62	48
Finansiella tillgångar	11	14
Uppskjutna skattefordringar	227	242
Summa anläggningstillgångar	6 575	6 526
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Råvaror och förnödenheter	391	386
Varor under tillverkning	106	135
Färdiga varor och handelsvaror	282	243
Pågående arbete för annans räkning	7	16
Förskott till leverantörer	20	18
Kundfordringar	1 095	1 204
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	224	106
Derivatinstrument	3	2
Aktuella skattefordringar	53	35
Övriga fordringar	109	126
Likvida medel	404	402
Summa omsättningstillgångar	2 693	2 672
SUMMA TILLGÅNGAR	9 268	9 198

Koncernen

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

MSEK	2018-12-31	2017-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	3 720	3 748
Innehav utan bestämmande inflytande	-4	0
Totalt eget kapital	3 716	3 748
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	3 002	2 848
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	230	207
Övriga avsättningar	16	22
Övriga skulder	137	137
Uppskjutna skatteskulder	421	394
Summa långfristiga skulder	3 805	3 607
KORTFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	11	7
Förskott från kunder	285	382
Leverantörsskulder	535	581
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	590	486
Derivatinstrument	1	2
Aktuella skatteskulder	28	52
Övriga skulder	181	212
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	8	8
Övriga avsättningar	107	114
Summa kortfristiga skulder	1 746	1 843
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	9 268	9 198

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

MSEK	2018-12-31	2017-12-31
Ingående balans	3 748	767
Periodens totalresultat	85	74
Kvittningsemission	-	2 803
Teckningsoptioner	-	18
Nyemission	-	100
Förändring innehav utan bestämmande inflytande	0	-10
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-23
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-4	19
Utdelning	-55	-
Återköp av aktier	-59	-
Personaloptioner	1	-
Utgående balans	3 716	3 748
Totalt eget kapital hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare	3 720	3 748
Innehav utan bestämmande inflytande	-4	0

Koncernen

KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Rörelseresultat	-256	127	134	453
Återföring av ej likviditetspåverkande poster				
Av- och nedskrivningar	406	69	602	288
Avsättningar	16	4	-15	13
Övriga ej likviditetspåverkande resultatposter	19	15	19	-24
Kassaflöde före räntor och skatt	185	215	740	730
Betalda finansiella poster	-27	-27	-109	-176
Betald skatt	-47	-22	-123	-109
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	111	166	507	445
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	329	-174	-67	-210
Kassaflöde från den löpande verksamheten	441	-8	441	235
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av verksamheter	-1	0	-37	-268
Försäljning av anläggningstillgångar	1	-0	2	1
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	1	0	1	1
Avyttring av verksamheter	-	0	-0	-27
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-42	-29	-148	-127
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-24	-19	-84	-44
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-64	-47	-266	-464
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Nyemission	-	-	-	100
Teckningsoptioner	-	-	-	18
Upptagna lån	-	10	407	3 747
Amortering av låneskulder	-297	-17	-472	-3 659
Återköp av aktier	-	-	-59	-
Utdelning	-	-	-55	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-297	-6	-180	205
Periodens kassaflöde	80	-61	-5	-25
Likvida medel vid periodens början	322	451	402	432
Omräkningsdifferens i likvida medel	3	12	8	-6
Likvida medel vid periodens utgång	404	402	404	402

Moderbolaget

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Nettoomsättning	-	-	-	-
Bruttoresultat	-	-	-	-
Administrationskostnader	-5	-3	-11	-77
Rörelseresultat	-5	-3	-11	-77
Finansiella intäkter och kostnader	0	-1	-0	-84
Resultat efter finansiella poster	-5	-4	-11	-161
Koncernbidrag	-	86	-	86
Resultat före skatt	-5	82	-11	-75
Skatt	0	-15	0	-
Periodens resultat	-5	67	-11	-75

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET I SAMMANDRAG

MSEK	Kv4		jan-dec	
	2018	2017	2018	2017
Periodens resultat	-5	67	-11	-75
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-5	67	-11	-75

Moderbolaget

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR		
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		
Andelar i dotterbolag	4 086	4 086
Summa anläggningstillgångar	4 086	4 086
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		
Övriga kortfristiga fordringar	-	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	0	0
Aktuella skattefordringar	0	-
Fordringar hos dotterbolag	-	86
Likvida medel	77	134
Summa omsättningstillgångar	77	220
SUMMA TILLGÅNGAR	4 163	4 306

MSEK	2018-12-31	2017-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	6	6
Överkursfond	4 074	4 074
Balanserade vinstmedel	87	276
Periodens resultat	-11	-75
Summa eget kapital	4 155	4 281
KORTFRISTIGA SKULDER		
Leverantörsskulder	0	1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2	2
Skulder till dotterbolag	3	20
Övriga skulder	2	2
Summa kortfristiga skulder	8	25
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 163	4 306

Noter

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar dem som anges i årsredovisningen 2017 (Not 1). Sedan den 1 januari 2018 tillämpas IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. De nya redovisningsprinciperna i enlighet med IFRS 15 beskrivs i Not 1, avsnittet *IFRS 15s påverkan framöver*. Munters tillämpade den fullständiga retrospektiva metoden för övergången till den nya standarden, men övergången till IFRS 15 hade ingen väsentlig påverkan på Munters historiska finansiella rapporter för koncernen till följd av det faktum att koncernen inte hade några pågående avtal av betydande värde som skulle ha behandlats annorlunda om IFRS 15 skulle ha tillämpats på tidigare perioder. Av samma anledning har inte Munters räknat om jämförelsetalen för 2017 i denna delårsrapport. Från den 1 januari 2018 tillämpas även IFRS 9 Finansiella instrument. Den nya standarden för redovisning och värdering av finansiella instrument har inte haft någon större inverkan på redovisningsprinciperna för koncernens finansiella instrument.

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information till investerare och koncernens ledning då det bidrar till deras förståelse av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras på sidan 129 i Årsredovisningen för 2017, med undantag för justerad EBITA som definierats om och exkluderar en årlig skattedriven omallokering av interna kostnader mellan segmenten.

IMPLEMENTERING AV NYA REDOVISNINGSPRINCIPER

IFRS 16 Leasingavtal

IFRS 16 Leasingavtal är den nya redovisningsstandard för leasingavtal som gäller för verksamhetsår som börjar den 1 januari 2019 och den har inte tillämpats vid framtagandet av denna delårsrapport.

IFRS 16 publicerades i januari 2016. Implementeringen av standarden kommer att innebära att nästan samtliga leasingkontrakt kommer att redovisas i leasetagarens balansräkning, då ingen åtskillnad längre görs mellan operationella och finansiella leasingavtal. Enligt den nya standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas. Korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett mindre värde undantas. Munters kommer att tillämpa standarden från det att den blir obligatorisk den 1 januari 2019 och kommer att använda den förenklade övergångsmetoden och kommer därmed inte att räkna om jämförelsetalen. Nyttjanderätter kommer att värderas till leasingkuldens belopp när standarden tillämpas (justerat för ev. förutbetalda eller upplupna leasingkostnader). Munters kommer att tillämpa lättnadsregeln enligt IFRS 16 i samband med övergången och inte göra någon ny bedömning om ett avtal utgör eller innehåller delar som utgör ett leasingavtal och kommer därför att tillämpa standarden för samtliga avtal som tidigare identifierats som leasingavtal, eller delar som utgör leasingavtal enligt IAS 17 och IFRIC 4. Munters kommer att använda den marginella låneräntan som diskonteringsränta för leasingkulden. Den marginella låneräntan kommer att fastställas utifrån avtalets längd och transaktionsvaluta. Munters kommer också att tillämpa lättnadsregeln att utesluta initiala direkta kostnader vid beräkning av rätten att använda tillgången när IFRS 16 börjar tillämpas för första gången.

Inför införandet av den nya standarden, bildades en projektgrupp för att se över alla koncernens leasingavtal mot bakgrund av de nya redovisningsreglerna i IFRS 16. Standarden kommer att påverka redovisningen av koncernens operationella leasingavtal. Vid balansdagen har Munters icke uppsägningsbara operationella leasingåtaganden om 451 MSEK. Av dessa åtaganden är ungefär 94 MSEK relaterade till korttidsavtal eller leasingavtal där den underliggande tillgången har ett mindre värde, vilka båda kommer att redovisas linjärt som en kostnad i resultaträkningen. För de återstående leasingåtagandena väntas Munters ta upp nyttjanderättstillgångar till ett värde av ungefär 481 MSEK per den 1 januari 2019, leasingkulder på 463 MSEK (efter justeringar för förutbetalda och upplupna leasingbetalningar redovisade per den 31 december 2018) och en avsättning för återställningskostnader om 18 MSEK.

Nettoreultatet efter skatt väntas minska med ungefär 13 MSEK för 2019 som ett resultat av tillämpningen av de nya reglerna. EBITDA väntas öka med ungefär 109 MSEK i och med att betalningarna för de operativa leasingavtalen inkluderades i EBITDA medan avskrivningarna för nyttjanderättstillgångarna och räntan på leasingkulden är exkluderade från detta mått. Justerad EBITA väntas öka med ungefär 1 MSEK eftersom betalningarna för de operationella leasingavtalen inkluderades i EBITA medan räntan på leasingkulden exkluderas från detta mått. Tidpunkter för kassaflöden kommer inte att påverkas.

Munters har ingen påtaglig verksamhet som leasegivare och därför förväntar sig koncernen inte någon betydande påverkan på den finansiella redovisningen.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Årsstämman beslutade i enlighet med styrelsens förslag att införa ett långsiktigt incitamentsprogram. Programmet får omfatta högst 1 257 000 personaloptioner att tilldelas anställda inom koncernledningen och vissa andra nyckelpersoner, totalt ungefär 75 personer. Deltagande i programmet beslutas av styrelsen och ingen individ har kontraktssnlig rätt att delta i planen eller få några garanterade förmåner. Optionerna i planen delas ut utan ersättning och medför ingen rätt till utdelning eller rösträtt.

Varje personaloption som ej är kontantavräknad berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 55 kronor. Varje kontantavräknad personaloption berättigar innehavaren att erhålla ett kontantbelopp motsvarande värdet av en aktie i bolaget, beräknat som den volymvägda genomsnittliga betalkursen för bolagets aktie på Nasdaq Stockholm under en period om tio handelsdagar omedelbart före utnyttjandet av optionen, med avdrag för ett lösenpris av 55 kronor.

Programdeltagare ska kunna utnyttja personaloptionerna från och med treårsdagen från tilldelning, till och med fyraårsdagen från tilldelning. Utnyttjande av personaloptionerna förutsätter som huvudregel att programdeltagaren fortfarande är anställd i koncernen. Kostnaderna för programmet beräknas uppgå till cirka 7,4 MSEK och kommer att belasta resultatet över den treåriga intjäningsperioden.

På den extra bolagsstämman som hölls den 7 maj 2017 fattades beslut om att ge ut teckningsoptioner som en del i ett incitamentsprogram för vissa medlemmar i koncernledningen. Incitamentsprogrammet omfattar totalt åtta personer och högst 5 222 000 teckningsoptioner. Deltagarna kan teckna sig för teckningsoptioner till ett marknadsvärde som motsvarar totalt högst 17,99 MSEK. Det högsta antalet teckningsoptioner som deltagarna kan teckna sig för motsvarar omkring 2,77 % av Bolagets aktiekapital efter att erbjudandet har fullgjorts och under förutsättning att samtliga teckningsoptioner utnyttjas. För mer information om transaktioner mellan Munters och närstående, se årsredovisningen för 2017.

ANSTÄLLDA

Antalet fast anställda var, per den 31 december 2018, 3 518 personer (3 496).

INFORMATION OM MILJÖPÅVERKAN OCH MILJÖPOLICY

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av in-satsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Volatiliteten i orderin-gången för Data Centers-verksamheten kan leda till oförutsägbara produktionskostnader. Alternativa tekniker kan komma att utgöra en risk för ökad konkurrens som kan ha en negativ inverkan på koncernens lönsamhet. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affäretik, exempelvis regler som förbjuder mutor. Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker.

Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, vd- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav. En mer utförlig beskrivning av koncernens finansiella risker och hur de hanteras återfinns i årsredovisningen 2017.

FÖRVARV

Den 2 juli 2018 förvärvade Munters UK 100 % av det utfärdade aktiekapitalet i Humi-Tech Services Ltd, ett bolag registrerat i Storbritannien som tillhandahåller tjänster och underhåller luftfuktare främst på den brittiska marknaden. Humi-Tech Services Ltd har ett mycket gott anseende på marknaden för att vara en pålitlig leverantör med hög kvalitet, och den främsta anledningen till förvärvet var att öka Munters tjänsteutbud på den brittiska marknaden. Humi-Tech Services Ltd har tillfört koncernen sju kvalificerade servicetekniker med kunskap om luftfuktningsbranschen samt med en stark kundbas.

Köpeskillingen uppgick till 22 MSEK, varav 14 MSEK erlades vid förvärvet med en tilläggsköpeskillning om högst 8 MSEK beroende på EBITDA under räkenskapsåren 2018 och 2019. Munters har beräknat att den totala tilläggsköpeskillningen kommer att betalas ut och har reserverat för den i sin helhet. Identifierade övervärden i samband med förvärvet avser främst kundrelationer. Under 2017 genererade Humi-Tech Services Ltd intäkter om 14 MSEK med en redovisad EBITDA på 5 MSEK. Förvärvskostnaderna uppgick till 0,5 MSEK.

Därutöver utnyttjades köpooptionen i Mtech där ytterligare 6,4 % förvärvades till en köpeskillning om 23 MSEK.

ALLOKERING AV NETTOOMSÄTTNINGEN

Majoriteten av kundkontrakt inom Munters affärsområden Air Treatment, AgHort och Mist Elimination uppfyller kraven att redovisa nettoomsättning vid en viss tidpunkt, även om det finns ett antal kundkontrakt inom dessa affärsområden som kräver att nettoomsättning redovisas över tid, vilket framgår av tabellen nedan. Däremot krävs att majoriteten av kundkontrakt inom affärsområdet Data Centers redovisar nettoomsättning över tid. Förutom försäljning av utrustning säljer Munters även olika typer av tjänster såsom installations-, driftsättnings-, injusteringstjänster samt serviceavtal. Nettoomsättning från tjänster redovisas över tid i takt med att dessa tjänster utförs. Nettoomsättning från tjänster redovisade över tid i tabellen nedan motsvarar inte nettoomsättning från Services omnämnt i affärsområdessidorna tidigare i kvartalsrapporten. Detta beror på att delar av nettoomsättningen från Services redovisas vid en viss tidpunkt, såsom reservdelar, i tabellen nedan.

MSEK	Kv4 2018					jan-dec 2018				
	AirT	DC	AgH	ME	Total	AirT	DC	AgH	ME	Total
Fördelning på när i tiden intäkt redovisas										
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	776	5	452	121	1 353	2 787	13	1 851	385	5 035
Varor redovisade över tid	195	149	0	-	344	628	985	1	-	1 614
Tjänster redovisade över tid	89	6	39	2	137	309	22	139	4	473
Total	1 060	160	491	123	1 834	3 723	1 019	1 991	389	7 122

MSEK	Kv4 2017					jan-dec 2017				
	AirT	DC	AgH	ME	Total	AirT	DC	AgH	ME	Total
Fördelning på när i tiden intäkt redovisas										
Varor redovisade vid en viss tidpunkt	737	-	397	106	1 240	2 726	-	1 670	394	4 790
Varor redovisade över tid	173	271	-	-	444	592	804	-	-	1 397
Tjänster redovisade över tid	74	7	46	0	127	251	28	137	1	418
Total	983	278	443	106	1 811	3 569	833	1 808	395	6 604

VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT

Koncernens derivat, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och nivå 2 i verkligt värdehierarkin. Derivatena uppgår till 3 MSEK (2) i finansiella tillgångar och till 1 MSEK (2) i finansiella skulder.

Koncernens villkorade tilläggsköpeskilling och förvärvsoptioner, redovisade till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning, värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Ingående värde för perioden var hänförligt till förvärvet av MTech Systems under 2017. Tillskottet av verkligt värde avsåg tilläggsköpeskillingen hänförligt till förvärvet av Humi-Tech Services Ltd om 8 MSEK (0) i juli 2018 och det verkliga värdet på utnyttjad förvärvsoption i MTech Systems uppgick till 24 MSEK (0) och avsåg förvärv av ytterligare 6,4 % av aktierna i MTech Systems.

MSEK	2018-12-31	2017-12-31
Villkorade köpeskillingar och förvärvsoptioner		
Belopp vid periodens ingång	136	51
Verkligt värde av förvärvsoption	-	162
Verkligt värde tilläggsköpeskilling	8	-
Verkligt värde utnyttjad förvärvsoption	-24	-
Värdeförändring redovisad i övriga rörelseintäkter	-	-53
Diskontering	2	-13
Periodens valutakursdifferenser	14	-11
Belopp vid periodens utgång	137	137

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 31 december 2018 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

INFORMATION OCH RAPPORTDATUM

Kontaktpersoner:

Johan Ek, VD och koncernchef, telefon +46 (0)8 626 63 01

Jonas Ågrup, CFO, telefon +46 (0)8 626 63 01

John Womack, IR, telefon + 46 (0)70 678 24 99

Ytterligare information kan erhållas från Munters Investor Relations på telefon +46 8 626 63 01 eller e-post till info@munters.com.

Rapporten kommer att presenteras på en webcast/telefonkonferens den 13 februari kl 09:00 CET via <https://tv.streamfabriken.com/munters-q4-2018>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 13 februari 2019 kl. 08.00 CET.

Munters Group AB, org. nr. 556819-2321

Finansiell kalender:

17 april, publicering av årsredovisningen 2018

24 april, Delårsrapport första kvartalet 2019

8 maj, årsstämma kl. 15:00 på Kista Entré Konferens, Knarrarnäsgatan 7 i Kista

18 juli, Delårsrapport andra kvartalet 2019

24 oktober, Delårsrapport tredje kvartalet 2019

Om Munters

Munters är en världsledande leverantör av energieffektiva lösningar för luftbehandling. Genom innovativ teknik skapar våra experter ett perfekt klimat för kunder i de flesta branscher. Våra största kunder finns bland livsmedelsföretag, läkemedelsbolag och datacenter. Munters har varit banbrytande inom området luftmiljö sedan företaget grundades 1955. Idag sker tillverkning och försäljning i fler än 30 länder av våra omkring 3 700 medarbetare (inklusive visstidsanställda). Munters har drygt 7,1 miljarder kronor i omsättning. För mer information, gå till www.munters.com.

Största omsorg har vidtagits vid översättningen av denna delårsrapport. I händelse av skillnader i innehållet ska det svenska originalet ha företräde framför den engelska översättningen.

Additionen av totalbeloppen som redovisas kan leda till vissa smärre avrundningsdifferenser.

