

## Ett starkt andra kvartal med rekordhög lönsamhet

### April-juni

- Orderingsgången ökade med +3% (-2% organiskt) med god tillväxt i FoodTech motverkat av AirTech och Data Center Technologies (DCT). I AirTech utvecklades orderingsgången i nivå med föregående år, främst på grund av svagare utveckling i undersegmentet batteri i APAC. Orderingsgången i DCT var oförändrad, med en god nivå av mindre och medelstora ordrar. Orderingsgången i FoodTech ökade, främst drivet av god tillväxt i Americas och EMEA. Digital solutions inom FoodTech fortsatte att visa stark tillväxt.
- Nettoomsättningen ökade med +7% (+2% organiskt). I AirTech minskade nettoomsättningen, främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC. I DCT bidrog framgångsrika leveranser av stora ordrar som tillkännagavs förra året till fortsatt stark tillväxt. FoodTech växte starkt, med bidrag främst från regionerna EMEA och Americas.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades, drivet av stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech, positiv påverkan från produktmixen i AirTech då leveranser på större ordrar slutfördes, kombinerat med positiva effekter av lean-arbete och andra effektivitetsförbättrande initiativ.
- Resultatet per aktie, före och efter utspädning, var SEK 1,81 (1,40) under andra kvartalet.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades främst på grund av en ökning av rörelseresultatet och en positiv utveckling av rörelsekapitalet. Den positiva påverkan på rörelsekapitalet under kvartalet drevs främst av kundförskott relaterade till DCT i Americas. Operativt rörelsekapital/nettoomsättning uppgick till 12,5%, inom vårt målintervall om 13–10%.
- Skuldsättningsgraden minskade för fjärde kvartalet i rad, från 2,0x i slutet av mars till 1,8x främst på grund av ökat rörelseresultat och lägre nettoskuld.

### Händelser efter periodens slut

- Den strategiska översynen som initierades föregående år av produkterbjudandet inom FoodTech har nu slutförts. Slutsatsen av översynen är vår intention att avyttra denna verksamhet.
- I juli meddelade Munters förvärvet av majoritetsandelen i Automated Environments (AEI), ett USA-baserat företag som specialiserar sig på automatiserade styrenheter för äggindustrin.
- I juli meddelade Munters att ett avtal tecknats om att förvärva Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat. Genom förvärvet kompletterar Munters DCT sitt produktutbud inom kylning av datacenter, vilket förbättrar förmågan att erbjuda helhetslösningar till hela datacentermarknaden.

Finansiell sammanställning	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	jul-jun	2023
<b>MSEK</b>								
Orderingsgång	3 536	3 427	3	6 904	5 972	16	15 048	14 116
Nettoomsättning	3 791	3 536	7	7 329	6 711	9	14 548	13 930
Tillväxt	7%	35%		9%	42%		18%	34%
varav organisk tillväxt	2%	27%		5%	32%		-	27%
varav förvärv och avyttringar	4%	1%		5%	2%		-	3%
varav valutakurseffekt	0%	7%		-1%	8%		-	5%
Rörelseresultat (EBIT)	578	408	42	990	756	31	1 820	1 586
Rörelsemarginal, %	15,3	11,5		13,5	11,3		12,5	11,4
Justerad EBITA	673	479	41	1 171	868	35	2 142	1 839
Justerad EBITA marginal, %	17,8	13,5		16,0	12,9		14,7	13,2
Periodens resultat	342	257	33	569	470	21	890	792
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,81	1,40		3,00	2,58		4,72	4,30
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,81	1,40		3,00	2,58		4,72	4,30
Kassaflöde från den löpande verksamheten	662	10		1 215	-158		2 439	1 066
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning	12,5%	13,2%		12,5%	13,2%		12,5%	14,2%
Nettoskuld	4 447	4 833		4 447	4 833		4 447	4 620
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	1,8	2,7		1,8	2,7		1,8	2,1

Valutajusterad tillväxt

**+7%**

Just. EBITA marginal

**17,8%**

Operativt rörelsekapital/  
nettoomsättning

**12,5%**

# VD kommentar



## Klas Forsström

Vd och koncernchef

*“Munters rapporterar ett starkt kvartal med rekordhög lönsamhet. Vi är väl positionerade för framtida tillväxt.”*

### Ett starkt andra kvartal med rekordhög lönsamhet

Munters rapporterar en stark prestation under andra kvartalet med robust orderingång och nettoomsättning. Den justerade EBITA-marginalen var på en historiskt hög nivå under kvartalet, vilket återspeglar allt arbete som gjorts under de senaste åren för att förbättra effektiviteten. Vi är väl positionerade för framtida tillväxt.

### Starka underliggande marknadstrender, fortsatt god tillväxt

Inom AirTech fortsätter klimatförändringarna samt industrins behov av precis fuktkontroll och framsteg inom energieffektiva avfuktningssystem att driva tillväxten på marknaden på lång sikt. Vissa marknadssegment har sett en långsammare utveckling på kort sikt, vilket under detta kvartal särskilt noterades genom försenade investeringar i batteriproduktion inom alla regioner. Orderingången inom AirTech var oförändrad under kvartalet. Eftersom digitaliseringen fortsätter och AI används alltmer inom olika sektorer, förblir efterfrågan på effektiva och anpassningsbara kylsystem hög. Detta skapar starka tillväxtpotentialer på medellång till lång sikt för DCT eftersom vi erbjuder en rad kyltekniker som möjliggör för kunder att hantera utmaningar med värmegenerering. Under kvartalet var orderingången för DCT oförändrad, och som tidigare meddelats är denna marknad ojämn, vilket innebär att orderingången kan variera avsevärt mellan kvartalen. Inom FoodTech ökade orderingången eftersom efterfrågan på både inomhusklimatlösningar och digitala lösningar var stark. Vi fortsätter att se en ökande efterfrågan på styrenheter, automationsverktyg och optimeringsmjukvaruplattformar eftersom livsmedelsproducenter alltmer använder realtidsdata för att göra exakta förändringar för förbättrad djurvälfärd, maximera produktionen och minska avfall och CO<sub>2</sub>-utsläpp.

Nettoomsättningen ökade, drivet av en mycket stark tillväxt inom DCT och FoodTech. AirTech hade en svagare utveckling. Munters har ambitionen att öka service\* och komponentintäkter på lång sikt till mer än en tredjedel av nettoomsättningen, under kvartalet uppgick detta till 25% av nettoomsättningen.

### Ett kvartal med rekordhög lönsamhet, förbättrat kassaflöde och stärkt finansiell ställning

Alla affärsområden förbättrade sin lönsamhet under andra kvartalet. Inom AirTech drevs detta av en fördelaktig produktmix, god leveransnivå på tidigare annonserade ordrar kombinerat med högt kapacitetsutnyttjande. DCT fortsatte att förbättra sin marginal främst drivet av effekter från noggrant lean-arbete och god leveransnivå på tidigare annonserade ordrar. Både Digital och Climate solutions inom FoodTech ökade lönsamhetsnivåerna genom högre volymer och betydande produktivetsförbättringar. Samtidigt fortsatte Munters att investera i digitalisering, arbetssätt, vår produktionskapacitet och innovation inom alla affärsområden.

Det operativa kassaflödet ökade under kvartalet tack vare ökade intäkter och en mycket god förbättring av det operativa rörelsekapitalet (OWC), vilket resulterade i en OWC/nettoomsättning på 12,5% vilket är inom vårt målintervall på 13-10%. Detta ledde till en lägre skuldsättningsgrad för det fjärde kvartalet i rad.

### Framsteg i strategiska ambitioner och slutsats nådd i översyn av produkterbjudandet inom FoodTech

I maj uppdaterade vi vårt tillväxtmål på medellång sikt för att inkludera tillväxt genererad av förvärv. Under andra kvartalet slutförde AirTech förvärvet av Airprotech. Det breddar vårt erbjudande inom Clean Technologies och utsläppsminskning för att bättre hjälpa kunderna att minska sitt koldioxidavtryck. Efter kvartalets slut meddelade vi förvärvet av en majoritetsandel i Automated Environments (AEI), vilket påskyndar vår digitala resa inom FoodTech eftersom vi nu lägger till kontrollenheter för äggindustrin inom vårt erbjudande. Vi meddelade även förvärvet av Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat. Detta förvärv kompletterar DCTs produktutbud inom kylning av datacenter, vilket förbättrar vår förmåga att erbjuda helhetslösningar till hela datacentermarknaden.

Förra året inledde vi en strategisk översyn av produkterbjudandet inom FoodTech, som nu har slutförts. Slutsatsen av denna översyn är vår avsikt att avyttra denna verksamhet.

Jag är mycket nöjd över att vi tog ett steg för att anpassa Munters till Parisavtalet under andra kvartalet genom att åta oss till Science Based Targets-initiativet (SBTi). Genom att sätta ambitiösa klimatmål stärker vi inte bara vårt eget åtagande utan hoppas också inspirera resten av industrin att röra sig mot en mer hållbar framtid.

Jag vill uttrycka min uppriktiga tacksamhet till alla våra engagerade medarbetare för deras hårda arbete.

\*Service definieras som eftermarknadsservice och SaaS-intäkter.

## Medelsiktiga finansiella mål

<b>Nettoomsättnings-tillväxt:</b>	Årlig valutajusterad nettoomsättningstillväxt över 14%. Utfall Q2 2024: 7% (28)
<b>Justerad EBITA-marginal:</b>	En justerad EBITA-marginal över 14%. Utfall Q2 2024: 17,8% (13,5)
<b>OWC/nettoomsättning</b>	Genomsnittligt operativt rörelsekapital senaste 12 månaderna i intervallet 13-10% av nettoomsättningen. Utfall Q2 2024: 12,5% (13,2)
<b>Utdelningspolicy:</b>	Munters strävar efter att lämna en årlig utdelning som motsvarar 30-50% av årets resultat efter skatt. Utdelning 2024: 30% (SEK 1,30 per aktie, totalt MSEK 237) utbetalda vid två tillfällen.

## Hållbarhetsmål för 2030

<b>Klimat</b>	<b>Mål: Minska CO<sub>2</sub>e-utsläpp</b> Scope 1&2, Netto noll; Scope 3, minskning i linje med Parisavtalet 1,5 °C:
<b>Socialt</b>	<b>Mål: Könsmåttlighet</b> Kvinnor i arbetsstyrkan ska nå 30 %, och kvinnliga ledare ska nå 30 %
<b>Bolagsstyrning</b>	<b>Mål: Efterlevnad av Code of Conduct</b> Anställdas CoC, ska nå 100 %; Leverantörers CoC, ska nå 100 %; Kundens CoC, kontinuerlig ökning.
<b>Ambition, Service &amp; Komponenter:</b>	Nettoomsättning på lång sikt > 1/3 av nettoomsättningen Utfall Q2 2024: 25%

Se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2023, sidorna 61-94, för ytterligare information om mål och utfall eller på [www.munters.com](http://www.munters.com). För en beskrivning av hela utdelningspolicyen, se Munters års- och hållbarhetsredovisning 2023 sid 10 eller [www.munters.com](http://www.munters.com).

# Finansiellt resultat

MSEK	Q2			jan-jun			R12		Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	jul-jun	2023	
Orderingång	3 536	3 427	3	6 904	5 972	16	15 048	14 116	
AirTech	1 760	1 726	2	4 016	3 412	18	7 400	6 796	
DCT	1 060	1 067	-1	1 403	1 360	3	4 991	4 948	
FoodTech	741	646	15	1 528	1 227	25	2 734	2 433	
Corporate & elim.	-26	-11	-	-42	-26	-	-77	-61	
Nettoomsättning	3 791	3 536	7	7 329	6 711	9	14 548	13 930	
AirTech	1 938	2 088	-7	3 933	4 111	-4	8 048	8 226	
DCT	1 109	878	26	2 065	1 530	35	3 943	3 408	
FoodTech	763	583	31	1 359	1 095	24	2 627	2 363	
Corporate & elim.	-19	-13	-	-29	-26	-	-70	-67	
Justerad EBITA	673	479	41	1 171	868	35	2 142	1 839	
AirTech	341	346	-1	637	668	-5	1 247	1 278	
DCT	243	133	82	424	215	97	728	519	
FoodTech	135	58	135	205	82	150	345	222	
Corporate & elim.	-45	-57	-	-95	-97	-	-178	-181	
Justerad EBITA marginal, %	17,8	13,5		16,0	12,9		14,7	13,2	
AirTech	17,6	16,6		16,2	16,3		15,5	15,5	
DCT	21,9	15,2		20,5	14,1		18,5	15,2	
FoodTech	17,7	9,9		15,1	7,5		13,1	9,4	

## Orderingång

### April-juni 2024

Orderingången uppgick till MSEK 3 536 (3 427), (organisk tillväxt -2%, strukturell +5%, valutaeffekter 0%), med god tillväxt i FoodTech, motverkat av AirTech och DCT.

I AirTech utvecklades orderingången i nivå med föregående år, främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC. EMEA-regionen visade tillväxt medan Americas hade en utveckling i nivå med föregående år. Orderingången i DCT var oförändrad med en god nivå av mindre och mellanstora ordrar. Orderingången i FoodTech ökade, främst drivet av god tillväxt i Americas och EMEA. Digital solutions inom FoodTech fortsatte att visa stark tillväxt.

### Januari-juni 2024

Orderingången under första halvåret uppgick till MSEK 6 904 (5 972), (organisk tillväxt +11%, strukturell +5%, valutaeffekter -1%), med stark tillväxt i alla affärsområden, särskilt AirTech och FoodTech.

Orderstocken vid periodens slut uppgick till MSEK 11 834 jämfört med MSEK 11 153 i andra kvartalet 2023, motsvarande en ökning med 6%.

För mer information om orderingången, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

## Nettoomsättning

### April-juni 2024

Nettoomsättningen ökade till MSEK 3 791 (3 536) (organisk tillväxt +2%, strukturell +4%, valutaeffekter 0%). Inom DCT bidrog framgångsrika leveranser av stora ordrar som tillkännagavs förra året till fortsatt stark tillväxt. FoodTech växte starkt, med bidrag främst från regionerna EMEA och Americas. I AirTech minskade nettoomsättningen, främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC. Region Americas visade tillväxt, medan EMEA hade en utveckling i nivå med föregående år.

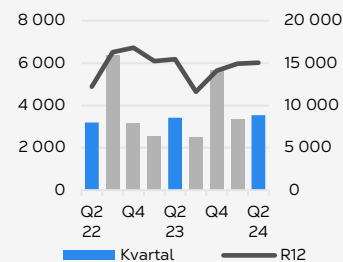
Munters har en ambition att service- och komponentnivå ska representera mer än en tredjedel av nettoomsättningen på lång sikt. Service definieras som eftermarknadsservice samt intäkter från Software-as-a-Service (SaaS). Service och komponenter utgjorde 25% av nettoomsättningen. Service stod för 17% av den totala nettoomsättningen.

### Januari-juni 2024

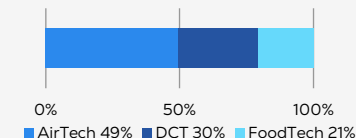
Nettoomsättningen ökade till MSEK 7 329 (6 711) (organisk tillväxt +5%, strukturell +5%, valutaeffekter -1%).

För mer information om nettoomsättning, se affärsområdeskommentarer på sidorna 6, 7 och 8.

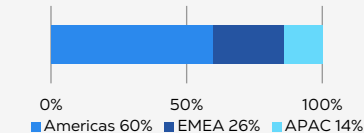
## Orderingång, per kvartal (MSEK)



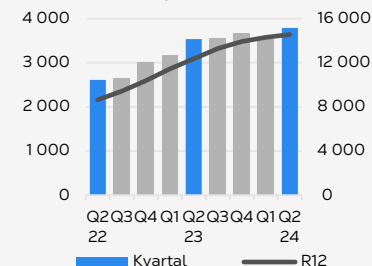
## Orderingång per affärsområde Q2, 2024



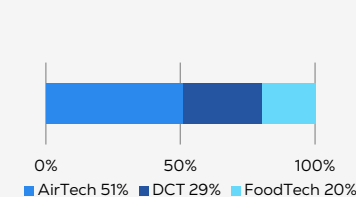
## Orderingång per region Q2, 2024



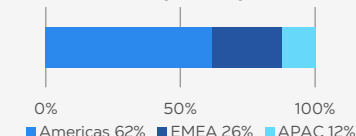
## Nettoomsättning per kvartal (MSEK)



## Nettoomsättning per affärsområde Q2, 2024



## Nettoomsättning per region Q2, 2024



# Resultat

Justerad EBITDA och EBITA exkluderar jämförelsestörande poster, IAC, se sida 18 för upplysning om dessa.

## April-juni 2024

Bruttomarginalen uppgick till 37,2 % (31,7).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 771 (561), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 20,3 % (15,9). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -98 (-82), varav avskrivningar på leasade tillgångar var MSEK -49 (-48).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 673 (479), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 17,8 % (13,5). Marginalen förbättrades tack vare stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech, en positiv effekt från produktmix i AirTech när leveranser på stora ordrar slutfördes. Alla affärsområden hade positiva effekter av lean-arbete och andra effektivitetsförbättringsinitiativ.

Rörelseresultatet (EBIT) var MSEK 578 (408), motsvarande en rörelsemarginal på 15,3 % (11,5). Avskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -54 (-37), varav MSEK -14 (-13) avsåg avskrivningar av immateriella tillgångar från förvärv.

För mer information om resultaten, se affärsområdeskommentarerna på sidorna 6, 7 och 8.

## Januari-juni 2024

Bruttomarginalen uppgick till 35,5 % (31,1).

Justerad EBITDA uppgick till MSEK 1 353 (1 023), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 18,5 % (15,2). Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till MSEK -182 (-155), varav avskrivningar på leasade tillgångar var MSEK -93 (-88).

Justerad EBITA uppgick till MSEK 1 171 (868), motsvarande en justerad EBITA-marginal på 16,0 % (12,9). Marginalen förbättrades tack vare stark nettoomsättningstillväxt i DCT och FoodTech och en positiv effekt från produktmix i AirTech när leveranser på en stor order slutfördes. Dessutom hade alla affärsområden positiva effekter av lean-arbete och andra effektivitetsförbättringsinitiativ.

Rörelseresultatet (EBIT) var MSEK 990 (756), motsvarande en rörelsemarginal på 13,5 % (11,3). Avskrivning av immateriella tillgångar uppgick till MSEK -95 (-72), varav MSEK -27 (-25) avsåg avskrivning av immateriella tillgångar från förvärv.

## Jämförelsestörande poster (IAC)

Jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -41 (-34) under andra kvartalet, inklusive kostnader för omstrukturingsaktiviteter om MSEK -13 (-8) och förvärvskostnader om MSEK -7 (-6). Övriga jämförelsestörande poster uppgick till MSEK -20 (-20) och avser huvudsakligen kostnader för den strategiska översynen av produkt erbjudandet inom FoodTech.

För 6-månadersperioden uppgick jämförelsestörande poster till MSEK -85 (-40) inklusive kostnader för omstrukturingsaktiviteter om MSEK -24 (-12) och förvärvskostnader om MSEK -16 (-7). Övriga jämförelsestörande poster, huvudsakligen relaterade till den strategiska översynen, uppgick till MSEK -45 (-20).

## Finansiella poster

Finansiella intäkter och kostnader för andra kvartalet uppgick till MSEK -91 (-66). Jämfört med samma period föregående år har räntekostnaderna ökat främst på grund av ökad utestående skuld. Räntekostnader på leasingförpliktelser uppgår till MSEK -10 (-11) under andra kvartalet.

Finansiella intäkter och kostnader för de första sex månaderna uppgick till MSEK -178 (-139).

## Skatt

Inkomstskatten för det andra kvartalet var MSEK -146 (-85) med en effektiv skattesats på 30% (25). Inkomstskatten för de första sex månaderna var MSEK -244 (-147) med en effektiv skattesats på 30% (24).

Skattesatsen för andra kvartalet och de första sex månaderna påverkas negativt av icke erkända skatteförluster i Sverige och Tyskland.

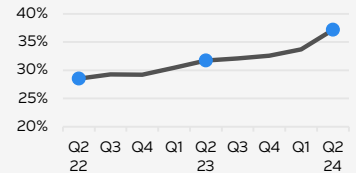
## Resultat per aktie

Nettoreultatet som tillfaller moderbolagets aktieägare uppgick till MSEK 330 (256) under andra kvartalet.

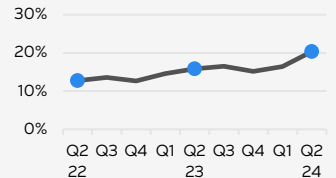
Resultat per aktie, före och efter utspädning, var SEK 1,81 (1,40) under andra kvartalet och SEK 3,00 (2,58) för 6-månadersperioden.

Det genomsnittliga antalet utestående stamaktier under andra kvartalet, för beräkning av resultat per aktie, var 182 538 820 före och efter utspädning.

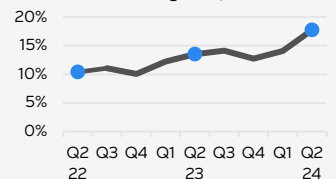
### Bruttomarginal per kvartal, %



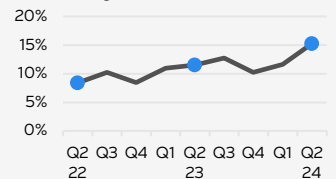
### Just. EBITDA-marginal per kvartal, %



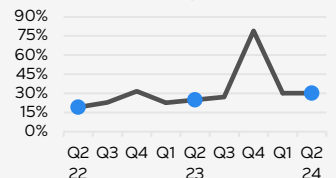
### Just. EBITA-marginal per kvartal, %



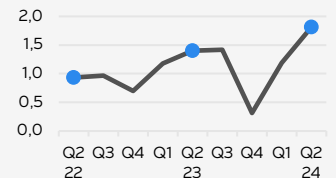
### EBIT-marginal per kvartal, %



### Effektiv skattesats per kvartal, %



### Resultat per aktie per kvartal, SEK



## Finansiell ställning

Nettoskulden per den 30 juni uppgick till MSEK 4 447 jämfört med MSEK 4 557 i slutet av mars 2024 och MSEK 4 833 i slutet av juni 2023. Nettoskulden i förhållande till justerad EBITDA var 1,8x jämfört med 2,0x i slutet av mars 2024 och 2,7x i slutet av juni 2023.

Räntebärande skulder, inklusive leasingkulder, ökade med MSEK 617 jämfört med samma period föregående år och uppgick till MSEK 5 936 (5 319). Ökningen drivs huvudsakligen av förvärv finansierade genom skulder som genomförts under det senaste året.

Koncernens räntebärande skulder har en genomsnittlig löptid på 2,4 år. Finansieringsavtalet om MEUR 100 för en rullande kreditfacilitet avsedd för M&A-ändamål har omförhandlats med förlängd löptid till Q4 2025.

Under de senaste 12 månaderna har Munters slutfört förvärvet av ZECO, en indisk tillverkare av lösningar för luftbehandling och Airprotech, ett italienskt företag som tillverkar system för avlägsnande av Volatile Organic Compounds (VOC). Dessutom deltog Munters i kapitalökningar i tre minoritetsinvesteringar och gjorde två nya minoritetsinvesteringar.

Kassa och likvida medel uppgick till MSEK 1 775 (710) per den 30 juni, vilket är en ökning med MSEK 1 065.

Genomsnittligt sysselsatt kapital under de senaste tolv månaderna var MSEK 11 819 (10 145). Avkastningen på sysselsatt kapital (ROCE) för de senaste tolv månaderna ökade till 15,8 % (12,7) främst på grund av en ökning av rörelseresultatet.

## Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 662 (10) under andra kvartalet och MSEK 1 215 (-158) för de första sex månaderna av 2024. Det positiva kassaflödet är relaterat till en ökning av rörelseresultatet och en positiv utveckling av rörelsekapitalet jämfört med föregående år.

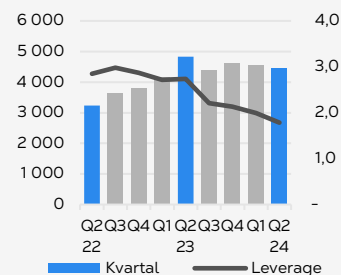
Kassaflödet från förändringar i rörelsekapitalet hade en positiv inverkan på MSEK 172 (-321) under andra kvartalet och MSEK 388 (-834) för de första sex månaderna av 2024. Den positiva utvecklingen av rörelsekapitalet under de första sex månaderna drivs huvudsakligen av DCT i USA genom ökade kundförskott och minskade upplupna intäkter.

Det totala kassaflödet för andra kvartalet uppgick till MSEK 205 (90) och MSEK 225 (-205) för de första sex månaderna av 2024. Det totala kassaflödet för de första sex månaderna påverkades huvudsakligen av investeringar i materiella och immateriella tillgångar på MSEK -353, förvärv och investeringar i associerade bolag på MSEK -247 och utbetalning av den första av två utdelningsdelar för 2024 till externa aktieägare i mars på MSEK -119. Drivet av det starka kassaflödet under de första sex månaderna har den externa skulden minskat med MSEK -226.

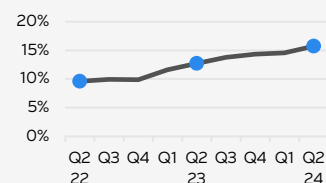
## Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är Munters Group AB. Moderbolaget bedriver inte försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Kassa och likvida medel vid periodens slut uppgick till MSEK 0 (0).

### Nettoskuld per kvartal



### ROCE, %





# AirTech

Affärsområdet AirTech är globalt ledande inom energieffektiv luftbehandling för industriella och kommersiella applikationer. Vi erbjuder lösningar för verksamhetskritiska processer som kräver exakt kontroll av fukt och temperatur, med energieffektivitet och hållbara klimatsystem i fokus. Våra system ger förbättrad inomhusluftkvalité och komfort samt ökad produktionskapacitet.

MSEK	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	jul-jun	2023
Extern orderstock	3 850	4 124	-7	3 850	4 124	-7	3 850	3 250
Orderingång	1 760	1 726	2	4 016	3 412	18	7 400	6 796
Tillväxt	2%	-0%		18%	3%		-13%	-19%
Nettoomsättning	1 938	2 088	-7	3 933	4 111	-4	8 048	8 226
Tillväxt	-7%	21%		-4%	31%		3%	20%
varav organisk tillväxt	-13%	13%		-10%	22%		-	13%
varav förvärv och avyttr.	6%	2%		7%	2%		-	3%
varav valutakurseffekt	0%	6%		-1%	7%		-	4%
Rörelseresultat (EBIT)	313	327	-4	587	636	-8	1 142	1 190
Rörelsemarginal, %	16,2	15,7		14,9	15,5		14,2	14,5
Avskr. immateriella tillg.	-11	-11		-22	-21		-41	-39
Jämförelsestörande poster	-16	-8		-28	-12		-64	-49
Justerad EBITA	341	346	-1	637	668	-5	1 247	1 278
Justerad EBITA marginal, %	17,6	16,6		16,2	16,3		15,5	15,5

## April-juni 2024

### Orderingång

Orderingången var i nivå med föregående år (-5% organiskt), främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC. EMEA-regionen visade tillväxt medan Americas hade en utveckling i nivå med föregående år.

- Industrisegmentet (exkl. batteri) visade god utveckling i EMEA och Americas, något motverkad av APAC. Inom undersegmentet batteri visade Americas och APAC-regionen svag utveckling. Vi fortsätter att se förseningar i investeringar i nyetableringar samt att kunder placerar beställningar närmare leverans. Samtidigt ökar konkurrensen på marknaden eftersom flera nya aktörer har kommit in på marknaden de senaste åren.
- Det kommersiella segmentet i Americas visade stark utveckling, något motverkad av APAC.
- Clean Technologies (CT) ökade främst på grund av förvärvet av Airprotech i EMEA som avslutades under kvartalet.
- Komponenter visade stark tillväxt i Americas samt god tillväxt i EMEA. Utvecklingen i APAC var svagare, påverkad av lägre komponentersättningar på den kinesiska batterimarknaden.
- Service minskade främst på grund av lägre efterfrågan i Americas.

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen minskade organiskt med -13%, främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC. Americas-regionen visade tillväxt, medan EMEA utvecklades i nivå med föregående år. Service stod för 21% av AirTechs nettoomsättning.

- Det industriella segmentet (exkl. batteri) minskade på grund av svagare utveckling i Americas medan undersegmentet livsmedel i EMEA och APAC visade tillväxt. Undersegmentet batteri visade tillväxt i Americas då leveranser på stora ordrar slutfördes, motverkad av svag utveckling i EMEA och APAC.
- Det kommersiella segmentet visade god utveckling i alla regioner.
- CT växte drivet av det nyliga förvärvet av Airprotech i EMEA, motverkad av svagare utveckling i övriga regioner.
- Komponentsegmentet växte i Americas och EMEA, medan APAC var svagare. Tillväxten drevs huvudsakligen av ökad försäljning av befuktnings- och kyldynor till datacentermarknaden.
- Servicesegmentet växte, drivet av EMEA-regionen medan de andra regionerna var oförändrade.

### Justerad EBITA

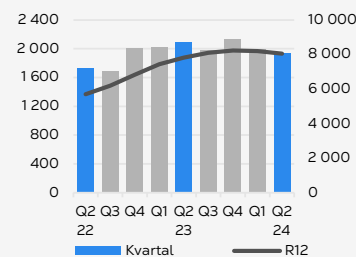
Den justerade EBITA-marginalen ökade, främst drivet av effektivitetsförbättringar och en positiv effekt från produktmix i Americas när leveranser på stora ordrar slutfördes.

- Effektivitetsförbättringar fortsatte att ha en positiv inverkan på marginalen, något motverkad av en lägre produktionsutnyttjandegrad i EMEA och APAC.
- Investeringar i operativ effektivitet och innovation ökade under kvartalet och förväntas fortsätta öka, drivet av till exempel vår förmåga för att nå vårt netto-nollmål.

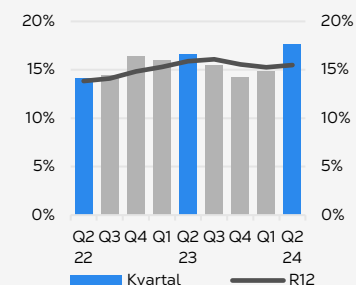
## Januari-juni 2024

- Orderingången ökade organiskt med 12%, med tillväxt i alla segment förutom CT. Särskilt undersegmentet batteri i EMEA har visat god tillväxt.
- Nettoomsättningen minskade organiskt med -10%, främst på grund av det svagare undersegmentet batteri i APAC och EMEA. I Americas har undersegmentet batteri visat tillväxt liksom komponenter och service i EMEA & Americas.
- Den justerade EBITA-marginalen utvecklades i nivå med föregående år. Positivt påverkad av slutförandet av leveranser på stora ordrar, motverkad av lägre volymer.

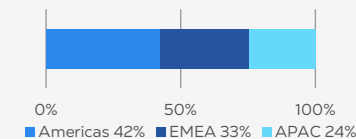
### Nettoomsättning per kvartal - AirTech (MSEK)



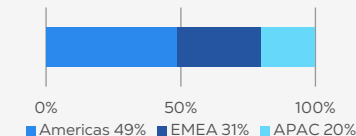
### Just. EBITA-marginal per kvartal % - AirTech



### Orderingång per region Q2, 2024 - AirTech



### Nettoomsättning per region Q2, 2024 - AirTech



# Data Center Technologies

Data Center Technologies (DCT) är en ledande leverantör av avancerade klimatlösningar för kylning som använder flera olika värmeavvisande teknologier. Våra lösningar ger betydande energibesparingar för datacenter jämfört med traditionella kylsystem. Med en diversifierad produktportfölj och omfattande applikationskunskap skapar vi hållbara klimatlösningar för datacenteroperatörer över hela världen. DCT har verksamhet i Virginia och Texas, USA samt på Irland.

MSEK	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	jul-jun	2023
Extern orderstock	6 903	6 037	14	6 903	6 037	14	6 903	7 206
Orderingång	1 060	1 067	-1	1 403	1 360	3	4 991	4 948
Tillväxt	-1%	14%		3%	-52%		4%	-21%
Nettoomsättning	1 109	878	26	2 065	1 530	35	3 943	3 408
Tillväxt	26%	190%		35%	193%		64%	143%
varav organisk tillväxt	24%	168%		34%	170%		-	131%
varav förvärv och avyttr.	-	-		-	-		-	-
varav valutakurseffekt	2%	22%		1%	23%		-	12%
Rörelseresultat (EBIT)	238	127	86	414	204	103	707	497
Rörelsemarginal, %	21,4	14,5		20,0	13,3		17,9	14,6
Avskr. immateriella tillg.	-5	-6		-10	-11		-21	-22
Jämförelsestörande poster	0	-		0	-		0	-
Justerad EBITA	243	133	82	424	215	97	728	519
Justerad EBITA marginal, %	21,9	15,2		20,5	14,1		18,5	15,2

## April-juni 2024

### Orderingång

Orderingången var i nivå med föregående år (-2% organiskt), med en god nivå av mindre och mellanstora ordrar, främst drivet av colocation-marknaden i Americas. Då de agerar värd för hyperscalers som för närvarande behöver enorma mängder serverutrymme och förlitar sig på colocation-leverantörer för att växa snabbt.

- Den underliggande efterfrågan är fortsatt stark, på kort och lång sikt, drivet av faktorer som digitalisering och den växande efterfrågan på energieffektiva kylsystem.

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt med +24%, drivet av framgångsrika leveranser av stora ordrar som tillkännagavs förra året. Leveranser av dessa ordrar fortskrider enligt plan. Service stod för 8% av DCTs nettoomsättning.

- Region EMEA fortsatte visa stabil tillväxt jämfört med föregående år.

### Justerad EBITA

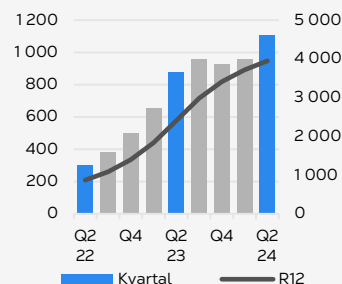
Den justerade EBITA-marginalen fortsatte att förbättras avsevärt som ett resultat av en kombination av positiva bidrag under kvartalet från stark volymtillväxt, god effekt av lean-arbete, positiv produktmix och högt kapacitetsutnyttjande.

- Bygget av den nya produktionsanläggningen i Cork, Irland förväntas vara slutfört under året.

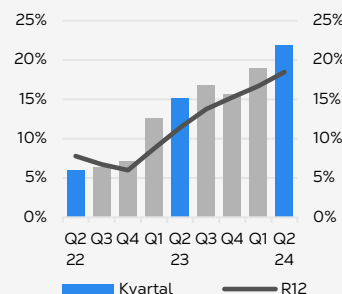
## Januari-juni 2024

- Orderingången ökade organiskt med +3% främst drivet av colocation-marknaden i Americas. Vilket i sin tur drivs av ökad marknadsaktivitet från hyperscalers, eftersom de hyr utrymme från colocation-leverantörer.
- Nettoomsättningen ökade organiskt med +34%, drivet av goda leveranser på stora ordrar som tillkännagavs under tidigare år och en upptrappning av produktionen.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades kraftigt som ett resultat av volymökning, högt kapacitetsutnyttjande, positiv produktmix och positiva effekter av lean-arbete.

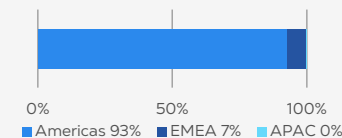
### Nettoomsättning per kvartal - DCT (MSEK)



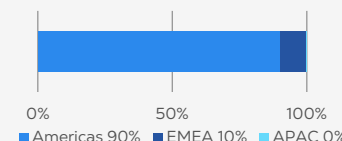
### Just. EBITA-marginal per kvartal, % - DCT



### Orderingång per region Q2, 2024 - DCT



### Nettoomsättning per region Q2, 2024 - DCT



# FoodTech

Affärsområdet FoodTech är en av världens ledande leverantörer av innovativa och energieffektiva klimatsystem för djuruppfödning och växthus, samt mjukvara för att styra och optimera hela värdekedjan vid produktion av livsmedel. Våra lösningar ökar produktiviteten, samtidigt som de bidrar till en hållbar livsmedelsproduktion där höga krav ställs på kvalitet, djurhälsa och livsmedelssäkerhet. I juli 2023 meddelade Munters att en strategisk översyn av produkterbjudandet inom FoodTech initierats. Slutsatsen av denna översyn är vår intention att avyttra denna verksamhet.

MSEK	Q2			jan-jun			R12	Helår
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	jul-jun	2023
Extern orderstock	1 081	992	9	1 081	992	9	1 081	877
Orderingång	741	646	15	1 528	1 227	25	2 734	2 433
Tillväxt	15%	17%		25%	-2%		23%	9%
Nettoomsättning	763	583	31	1 359	1 095	24	2 627	2 363
varav SaaS	71	42	71	132	78	70	237	183
SaaS ARR	284	166	71	284	166	71	284	226
Tillväxt	31%	-3%		24%	-1%		19%	7%
varav organisk tillväxt	26%	-8%		18%	-6%		-	1%
varav förvärv och avyttr.	6%	-		7%	-		-	3%
varav valutakurseffekt	-1%	5%		-1%	6%		-	4%
Rörelseresultat (EBIT)	79	19	320	104	25	317	186	107
Rörelsemarginal, %	10,4	3,2		7,6	2,3		7,1	4,5
Avskr. immateriella tillg.	-21	-18		-42	-34		-87	-80
Jämförelsestörande poster	-35	-21		-59	-23		-72	-35
Justerad EBITA	135	58	135	205	82	150	345	222
Justerad EBITA marginal, %	17,7	9,9		15,1	7,5		13,1	9,4

## April-juni 2024

### Orderingång

Orderingången ökade organiskt med +9%, främst drivet av god tillväxt i Americas och EMEA medan APAC-regionen visade svagare utveckling.

- Climate solutions i Americas visade god tillväxt, främst drivet av svin- och mejerisegmenten. Digital solutions i Americas fortsatte att visa stark tillväxt, huvudsakligen relaterat till kycklingsegmentet.
- EMEA-regionen visade mycket stark tillväxt i äggsegmentet samt god tillväxt i svin- och kycklingsegmenten, drivet av Climate solutions där orderingång av både produkt och styrenheter såg en god utveckling.
- I APAC-regionen visade äggsegmentet god tillväxt från Climate solutions, motverkad av en svagare marknad i andra segment.

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade organiskt med +26%, med betydande bidrag främst från EMEA- och Americas-regionerna. Service utgjorde 18% av FoodTechs nettoomsättning.

- I Americas uppvisade Climate solutions en stark tillväxt i försäljningen av produkter över alla segment. Digital solutions i USA såg en ökning i både mjukvaruimplementering och återkommande mjukvaruintäkter (SaaS), där den senare ökade med +71% till MSEK 71 (42). Tillväxten i Digital solutions kom främst från kycklingsegmentet, samt en ökad tillväxt i svinsegmentet.
- EMEA-regionen visade en god tillväxt, främst genom försäljning inom Climate solutions inklusive både produkt och styrenheter i kyckling-, växthus- och äggsegmenten.
- APAC-regionen upplevde en lätt nedgång, trots god tillväxt av Climate solutions inklusive både produkt och styrenheter i äggsegmentet, medan de andra segmenten visade svagare utveckling.

### Justerad EBITA

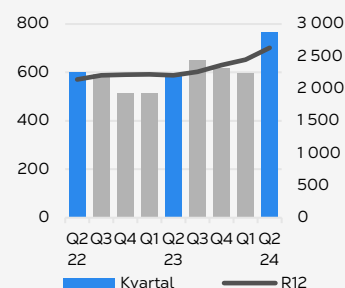
Justerad EBITA-marginalen ökade betydligt med bidrag från samtliga regioner, särskilt från EMEA och Americas.

- En stark försäljningstillväxt i både Climate- och Digital solutions hade en positiv inverkan på marginalerna.
- Lönsamhetsnivåerna i Digital solutions bibehåller sin styrka, drivna av en ökande nivå av mjukvaruimplementeringar och en accelererande tillväxt i ARR (Annualized Recurring software Revenue).
- Operativa förbättringarna har gett utmärkt resultat, med ett starkt fokus på lagerhantering samt synergier från integrationen av det brasilianska företaget InoBram, förvärvat under 2023, i kombination med nettoprisökningar.

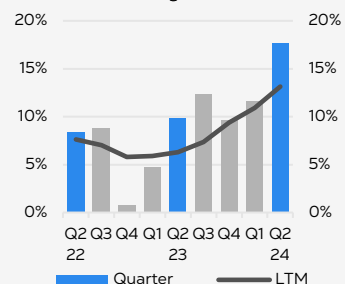
## Januari-juni 2024

- Orderingången ökade organiskt med +20%, huvudsakligen tack vare en god tillväxt i Americas och EMEA, vilket delvis motverkades av en fortsatt svag utveckling i APAC
- Nettoomsättningen steg organiskt med +18%, drivet av en fortsatt robust utveckling i Americas, samt en återhämtning i EMEA, medan APAC-regionen visade en svagare utveckling.
- Den justerade EBITA-marginalen förbättrades avsevärt, tack vare positiva effekter från ökade volymer, nettoprisökningar och initiativ för operativa förbättringar.

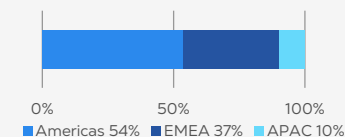
### Quarterly net sales - FoodTech, (MSEK)



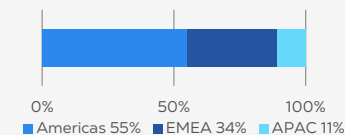
### Just. EBITA-marginal % - FoodTech



### Orderingång per region Q2, 2024 - FoodTech



### Nettoomsättning per region Q2, 2024 - FoodTech

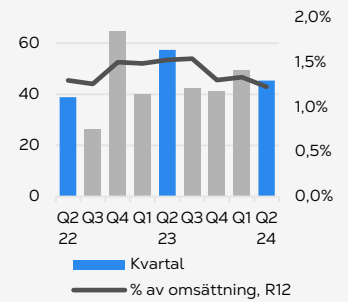




# Corporate

Koncernfunktionen rapporterade en justerad EBITA på MSEK -45 (-57) under andra kvartalet och MSEK -95 (-97) under första halvåret. Kostnadsminskningen är relaterad till tjänster som tidigare köptes in av koncernfunktioner som från och med andra kvartalet köps in av affärsområdena.

Corporate kostnader per kvartal, (MSEK)



# Övrig information

## Anställda

Antalet permanenta heltidsanställda (FTE) den 30 juni 2024 var 5 011 (4 294). Antalet FTE den 30 juni 2024 i affärsområdet AirTech var 3 343 (2 690), i DCT 668 (562), i FoodTech 855 (917) och inom koncernfunktioner 145 (125).

## Utestående aktier

Per den 30 juni 2024 innehade Munters 1 916 377 egna aktier av det totala antalet aktier på 184 457 817. Således var antalet utestående aktier vid balansdagen 182 541 440.

## Utdelning

Årsstämman i mars beslutade att betala en total utdelning på 1,30 SEK (0,95), totalt MSEK 237 (173) som ska utbetalas i två lika delar. Detta motsvarade 30 % av resultatet för 2023. En första del av utdelningen betalades ut i mars. Den andra delen ska betalas ut i september. Detta representerar 30 (30) procent av årets resultat för 2023.

## Övriga händelser under kvartalet

**Munters kapitalmarknadsdag 2024 med uppdaterade finansiella & hållbarhetsmål** - I maj arrangerade Munters en kapitalmarknadsdag i Stockholm, som erbjöd en djupdykning i företagets strategiska riktning och framtida mål. Evenemanget belyste Munters positionering för nästa tillväxtväg, vilket ledde till tillkännagivandet av ett ökat finansiellt medelsiktigt mål för nettoomsättningstillväxt och uppdaterade strategiska hållbarhetsmål. Deltagarna hade möjlighet att undersöka våra produktutställningar och konsultera med specialister både före och efter presentationerna.

**Munters utökar sin koncernledning med två nya medlemmar** - I juni meddelade Munters att Kaspar Kirchmann utsetts till GVP Legal & Group Counsel och ny medlem i koncernledningen från och med den 1 juli 2024. Dessutom utsågs Susann Johnsson till GVP Communication & Brand samt ny medlem i koncernledningen från och med den 1 juli 2024.

## Händelser efter periodens slut

**Slutförande av den strategiska översynen av produkterbjudandet i FoodTech** - Den strategiska översynen som initierades föregående år av produkterbjudandet inom FoodTech har nu slutförts. Slutsatsen av översynen är vår intention att avyttra denna verksamhet.

**Munters förvärvar majoritetsandel i Automated Environments** - I juli meddelade Munters förvärvet av majoritetsandelen i Automated Environments (AEI), ett USA-baserat företag som specialiserar sig på automatiserade styrenheter för äggindustrin. Förvärvet är en del av FoodTechs strategiska satsning på digitala lösningar som stödjer livsmedelsproducenter. AEI:s hårdvara är speciellt designad för gårdar med frigående höns. Dess intelligenta styrsystem och mjukvara övervakar till exempel inomhusklimatet och hanterar foder- och vattenfördelning, vilket förbättrar både djurens välfärd och minskar kostnaderna för äggproduktionen. AEI, som har sin bas i Minnesota, redovisade en nettoomsättning på 102 MSEK (9,8 MUSD) år 2023. Affären är fullt finansierad genom befintliga kreditfaciliteter.

**Munters ingår avtal om förvärv av Geoclima** - I juli meddelade Munters att ett avtal tecknats om att förvärva Geoclima, en italiensk tillverkare av luft- och vattenkylda kylaggregat. Genom förvärvet kompletterar Munters DCT sitt produktutbud inom kylning av datacenter, vilket förbättrar förmågan att erbjuda helhetslösningar till hela datacentermarknaden. Geoclima rapporterade en nettoomsättning på cirka MSEK 455 (MEUR 40,1) för räkenskapsåret 2023. Företaget har 165 anställda med huvudkontor i nordöstra Italien. De har säljkontor i Italien, Spanien, Storbritannien, Australien och USA samt produktionsanläggningar i Italien och Thailand.

### Tio största aktieägare

Per den 30 jun 2024	%
FAM AB	28,0
Swedbank Robur fonder	6,3
Första AP-fonden	5,0
Capital Group	5,0
ODIN Fonder	4,0
Fjärde AP-fonden	3,9
Vanguard	2,7
Nordea Fonder	1,9
Norges Bank	1,7
Columbia Threadneedle	1,7

Källa: Modular Finance AB

# Om Munters

Munters är en global ledare inom energieffektiva och hållbara klimatlösningar. Lösningarna säkerställer temperatur och kontroll av luftfuktighet, vilket är verksamhetskritiskt för kunderna. Munters erbjuder innovativa, effektiva och hållbara lösningar till kunder inom många olika branscher, där kontroll av fukthalt och temperatur inomhus är verksamhetskritiskt. Våra lösningar minskar kundernas klimat- och miljöpåverkan genom en minskad resursförbrukning. Därmed bidrar våra lösningar till renare luft, ökad effektivitet samt minskade koldioxidutsläpp. Hållbarhet är en viktig del av Munters affärsstrategi och värdeskapande.

## Fakta

- ~ 5,000 anställda (FTEs)
- >45 länder med produktion och försäljning
- 23 fabriker
- 22% andel chefer som är kvinnor
- Tre affärsområden: AirTech, Data Center Technologies och FoodTech

I Q2, generade AirTech 51%, Data Center Technologies 29% och FoodTech 20% av Munters nettoomsättning.

## Syfte

*For customer success and a healthier planet*

Nyfikenhet och strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Våra klimatlösningar är affärskritiska för kundernas framgång och bidrar till en mer hållbar planet.

## Munters strategi

Munters har en stark marknadsposition på de flesta marknader där vi finns. Vi ser stora möjligheter att förbättra och stärka vår marknadsposition och för att uppnå våra finansiella mål och leverera på vår strategi. Nyckeln till framgång ligger i hur vi agerar på väg mot målen. Våra övergripande strategiska prioriteringar visar på vilka områden som vi ser som viktiga för vår framgång. För varje strategisk prioritering har vi tydliga handlingsplaner och ambitioner med vad vi vill uppnå. Hållbarhet är en prioriterad fråga som genomsyrar varje strategisk prioritering.

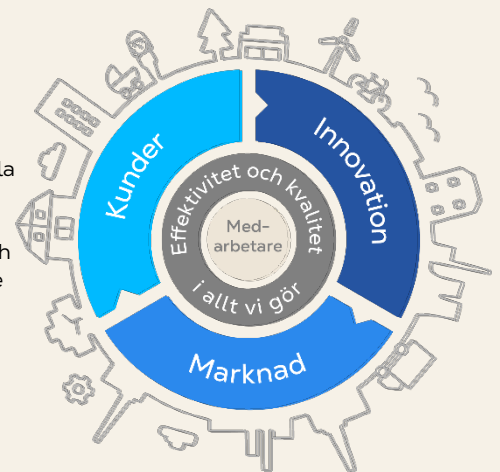
**Medarbetare:** Medarbetarna är navet i vår verksamhet och vi lägger stor vikt vid att säkerställa våra anställdas säkerhet och hälsa. Mångfald och inkludering är viktiga områden för oss eftersom vi är övertygade om att mångfald leder till starkare innovationskraft. Genom samarbete och en passion för att skapa energieffektiva lösningar för våra kunder och partners bidrar vi till våra kunders framgång och en bättre värld.

**Kunder** Vi bidrar till våra kunders framgång genom att leverera högkvalitativa klimatlösningar som gör kunderna mer hållbara. Vår framgång bygger på nära och långa kundrelationer liksom djup förståelse om kundernas verksamheter och deras framtida behov. Vår strategi är att fortsätta utveckla våra kundinsikter och att utnyttja vårt breda kunnande om applikationer, teknik och komponenter för att leverera attraktiva lösningar och tjänster.

**Innovation:** Nyfikenhet och en strävan efter att skapa banbrytande teknologier är en del av vårt DNA. Vi ska fortsätta ligga i framkant av industrins utveckling och bidra till en mer hållbar utveckling genom våra energi- och resurseffektiva klimatlösningar. Vårt fokus ligger på fortsatta satsningar inom våra kärntechnologier, lösningar och digitalisering, att optimera vår produktportfölj och vår innovations- och produktionsteknologi.

**Marknad:** Munters är verksamt över hela världen och klimatförändringen, ökad digitalisering och befolkningstillväxten är viktiga drivkrafter på våra marknader. Vi fokuserar våra resurser på att stärka vår position inom områden där vi kan vara marknadsledare och att öka andelen service. Med våra högkvalitativa resurseffektiva lösningar och vårt målmedvetna arbete för att minska vårt eget klimatavtryck bidrar vi till en mer hållbar utveckling.

**Effektivitet i allt vi gör:** Vi strävar kontinuerligt efter ökad effektivitet och kvalitet samt att minska vår miljöpåverkan. Munters verksamhet genomsyras av ansvarsfullt företagande med hög etik och respekt för mänskliga rättigheter, strävan efter ökad mångfald, god hälsa och hög säkerhet på arbetsplatsen.



# Kvartalsöversikt Koncernen

## Resultaträkning

MSEK	2024		2023				2022		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Orderstock	11 834	11 812	11 333	10 025	11 153	10 783	11 463	11 866	7 515
Orderingång	3 536	3 368	5 651	2 494	3 427	2 544	3 143	6 354	3 200
Nettoomsättning	3 791	3 538	3 659	3 560	3 536	3 175	3 011	2 644	2 610
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>771</b>	<b>582</b>	<b>556</b>	<b>587</b>	<b>561</b>	<b>462</b>	<b>381</b>	<b>359</b>	<b>332</b>
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-98	-84	-88	-84	-82	-73	-78	-66	-60
<b>Justerad EBITA</b>	<b>673</b>	<b>498</b>	<b>467</b>	<b>503</b>	<b>479</b>	<b>389</b>	<b>304</b>	<b>293</b>	<b>272</b>
Avskrivningar immateriella tillgångar förvärv	-14	-13	-7	-13	-13	-12	-8	-9	-9
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	-40	-28	-36	-29	-25	-22	-30	-19	-15
Jämförelsestörande poster	-41	-44	-49	-7	-34	-6	-9	6	-28
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>578</b>	<b>412</b>	<b>375</b>	<b>454</b>	<b>408</b>	<b>349</b>	<b>255</b>	<b>271</b>	<b>220</b>
Finansiella intäkter och kostnader	-91	-87	-99	-93	-66	-73	-64	-41	-14
Skatt	-146	-97	-218	-98	-85	-62	-61	-53	-39
<b>Periodens resultat</b>	<b>342</b>	<b>227</b>	<b>58</b>	<b>264</b>	<b>257</b>	<b>214</b>	<b>131</b>	<b>178</b>	<b>166</b>
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	330	218	54	260	256	214	128	176	169

## Nyckeltal

MSEK	2024		2023				2022		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Organisk tillväxt, Nettomsättning	2%	7%	16%	28%	27%	38%	26%	22%	25%
Valutajusterad tillväxt, Nettomsättning	7%	13%	20%	31%	28%	40%	30%	25%	29%
Justerad EBITA marginal, %	17,8	14,1	12,8	14,1	13,5	12,3	10,1	11,1	10,4
Rörelsemarginal, %	15,3	11,6	10,3	12,8	11,5	11,0	8,5	10,3	8,4
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,81	1,19	0,30	1,42	1,40	1,18	0,70	0,97	0,93
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,81	1,19	0,30	1,42	1,40	1,18	0,70	0,97	0,93
Operativt rörelsekapital/Nettoomsättning, %	12,5	13,6	14,2	13,7	13,2	12,7	12,7	13,1	13,3
Nettoskuld/Justerad EBITDA, R12	1,8	2,0	2,1	2,2	2,7	2,7	2,9	3,0	2,9

## Nettoskuld

MSEK	2024		2023				2022		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Likvida medel	-1 775	-1 581	-1 532	-1 165	-710	-618	-914	-698	-459
Räntebärande skulder	5 045	5 089	5 131	4 575	4 518	3 772	3 721	3 424	3 101
Leasingskulder	892	757	719	770	801	781	774	731	367
Avsättningar för pensioner	283	262	280	197	209	217	227	187	226
Upplupna finansiella kostnader	3	29	22	21	15	24	16	10	6
<b>Nettoskuld</b>	<b>4 447</b>	<b>4 557</b>	<b>4 620</b>	<b>4 399</b>	<b>4 833</b>	<b>4 175</b>	<b>3 825</b>	<b>3 654</b>	<b>3 241</b>

## Operativt rörelsekapital

MSEK	2024		2023				2022		
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Varulager	2 108	1 902	1 726	1 965	2 153	2 071	1 956	1 765	1 521
Kundfordringar	2 275	2 306	2 038	2 245	2 167	2 035	2 020	1 570	1 407
Leverantörsskulder	-1 362	-1 349	-1 294	-1 156	-1 277	-1 159	-1 288	-932	-910
Förskott från kunder	-2 160	-1 879	-1 355	-1 725	-1 592	-1 576	-1 715	-1 428	-1 105
Upplupna/förutbetalda intäkter, netto	555	583	640	741	782	466	418	484	493
<b>Operativt rörelsekapital</b>	<b>1 417</b>	<b>1 563</b>	<b>1 755</b>	<b>2 071</b>	<b>2 233</b>	<b>1 837</b>	<b>1 390</b>	<b>1 460</b>	<b>1 407</b>

# Rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Q2		jan-jun		R12	Helår
	2024	2023	2024	2023	jul-jun	2023
Nettoomsättning	3 791	3 536	7 329	6 711	14 548	13 930
Kostnad för sålda varor	-2 382	-2 414	-4 726	-4 622	-9 612	-9 508
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 409</b>	<b>1 122</b>	<b>2 602</b>	<b>2 088</b>	<b>4 936</b>	<b>4 422</b>
Försäljningskostnader	-354	-327	-680	-625	-1 336	-1 281
Administrationskostnader	-367	-284	-716	-527	-1 294	-1 106
Forsknings- och utvecklingskostnader	-110	-80	-209	-151	-418	-360
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	5	-21	0	-26	-56	-82
Resultatandel i intressebolag	-4	-2	-7	-2	-12	-8
<b>Rörelseresultat</b>	<b>578</b>	<b>408</b>	<b>990</b>	<b>756</b>	<b>1 820</b>	<b>1 586</b>
Finansiella intäkter och kostnader	-91	-66	-178	-139	-370	-331
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>488</b>	<b>342</b>	<b>812</b>	<b>617</b>	<b>1 450</b>	<b>1 255</b>
Skatt	-146	-85	-244	-147	-560	-463
<b>Periodens resultat</b>	<b>342</b>	<b>257</b>	<b>569</b>	<b>470</b>	<b>890</b>	<b>792</b>
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	330	256	548	470	862	784
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	11	1	21	0	29	8
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	182 538 820	182 123 383	182 533 903	182 106 082	182 488 100	182 274 370
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	182 538 820	182 395 834	182 533 903	182 368 487	182 488 100	182 284 750
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,81	1,40	3,00	2,58	4,72	4,30
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,81	1,40	3,00	2,58	4,72	4,30
<b>Övrigt totalresultat</b>						
<i>Poster som senare kan omklassificeras till årets resultat:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-82	238	260	238	-252	-274
<i>Poster som inte ska omklassificeras till årets resultat:</i>						
Aktuariella vinster/förluster på förmånsbestämda pensionsförpl.	-10	10	5	23	-64	-46
Skatt hänförligt till aktuariella vinster/förluster	2	-2	-1	-5	13	9
<b>Övrigt totalresultat, netto efter skatt</b>	<b>-90</b>	<b>246</b>	<b>264</b>	<b>256</b>	<b>-303</b>	<b>-311</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>252</b>	<b>503</b>	<b>833</b>	<b>727</b>	<b>588</b>	<b>481</b>
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	244	504	811	726	564	478
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	8	-1	22	1	24	4



# Rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	2024-06-30	2023-06-30	2023-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Goodwill	6 289	5 756	5 822
Övriga immateriella tillgångar	2 823	2 198	2 259
Materiella anläggningstillgångar	1 246	953	1 097
Nyttjanderättstillgångar	828	768	672
Andelar i intressebolag	57	33	25
Övriga finansiella tillgångar	149	82	95
Uppskjutna skattefordringar	347	346	292
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>11 739</b>	<b>10 136</b>	<b>10 262</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Varulager	2 108	2 153	1 726
Kundfordringar	2 275	2 167	2 038
Derivatinstrument	11	8	0
Aktuella skattefordringar	79	87	84
Övriga fordringar	166	131	135
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	838	1 166	954
Likvida medel	1 775	710	1 532
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>7 251</b>	<b>6 422</b>	<b>6 469</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>18 990</b>	<b>16 558</b>	<b>16 731</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	5 581	5 820	5 257
Innehav utan bestämmande inflytande	3	1	1
<b>Totalt eget kapital</b>	<b>5 584</b>	<b>5 821</b>	<b>5 258</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>			
Räntebärande skulder	5 024	4 511	4 151
Leasingskulder	685	620	553
Avsättningar för pensioner	283	209	280
Övriga avsättningar	68	63	62
Övriga långfristiga skulder	673	347	636
Uppskjutna skatteskulder	471	453	455
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>7 204</b>	<b>6 204</b>	<b>6 135</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>			
Räntebärande skulder	21	6	980
Leasingskulder	207	181	167
Övriga avsättningar	196	166	145
Leverantörsskulder	1 362	1 277	1 294
Derivatinstrument	-	3	33
Aktuella skatteskulder	91	74	78
Förskott från kunder	2 160	1 592	1 355
Övriga kortfristiga skulder	898	118	92
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 268	1 116	1 193
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>6 202</b>	<b>4 533</b>	<b>5 337</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>18 990</b>	<b>16 558</b>	<b>16 731</b>

## Förändring i eget kapital i sammandrag

MSEK	2024-06-30	2023-06-30	2023-12-31
<b>Ingående balans</b>	<b>5 258</b>	<b>5 307</b>	<b>5 307</b>
Periodens totalresultat	833	727	481
Utnyttjade personaloptioner	1	3	21
Förvärvsoption relaterad till innehav utan bestämmande inflytande	-271	-41	-377
Utdelning	-237	-175	-175
Personaloptioner inkl. uppskjuten skatt	-	1	1
<b>Utgående balans</b>	<b>5 584</b>	<b>5 821</b>	<b>5 258</b>
<b>Totalt eget kapital hänförligt till:</b>			
Moderbolagets aktieägare	5 581	5 820	5 257
Innehav utan bestämmande inflytande	3	1	1

# Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	Q2		jan-jun		R12	Helår
	2024	2023	2024	2023	jul-jun	2023
<b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>						
<b>Rörelseresultat</b>	<b>578</b>	<b>408</b>	<b>990</b>	<b>756</b>	<b>1 820</b>	<b>1 586</b>
<b>Justering för:</b>						
Av- och nedskrivningar	152	119	278	227	535	484
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	37	8	-10	-0	33	43
Förändringar i avsättningar	7	19	32	8	13	-11
<b>Kassaflöde före räntor och skatt</b>	<b>774</b>	<b>553</b>	<b>1 290</b>	<b>991</b>	<b>2 401</b>	<b>2 102</b>
Betalda finansiella poster netto	-111	-74	-186	-141	-356	-312
Betald skatt	-173	-148	-276	-173	-493	-390
<b>Kassaflöde före förändring av rörelsekapital</b>	<b>490</b>	<b>331</b>	<b>827</b>	<b>676</b>	<b>1 552</b>	<b>1 400</b>
Förändring kundfordringar	52	-22	-115	-41	-85	-11
Förändring varulager	-110	43	-199	-77	150	271
Förändring upplupna intäkter	41	-295	157	-338	228	-267
Förändring leventörsskulder	-5	60	-7	-67	0	-60
Förändring förskott från kunder	124	-143	530	-281	512	-299
<b>Kassaflöde från förändring av operativt rörelsekapital</b>	<b>102</b>	<b>-357</b>	<b>366</b>	<b>-805</b>	<b>805</b>	<b>-366</b>
Förändring övrigt rörelsekapital	70	37	22	-29	81	31
<b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapital</b>	<b>172</b>	<b>-321</b>	<b>388</b>	<b>-834</b>	<b>887</b>	<b>-335</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>662</b>	<b>10</b>	<b>1 215</b>	<b>-158</b>	<b>2 439</b>	<b>1 066</b>
<b>INVESTERINGSVERKSAMHETEN</b>						
Förvärv av verksamheter	-152	-147	-152	-149	-747	-744
Investeringar i intressebolag	0	-	-37	-0	-37	-
Investeringar i andra aktier och andelar	-36	0	-58	0	-63	-4
Försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	0	-1	0	-1	1	0
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-104	-78	-203	-149	-376	-323
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-75	-91	-150	-176	-322	-347
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-366</b>	<b>-316</b>	<b>-599</b>	<b>-474</b>	<b>-1 543</b>	<b>-1 418</b>
<b>FINANSIERINGSVERKSAMHETEN</b>						
Utnyttjade personaloptioner	0	0	1	3	19	21
Upptagna lån	174	608	609	1 079	1 798	2 268
Amortering av låneskulder	-236	-0	-835	-404	-1 319	-887
Återbetalning av leasingkulder	-44	-39	-81	-76	-161	-156
Utdelning	-	-175	-119	-175	-118	-175
Övriga förändringar i finansieringsverksamheten	16	3	34	1	-27	-60
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-91</b>	<b>396</b>	<b>-391</b>	<b>427</b>	<b>192</b>	<b>1 011</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>205</b>	<b>90</b>	<b>225</b>	<b>-205</b>	<b>1 088</b>	<b>658</b>
Likvida medel vid periodens början	1 581	616	1 532	911	710	914
Omräkningsdifferens i likvida medel	-11	4	18	4	-22	-40
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>1 775</b>	<b>710</b>	<b>1 775</b>	<b>710</b>	<b>1 775</b>	<b>1 532</b>

# Moderbolaget

## Resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q2		jan-jun		R12	Helår
	2024	2023	2024	2023	jul-jun	2023
Nettoomsättning	-	-	-	-	-	-
<b>Bruttoresultat</b>	-	0	-	0	-	-
Administrationskostnader	-3	-3	-7	-6	-11	-11
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	1	0	2	2	32	32
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2</b>	<b>-3</b>	<b>-4</b>	<b>-4</b>	<b>20</b>	<b>21</b>
Finansiella intäkter och kostnader	-7	-4	-13	-6	-24	-18
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-9</b>	<b>-7</b>	<b>-17</b>	<b>-10</b>	<b>-4</b>	<b>3</b>
Koncernbidrag	-	-	-	-	-	-
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-9</b>	<b>-7</b>	<b>-17</b>	<b>-10</b>	<b>-4</b>	<b>3</b>
Skatt	-	-	-	-	-0	-0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-9</b>	<b>-7</b>	<b>-17</b>	<b>-10</b>	<b>-4</b>	<b>3</b>

## Rapport över totalresultat i sammandrag

Periodens resultat	-9	-7	-17	-10	-4	3
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-	-
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-9</b>	<b>-7</b>	<b>-17</b>	<b>-10</b>	<b>-4</b>	<b>3</b>

## Balansräkning i sammandrag

MSEK	2024-06-30	2023-06-30	2023-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Andelar i dotterbolag	4 098	4 098	4 098
Andra finansiella tillgångar	4	4	4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>4 102</b>	<b>4 103</b>	<b>4 102</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Övriga kortfristiga fordringar	0	0	1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1	1	1
Aktuella skattefordringar	1	1	1
Fordringar hos dotterbolag	12	27	10
Likvida medel	0	0	3
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>14</b>	<b>29</b>	<b>15</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>4 117</b>	<b>4 132</b>	<b>4 118</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>			
Aktiekapital	6	6	6
Överkursfond	4 136	4 136	4 136
Balanserade vinstmedel	-627	-412	-394
Periodens resultat	-17	-10	3
<b>Summa eget kapital</b>	<b>3 497</b>	<b>3 719</b>	<b>3 750</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>			
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	5	3	1
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>5</b>	<b>3</b>	<b>1</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>			
Leverantörsskulder	1	13	3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	31	15	32
Skulder till dotterbolag	460	372	327
Övriga skulder	124	9	4
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>615</b>	<b>409</b>	<b>366</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>4 117</b>	<b>4 132</b>	<b>4 118</b>

# Övriga upplysningar

## Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar de som anges i års- och hållbarhetsredovisningen 2023 (Not 1).

Inga nya eller omarbetade standarder eller tolkningar som träder i kraft från 1 januari 2024 förväntas ha någon betydande effekt på de finansiella rapporterna.

## Information om miljöpåverkan och miljöpolicy

Munters verksamhet påverkar den yttre miljön genom utsläpp till luft och vatten, genom hantering av kemikalier och avfall samt genom transporter av insatsvaror och färdiga produkter till och från Munters fabriker. Munters har åtagit sig att ständigt vara uppmärksam på den miljöpåverkan verksamheten har. Munters ska följa all lagstiftning och kontinuerligt driva fram förbättringar, inom alla aspekter av miljö, hälsa och säkerhet (EHS) på de platser Munters bedriver verksamhet. Munters söker ständigt vägar för att minimera risker samt för att skapa en säkrare och hälsosammare miljö vad gäller arbetsplatsen för våra anställda, för kunder, för samhället och för den övergripande miljön. Munters tillverkningsanläggningar runt om i världen har åtagit sig att arbeta enligt ett EHS-program. EHS-programmet syftar till att säkerställa regelefterlevnad, aktivt förebygga skador samt minska Munters miljöpåverkan.

## Risker och osäkerheter

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer kan delas in i fyra kategorier: strategiska, operativa, finansiella och legala. I dessa kategorier finns det både risker hänförliga till politiska och makroekonomiska trender och specifika risker direkt knutna till den verksamhet som koncernen utför. En riskbedömning utförs årligen i syfte att identifiera och åtgärda de viktigaste riskerna.

Munters produkter används i komplexa kundprocesser. Kvalitets- och kontraktsåtaganden är kritiska och kan leda till skadestånd. Ett visst beroende av nyckelkunder samt nyckelpersoner finns. Mot bakgrund av att Munters är en koncern med geografiskt spridd verksamhet och många mindre organisatoriska enheter föreligger en risk för en underlåtenhet att följa relevanta regler inom området för affärsetik, exempelvis regler som förbjuder mutor.

Finansiella risker utgörs främst av valuta-, ränte- och finansieringsrisker. Munters arbetar aktivt med försäkringslösningar och koncerngemensamma försäkringar regleras av centrala riktlinjer. Dessa omfattar exempelvis allmänt ansvar och produktansvar, egendom, avbrott, transporter, VD- och styrelseansvar och ansvarsförsäkring för anställningsrelaterade krav.

I början av oktober 2023 förklarade Israel att de befinner sig i krig med Hamas. Inom affärsområdet FoodTech har Munters tillverkning av kontrollenheter i Israel, söder om Tel Aviv med cirka 140 anställda. Munters verksamhet har hittills inte påverkats av situationen, och vi fortsätter att noga övervaka situationen för att kunna snabbt agera vid eventuella störningar.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och hur de hanteras återfinns i års- och hållbarhetsredovisningen för 2023 på sidorna 108-112.

## Transaktioner med närstående

Det har inte skett några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

## Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen avser finansiella investeringar och derivat. Finansiella investeringar uppgår till MSEK 124 (62) och derivat till netto MSEK 11 (5) per balansdagen.

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av MTech Systems redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Optionen värderas i enlighet med IFRS 9 och är kategoriserade i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Inlösenperioden löper från 1 januari 2025 till 31 december 2025. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 848 (MSEK 562 per 31 dec 2023).

Koncernens sälj-/köpoption från förvärvet av InoBram redovisas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Munters förvärvade 60 procent av bolaget men avtalet innefattar en sälj-/köpoption för Munters att förvärva återstående 40 procent av bolaget under 2027. Inlösenperioden för säljarnas säljoption inleds 2026. Verkligt värde för optionen uppgår per balansdagen till MSEK 52 (MSEK 37 per 31 dec 2023).

MSEK	2024-06-30	2023-06-30	2023-12-31
Belopp vid periodens ingång	632	217	217
Värdering förvärvsoptioner	-	63	37
Innehållna köpeskillingar	23	31	37
Omvärderingar	265	-	352
Diskontering	6	10	25
Valutakursdifferenser	32	9	-35
<b>Utgående balans</b>	<b>958</b>	<b>330</b>	<b>632</b>

Munters bedömer att räntesatsen på de räntebärande skulderna är i enlighet med marknadsmässiga villkor per den 30 juni 2024 och att det verkliga värdet på balansdagen i allt väsentligt motsvaras av det redovisade värdet

## Nettoomsättning per affärsområde och region

Nettoomsättning per affärsområde och region i Q2

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Elimineringar		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Americas	973	885	1 000	792	413	304	0	0	2 386	1 981
EMEA	696	702	111	89	301	233	-10	-8	1 097	1 017
APAC	388	669	1	1	107	86	-6	-3	490	753
Försäljning mellan regioner	-119	-168	-2	-4	-57	-41	-3	-2	-182	-215
<b>TOTALT</b>	<b>1 938</b>	<b>2 088</b>	<b>1 109</b>	<b>878</b>	<b>763</b>	<b>583</b>	<b>-19</b>	<b>-13</b>	<b>3 791</b>	<b>3 536</b>

Nettoomsättning per affärsområde och region jan-jun

MSEK	AirTech		DCT		FoodTech		Elimineringar		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Americas	2 087	1 721	1 866	1 374	760	544	0	-1	4 713	3 639
EMEA	1 241	1 351	201	159	535	466	-15	-13	1 961	1 962
APAC	836	1 363	1	2	162	154	-9	-7	990	1 512
Försäljning mellan regioner	-230	-324	-3	-4	-97	-69	-5	-5	-335	-402
<b>TOTALT</b>	<b>3 933</b>	<b>4 111</b>	<b>2 065</b>	<b>1 530</b>	<b>1 359</b>	<b>1 095</b>	<b>-29</b>	<b>-26</b>	<b>7 329</b>	<b>6 711</b>

## Avstämning av alternativa nyckeltal och jämförelsestörande poster

Koncernen presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras i enlighet med IFRS. Koncernen är av uppfattningen att dessa mått erbjuder värdefull kompletterande information då de bidrar till förståelsen av koncernens resultat. De finansiella måtten beräknas i enlighet med definitionerna som presenteras i denna finansiella rapport. En avstämning av justerad EBITDA och justerad EBITA återfinns i kvartalsöversikten på sid 12. Jämförelsestörande poster är händelser eller

transaktioner som har en väsentlig finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex omstruktureringsprogram, resultat från avyttring av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

Nedan är en uppställning över jämförelsestörande poster per period.

MSEK	Q2		jan-jun		R12	Helår
	2024	2023	2024	2023	Apr-Mar	2023
Omstruktureringskostnader	-13	-8	-24	-12	-46	-34
Förvärvskostnader	-7	-6	-16	-7	-38	-29
Övriga poster	-20	-20	-45	-20	-57	-32
<b>Total</b>	<b>-41</b>	<b>-34</b>	<b>-85</b>	<b>-40</b>	<b>-141</b>	<b>-96</b>

## Företagsförvärv

Konsoliderade förvärv 2024

Företag (Land)	Affärs- område	Förvärvsm- ånad	Antal anställda	Omsättning	Andel (%)
Airprotech (IT)	AirTech	May	52	MSEK 330	100

I maj, stängde Munters förvärvet av Airprotech, en italiensk tillverkare av VOC (Volatile Organic Compounds) reningssystem. Det utökar Munters Clean Technologies och möjliggör renare produktion för europeiska industrier.

MSEK	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023
<b>Förvärvspris</b>		
Kontant erlagd köpeskilling	232	171
Innehållna & villkorade köpeskillingar	23	8
Förvärvsoption	-	63
<b>Sammanlagd köpeskilling</b>	<b>255</b>	<b>242</b>
Verkligt värde för förvärvade nettotillgångar	-36	-74
<b>Goodwill</b>	<b>219</b>	<b>168</b>
<b>Kassaflöde</b>		
Kontant erlagd köpeskilling	232	171
Likvida medel i förvärvade bolag	-80	-22
<b>Förändring av koncernens likvida medel</b>	<b>152</b>	<b>149</b>



Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att delårsrapporten ger en sann och rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamheter, deras finansiella ställning och resultat och beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och övriga företag i koncernen står inför.

Stockholm, 17 juli 2024

**Magnus Nicolin**  
Styrelsens ordförande

**Klas Forsström**  
VD och koncernchef

**Anders Lindqvist**  
Styrelseledamot

**Elizabeth Carey Nugent**  
Styrelseledamot

**Helen Fasth Gillstedt**  
Styrelseledamot

**Kristian Sildeby**  
Styrelseledamot

**Maria Håkansson**  
Styrelseledamot

**Sabine Simeon-Aissaoui**  
Styrelseledamot

**Robert Wahlgren**  
Styrelseledamot,  
arbetstagarrepresentant

**Simon Henriksson**  
Styrelseledamot,  
arbetstagarrepresentant

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

# Definitioner finansiella nyckeltal

I denna finansiella rapport förekommer hänvisningar till ett antal mått på resultatet. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning. Måtten används av koncernen för att hjälpa både investerare och ledning att analysera Munters verksamhet. Nedan följer beskrivningar och definitioner av måtten i denna finansiella rapport. Därtill ges förklaringar till varför måtten används.

## Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv och avyttringar samt valutaeffekter. Måttet används av Munters för att övervaka nettoomsättningstillväxten, drivet av förändringar i volym och priser mellan perioder.

## Valutajusterad tillväxt

Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period, justerad för valutaeffekter. Måttet används av Munters för att följa förändringar i nettoomsättning från både organisk och förvärvad tillväxt mellan perioder.

## Orderstock

Mottagna och bekräftade försäljningsorder som ännu inte levererats och redovisats som nettoomsättning. Orderstocken belyser hur stor verksamhet hänförlig till den löpande verksamheten som Munters redan har erhållit som kommer att vändas till intäkter under framtida perioder. Måttet används av Munters för att följa utvecklingen och efterfrågan och anpassa verksamheten vid behov.

## Orderingång

Mottagna och bekräftade försäljningsorder minus annullerade ordrar under rapportperioden. Orderingången är ett mått på framtida intäkter och, följaktligen, ett viktigt nyckeltal för Munters ledning.

## SaaS recurring revenue

Summa återkommande intäkter från SaaS-kontrakt (Software-as-a Service) redovisade i perioden. Nyckeltalet presenteras även annualiserat och benämns då SaaS ARR, vilket beräknas genom att multiplicera SaaS Recurring Revenue i det senaste kvartalet med fyra.

## Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före räntor och skatt. Munters anser att rörelseresultatet visar de intäkter som genereras av den löpande verksamheten.

## Justerad EBITA

Rörelseresultat, justerat för avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar samt jämförelsestörande poster. Munters anser att justerad EBITA är användbart för att analysera resultatet, eftersom det eliminerar påverkan från poster som betraktas vara av ej återkommande karaktär och därför inte återspeglar underliggande verksamheten.

## Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA som andel av nettoomsättningen. Munters anser att justerad EBITA-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets lönsamhet.

## Justerad EBITDA

Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster, avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

## Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA som andel av nettoomsättningen.

## Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster är händelser eller transaktioner som har en betydande finansiell påverkan och vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma vid jämförelse av periodens finansiella resultat med resultat för tidigare perioder. Poster som inkluderas är t ex

omstruktureringsprogram, resultat från avyttringar av dotterbolag och förvärvsrelaterade transaktionskostnader.

## Resultat per aktie

Nettoresultat dividerat med vägt genomsnittligt antal utestående aktier.

## Sysselsatt kapital

Sysselsatt kapital beräknas som totalt eget kapital plus räntebärande skulder.

## Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE)

Genomsnittligt rörelseresultat (EBIT) plus finansiella intäkter dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas utifrån de senaste 12 månaderna.

## Operativt rörelsekapital

Omfattar kundfordringar, varulager, upplupna intäkter, leverantörsskulder samt förskott från kunder.

## Operativt rörelsekapital/nettoomsättningen

Genomsnittligt operativt rörelsekapital de senaste 12 månaderna som andel av nettoomsättningen för samma period.

## Likvida medel

Kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid ej överstigande tre månader. Detta är ett mått som belyser likviditeten på kort sikt.

## Nettoskuld

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, leasingskulder, pensionsskulder och upplupna finansiella kostnader, med avdrag för likvida medel.

## Soliditet

Eget kapital (inklusive innehav utan bestämmande inflytande) dividerat med summa tillgångar.

## R12

R12 (rullande 12 månader) efter ett nyckeltal betyder att nyckeltalet motsvarar en ackumulering av de rapporterade siffrorna för de senaste tolv månaderna. Måttet används för att belysa utvecklingen inom olika nyckeltal, vilket är värdefullt för att få en djupare förståelse för verksamhetens utveckling.

## Antal anställda

Uppgifter om antal anställda presenteras alltid omräknat till heltidstjänster, om inte annat framgår. Medelantal anställda för helåret beräknas som summan av fast anställda de senaste 13 månaderna dividerat med 13.

## Americas

Avser Nord-, Central-, och Sydamerika.

## Service

Eftermarknadsservice och SaaS-intäkter.

## Eftermarknadsservice

Eftermarknadsservice definieras som försäljning av reservdelar, driftsättning och installation, inspektioner och revisioner, reparationer och annan fakturerbar service.

# Information och finansiell kalender

Välkommen att delta i en webcast eller telefonkonferens den 17 juli klockan 9:00 CEST, då vd och koncernchef Klas Forsström tillsammans med Group Vice President och CFO, Katharina Fischer, presenterar rapporten.

## Webcast

<https://ir.financialhearings.com/munters-q2-report-2024>

## Telefonkonferens

Om du vill delta via telefonkonferens, vänligen registrera dig på länken nedan. Efter registrering kommer du att få telefonnummer och ett konferens-ID för att få access till konferensen. Du kan ställa frågor muntligt via telefonkonferensen.

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50049060>

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och en länk till webcasten kommer att finnas tillgängligt på

<https://www.munters.com/en/investor-relations/>

Denna information är sådan information som Munters Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 17 juli 2024 kl. 07.30 CEST.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som reflekterar Munters nuvarande förväntningar på framtida händelser och Munters finansiella och operativa utveckling. Även om Munters anser att förväntningarna som reflekteras i dessa framåtblickande uttalanden är baserade på rimliga antaganden, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom framåtblickande uttalanden är föremål för både kända och okända risker och osäkerheter samt en mängd faktorer som kan leda till att faktiska resultat eller utfall skiljer sig väsentligt från de som uttryckts eller antytts i sådana framåtblickande uttalanden. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i ekonomiska, marknadsmässiga, konkurrensmässiga och/eller regulatoriska förhållanden. Framåtblickande uttalanden avser endast förväntningarna per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt gällande lag åtar sig Munters inget ansvar för att uppdatera något av dem mot bakgrund av att ny information uppstår eller framtida händelser.

Munters Group AB, Corp. Reg. No. 556819-2321

## Kontaktpersoner:

### Ann-Sofi Jönsson

Vice President, Investor Relations & Group Risk Management

Tel: +46 (0)730 251 005

Email: [ann-sofi.jonsson@munters.com](mailto:ann-sofi.jonsson@munters.com)

### Line Dovärn

Director, Investor Relations

Tel: +46 (0)730 488 444

Email: [line.dovarn@munters.com](mailto:line.dovarn@munters.com)

## Finansiell kalender:

Utbetalningsdag för utdelning	30 september, 2024
Delårsrapport januari-september 2024	22 oktober, 2024
Helårsrapport januari-december 2024	5 februari, 2025